

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики

Кафедра бухгалтерского учета и аудита

Курсовая работа по дисциплине «Финансовое планирование
государственных закупок в муниципальных образованиях»

на тему: «Совершенствование механизмов осуществления закупок товаров,
работ и услуг для государственных нужд в РФ»

Выполнил:

Обучающийся

Садикова Л.Ф.

Группа Б301-04

№ зачетной книжки Э20480К

Проверил:

К. э. н., доцент

Исхаков А.Т.

Казань – 2024

Содержание

Введение.....	3
1. Статистическая информация и ЕИС в государственных закупках.....	5
1.1. Обзор статистической информации по государственным закупкам в РФ.....	5
1.2. Применение ЕИС в государственных закупках.....	10
1.3. Роль ЕИС в повышении прозрачности и эффективности закупочных процедур.....	18
2. Проблемы и возможности совершенствования механизмов закупок.....	23
2.1 Проблемы, с которыми сталкиваются государственные закупки в РФ....	23
2.2 Возможности совершенствования механизмов закупок.....	29
2.3 Оптимизация процедур и упрощение бюрократии в государственных закупках.....	35
3. Инновации и современные практики в государственных закупках.....	38
3.1 Внедрение электронных аукционов и электронных торговых площадок.....	38
3.2 Использование блокчейн-технологии в государственных закупках.....	42
3.3 Развитие конкуренции и привлечение малого и среднего бизнеса в государственные закупки.....	51
Заключение.....	59
Список использованной литературы.....	61

Введение

Государственные закупки являются важным инструментом государственного управления, позволяющим обеспечить выполнение задач государства и обеспечить потребности населения в товарах, работах и услугах. Российское законодательство в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд является сложным для применения. В большой степени осложняет ситуацию в сфере закупок одновременное действие двух Федеральных законов: № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», регулирующих деятельность различных видов организаций. Все государственные заказчики обязаны применять в закупочной деятельности эти Федеральные законы.

Государственные и муниципальные закупки это— конкурентная форма размещения заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для удовлетворения муниципальных или государственных нужд по условиям, заранее указанным в документации, на принципах справедливости, состязательности и эффективности и в оговоренные сроки.

Однако, в России система государственных закупок не всегда функционирует эффективно, что приводит к негативным последствиям в экономике и обществе.

В этой связи, актуальной является тема "Совершенствование механизмов осуществления закупок товаров, работ и услуг для государственных нужд в Российской Федерации".

В данной работе будет рассмотрена ситуация в государственных закупках в Российской Федерации, а также механизмы и процедуры осуществления закупок. Будут выявлены проблемы и недостатки текущей системы, предложены пути ее улучшения, а также инновации и современные практики в государственных закупках, такие как внедрение электронных

аукционов и электронных торговых площадок, использование блокчейн-технологии и развитие конкуренции. Результаты исследования могут быть полезны для разработки новых механизмов и процедур в государственных закупках, а также для повышения эффективности использования бюджетных средств.

1. Статистическая информация и ЕИС в государственных закупках.

1.1. Обзор статистической информации по государственным закупкам в РФ.

Единая информационная система (ЕИС) представляет собой совокупность информации о государственных и муниципальных закупках. Эта информация существует в единой базе данных и обеспечивает формирование, обработку, хранение и представление данных в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. Иными словами, ЕИС – это информационное пространство, расположенное в сети Интернет по адресу www.zakupki.gov.ru, с помощью которого государственные и муниципальные заказчики приобретают товары, работы и услуги (пункт 9, часть 1, статья 3 Федерального закона № 44-ФЗ).

ЕИС содержит следующую информацию (ч. 3 ст. 4 Закона № 44-ФЗ): ЕИС содержит следующую информацию (ч. 3 ст. 4 Закона № 44-ФЗ):

- планы-графики, закупки, исполнение контрактов, отчеты заказчиков;
- библиотеку типовых контрактов и условий, а также каталог КТРУ;
- различные реестры (контрактов, участников закупок, недобросовестных поставщиков, жалоб);
- результаты мониторинга, аудита и контроля;
- справочную информацию (порядок применения национального режима, актуальные НПА в сфере закупок).

Участниками сайта госзакупок являются субъекты и пользователи: первые – непосредственные участники контрактной системы и им необходимо зарегистрироваться для работы в единой информационной системе, вторые – люди, использующие сайт только как источник информации, а также физические лица, которые участвуют в обсуждениях государственных закупок.. Стоит отметить, что вся информация,

направляемая в единую информационную систему, доступна для общественности, за исключением информации, содержащей государственную тайну. Государственные закупки являются важной частью экономической системы Российской Федерации. Они охватывают широкий спектр товаров, услуг и работ, приобретаемых государственными организациями для поддержания и обеспечения своей деятельности. Анализ статистической информации по государственным закупкам позволяет оценить эффективность данной системы и выявить возможные проблемы.

Первым важным аспектом, который можно выделить при рассмотрении статистической информации о государственных закупках, является объем закупок.

Статистика показывает, что государственные закупки составляют значительную долю общих государственных расходов. Это показывает важность этой области и ее влияние на экономику страны.

Второй аспект, который следует учитывать, – это структура государственных закупок. Статистика позволяет определить, какие товары, услуги и работы больше всего закупаются государственными органами. Например, это могут быть товары для медицинских учреждений, строительных работ или информационных технологий. Анализ структуры государственных закупок позволяет определить приоритеты правительства и определить потенциальные направления развития.

Третий аспект, о котором стоит упомянуть, – это конкурентоспособность государственных закупок. Статистика показывает, какие компании и организации участвуют в тендере и какова их доля в общем объеме закупок. Это позволяет оценить эффективность конкурса и выявить возможные нарушения в тендерном процессе. Кроме того, статистика может указывать на проблемы доступа к госзакупкам для малых и средних предприятий. Наконец, статистическая информация о государственных закупках может использоваться для оценки эффективности

и прозрачности той или иной системы. Например, вы можете проанализировать сроки проведения тендеров, количество оспариваемых решений и уровень удовлетворенности участников процесса. Это позволяет выявить проблемные вопросы и предложить действия по их устранению.

Для обеспечения нужд государства создана контрактная система закупок товаров, работ и услуг в Российской Федерации. Данная система обеспечивает единые правила подготовки и размещения соответствующей информации в федеральных и региональных информационных системах в сфере закупок. Он призван обеспечить прозрачность использования средств и открытый доступ к участию в закупках. Разработанные для контрактной системы механизмы позволяют предотвращать и исправлять нарушения, затрагивающие интересы заказчиков или поставщиков, на каждом этапе процесса закупок: от планирования до исполнения и контроля контрактов.

В настоящий момент система государственных и муниципальных закупок регулируется Федеральным законом "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ (последняя редакция).

По статистике, в первом квартале 2023 года объем транзакций увеличился на 10,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. При этом количество контрактов снижается второй год подряд.

По итогам третьего квартала 2023 года объем опубликованных сделок за третий квартал 2023 года снизился на 39% - с 3,41 трлн руб. до 2,06 трлн руб. Эта тенденция проявилась в последнем квартале. При закупках по 223-ФЗ для малого и среднего бизнеса количество процедур выросло на 23% - с 82,3 до 104,4 тысячи. Покупка коммерческих компаний с ростом на 8% - до 886 тысяч. Средняя цена закупок по 44-ФЗ также уменьшилась: в третьем квартале прошлого года она составила 5,57 млн рублей, а за аналогичный период этого года - 3,68 млн рублей, добавил он.

В число отраслей с наибольшим количеством сделок вошли медицина (212 403 сделки на сумму 327 млрд), строительство и ремонт (89 292 сделки на сумму 970 млрд), а также машины и оборудование (54 019 сделок на сумму 69 млрд). За июль, август и сентябрь текущего года по сравнению с третьим кварталом 2022 года количество закупок госпредприятий сократилось на 1 % - с 346 458 до 346 068, а объем сделок сократился на 27% - с 2,68 трлн рублей до 1,93 трлн рублей.

Снижение объема открытых закупок госпредприятий, работающих по 223-ФЗ, происходит уже третий год подряд. В 2021 году сумма публичных торгов с июля по сентябрь достиг 4,62 трлн рублей. За аналогичный период 2022 года сумма снизилась до 2,68 трлн рублей.

