

Оглавление

ВВЕДЕНИЕ	2
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ И ИСТОЧНИКОВ ЕГО ФОРМИРОВАНИЯ	4
1.1 Понятие имущества предприятия и показателей эффективности его использования	4
1.2 Источники формирования имущества	8
2. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	10
2.1 Производственные ресурсы и э ффективность их использования на предприятии	10
2.2 Анализ интенсивности и ликвидности бухгалтерского баланса.	13
3. АНАЛИЗ ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ И ИСТОЧНИКОВ ЕГО ФОРМИРОВАНИЯ	18
3.1 Анализ основных средств и их ликвидность.	18
3.2 Анализ фондов и труда.	20
Заключение	24
Список использованной литературы:.....	25

ВВЕДЕНИЕ

Экономический анализ - наука, изучающая результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия и его структурных подразделений на основе показателей плана, учета, отчетности и других источников информации. Экономический анализ представляет собой системное исследование всех сторон финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Предметом экономического анализа является хозяйственно-финансовые процессы предприятия, социально-экономическая эффективность и конечные финансовые результаты их деятельности, складывающиеся под воздействием объективных и субъективных факторов, получающие отражения через систему экономической информации.

Цель анализа состоит в том, чтобы своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности предприятия, находить резервы улучшения финансового состояния предприятия, его платежеспособности. А так же выработка наиболее достоверных предположений и прогнозов будущих финансовых условий функционирования предприятия.

Значение анализа в системе организационно-управленческой деятельности состоит в том, что он позволяет принимать оптимальные тенденции развития предприятий на последующие периоды.

Качество работы производственных предприятий характеризуется конечным результатом производственно-хозяйственной деятельности, ритмичностью выполняемых работ.

Повышение качества выполняемых работ зависит не только от самой организации, но и от внешних причин: поставщиков, заказчиков, своевременного поступления финансирования, от социально-политической и экономической ситуации в государстве.

Проблема, обозначенная в курсовой работе актуальна, так как экономический анализ способствует улучшению плановой работы, повышению уровня всей финансово-хозяйственной деятельности, является неотъемлемой частью работы предприятия.

Для достижения поставленной в курсовой работе цели мною решались следующие задачи:

- изучить методы и методику экономического анализа финансово-хозяйственной деятельности организации;
- провести экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности организации.

- произвести анализ имущества предприятия и источников его формирования

Объектом исследования выбрано предприятие - ООО Агрофирма<<Сарман>>. При написании работы были использованы следующие методы: горизонтальный анализ, вертикальный анализ, метод финансовых коэффициентов, сравнительный анализ, факторный анализ.

В качестве информационной базы используется годовая отчетность ООО Агрофирма<<Сарман>> за 2019-2021 гг., статистические данные данного предприятия по РТ, первичная документация, экономическая литературы, труды различных авторов.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ И ИСТОЧНИКОВ ЕГО ФОРМИРОВАНИЯ

1.1 Понятие имущества предприятия и показателей эффективности его использования

Действующее законодательство, в том числе и гражданское, не содержит определение понятия «имущество», несмотря на широкое применение этого термина в юридической и экономической областях.

Юридическая трактовка термина «имущество» связана, прежде всего, с определением собственности как способности владения совокупностью вещей, прав и обязанностей физическим или юридическим лицом, государством или муниципальным образованием. Иными словами, имущество — это предметы, которые являются объектами чьей-либо собственности. С этим пониманием имущества связано универсальное правопреемство (переход от одного лица к другому прав и обязанностей при наследовании и ликвидации юридических лиц вследствие реорганизации).

Обобщение определений "имущества предприятия", предложенных различными источниками, позволило интерпретировать с экономической точки зрения "имущество предприятия" как совокупность предметов, необходимых для осуществления финансово-хозяйственной деятельности и находящихся в собственности предприятия. Экономическая трактовка данного понятия вытекает из юридической, но акцентирует внимание на составе имущества и на проблеме его использования, а не на форме собственности.

Имущество предприятия принято разделять на две группы: движимое и недвижимое. Недвижимое имущество или недвижимость — это земля и имущество, связанное с землей (здания, сооружения и пр.). Движимым имуществом являются все виды имущества, которые не могут быть отнесены к категории "недвижимость".

Согласно Международным бухгалтерским стандартам, имущественное и финансовое положение предприятия, а также результаты его деятельности отражаются в одной из форм финансовой отчетности — бухгалтерском балансе. В бухгалтерском балансе имущество, сгруппированное по составу и размещению, отражается в активе; в пассиве рассматриваются источники образования имущества. Прежде всего, необходимо отметить неразрывность понятия; "имущество" с понятием "капитал".