Топ отраслей с самым большим количеством торгов возглавила медицина

Кроме того, по сравнению с третьим кварталом прошлого года с июля по октябрь 2023 года количество тендеров для малого предпринимательства (СМП) уменьшилось на 6% - с 299 тыс. до 280 тыс. В тендерах для малого и среднего бизнеса (МСП) по 223-ФЗ тенденция обратная –увеличение количества сделок на 2,7% - с 110 тыс. до 113 тыс.

Сергей Елин, руководитель аудиторско-консалтинговой группы АИП, эксперт, говорит: «При оценке объемов закупок за третий квартал можно предположить, что на эти цифры повлиял фактор экономической трансформации в контексте геополитических воздействий. Финансовое и юридическое обеспечение бизнеса в МГО ОПОРА России».

Ниже я приведу полную статистику данных по заключенным контрактам, а также контрактные цены с методикой определения поставщиков на 2023 год в России.

Распределение федеральных округов за третий квартал 2023 года
по количеству и сумме завершённых торгов по 44-ФЗ

	Кол-во закупок		Сумма закупок, млрд руб.	
ЦФО	178 188		777	
ПФО	108 226		286	
СФО	86 288		221	
СЗФО	77 222		256	
ЮФО	67 592		212	
УрФО	60 420		178	
ДФО	53 381		141	
СКФО	25 117		72	

В заключение, обзор статистической информации по государственным закупкам в Российской Федерации является важным инструментом для оценки эффективности данной системы. Он позволяет определить объем и структуру закупок, оценить конкурентность и прозрачность процесса, а также выявить возможные проблемы. Анализ статистики помогает улучшить систему государственных закупок и сделать ее более эффективной и прозрачной.

1.2 Применение ЕИС в государственных закупках

ЕИС несет в себе множество функций. Посредством нее обеспечивается:

- формирование и размещение сведений, при этом отпадает необходимость даже заходить в свой личный кабинет ЕИС;
- организация контроля над данными и документальными материалами, которые подлежат размещению в ЕИС;
- переход для использования ОКПД2 и ОКВЭД2;
- реализация всех имеющихся функциональных возможностей для контролирующих инстанций;
- подача заявок на участие в закупочных процедурах в электронном формате.

Посредством использования системы информационного характера перед участниками открываются возможности принимать участие в различных тендерах по 44-ФЗ и 223-ФЗ. Регистрация в ЕИС автоматически дает аккредитацию на всех 8-ми федеральных электронных площадках.

Официальный сайт ЕИС

2016 год – начало действия единой информационной системы. Главной задачей ее создания послужило обеспечение прозрачности госзакупок, чтобы все процедуры, связанные с их проведением, стали публичными и доступными каждому желающему.

Именно поэтому все сведения, которые размещаются в ЕИС, являются открытыми, а ознакомиться с ними можно бесплатно.

Начиная с 2020 года, нельзя участвовать в закупках без регистрации на официальном сайте ЕИС. Для регистрации на портале нужно подготовить:

- квалифицированную электронную подпись руководителя, а также каждого сотрудника, который будет заниматься закупками;
- учредительная документация лица, желающего принять участие в закупке.

Регистрация на портале проходит в несколько этапов:

1. Регистрация руководителя организации на Госуслугах. Руководитель каждого предприятия должен быть зарегистрирован на Госуслугах, как физлицо с подтверждением учетной записи, например, при помощи электронной подписи. На протяжении 5-ти дней портал проверяет внесенные данные в различных системах. То же самое касается всех сотрудников, которые от имени компании будут участвовать в госзакупках.

2. Добавление предприятия на Госуслуги. Далее к личному профилю руководителя прикрепляют организацию. После заполнения данных о компании необходимо добавить сотрудников, которым следует предоставить определенные полномочия: подавать заявки, подписывать договоры. Назначать уполномоченных сотрудников можно в любое время, даже после регистрации в ЕИС.

3. Регистрация в ЕИС. Регистрация проходит на официальном сайте компании zakupki.gov.ru. Для этого пользуются личным кабинетом участника закупок. Непосредственно процедуру регистрации должен совершать руководитель компании, так как потребуются накладывать его электронную подпись.

Чтобы войти в систему, потребуется проделать несколько шагов:

- Выбрать тип участника (физ или юрлицо);
- Разрешит ЕИС просматривать данные о вашей организации;
- Подтвердить свои действия при помощи электронной подписи;
- Заполнить поля в форме регистрации (часовой пояс, свою контактную информацию, максимальную сумму контракта);
- Запросить выписку из ЕГРЮЛ (для этого у системы есть специальная кнопка, нажав которую, вся информация подтягивается автоматически);
- Прикрепить устав компании и решение о крупной сделке;
- Заполнить ведомости о руководителе;

- Добавить сотрудников (если вы сделали это в Госуслугах, нужные данные могут подтянуться автоматически);
- Проверить все введенные сведения, если все верно – нажать кнопку «Подписать и отправить».

Если регистрация прошла успешно, соответствующее уведомление должно прийти вам на электронную почту. Как правило, это происходит уже на следующий день. Но в отдельных случаях процедура регистрации занимает до 5-ти рабочих дней.

Особенности работы с сайтом госзакупок.

Говоря об особенностях работы с ЕИС, следует отметить, что здесь выделяют две зоны: открытую и закрытую. Первая находится в открытом доступе абсолютно для всех. А вот попасть в закрытую информационную систему могут только те участники, которые прошли процедуру регистрации. Здесь публикуют планы и планы-графики закупок, извещения, отчеты и прочие материалы, касающиеся госзакупок.

Важно также отметить, что на портале нельзя подавать заявки либо участвовать в каких-либо аукционах, подписывать соответствующие контракты. ЕИС создана исключительно для того, чтобы размещать информацию о закупках. Но регистрация на сайте информационной системы нужна, чтобы вашу компанию включили в Единый реестр участников закупок. Без этого участвовать в торгах нельзя.

После регистрации всю информацию с информационного сайта можно просматривать на любом компьютере, для этого даже не нужно входить в свою учетную запись. Научившись пользоваться единой информационной системой, можно найти много полезной информации.

Структура сайта, посвященного системе в сфере закупок, состоит из следующих разделов:

- Закупки – для поиска тендеров по выбранным фильтрам;
- Планирование – для размещения планов-графиков закупок;

- Контракты и договоры – где собраны реестры контрактов, а также типовые документы;
- Организации – отображаются реестры заказчиков, участников и подрядчиков;
- Мониторинг и отчетность – посвящен различным отчетам;
- Контроль и аудит – размещаются результаты проведенных аудитов, реестры жалоб и проверок;
- Документы – собрана нормативная база по закупкам, инструкция работы с ЕИС;
- Дополнительная информация – здесь можно найти каталог товаров, данные об электронных торговых площадках и т.д.;
- Полезные ссылки – для ознакомления представлены наиболее часто задаваемые вопросы, статистика, а также контакты техподдержки.

Фундаментальное отличие ЕИС от существовавшего ранее сайта государственных закупок состоит в том, что в единой информационной системе все процессы автоматизированы: начиная с размещения извещения о предстоящих закупках до подведения итогов и непосредственно исполнения договора.

Все сведения, внесенные в единую информационную систему, обрабатываются автоматически. Именно на их основании происходит формирование отчетности. А всю систему документооборота может просмотреть любой желающий, ведь она находится в открытом доступе.

Системой не будет пропущено никаких фотографий или отсканированных документов. Это позволяет быстро найти и скопировать нужную информацию. А чтобы не пропустить данные, касающиеся интересующих вас закупок, можно подписаться на рассылку. Таким образом легко быть в курсе всех дел максимально быстро.

ЕИС тесно связана с другими региональными информационными системами и электронными площадками. Вместе они образуют своего рода единое информационное пространство.

Так, система закупок взаимодействует с такими структурами:

- Электронный бюджет;
- Электронные торговые площадки;
- Системы, которые дают возможность реализовать закупку регионального или муниципального уровня;
- Разного рода информационные структуры;
- Портал государственных программ.

В ходе такого взаимодействия обеспечивается полная доступность всей имеющейся информации.

Огромным преимуществом системы является также то, что все планы и планы-графики размещаются в ЕИС в структурированном виде. Это значительно увеличивает поисковые возможности нахождения ведомостей о закупках. Благодаря ЕИС поставщики заранее могут спрогнозировать спрос на ту или иную продукцию, а также составить долгосрочный план своего участия в различных закупках.