Капитал — в широком смысле это все, что способно приносить доход. В более узком смысле, это вложенный в дело, работающий источник дохода в виде средств предприятия.

В бухгалтерском учете капитал рассматривается как зеркальное отражение имущества предприятия, то есть как источник формирования

имущества. Предметом же учета является хозяйственная деятельность предприятий, организаций и учреждений.

Для осуществления хозяйственной деятельности предприятия, организации и учреждения должны иметь соответствующее их деятельности имущество – основные средства, сырье и материалы, топливо и т.п. Приобретенное, созданное или поступившее по другим причинам имущество является объектом бухгалтерского учета (его необходимо учитывать по видам имущества, местам хранения, материально ответственным лицам и др).

Формирование имущества в хозяйствах происходит за счет различных источников. В коммерческих организациях такими источниками являются вклады учредителей, кредиты банка, займы, собственная прибыль и др. Унитарные предприятия используют в основном имущество, переданное на их баланс государственными или муниципальными органами, на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. Различные источники формирования имущества также являются объектами учета.

Для анализа эффективности использования внеоборотных активов необходимо рассчитать такие показатели, как:

Фондоотдача – выпуск продукции на единицу стоимости основных фондов. Рассчитывается как годовой выпуск продукции деленный на среднегодовую стоимость основных средств, с помощью которых произведена эта продукция.

$$\text{Фо.} = Q / \text{Фср.}$$

где Фо. - фондоотдача;

Q – выручка от реализации продукции;

Фср. - среднегодовая стоимость основных производственных фондов.

Фондоемкость - показатель, рассчитываемый как среднегодовая стоимость основных средств деленная на годовой выпуск продукции. Фондоёмкость характеризует стоимость основных производственных фондов, приходящихся на единицу стоимости выпускаемой продукции.

$$\text{Фё.} = \text{Фср.} / Q$$

где Фё. - фондоемкость;

Фср. - среднегодовая стоимость основных производственных фондов;

Q - выручка от реализации продукции.

Эффективность работы предприятия во многом определяется уровнем фондовооружённости труда, определяемой стоимостью основных производственных фондов к числу рабочих предприятия. Эта величина должна непрерывно увеличиваться, так как от неё зависит техническая вооружённость, а следовательно, и производительность труда.

$$\text{Фв.} = \text{Фср.} / \text{Чп.п.п.}$$

где Фв. - фондовооружённость;

Фср. - среднегодовая стоимость основных производственных фондов;

Чп.п.п. - численность промышленно-производственного персонала.

Фондорентабельность - показатель, характеризующий сколько рублей прибыли от реализации приходится на 100 рублей основных фондов. Рост показателя в динамике характеризует более эффективное использование основных фондов, а уменьшение данного показателя в динамике при одновременном увеличении фондоотдачи говорит об увеличении затрат предприятия.

$$\text{Френт.} = \text{Рреализ.} / \text{Фср.}$$

где Френт. – фондорентабельность;

Рреализ. – прибыль от реализации;

Фср. - среднегодовая стоимость основных производственных фондов.

Коэффициент обновления - это коэффициент показывающий, какую часть от имеющихся на конец отчетного периода основных средств составляют новые основные средства. Коэффициент определяется как отношение стоимости основных средств, приобретенных в отчетном периоде к первоначальной стоимости основных средств на конец отчетного периода.

$$\text{Кобн.} = \text{ОПФп.} / \text{ОПФ к.г.}$$

где Кобн. – коэффициент обновления;

ОПФп. – стоимость поступивших основных производственных фондов;

ОПФк.г. – стоимость основных производственных фондов на конец года. Коэффициент выбытия – это коэффициент, характеризующий интенсивность выбытия основных средств. Рассчитывается как отношение выбывших за год основных фондов к их наличию на начало года.

$$\text{Квыб.} = \text{ОПФвыб.} / \text{ОПФн.г.},$$

где Квыб. – коэффициент выбытия;

ОПФвыб. – стоимость выбывших основных производственных фондов;

ОПФн.г. – стоимость основных производственных фондов на начало года.

Коэффициент замены — отношение стоимости основных средств, выбывших в результате износа, к стоимости вновь поступивших основных средств. Показывает долю вновь вводимых основных средств, направленную на замену выбывающих.

$$\text{Кзам.} = \text{ОПФизн.} / \text{ОПФпоступ.},$$

где Кзам. – коэффициент замены;

ОПФизн. – стоимость выбывших в результате износа основных средств;

ОПФпоступ.. – стоимость вновь поступивших основных средств.