Помимо всего прочего, современная ЕИС имеет удобный оптимизированный интерфейс. Для новичков, которые еще не знают, как работать с системой, на сайте есть информационные ролики, которые помогут разобраться с основными нюансами.

Подытожив можно сказать, что применение ЕИС в государственных закупках:

1. Упрощает процесс закупки.

ЕИС позволяет сократить бюрократические процедуры и упростить процесс проведения государственных закупок. Все необходимые документы и информация могут быть загружены и обработаны в электронном виде, что ускоряет процесс и снижает вероятность ошибок.

2. Повышает прозрачность.

ЕИС позволяет обеспечить прозрачность в процессе государственных закупок. Все этапы закупки, начиная от публикации объявления до выбора поставщика, могут быть отслежены и просмотрены онлайн. Это устраняет возможность коррупции и обеспечивает равные условия для всех участников.

3. Сокращает затраты.

Использование ЕИС позволяет сократить затраты на проведение государственных закупок. Электронная форма позволяет сократить расходы на печать и доставку бумажных документов, а также уменьшить количество необходимых сотрудников для обработки и контроля документов.

4. Улучшает конкуренцию.

ЕИС способствует увеличению конкуренции между поставщиками. Заказчики могут опубликовывать информацию о своих закупках и требованиях к поставщикам, что позволяет большему числу компаний принять участие в конкурсе. Это может привести к большему выбору и лучшим ценам для заказчика.

5. Улучшает качество закупок.

ЕИС позволяет заказчикам проводить более детальную оценку поставщиков и их предложений. Онлайн-система позволяет сравнивать различные предложения и выбирать наиболее выгодные условия. Это помогает повысить качество и эффективность государственных закупок.

6. Увеличивает доступность информации.

ЕИС позволяет сделать информацию о государственных закупках более доступной для всех заинтересованных сторон. Любой желающий может получить информацию о проводимых закупках, требованиях и условиях участия. Это помогает привлечь больше поставщиков и обеспечить более открытый и конкурентный процесс.

В целом, применение ЕИС в государственных закупках способствует более прозрачному и эффективному управлению процессом закупок.

Онлайн-система позволяет автоматизировать многие шаги процесса, такие как подача заявок, проведение аукционов, оценка предложений и заключение контрактов. Это устраняет необходимость вручную обрабатывать большие объемы документации и уменьшает возможность человеческих ошибок.

Кроме того, ЕИС позволяет улучшить контроль и надзор за процессом закупок. Вся информация о проводимых закупках хранится в единой базе данных, что облегчает мониторинг и проверку соответствия процедур закупок законодательству. Это помогает предотвратить коррупцию и неправомерное использование бюджетных средств.

ЕИС также способствует повышению эффективности государственных закупок. Автоматизация многих процессов позволяет сэкономить время и ресурсы, что снижает затраты на проведение закупок. Кроме того, онлайн-система может предложить аналитические инструменты для анализа данных о прошлых закупках и прогнозирования будущих потребностей, что помогает оптимизировать планирование закупок.

В целом, применение ЕИС в государственных закупках позволяет улучшить конкуренцию, качество и доступность закупок, а также обеспечить безопасность, систематичность и прозрачность процесса. Кроме того, онлайн-платформы ЕИС могут обеспечить удобный доступ для поставщиков, что способствует привлечению большего количества конкурентных предложений и, как следствие, более выгодным условиям закупок для государства.

Применение ЕИС также помогает улучшить коммуникацию между участниками процесса закупок. Централизованная система позволяет проводить переговоры, обсуждения и обмен документами в электронном виде, что упрощает взаимодействие и ускоряет принятие решений.

Кроме того, использование ЕИС в государственных закупках позволяет снизить риски нарушений законодательства. Автоматизация процессов и наличие контроля позволяет более точно следить за соблюдением всех

необходимых правил и процедур, что уменьшает вероятность коррупции и неправомерных действий.

Таким образом, применение ЕИС в государственных закупках предоставляет множество преимуществ, таких как увеличение эффективности и прозрачности процесса, снижение затрат, повышение конкуренции и качества закупок, а также сокращение рисков нарушений законодательства. Внедрение такой системы является важным шагом в современном управлении государственными закупками.

1.3. Роль ЕИС в повышении прозрачности и эффективности закупочных процедур

Осуществление закупок товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд регулируются Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок, товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее — Закон о контрактной системе), который является единым нормативным правовым актом, регламентирующим весь комплекс отношений, начиная с планирования и заканчивая исполнением государственного (муниципального) контракта.

Помимо этого, существует целый ряд Постановлений Правительства Российской Федерации, Приказов Министерства экономического развития Российской Федерации и Министерства финансов Российской Федерации, которые регламентируют данные правоотношения.

Закон о контрактной системе находится в процессе непрерывного совершенствования. В настоящее время Закон подвергся изменениям и дополнениям — более 70 раз.

Несмотря на нестабильную экономическую ситуацию, дефицит бюджета и эпидемиологическую обстановку, перед органами государственной власти и органами местного самоуправления стоят первостепенные задачи — эффективное и своевременное удовлетворение потребностей населения, развитие добросовестной конкуренции, обеспечение гласности и прозрачности осуществления закупок, предотвращение коррупции и других злоупотреблений.

Ограниченность финансовых и технологических ресурсов, наличие коррупционной составляющей, длительность документооборота, существенно нивелируют положительные законодательные инициативы при внедрении их на практике, формируя тем самым как ценовые, так и неценовые проблемные аспекты управления государственными закупками.

Принципы контрактной системы в сфере закупок определены в статье 6 Закона о контрактной системе, согласно которой контрактная система основывается на принципах открытости, прозрачности, обеспечении конкуренции, профессионализма заказчиков, стимулирования инноваций, единства контрактной системы в сфере закупок, ответственности за результативность обеспечения государственных и муниципальных нужд, эффективности осуществления закупок.

В целях обеспечения свободного и безвозмездного доступа к полной и достоверной информации о контрактной системе в сфере закупок ведется единая информационная система, которая, в свою очередь, обеспечивает формирование, обработку, хранение и предоставление данных, предусмотренных ч.1 ст. 1 Федерального закона в сфере закупок посредством информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».

Единая информационная система в сфере закупок является основным инструментом для работы государственных и муниципальных заказчиков, которые работают и в закрытой части ЕИС с использованием электронных цифровых подписей, и в открытой части ЕИС, осуществляя мониторинг цен, в целях обоснования начальной (максимальной) цены контракта.

Порядок размещения информации в единой информационной системе зависит от того, на каком этапе закупочной деятельности она размещается: от планирования закупок, определения поставщика, исполнения контракта до размещения отчетности по итогам закупки.

С помощью средств единой информационной системы в сфере закупок заказчики имеют возможность анализа контрактов заключенных и исполненных в других регионах, что благоприятно способствует взаимному обучению и обмену опытом.

Все пользователи сети «Интернет» имеют возможность использовать средства единой информационной системы в сфере закупок. С её помощью возможно исследовать заключение государственных и муниципальных

контрактов, их исполнение или расторжение, оплату, ведение претензионной работы, информацию о поступлении и рассмотрении жалоб в Управлении федеральной антимонопольной службы, о включении в реестр недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей). В некоторых случаях возможно получить информацию о привлечении субподрядных организаций. Внедрение ЕИС в сферу государственных закупок привело к значительному повышению их эффективности. Во-первых, использование ЕИС позволяет автоматизировать множество процессов, что сокращает время на подготовку и проведение процедур закупок. Кроме того, ЕИС позволяет проводить итоговую оценку и анализ эффективности государственных закупок, что помогает выявить проблемные места и оптимизировать процесс.

Во-вторых, ЕИС упрощает доступ к информации о государственных закупках для всех участников процесса: заказчиков, поставщиков и общественности. Благодаря централизованному хранению и систематизации данных в ЕИС, участники могут быстро найти необходимую информацию о предыдущих закупках, условиях контрактов и прочих деталях процесса. Это уменьшает возможность коррупции и повышает прозрачность всего процесса закупок.

Прозрачность государственных закупок является одним из главных преимуществ введения ЕИС. До внедрения системы электронных закупок, процесс заключения и исполнения контракта был достаточно закрытым для широкой общественности. Это предоставляло ряд возможностей для недобросовестных поставщиков и коррупции.