Коэффициент износа — показывает степень изношенности основных средств. Определяется как отношение суммы начисленной амортизации к первоначальной стоимости основных средств.

$$\text{Кизн.} = \text{ОПФизн.} / \text{Фср.}$$

где Кизн. – коэффициент износа;

ОПФизн. – стоимость выбывших в результате износа основных средств; Фср. - среднегодовая стоимость основных производственных фондов. Коэффициент годности — отношение остаточной стоимости основных фондов к их полной первоначальной стоимости. Показывает степень годности оборудования.

$$\text{Кгод.} = \text{ОПФост.} / \text{Фср.}$$

где Кгод. – коэффициент годности;

ОПФост. – остаточная стоимость основных средств;

Фср. - среднегодовая стоимость основных производственных фондов.

А для анализа эффективности использования оборотных активов рассчитывают коэффициенты деловой активности. А именно :

1) Коэффициент общей оборачиваемости капитала

$$\text{Кобщей.обор.капит.} = N / \text{Вср.}$$

где N— выручка от реализации продукции (работ, услуг);

Вср. — средний за период итог баланса.

2) Коэффициент оборачиваемости мобильных средств

$$\text{Кобор.моб. ср-в} = N / Z_{\text{ср.}} + R_{\text{ср.}}$$

где $Z_{\text{ср.}}$ — средняя за период величина запасов и затрат по балансу;

$R_{\text{ср.}}$ — средняя за период величина денежных средств, расчетов и прочих активов.

3) Коэффициент оборачиваемости материальных оборотных средств

$$\text{Кобор.мат.обор.ср-в} = N / Z_{\text{ср.}}$$

4) Коэффициент оборачиваемости готовой продукции

$$\text{Кобор.гот прод.} = N / Z_{\text{ср. за пер.}}$$

где $Z_{\text{ср. за пер.}}$ — средняя за период величина готовой продукции.

5) Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности

$$\text{Кобор.дебит.задолж.} = N / \text{гср.деб.}$$

где гср. деб.— средняя за период дебиторская задолженность.

6) Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности

$$\text{Кобор.кредит.задолж.} = N / \text{гср.кред.}$$

где гср.кред. — средняя за период кредиторская задолженность.

7) Коэффициент оборачиваемости собственного капитала

$\text{Кобор.собст.капитала} = N / \text{Исобств.ср-в}$

где Исобств.ср-в — средняя за период величина источников собственных средств предприятия по балансу.

1.2 Источники формирования имущества

Пассив баланса отражает источники средств, их величину и структуру, т.е. структуру финансирования предприятия. В пассиве баланса группировка статей дана по юридическому признаку. Вся совокупность обязательств предприятия за полученные ценности и ресурсы прежде всего разделяется по субъектам: перед собственниками хозяйства и перед третьими лицами (кредиторами, банками и др.).

Обязательства перед собственниками (собственный капитал) состоят в свою очередь из двух частей:

- из капитала, который получает предприятие от акционеров и пайщиков в момент учреждения хозяйства и последующих дополнительных взносов извне;

- из капитала, который предприятие генерирует в процессе своей деятельности, фондируя часть полученной прибыли в виде накоплений.

Внешние обязательства предприятия (заемный капитал или долги) подразделяется на долгосрочные и краткосрочные (сроком до одного года). Внешние обязательства представляют собой юридические права инвесторов, кредиторов и других на имущество предприятия. С экономической точки зрения внешние обязательства - это источник формирования активов предприятия, а с юридической - это долг предприятия перед третьими лицами.

Статьи пассива баланса группируются по степени срочности погашения (возврата) обязательств. Источники средств предприятия, которые отражаются в пассиве баланса, также подразделяются на три группы:

1) Первый раздел пассива «Капитал и резервы» отражает собственные источники средств предприятия (уставный капитал, добавочный капитал, резервный капитал и т.д.).

2) Второй раздел «Долгосрочные пассивы» (долгосрочные кредиты банка, облигации, займы). В группе статей «Заемные средства» показываются непогашенные суммы заемных средств, подлежащие погашению в соответствии с договорами более чем через 12 месяцев после отчетной даты. Следует отметить, что долгосрочные финансовые обязательства разбиваются на группы по срочности их погашения.

3) Краткосрочные пассивы (краткосрочные кредиты банков, кредиторская задолженность, расчеты по дивидендам, доходы будущих периодов и т.д.). Следует отметить, что со средствами краткосрочного

использования необходима постоянная оперативная работа по направлению за их своевременным возвратом и мобилизации (вовлечению в оборот предприятия) новых источников.

2. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

2.1 Производственные ресурсы и эффективность их использования на предприятии

Основными видами деятельности общества являются: производство высококачественной, экологически чистой продукции сельского хозяйства, закупка ее у населения (фермеров) и переработка; реализация продукции по договорам и через собственную торговую сеть; торгово-закупочные операции, как на территории России, так и за ее пределами; осуществление маркетинга, покупка оборудования, товаров, материалов, технологий, услуг; освоение и продажа новых технологий по производству и переработки сельскохозяйственной продукции; выполнение строительных, ремонтно-строительных работ для производственного, жилищно-бытового, культурного и иного назначения; оказание предприятиям, организациям, гражданам различных услуг, внешнеэкономическая деятельность. Общество с ограниченной ответственностью ведет бухгалтерию, статистическую отчетность, установленную действующим законодательством. По окончании каждого квартала составляется баланс, по окончании каждого года составляется годовой баланс. Предприятие обладает достаточным для получения прибыли производственно-экономическим потенциалом, изучение которого начинается с оценки показателей размера производства.

Таблица 1 - Анализ размера, состава и структуры земельного фонда хозяйства

Земельные угодья	Площадь, га			Структура, %			В среднем по РТ	
	2019	2020	2021	2019	2020	2021	2020	2021
Пашня	29038	27823	27679	28	27	26	0	-144
Сенокосы	18	18	18	0,1	0,1	0,1	0	0
Итого сельхозугодий	31636	30421	30277	34	33	32	0	-144
Лес	421	421	421	5,72	5,22	6,76	0	0
Пруды и водоемы	76	76	76	1,04	0,95	1,23	0	0
Всего земель	32133	31101	30774	36	33	30	0	-144
Процент распаханности	88	88	85	100	100	100	0	3,6

Исследовав данные в таблице можно сделать вывод, что на большую площадь сельхозугодий приходится пашня, которая за 2021 год составила 27679 га. Меньшую часть занимают сенокосы. По итогам анализа можно увидеть, что процент распашенности за 2019-2020 годы составил 88%, а за 2021 год составляет 85%, тем самым показывая о малой эффективности земли.

Для дальнейшего анализа имущества предприятия рассмотрим стоимость и структуру товарной продукции (в сопоставимых ценах).

Таблица 2 - Стоимость и структура товарной продукции (в сопоставимых ценах)

Виды товарной продукции	Стоимость, тыс.руб.			Структура, %			В среднем за 3 года	
	2019	2020	2021	2019	2020	2021	СТП, тыс.руб	Прценты к итогу, %
Зерно	646,	780	2872	10	7	25	4299	15
Масличные культуры	4263	7803	8336	59	73	75	20403	70
Мясо КРС	2237	1970		31	20		4207	15
Итого	7147	10559	11209	100	100	100	28910	100

По данным таблицы нам известно, что за три года зерно увеличилось на 15%, масличные культуры на 70%, мясо КРС на 15%, тем самым коэффициент специализации равен 0,5, что означает высокий уровень специализации.

Следующим этапом анализа имущества предполагается оценить обеспеченность предприятия основными средствами.

Таблица 3 - Анализ обеспеченности предприятия основными средствами

Показатели	годы			В среднем по РТ	
	2019	2020	2021	2019	2020
Среднегодовая стоимость производственных фондов сельскохозяйственного назначения, тыс.руб.	1058301	1051120	1137919	107,5	103,6
Сумма энергетических мощностей, л.с.	30019	30204	35370	47,8	47,1
Число среднегодовых работников, чел.	470	383	306	65,1	79,9
Площадь пашни, га.	29038	27826	27678	95,3	99,5
Фондооснащенность на 100 га сельскохозяйственных угодий, тыс.руб.	3345	3609	3758	112,3	104,1
Фондовооруженность на 1 работника, тыс.руб.	2251	2867	3718	165,2	129,7
Энергооснащенность на 100 га пашни, л.с.	103,4	108,6	127,8	123,6	117,7
Энерговооруженность на 1 работника, л.с.	65,8	78,9	115,6	181,2	146,5
Площадь сельскохозяйственных угодий, га	31636	30421	30277	95,7	99,5

Анализ основных средств показал, что среднегодовая стоимость основных средств в 2021 году составила 11375,9 тыс.руб., сумма энергетических мощностей, л.с. - 35370, число среднегодовых работников, 306 чел., площадь с/х угодий 30277 га, площадь пашни 27678 га, фондооснащенность на 100 га, в 2021 году составила 3758, фондовооруженность 3718 тыс.руб., энергооснащенность на 2021 составила 127,8 л.с., энерговооруженность составила 115,6 л.с.