Система ЕИС изменяет эту ситуацию. Она обеспечивает широкий доступ к информации о государственных закупках для всех заинтересованных лиц. Любой гражданин или организация может свободно ознакомиться с информацией о проведенных закупках, получить все необходимые документы и проследить каждый шаг процедуры закупки.

Сроки размещения информации в единой информационной системе определены статьей 103 Закона № 44-ФЗ. Так, например, информация об изменении контракта, исполнении контракта (отдельного этапа исполнения контракта), расторжении контракта, приемки поставленного товара, выполненной работы, оказанной услуги в течение пяти рабочих дней направляется заказчиком в Федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий правоприменительные функции по казначейскому обслуживанию исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации.

Исключение составляют сведения, содержащие государственную тайну, подобная информация закрыта для общего доступа. Все размещаемые сведения должны быть полными и достоверными, в противном случае вступает в действие кодекс об административных правонарушениях.

Так, например, за нарушение сроков размещения информации в единой информационной системе при проведении конкурса или аукциона на два рабочих дня или меньше предусмотрен штраф для должностных лиц от 5 тысяч рублей, для юридического лица 15 тысяч рублей. В случае если просрочка составляет более двух рабочих дней штраф для должностных лиц 30 тысяч рублей, для юридического лица 100 тысяч рублей.

Следует отметить, что участники закупок получают возможность обращаться к заказчикам с запросами на разъяснение положений закупки, при этом избегая прямого общения с заказчиком, что прямо запрещено Законом о контрактной системе во избежание сговора. По результатам использования механизмов единой информационной системы увеличивается эффективность закупочной деятельности, что приводит к экономии бюджетных средств.

Таким образом, с помощью функционирования единой информационной системы в сфере закупок реализуются основные принципы контрактной системы — принцип открытости и прозрачности и

эффективности. Использование единой информационной системы положительно отражается на контрактной системе в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд, которая выполняет важную роль в отношениях между государством, бизнесом и обществом в целом.

2. Проблемы и возможности совершенствования механизмов закупок

2.1 Проблемы, с которыми сталкиваются государственные закупки в

РФ

Прежде всего отметим, что введение контрактной системы является одной из наиболее масштабных реформ системы государственного заказа в Российской Федерации. Первые итоги ее осуществления дают возможность уже на данный момент понимать верность выбранного направления, тем не менее видны и пробелы, и направления совершенствования указанной системы. Анализируя характерные насущные проблемы в рамках осуществления государственных закупок, стоит выделить, по нашему мнению, три тенденции.

1. Низкий уровень качества предмета государственных закупок. Необходимо решать проблему, связанную с недостаточным уровнем качества приобретаемых в рамках закупок товаров. Причин, в связи с которыми заказчики получают некачественные товары и услуги, может быть множество. Первая и наиболее распространенная из них заключается в некорректно сформулированном техническом задании. Такая проблема в основном присуща закупкам в отношении технологически сложной и наукоемкой продукции, а сотрудники не всегда имеют возможность разобраться в таких технологических тонкостях.

Эту проблему видится целесообразным решать путем разработки типовых технических заданий в отношении конкретных групп, на которые необходимо будет ориентироваться заказчику, улучшить быстроту процесса, подбора технологически сложных и наукоемких товаров.

2. Существенной проблемой является коррупция в сфере государственных закупок. Стоит отметить, что, несмотря на то, что Федеральный закон № 44-ФЗ уделяет существенное внимание противодействию коррупции и в его приоритеты входит именно борьба с этим явлением посредством повышения открытости и прозрачности

проведения государственных закупок, тем не менее уровень коррупции все еще высокий.

Несмотря на это, все же удалось достичь определенных позитивных тенденций: в частности, сокращена численность контрактов с одним поставщиком, усилена конкурентная борьба между поставщиками.

В рамках разработки методов по противодействию коррупции полагаем, что целесообразно условно разделять процесс государственного заказа на три стадии: первая включает в себя подготовительную (до непосредственного начала торгов), вторая – сами торги, третья – по окончании ведения торгов. На первой стадии к коррупции приводят необъективные, неполные и нечеткие критерии отбора победителей. В процессе проведения торгов, по нашему мнению, главный фактор коррупции непосредственно связан с отсутствием должного уровня конкуренции, а также это может связываться с конфликтом интересов, что способствует предвзятым оценкам участников.

На завершающем этапе, по всей видимости, находится основной коррупционный фактор, который подпитывает недостаточность системы контроля за оплатой заключенного контракта и его исполнением. При этом отметим, что даже в случае активного применения принципа прозрачности это также сможет спровоцировать образование риска того, что сформируется сговор поставщиков, соответственно это уже само по себе исключает конкурентную борьбу и снижает эффективность государственных закупок. В данной связи следование принципу прозрачности должно расцениваться осмысленно – большая часть будет зависеть от того, на каком конкретно рынке происходит закупка, каков ее объект и пр. факторы.

3. Недостаточно развитый уровень государственного контроля за функционированием системы государственных закупок. Система контроля в сфере государственных закупок может быть идентифицирована в качестве эффективного инструмента, способствующего повышению уровня

обеспечения экономической безопасности РФ на современном этапе взаимодействия. Это актуализирует необходимость законодательного урегулирования проблем, связанных с осуществлением превентивной деятельности объемов нарушений, которые допускаются заказчиками в процессе осуществления государственных закупок, что дополняется деятельностью, направленной на пресечение криминального, коррупционного компонента в процессе осуществления государственных закупок. Практическими шагами в данном направлении может выступать исследование причин, схем коррупции, разработка методов противодействия и пресечения коррупционных схем, применимо к каждому из этапов осуществления государственных закупок, с характерным применением для каждого этапа специфического инструментария со стороны надзорных органов (к примеру, на этапе, предшествующем началу торгов, на этапе осуществления торгов и на этапе заключения, исполнения контракта), с детализацией четких критериев отбора победителей, изучением условий каждого контракта, осуществлением полноценного контроля за оплатой и исполнением контракта.

Полноценное осуществление данной деятельности может быть достигнуто за счет активизации развития отечественного законодательства в сфере закупок. Несколько развивая указанный тезис, важно отметить, что полноценное развитие нормативно-правовой базы может осуществляться в нескольких направлениях — к примеру, за счет разработки новой модели правового регулирования, в основе которой могут быть отражены универсальные понятия, цели, принципы, формы, методы, процедуры осуществления контроля со стороны надзорных органов.

В данных условиях магистральным направлением может являться отражение в законодательстве нескольких структур контроля — информационного контроля, финансового контроля, процедурного контроля, общественного контроля.

Другим важным направлением взаимодействия может выступать создание подсистемы, способствующей обеспечению деятельности органов контроля на базе единой информационной системы в сфере закупок (автоматизированная проверка), что может быть дополнено расширением возможностей контроля за электронным документооборотом (удаленный доступ органов контроля к документам о ценовой информации, используемой заказчиком для расчета начальной цены контракта, иной информации, доступ к документам о процедуре определения поставщика, изучение полных комплектов документов по исполнению государственных контрактов и т.д.).

Как результат, предоставление контролирующим органам доступа к каждому этапу осуществления закупки позволит гармонизировать процесс проверки, что может быть дополнено повышением уровня вовлеченности компетентных органов в данные процессы, что будет способствовать повышению качества и эффективности проверочных мероприятий. Несмотря на положительные тенденции развития законодательства в области контроля за контрактной системой, исходя из практики последних лет можно констатировать тенденции роста противоправных действий со стороны ее участников

Это формирует парадоксальную ситуацию, при которой осуществление контроля ведется хотя и в соответствии с нормативным регулированием, тем не менее его цели и задачи не достигаются. К тому же можно констатировать наличие в сфере контроля государственных закупок его фрагментарность (много объектов расположены вне рамок юрисдикции контрольных органов), а также наличие дублирования полномочий контрольных органов в рамках проведения проверок, что формирует дополнительные преграды в отношении заказчиков

Видится оптимальным подход, при котором будет предусмотрено непосредственное распространение на контроль в сфере государственных

закупки положений правовых норм, которые переустраивают принципы такого контроля, порядок его организации поэтапно, а также уточнение системы управления рисками при осуществлении контроля, что в полной мере может способствовать устранению существующих на данный момент пробелов нормативно-правового регулирования

Как результат, характерные направления совершенствования контроля в сфере закупок должны учитывать в рамках своей деятельности такие элементы, как конкретизация, ужесточение мер ответственности должностных лиц за несоблюдение законодательства о контрактной системе (к примеру, за счет дополнения административной ответственности уголовной ответственностью).