После оценки анализа обеспеченности предприятия основными средствами следует произвести анализ использования трудовых ресурсов.

Таблица 4 - Анализ использования труда

Показатели	Годы			В среднем по РТ	
	2019	2020	2021	2020	2021
Среднегодовая численность работников, чел.	470	383	306	100	96
Годовой запас труда, тыс.чел-час	904,8	737,3	583,1	183	175
Фактически отработано всеми работниками, тыс. Чел-час	908	910	603	196	185
Уровень использования запаса труда, %	100,4	123,4	102,4	107,2	105,5

Анализ использования труда показал, что в 2021 году составила 306 человек, годовой запас в 2021 года составляет 583,1 тыс.чел-час, фактически отработано всеми работниками в 2021- 603 тыс.чел-час, тем самым уровень использования труда составляет 102,4%.

2.2 Анализ интенсивности и ликвидности бухгалтерского баланса.

Таблица 5 - Уровень интенсивности и экономическая эффективность интенсификации.

Показатели	Годы			Темп роста, % 202 г. к:		В среднем по РТ за 2021_год
	2019	2020	2021	2020г .	2021г .	
Уровень интенсивности						
Приходится на 100 га сельхозугодий: основных средств, тыс. руб.	3345,3	3609,7	3758,4	112,3	104,1	43,8
производственных затрат, тыс.руб.	4095,6	4234,7	3807,7	93	89,9	-
затрат труда, тыс. чел.-час.	2,9	3	2	68	66,7	-
энергетических ресурсов, л.с.	7,1	6,4	5,8	81,7	90,6	-
Экономическая эффективность интенсификации						
Выход валовой продукции (в сопост. ценах) на: 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	202,7	168,9	175,3	88,5	106,2	423,1

100 рублей основных средств руб.	6,1	4,7	4,8	78,7	102,1	5,2
100 рублей издержек производства, руб.	4,9	4	4,7	95,9	47,5	7,7
1 среднегодового работника, тыс. руб.	138,8	134,2	177,4	127,8	132,2	337,4
Сумма прибыли (убытка) на: 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	23,1	-77,5	-35,3	-1529	-455,9	194,5
100 рублей основных средств руб.	0,69	-2,1	-9,4	-1362	-516,7	5,2
100 рублей издержек производства, руб.	0,56	-1,8	-9,3	-1660	-569,5	10,8
1 среднегодового работника, тыс. руб.	15,5	-61,5	- 349,6	-2255	-58,1	337,4
Уровень рентабельности (убыточности) продукции, %	0,8	-1,6	-11,9	-1487	-743,8	17,7

По данным таблиц темпы роста 2021 к 2019 года на сельхозугодий составляет 104,1% , соответственно производственных затрат получилось на 89,9%, затраты труда 66,7%, энергетические ресурсы составили

47,6%,электроэнергия 90,6%, тем самым выход валовой продукции на 100 га сельхозугодий, составил 106,2%,сумма прибыли(убытка) на 100 га сельхозугодий составил - 455,9%, уровень рентабельности (убыточности) продукции -743,8%.

Таблица 6 – Анализ ликвидности бухгалтерского баланса.

Актив	На начало	На конец	Пассив	На начало	На конец
A1 Наиболее ликвидные активы	305	841	П1 Наиболее срочные обязательства	1097523	1247709
A2 Быстро реализуемые активы	1312008	1631960	П2 Краткосроч- ные пассивы	0	236992
A3 Медленно реализуемые активы	5233	2833	П3 Долгосрочные пассивы	-	-
A4 Трудно реализуемые активы	19629	29642	П4 Постоянные (устойчивые) пассивы	1000	1000
Валюта баланса	1337175	1665276	Валюта баланса	100985	148570

По данной таблице мы можем сделать вывод, что наиболее ликвидные активы на конец года составил 841, быстро реализуемые активы 1631960, медленно реализуемые активы 2833, трудно реализуемые 29642, тем самым валюта баланса составила 1665276. Так же рассмотрим наиболее срочные обязательства, которые на конец года составили 1247709, краткосрочные пассивы 236992, постоянные (устойчивые) пассивы не изменились с начала по конец года, и составили 1000, валюта баланса 148570.