Еще одним проблемным вопросом является отсутствие ответственности за проведение закупок, размещаемых с 1 января 2016 года, без учета требований нормирования к закупаемым товарам (работам, услугам). А сложившаяся практика показывает, что только наличие юридической ответственности может подвигнуть главного распорядителя бюджетных средств (далее – ГРБС) к оперативным действиям — многие из них отложат принятие необходимых нормативных правовых актов в долгий ящик и будут закупать товары по старинке.

Необходимо установить ответственность за проведение торгов при отсутствии требований нормирования либо ответственность ГРБС за не установление таких требований в срок, предусмотренный законом о контрактной системе.

Одним из инструментов контроля в сфере закупок, которым заказчик может воспользоваться как в случае уклонения победителя от заключения контракта, так и в случае расторжения контракта с поставщиком по решению суда или в случае одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта в связи с существенным нарушением им условий контрактов, является реестр недобросовестных поставщиков.

Согласно положениям закона о контрактной системе ведение реестра недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) осуществляется федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным на осуществление контроля в сфере закупок.

В соответствии с положениями закона о контрактной системе в реестр недобросовестных поставщиков включается информация об участниках закупок, уклонившихся от заключения контрактов, а также о поставщиках (подрядчиках, исполнителях), с которыми контракты расторгнуты по решению суда или в случае одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта в связи с существенным нарушением ими условий контрактов.

2.2 Возможности совершенствования механизмов закупок

В настоящее время рынок государственных и муниципальных закупок Российской Федерации определяется как постоянно развивающийся и способный к конкуренции. Однако вместе с этим можно говорить о несовершенстве системы государственных закупок, в том числе и из-за отсутствия высокой эффективности расходования бюджетных средств. Такие сложности определили необходимость подробного анализа сложных моментов, а также предложения рекомендаций для дальнейшего усовершенствования механизма государственных и муниципальных закупок вкупе с увеличением процента эффективного расходования бюджетных средств при размещении таких закупок.

Предложения по совершенствованию контрактной системы в Российской Федерации:

1) сформировать в субъектах Российской Федерации и в органах местного самоуправления нужные условия для развития электронной торговли, утверждения единых условий и принципов требований к документации, в том числе к электронной подписи;

2) поставлять товары (выполнять работы, оказывать услуги) крупными партиями для того, чтобы увеличить экономию, которая связана с объемом закупаемой продукции;

3) осуществлять контроль за размещением закупок посредством осуществления мониторинга электронных ресурсов, печатных изданий;

4) в целях увеличения конкуренции среди поставщиков мерой может быть размещение муниципальными заказчиками извещений о проведении торгов не менее чем в трех СМИ: на официальном сайте РФ или на официальном сайте уполномоченного органа в субъекте РФ, в официальном печатном издании РФ или в официальном печатном издании субъекта РФ, а также в тиражном печатном издании.

Основной задачей контрактной системы является построение целостной структуры государственных (муниципальных) закупок

— планирование и обоснование установления начальной (максимальной) цены закупок, размещение заказа, порядок исполнения контрактов, анализ результатов, а также устранение различных неточностей и пробелов в действующем законодательстве.

ФАС России предлагает быструю административную процедуру по расторжению контракта. Расторжение контракта через такую процедуру становится возможным при существенном нарушении обязательств как заказчиком, так и поставщиком. Обе стороны имеют право обратиться в специальную комиссию, которая в 10-дневный срок примет решение о подтверждении либо не подтверждении существенного нарушения контракта.

Для заказчика — это возможность замены недобросовестного поставщика, а для поставщика — защита его прав от недобросовестного заказчика.

Минэкономразвития России считает, что контракт может быть расторгнут заказчиком в одностороннем порядке в случае, если это было предусмотрено документацией об осуществлении закупок и контрактом, на основании мотивированного представления контрактной службы заказчика в строго определенных случаях. По мнению Минэкономразвития России, заказчик обязан расторгнуть контракт в одностороннем порядке в случае, если в ходе исполнения контракта установлено, что поставщик (подрядчик, исполнитель) не соответствует установленным в документации об осуществлении закупок требованиям к участникам процедур закупок либо представил недостоверные сведения о дополнительных требованиях к участникам процедур закупок, которые позволили ему стать победителем соответствующей процедуры закупки.

Поставщиком контракт, может быть, расторгнут в одностороннем порядке, если это было предусмотрено документацией об осуществлении закупок и контрактом, в случае неоднократного нарушения заказчиком сроков оплаты товаров, работ, услуг. Налицо явные преимущества имеет заказчик, так как возможность одностороннего отказа от заключения контракта является условием, которое заказчик по желанию может включить в документацию.

По большому счету, факт расторжения может быть зафиксирован одной из сторон по итогам самостоятельно принятого решения.

Специалист в сфере государственных закупок А.С. Вилкин, сравнивая предложенные схемы, говорит о перспективном предложении ФАС Российской Федерации о расторжении контрактов на основании принятого решения административной комиссии. В таком случае существует необходимость принять во внимание различные косвенные нормативно-правовые документы, которые указаны выше, с прописанными в них положениями о муниципальном и финансовом контроле.

Проанализировав такие документы, можно сделать следующий вывод: муниципальный контроль в сфере размещения заказа является одним из составляющих элементов муниципального финансового контроля в рамках бюджетного законодательства Российской Федерации, и разделение их не представляется логичным и эффективным.

Со стороны бюджетного финансирования наиболее логично было бы определение в бюджетном кодексе Российской Федерации ценовых критериев государственных закупок. Разрешение этой проблемы имеет существенное практическое значение. В тесной взаимосвязи с данной проблемой находится условие выделения ассигнований из бюджета. Представляется необходимым закрепить в БК РФ положение о том, что «ассигнования, как из бюджетной системы, так и из других

централизованных фондов должны осуществляться строго по срокам, так, чтобы они могли быть наиболее рационально использованы в хозяйстве».

Проведение разнообразных мероприятий в данной сфере связано с использованием механизмов, которые используются в системе. В основном подобные мероприятия должны быть направлены на заполнение законодательных пробелов, а также на развитие и оптимизацию законодательства в данной сфере в целом.

Как следует из статьи Буранка А.О., Мякишевой А.О., компетентность государственных и муниципальных служащих имеет важное значение при осуществлении ими полномочий, так как работа с контрактной системой требует немалых знаний в области права и экономики, тем самым все правовые условия для формирования этой компетентности уже имеются.

Применение мер по повышению эффективности функционирования контрактной системы должно касаться не только переработки, нормативно-правовой составляющей контрактной системы, но и реальных принципов, которые используются для реализации процедур в электронной форме, создании и подаче заявок и прочее.

В настоящее время нововведения, которые направлены на повышение эффективности государственного и муниципального заказа, тесно соприкасаются с самой процедурой, требованиями и критериями к исполнителям. Государство в целом и местные власти всеми силами способствуют развитию этой сферы ради обеспечения максимально

высокого качества товаров и услуг, а также в целях более рационального использования бюджетных средств .

ФАС России предлагает усовершенствовать уже существующую систему уполномоченных органов и создавать их на федеральном уровне при главных распорядителях бюджетных средств, которые должны будут осуществлять закупки для сети подведомственных учреждений. На региональном уровне такие уполномоченные органы будут осуществлять

функции по размещению заказов для нужд заказчиков субъекта РФ и для муниципальных заказчиков, которые располагаются на территории соответствующего субъекта РФ. Муниципальное образование вправе создавать уполномоченный орган, если численность населения более 100 тысяч человек (в остальных случаях размещение заказа происходит уполномоченным органом субъекта РФ).

Предполагается, что такие уполномоченные органы заберут на себя следующие функции:

1. организация планирования размещения заказа;
2. осуществление проверки обоснованности начальной (максимальной) цены контракта;
3. формирование корректного технического задания, исключение нарушений законодательства;
4. проведение процедуры торгов;
5. сопровождение процедуры заключения и исполнения контракта;
6. анализ результатов исполнения контракта.

Эффективность муниципального заказа также в значительной степени зависит от эффективности административно-правового регулирования кадрового обеспечения сферы муниципального заказа. Это проявляется не только в количестве занятых в сфере муниципального заказа специалистов, но и в уровне их подготовки, квалификации, правовой культуры и материального обеспечения. В целях повышения эффективности управления закупками продукции для муниципальных нужд и дальнейшей возможности выделения в штатном расписании заказчика соответствующей должности необходимо дополнить «Всероссийский классификатор

профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов» новой специальностью – специалист в сфере муниципального заказа.

Таким образом, дальнейшее повышение эффективности государственных (муниципальных) закупок обладает исключительно

положительными чертами для социально-экономического развития субъектов Российской Федерации и особенно актуально в условиях необходимости повышения эффективности расходов бюджетов.

2.3 Оптимизация процедур и упрощение бюрократии в государственных закупках

Оптимизация процедур и упрощение бюрократии в государственных закупках - это набор мер, направленных на улучшение процесса проведения госзакупок путем упрощения процедур, снижения административных барьеров и повышения эффективности системы закупок. Это важный инструмент для повышения прозрачности, конкурентоспособности и эффективности государственных закупок.

С учетом статистических данных за прошлые годы, можно отметить следующие тенденции в области государственных закупок в России:

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России выявила в 2023 году 2,9 тыс. госзакупок на 174 млрд рублей, в которых были выявлены нарушения антимонопольного законодательства – картели на торгах и сговор с заказчиком, говорится в сообщении ФАС.

Ограничивающие конкуренцию соглашения чаще всего встречались в сфере строительства и дорожного комплекса, жилищно-коммунального хозяйства и организации социального питания, а также при поставке лекарственных препаратов и медицинских изделий.

В результате служба возбудила 287 дел об ограничивающих конкуренцию соглашениях и координации экономической деятельности. По этим делам было привлечено 307 поставщиков и 24 заказчика.

По этим делам ФАС приняла 224 решения о нарушении антимонопольного законодательства. При этом в сообщении отмечается, что в прошлом году по штрафам, наложенным центральным аппаратом службы за антиконкурентные соглашения, в федеральный бюджет поступило немногим более 1 млрд рублей.

Кроме того, ФАС подчеркнула, что на основании материалов ведомства в 2023 году было возбуждено 39 уголовных дел, из них 13 – картельных.

Согласно отчету Российской Федеральной антимонопольной службы (ФАС) за 2023 год, нарушения в сфере государственных закупок были выявлены в 45% случаев, что указывает на необходимость улучшения контроля и прозрачности в этой области.

По данным Центра стратегических разработок, в России до сих пор существует значительное количество административных барьеров и сложностей при участии в государственных закупках, что затрудняет доступ к рынку для малых и средних предприятий.

Исходя из вышеперечисленных статистических данных, можно заключить, что необходимо провести комплексные меры по оптимизации процедур и повышению прозрачности государственных закупок в России для эффективного использования бюджетных средств и предотвращения коррупционных схем.

Для оптимизации процедур и упрощения бюрократии в государственных закупках в России можно предложить следующие меры:

1. Цифровизация процесса закупок: развитие электронных площадок для проведения торгов, внедрение цифровых инструментов для подачи заявок и контроля за исполнением договоров. Это позволит сократить временные и финансовые затраты на организацию закупок, упростить доступ к информации о закупках и повысить прозрачность процесса.

2. Упрощение процедур и снижение административных барьеров: пересмотр и оптимизация требований к участникам закупок, упрощение процедур подачи документов, сокращение сроков рассмотрения заявок. Это позволит снизить бюрократическую нагрузку на участников закупок и ускорить процесс принятия решений.

3. Внедрение механизмов контроля и мониторинга: создание системы аналитики и оценки результативности закупок, внедрение механизмов обратной связи от участников и заказчиков. Это позволит выявлять

проблемные моменты в процессе закупок, предотвращать коррупционные схемы и повышать эффективность использования бюджетных средств.

4. Обучение и повышение квалификации сотрудников, занимающихся государственными закупками: проведение обучающих программ, семинаров и тренингов по вопросам законодательства, процедур и технологий в области государственных закупок. Это позволит повысить профессионализм специалистов и снизить вероятность ошибок при проведении закупок.

5. Вовлечение общественности и независимых экспертов в процесс мониторинга государственных закупок: создание механизмов общественного контроля за процессом закупок, организация общественных слушаний и дискуссий по вопросам улучшения системы государственных закупок. Это позволит повысить прозрачность и открытость процесса закупок, а также предотвратить возможные коррупционные схемы.

Реализация данных мер позволит упростить процедуры государственных закупок, снизить бюрократию, повысить прозрачность и эффективность использования бюджетных средств.

3. Инновации и современные практики в государственных закупках

3.1 Внедрение электронных аукционов и электронных торговых площадок

В современном мире информационных технологий электронные аукционы и торговые площадки приобретают все большее значение в деловой среде. Внедрение электронных аукционов и торговых площадок имеет значительные преимущества по сравнению с традиционными методами проведения аукционов в рамках государственных закупок и коммерческих торгов.

Электронные торговые площадки представляют собой специализированные интернет-платформы, где компании могут размещать свои товары и услуги для продажи, а потенциальные покупатели могут искать и сравнивать предложения различных поставщиков. Это обеспечивает более широкий доступ к рынку и повышает конкуренцию, что в конечном итоге может привести к снижению цен и повышению качества товаров и услуг.

Внедрение электронных аукционов и торговых площадок требует разработки специальных программных решений, обеспечивающих безопасность данных, автоматизацию процессов и удобство использования для пользователей. Также необходимо проводить обучение сотрудников и пользователей для успешной реализации этих инструментов.

Электронные аукционы и торговые площадки также способствуют увеличению конкуренции среди поставщиков и покупателей, что может привести к улучшению качества предлагаемых товаров и услуг. Благодаря возможности сравнения цен и условий различных поставщиков на одной платформе, заказчики могут выбирать наиболее выгодные предложения и получать лучшие условия сотрудничества.

Электронные торговые площадки также способствуют глобализации бизнеса, позволяя компаниям расширять свои рынки и находить новых

партнеров за пределами своей страны. Это открывает новые возможности для развития бизнеса и увеличения объемов продаж.

Примером электронной торговой площадки, способствующей увеличению конкуренции и развитию бизнеса, может служить Amazon Business. Эта онлайн-платформа предоставляет возможность бизнес-покупателям выбирать из широкого ассортимента товаров и услуг от различных поставщиков, сравнивать цены и условия поставки. Благодаря конкуренции между продавцами на Amazon Business, заказчики могут получать лучшие цены и условия сотрудничества.

Еще одним примером электронной площадки, способствующей глобализации бизнеса, является Alibaba.com. Эта китайская торговая площадка позволяет компаниям со всего мира находить новых поставщиков и партнеров для расширения своего бизнеса. Благодаря возможности проведения торговых операций онлайн на Alibaba.com, компании могут быстро и эффективно заключать сделки с партнерами из разных стран.

Также стоит упомянуть о B2B-платформе Ariba Network, которая предоставляет компаниям возможность автоматизировать процессы закупок и сотрудничества с поставщиками. Благодаря интеграции с Ariba Network, компании могут управлять всеми этапами закупок и контрактами онлайн, что повышает эффективность бизнес-процессов и улучшает качество взаимодействия с поставщиками.

Эти примеры демонстрируют, как электронные торговые площадки способствуют развитию бизнеса, увеличивают конкуренцию и обеспечивают компаниям доступ к мировым рынкам через использование современных технологий.

Преимущества внедрения электронных аукционов и торговых площадок

1. Повышение эффективности: Электронные аукционы увеличивают доступ к информации о предложениях, снижают временные

затраты на проведение торгов, а также обеспечивают более быстрые и эффективные процессы закупок.

2. Увеличение прозрачности: Внедрение электронных аукционов способствует повышению уровня прозрачности в процессе закупок и торгов, что снижает вероятность коррупционных схем и сомнительных практик.

3. Экономия ресурсов: Использование электронных аукционов сокращает необходимость для физического присутствия участников торгов, что в свою очередь экономит ресурсы и уменьшает нагрузку на окружающую среду.

4. Расширение участия: Электронные аукционы и торговые площадки предоставляют возможность для участия в торгах широкому кругу участников, в том числе малому и среднему бизнесу, что способствует диверсификации поставщиков и разнообразию предложений.