Таблица 7 - Группировка активов и пассивов бухгалтерского баланса для оценки ликвидности.

Группы активов и пассивов	Сумма, тыс.руб.			Темп роста, %
	На начало года	На конец года	Абсолютный прирост	
A1 Наиболее ликвидные активы	305	841	536	275,7
A2 Быстро реализуемые активы	1312008	1631960	319952	124,3
A3 Медленно реализуемые активы	5233	2833	-2400	-54,1
A4 Трудно реализуемые активы	19629	29642	10013	151
Валюта актива баланса	1337175	1665276	327101	124,5
П1 Наиболее срочные обязательства	1097523	1247709	150186	113,6
П2 Краткосрочные пассивы	0	236992	236992	
П3 Постоянные (устойчивые) пассивы	1000	1000	0	0
Валюта пассива баланса	1098523	1485701	387178	135,2

Данным этой таблицы, можно увидеть, что темп роста за весь год, наиболее ликвидные активы составила 275,7%, быстро реализуемые активы 124,3%, медленно реализуемые активы сократились на -54,1%, трудно реализуемые активы 151%, валюта актива баланса составляет 124,5%. Рассмотрим пассивы, наиболее срочные обязательства 113,6%, постоянные (устойчивые) пассивы за весь год не изменились, валюта пассива баланса составила 135,2%.

Таблица 8 - Анализ финансовых коэффициентов платежеспособности.

Показатели	Нормативное ограничение	На начало года	На конец года	Изменение
Общий показатель платежеспособности(L1)	$L1 > 1$	0,59	0,59	0
Коэффициент абсолютной ликвидности (L 2)	$0,2 < L2 < 0,5$	0,001	0,01	0
Коэффициент «критической оценки» (L 3)	$0,7 < L3 < 0,8$	1,19	1,09	-0,1
Коэффициент текущей ликвидности (L 4)	$1,5 < L4 < 2$	1,2	1,1	-0,1
Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L 5)	Увеличение в динамике положительн о	1097,5	1484,7	+387,2
Доля оборотных средств в активах (L 6)	$L6 > 0,5$	0,98	0,98	0
Коэффициент обеспеченности собственными средствами (L7)	$L7 > 0,1$	-0,01	-0,01	0

После анализа финансовых коэффициентов платежеспособности, можно сделать вывод, что за весь год общий показатель не изменился, так же как и коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент <<критической оценки>> снизился на -0,1, так же как и коэффициент текущей ликвидности, коэффициент маневренности функционирующего капитала увеличился на 387,2.

Таблица 9 - Анализ коэффициентов финансовой устойчивости.

Показатели	Норма ограничени я	На начало года	На конец года	Изменения
Коэффициент капитализации U1	Не выше 1,5	1,08	0,9	-0,18
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования U2	0,1-0,5	0,14	0,6	+0,46
Коэффициент финансовой независимости U3	0,4-0,7	0,09	0,06	-0,03
Коэффициент финансирования U4	>0,7	0,1	0,07	-0,03
Коэффициент финансовой устойчивости U5	>0,6	0,09	0,06	-0,03

После анализа коэффициентов финансовой устойчивости мы видим, что коэффициент капитализации уменьшился на 0,18, коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования увеличился на 0,46, коэффициент финансовой независимости снизился на 0,03, коэффициент финансирования тоже снизился на 0,03, коэффициент финансовой устойчивости тоже уменьшился на -0,03. Тем самым можем рассчитать коэффициент банкротства:

$Z = 6,56 * (-0,23) + 3,26 * 0,48 + 6,72 * 0,14 + 1,05 * 0,99 = 2$ что означает среднюю вероятность банкротства.

3. АНАЛИЗ ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ И ИСТОЧНИКОВ ЕГО ФОРМИРОВАНИЯ

3.1 Анализ основных средств и их ликвидность.

Анализ имущества предприятия и его источников формирования, целесообразно начинать с изучения бухгалтерского баланса, активов и пассивов организации. Для этого необходимо иметь данные о внеоборотных и оборотных активов, а также капиталов и резервов.

Рассмотрим бухгалтерский баланс на основании данных предприятия ООО <<Агрофирма Сарман>> Сармановского района РТ за 2019-2021 гг.

Таблица 10 - Анализ имущественного положения

Показатель	Значение показателя				Изменение	
	в тыс. руб.		в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.3- гр.2)	± % ((гр.3- гр.2) : гр.2)
	на начало года	на конец года	на начало года	на конец года		
Актив						
1. Внеоборотные активы в том числе: основные средства	437493	554339	43	55	116846	12
Итого по разделу 1	437493	554339	43	55	116846	12
2. Оборотные активы в том числе: запасы	650473	893849	65	89	243376	24
дебиторская задолженность	1312008	1631960	51	67	319952	16
краткосрочные финансовые вложения	2138	2138	100	100	0	0
денежные средства и их эквиваленты	305	841	23	64	536	41
Итого по разделу 2	1964524	2528788	40	79	564264	39
Валюта баланса	2401017	3079127	52	88	67710	36

После проведенного анализа, мы видим, что активы балансы предприятия на конец года, составляет 67710 тыс.руб, в процентах это 36. Пассив баланса увеличился на 468787 тыс.руб. Дебиторская задолженность повысилась на 319952 тыс.руб, что показывает нормальное значение в 16%.

Таблица 11 - Анализ и движения основных средств

Виды основных средств	Стоимость основных средств, тыс.руб.			Структура, %			Темп роста, % 202 г. к	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020	2021
Здания и сооружения	198761	200991	203661	17,5	19,2	16,5	102,5	101,3
Машины и оборудования	587811	572545	720729	51,7	54,8	58,6	122,6	125,9
Транспортные средства	30715	50457	96293	2,7	4,8	7,8	313,5	190,8
Производственный и хозяйственный инвентарь	287	287	287	0,1	0,1	0,1	100	100
Рабочий и продуктивный скот	318433	220933	206579	28	21,1	16,8	64,9	93,5
Всего основных средств сельскохозяйственного назначения	1136007	1045213	1230625	100	100	100	108,3	117,7

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод, что в структуре здания и сооружения составляют 16,5%, машины и оборудования 58,6%, транспортные средства - 7,8%, производственный инвентарь 0,1%, рабочий скот - 16,8%. Всего основных средств в 2021 году составила 1230625 тыс.руб.

Таблица 12 – Анализ воспроизводства основных средств

Показатели	ОПФ с/х. назначения
1. Наличие на начало года	1045213
2. Выбыло	123327
3. Коэффициент выбытия (2:1)	0,1
4. Поступило	308739
5. Наличие на конец года	1230625
6. Коэффициент обновления (4:5)	0,25
7. Прирост средств	185412
8. Коэффициент интенсивности обновления (2:7)	0,67
9. Износ на начало года	87411
10. Износ на конец года	29101
11. Коэффициент износа:	0,6
а) на начало года	0,5
б) на конец года	
12. Сумма амортизации	676286
13. Норма амортизации (12:1+5/2*100)	998,5
14. Скорость оборота (100/13)	0,1

Из данной таблицы видно, что коэффициент выбытия основных средств составил 0,11, коэффициент обновления основных средств - 0.25, коэффициент интенсивности обновления составил 0,67, коэффициент износа на начало года составил 0,6, а на конец 0,5. Норма амортизации составила 998,5 тыс, скорость оборота 0,1.

3.2 Анализ производственного труда и их фондов.

Таблица 14 - Анализ влияния размера основных производственных фондов и их использования на объем производства продукции

Показатели	базис	отчет	Отклонение	
			абсолютное	относительное
Стоимость валовой продукции, тыс.руб.	51400	54293	2893	5,6
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения, тыс. руб.	1098120	1137919	39799	3,6
Фондоотдача основных средств, руб.	0,047	0,048	0,001	2
Отклонение СВП, тыс. руб. за счет изменения: а) стоимости ОПФ	X	X	1584	X
б) фондоотдачи ОПФ	X	X	1309	X

После анализа, мы видим, валовая продукция в отчетном году по сравнению с базисным, на 2893 тыс.руб или на 5,6% увеличилось, среднегодовая стоимость ОПФ с назначения увеличилось на 39799 тыс.руб, фондоотдача основных средств в отчетном году по сравнению с базисным составила 0,001. Отклонение СВП за счет изменений составил: стоимость ОПФ - 1584 тыс.руб, фондоотдача ОПФ - 1309.