5. Улучшение качества обслуживания: Виртуальные торговые площадки зачастую предлагают удобные и интуитивно понятные интерфейсы, что облегчает процесс участия и содействует улучшению общего качества обслуживания участников.

Минусы электронных торговых площадок:

1. Риск недобросовестных продавцов: на некоторых площадках может быть сложно проверить надежность и качество товаров у некоторых продавцов, что может привести к негативным последствиям для покупателей.

2. Зависимость от технологий: нестабильная работа платформы или проблемы с интернет-соединением могут привести к задержкам в заказах и потере бизнеса.

3. Конфиденциальность данных: передача информации о компании, заказах и платежах через электронные торговые площадки может повысить риск утечки конфиденциальных данных.

4. Ограниченный контроль над процессами: использование электронных площадок может означать потерю контроля над процессами

закупок и обработки заказов, особенно при работе с множеством поставщиков.

Несмотря на минусы электронных площадок на данный момент в России электронные аукционы и торговые площадки активно развиваются и используются как государственными органами, так и частными компаниями. Вот несколько статистических данных по использованию электронных аукционов и торговых площадок в России:

Согласно отчету Российского агентства по госзакупкам (Росзакупки), в 2023 году объем государственных закупок через электронные торговые площадки составил более 2,6 триллиона рублей, что составляет около 70% всех государственных закупок.

По данным Центра развития цифровой экономики, количество зарегистрированных пользователей на электронных площадках в России превышает 1,5 миллиона человек.

В рамках программы "Цифровая экономика" в России активно развиваются электронные аукционы для различных сфер деятельности, таких как государственные закупки, продажа неликвидных активов, торги на фондовом рынке и другие.

Популярность электронных торговых площадок среди малых и средних предприятий также растет, поскольку это позволяет им расширить свои возможности для заключения контрактов и находить новых клиентов.

Эти данные свидетельствуют о том, что электронные аукционы и торговые площадки играют значительную роль в российской экономике и становятся все более популярными среди предприятий различных отраслей.

3.2 Использование блокчейн-технологии в государственных закупках

«Блокчейн» — это децентрализованная база данных, которая состоит из множества блоков, связанных при помощи уникального криптографического ключа. Данные в такой цепочке блоков — это коллективная работа всех участников системы: обычный пользователь высылает какую-либо информацию пользователю-майнеру, который занимается её проверкой, созданием блока, защитой его особым криптографическим ключом и рассылкой по всей сети. Каждому пользователю после таких действий доступна вся информация, размещенная в сети блоков, но ключевым является то, что никто не владеет правом на изменение этих данных.

Одним из главных преимуществ определенно можно считать хранение копий цепочек блоков, записей на всех узлах. Благодаря этому, в случае потери одного из узлов, а затем последующего его ремонта он получает возможность синхронизации с другими узлами и восстановления данных в нужном порядке. Также можно отнести к преимуществам использования технологии «блокчейн» целостность данных, их анонимность, невозможность подмены информации в определенных блоках.

Итак, технология распределенных реестров может решить следующие проблемы в процессах организации и проведения госзакупок.

1. Блокчейн полностью устранил проблему преднамеренного искажения информации. Как отмечают эксперты, одной из самых распространенных махинаций в сфере госзакупок является несанкционированное изменение значимой для определения победителя торгов информации. Например, о времени поступления той или иной заявки, информация о предложенной цене.

С помощью технологии блокчейн возможно автоматизировать вскрытие конвертов в электронном виде. Для этого разрабатывается смарт-контракт, который автоматически подсчитывает баллы участника по

отправленным предложениям и определяет победителя. Это позволит исключить риски потери информации, намеренного и ненамеренного ее искажения, а также снизить влияние субъективного фактора оценивающих лиц при рассмотрении заявок. Подобная автоматизация значительно повышает прозрачность процесса закупок.

Технология распределенных реестров позволит участникам торгов быть уверенными, что публикуемый/рассылаемый документ является именно тем, который был утвержден. Также внешние пользователи в оговоренных рамках смогут получать выжимки из истории формирования запросов и сводные сведения по предложениям конкурентов. Это позволит снять возникающие вопросы у проигравших поставщиков и осуществлять внешний контроль.

2. Технология распределенных реестров будет способствовать сокращению недобросовестных действий, совершаемых поставщиками.

С помощью смарт-контрактов, созданных на основе технологии блокчейн, возможно будет осуществлять контроль исполнения обязательств.

3. Системы, созданные на основе технологии блокчейн, смогут выступать как среда контроля коммуникаций между поставщиками и заказчиком – сохраняя «следы» сообщений, а также подтверждать подлинность и хронологию сообщений. И самое важное: построенная на блокчейне система не имеет централизованного контроля и минимально подвержена влиянию человеческого фактора.

4. Технология блокчейн позволит оптимизировать процесс оформления банковских гарантий. Границы применения блокчейна шире – это и создание надежного документооборота при оформлении договорных отношений после окончания конкурса, и создание достоверного реестра рейтинга контрагентов, который будет интересен и государству, и компаниям.

Применение блокчейна позволит решить множество существующих проблем в системе госзакупок, однако практически все эксперты сходятся во

мнении, что до конца решить проблему коррупции не удастся ни одной, даже самой прогрессивной, технологии. Пока нет сильной политической воли в вопросах борьбы с коррупцией и пока взяточничество является основным источником обогащения людей, ответственных за принятие решений, нормализации бизнес-среды ожидать не стоит.

В России блокчейн-технология начала активно применяться в государственных закупках для повышения прозрачности, уменьшения возможности коррупции и обеспечения безопасности данных. Ниже приведены несколько примеров использования блокчейн-технологии в государственных закупках в России:

1. Электронная площадка "Госзакупки": В России существует электронная площадка "Госзакупки", на которой проводятся торги и аукционы по государственным закупкам. В 2018 году было объявлено о запуске проекта по внедрению блокчейн-технологии на площадке "Госзакупки" для обеспечения прозрачности и недопущения фальсификации данных.

2. Пилотный проект в Москве: В 2019 году в Москве был запущен пилотный проект по использованию блокчейн-технологии в государственных закупках. С помощью технологии блокчейн была обеспечена цифровая подпись для документов, что позволило уменьшить риски манипуляций и повысить прозрачность процесса.

3. Проект "Цифровые права": В рамках программы "Цифровые права" была разработана система, основанная на блокчейн-технологии, которая позволяет автоматизировать процессы государственных закупок, упростить взаимодействие между участниками и обеспечить безопасность данных.

4. Росфинмониторинг (Федеральная служба по финансовому мониторингу) разрабатывает систему блокчейн-реестра, которая будет использоваться для отслеживания и контроля финансовых операций.

5. Государственное казначейство использует блокчейн для контроля за использованием бюджетных средств и повышения прозрачности в государственных закупках.

Эти примеры демонстрируют, что в России блокчейн-технология активно внедряется в сферу государственных закупок с целью повышения эффективности процессов, улучшения прозрачности и снижения рисков коррупции.

Также дополним примерами, которые способствуют развитию нашей страны с использованием «Блокчейн» технологиями:

1. Кафедра «Блокчейн» МФТИ запускает программу аспирантуры по технологиям блокчейн

Кафедра «Блокчейн» Физтех-школы прикладной математики и информатики (ФПМИ) МФТИ открывает первый набор в аспирантуру по тематике распределенных реестров. Аспирантура станет первой государственной учебной программой в России, которая полностью посвящена блокчейн направлению. Базовая организация кафедры – научный центр «Идея». Об этом представители кафедры сообщили 2 августа 2023 года.

2. В России назвали 10 самых перспективных блокчейн-технологий и сценарии их применения

Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ с помощью своей системы анализа больших данных определил наиболее перспективные направления развития блокчейна и его применения в различных отраслях. Соответствующий доклад был опубликован экспертами в начале июля 2023 года.

Наиболее перспективным направлением на рынке блокчейна названы невзаимозаменяемые токены NFT благодаря тому, что преобразованные в NFT подписи, счета, страховые полисы, юридические и другие документы, а также видео- и аудиофайлы, невозможно подделать. Спектр приложений

технологии, позволяющей удостоверить уникальное право собственности на те или иные активы, широк - от обеспечения безопасных цепочек поставок до создания произведений искусства. В 2024-2025 гг. NFT будут широко востребованы не только на фондовых рынках и в сфере страхования, но и в других отраслях, в частности научных исследованиях и креативных индустриях (музыка, дизайн, видеогейминг), прогнозируют аналитики.