Таблица 15 - Анализ фондоотдачи и факторов, ее определяющих

Показатели	базис	отчет	Отклонение	
			абсолютное	относительное
Стоимость валовой продукции, тыс.руб.	51400	54293	2893	5,6
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения, тыс. руб.	1098120	1137919	39799	3,6
Среднегодовая численность работников с.х., чел.	383	306	-77	-20,1
Фондоотдача основных средств, руб.	0,047	0,047	0,001	2,1
Годовая производительность труда, руб.	134,2	177,4	43,2	32,2
Фондовооруженность труда на 1 работника, тыс. руб.	2867	371,8	851	29,7
Отклонение фондоотдачи, руб. за счет изменения:	X	X	0,012	X
а) производительности труда				
б) фондовооруженности труда	X	X	-0,011	X

Из данных таблицы, мы видим, что стоимость валовой продукции увеличилась на 2893 тыс.руб, среднегодовая стоимость основных производственных фондов с\х назначения составила 39799 тыс.руб, среднегодовая численность работников с\х сократилось на 77 человек, годовая производительность труда повысилась на 43,2.

Таблица 16 - Анализ производительности труда и ее влияние на объём производства валовой продукции

Показатели	базис	отчет	Отклонение	
			абсолютное	относительное
Стоимость валовой продукции с/х. в сопоставимых ценах, тыс.руб.	51400	54253	2893	5,6
Среднегодовая численность работников с/х., чел.	377	302	-75	-19,9
Годовая производительность труда, руб.	136,3	179,8	43,5	31,9
Отклонение СВП за счет изменения:	-	-	-10237	-
а) численности работников	-	-	-10237	-
б) производительности труда	-	-	13130	-

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод, что СВП изменилось в 2021 году по сравнению с 2020 годом, за счет влияния таких факторов как:

Численность работников - -75 чел.

СВП изменилось на -10237 тыс.руб.

За счет производства труда - 4305 тыс.руб

СВП увеличилось на 13130 тыс.руб.

Заключение

В данном курсовом проекте был произведен комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности ООО «Агрофирма Сарман» в период с 2019 по 2021 гг.. Для проведения анализа были предоставлены данные бухгалтерской отчетности. Это Бухгалтерский баланс (форма №1) и Отчет о прибылях и убытках (форма №2). В ходе анализа показателей структурной динамики установлено, что на конец отчетного периода 44 % составляют внеоборотные активы и 56% -- текущие активы.

Прирост оборотных активов обусловлен в большей степени увеличением дебиторской задолженности и денежных средств.

К концу 2021 года финансовое состояние предприятия продолжает оставаться не устойчивым, то есть у предприятия большая часть имущества сформирована за счет заемных средств, предприятие не в состоянии полностью погасить все свои долги, реализуя имущество, сформированное за счет собственных источников, предприятие слишком зависимо от привлечения заемных средств.

Из проведенного анализа платежеспособности и ликвидности видно, что баланс предприятия не является ликвидным. При анализе платежеспособности было выявлено, что только один коэффициент соответствует нормативу (коэффициент абсолютной ликвидности). Остальные не дотягивают до нормативного значения поэтому, можно сказать, что предприятие в целом является не платежеспособным.

Все показатели рентабельности снизились за отчетный период. Если рентабельность продаж по налогооблагаемой прибыли, по прибыли от продаж, по чистой прибыли снизилась не значительно, то рентабельность имущества и рентабельность собственного капитала снизились на 143.

Из выше сказанного можно сказать, что предприятие является не рентабельным. Но по сравнению с началом периода, все его коэффициенты приблизились к нормативным значениям. Это говорит о том, что предприятие применяет стратегию выхода из кризиса, и постепенно приближается к нормальному финансовому состоянию.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 N 7 ФКЗ, (с изменениями от 30.12.2008) // Правовая справочно-информационная система «Консультант Плюс»;
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ, (с изменениями от 07.02.2011) // Правовая справочно-информационная система «Консультант Плюс»;
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ, (с изменениями от 15.01.2011 № 404-ФЗ) // Правовая справочно-информационная система «Консультант Плюс»;
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ, (с изменениями от 07.03.2011 N 23-ФЗ) // Правовая справочно-информационная система «Консультант Плюс»;
5. Артеменко В.Г., Остапова В.В. Анализ финансовой отчетности.- М.: Омега - Л, 2008. - 270с.;
6. Артемеко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2008. - 197 с.;
7. Балканов М.И., Мельников М.В., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. -М.: Финансы и статистика, 2010. - 536 с.;
8. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово- хозяйственной деятельности предприятия. / Т.Б. Бердникова. Учеб. пособие. - М.: Инфра-М-М, 2009. - 224 с.;
9. Быкадыров В.Л., Алексеев П.Д. финансово-экономическое состояние предприятия: Практическое пособие. - М.: Издательство ПРИОР, 2011. - 96 с.;
10. Вакуленко Т.Г.Фомина Л.Ф. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности для принятия управленческих решений. - СПб: Герда, 2010. - 240с.;