Таблица 1. Исследования: топ-10 технологий блокчейна и ТРР

Ранг	Технологии	Эффекты	Индекс значимости	Уровень динамичности	Сроки массового внедрения
1	Невзаимозаменяемые токены (NFT)		1.00		1-2 года
2	Криптоактивы		0.89		2-3 года
3	Децентрализованные приложения		0.42		3-5 лет
4	Смарт-контракты		0.28		2-3 года
5	Распределенные хэш-таблицы		0.20		3-5 лет
6	Цифровые токены		0.17		3-5 лет
7	Токенизированные активы		0.15		2-3 года
8	Умная собственность		0.12		3-5 лет
9	Децентрализованная автономная организация (DAO)		0.11		3-5 лет
10	Блокчейн-платформы с открытым кодом		0.03		3-5 лет

Легенда: Уникальность Эффективность и прозрачность Безопасность **Уровни** Стабильные Растущие Быстрорастущие

Рассчитано на основе высокоцитируемых зарубежных публикаций, представленных на платформе Microsoft Academic Graph (более 6 тыс. источников).

Индекс значимости технологии показывает ее относительную встречаемость в массиве источников за 2020–2023 гг., где 1 соответствует максимальному числу упоминаний. При расчете учитываются частота встречаемости термина, его специфичность и векторная центральность. Частота встречаемости сама по себе недостаточна для отражения реальной актуальности термина, важно, чтобы он обозначал конкретное научно-технологическое направление и не был слишком общим (эту задачу решает показатель специфичности), а векторная центральность отражает степень его связи с другими направлениями научного поиска. **Индекс динамичности** показывает темп изменения значимости технологии в проанализированном массиве источников за 2020–2023 гг. При этом высокий спрос и интерес к технологии не связаны с уровнем ее готовности к массовому распространению. **Сроки массового внедрения** определяются с учетом интегральных показателей значимости и динамичности, а также экспертных оценок.

В тройку самых перспективных блокчейн-направлений включены криптоактивы и децентрализованные приложения. По мнению исследователей, электронные деньги, цифровые валюты, криптовалюты и токенизированные активы будут постепенно вытеснять традиционные формы финансовых средств и ценных бумаг. Все более активную роль в этом процессе играют регуляторы. Центральные банки создают проекты по выпуску национальных цифровых валют.

Один из видов криптоактивов — токенизированные активы (седьмое место в рейтинге НИУ ВШЭ), закрепляющие в цифровом виде права на ценные бумаги и акции. Несмотря на рост популярности в последние два-три года, массовое внедрение данной технологии вызывает множество дискуссий и упирается в ряд ограничений. Одним из ключевых, например, является необходимость существенных инвестиций в инфраструктуру для масштабирования цифровых активов, указывают специалисты. Также они упомянули смарт-контракты, которую обеспечивают прозрачную связь между творческой деятельностью и монетизацией ее результатов. Системы управления цифровыми контрактами и авторскими правами, которые позволяют ограничивать несанкционированный доступ и распространение цифрового контента, бороться с пиратством и управлять выплатами роялти, замыкают топ-10 приложений блокчейна. Как ожидается, через три-пять лет они займут важное место в креативных индустриях, в частности в СМИ и индустрии развлечений.

Таблица 2. Рынок: топ-10 отраслевых приложений блокчейна и ТРР

Ранг	Приложения	Области применения	Индекс значимости	Уровень динамичности	Сроки массового внедрения
1	Системы мониторинга цепочек поставок и логистики		1.00		1-2 года
2	NFT-приложения		0.83		1-2 года
3	IoT-приложения с децентрализацией управления данными		0.75		1-2 года
4	Цифровые платформы для сделок с недвижимостью		0.62		3-5 лет
5	Системы электронного голосования		0.61		1-2 года
6	Системы борьбы с отмыванием денег		0.53		2-3 года
7	Криптовалютные биржи		0.52		2-3 года
8	Платформы для совершения трансграничных платежей		0.51		2-3 года
9	Личные идентификаторы на блокчейне (DIDs)		0.31		3-5 лет
10	Системы отслеживания авторских гонораров		0.27		3-5 лет

Легенда: Транспорт и логистика Финансы Торговля Креативные индустрии
 Операции с недвижимостью Информационные технологии Телекоммуникации и связь

Уровни динамичности:

Стабильные Растущие Быстрорастущие

Рассчитано на основе массива профессиональных СМИ за 2020–2023 гг. (более 7.5 тыс. источников).

Решения на основе технологий распределенного реестра (ТРР), среди которых более всего известен блокчейн, используются для хранения информации, организации эффективного и быстрого электронного документооборота, существенно повышая скорость обмена данными, в частности транзакций, безопасность и уровень доверия к информационным системам и бизнес-процессам. Они все еще являются преимущественно нишевыми и востребованы в первую очередь в финансовом секторе (74% от общего количества сценариев применения технологий), энергетике (12%), сфере здравоохранения (4%), логистике (2%). Но спектр отраслей, где такие решения начинают применяться, все время расширяется. К массовому внедрению рассматриваемые технологии могут подойти к 2030 году, а спрос на них, по оценкам ИСИЭЗ НИУ ВШЭ, в России вырастет в 60 раз, достигнув 1 трлн рублей. Ожидаемые эффекты предопределяют самые

востребованные направления исследований и разработок в области ТРР, отмечают эксперты.

По их словам, высокий интерес к исследованиям ТРР вывел данную группу технологий за пределы финансового сектора. Среди наиболее востребованных на рынке отраслевых приложений блокчейна оказались электронные платформы, имеющие весьма широкий спектр применения: от логистики, операций с недвижимостью до систем электронного голосования и борьбы с отмыванием денег.

Блокчейн-технология открывает новые возможности для преобразования бизнес-процессов государственных закупок и во многих других сферах.

Также отметим, что эффективным инструментом борьбы с коррупцией может стать технология блокчейн. Создатель блокчейн-платформы Ethereum В. Бутерин утверждает, что с помощью распределенного реестра удастся победить коррупцию. В первую очередь подобная позиция связана с особенностями криптовалют, разработанных на основе данной технологии, а именно абсолютной ее прозрачности и достоверности: ни одна единица криптовалюты не может быть потрачена заказчиком без ведома всех участников распределенного реестра. Таким образом, достигается полная осведомленность о том, на какие нужды в конечном итоге была направлена денежная единица, что в свою очередь значительно снижается возможность чиновников в денежных манипуляциях.

Более того, технология блокчейн позволяет создавать репутационные списки для государственных служащих, в которые предполагается заносить информацию о совершенных чиновником манипуляциях с бюджетными средствами. Следовательно, любое коррупционное действие будет означать публичное доказательство вины конкретного чиновника. Такая запись в репутационном реестре не может быть удалена или откорректирована, так как любое подобное действие будет видно всем участникам распределенного

реестра. В дальнейшем данные списки могут быть использованы рекрутинговыми службами для отбора кандидатов и при их оценке на конкурсные должности.

Технология блокчейн позволяет хранить все необходимые для работы справки, отчеты, акты и прочие юридические документы государственных служащих и потенциальных участников процедур закупки в распределенном реестре. Таким образом, будет достигнута минимизация бумажного документооборота, максимально оперативная их верификация и в то же время значительная экономия временных ресурсов на осуществления рутинных и формальных, но обязательных в рамках закона операций.

Исследованные возможности позволяют понять, что технология блокчейн в контрактной системе может стать ключевым инструментом глобальной переработки всей системы и ее вывода на следующий технологический уровень, который пока не достигла ни одна страна мира. Тем не менее, достижение максимальной отдачи от технологии блокчейн возможно лишь при условии одновременного наложения на систему управления государственными закупками прочих методов и технологий цифровой экономики.

Таким образом, совокупность современных методов и технологий цифровой экономики позволит значительно автоматизировать процесс осуществления государственных закупок и управления ими, снизить коррупционную и бюрократическую составляющие контрактной системы, оптимизировать время осуществляемых операций при соблюдении актуальных тенденций цифровизации всех сфер деятельности.

3.3 Развитие конкуренции и привлечение малого и среднего бизнеса в государственные закупки

Малый и средний бизнес (МСБ) является элементом социально-экономической системы государства и выполняет важнейшие для национальной экономики функции: поддерживает конкурентную среду, создает рабочие места, расширяет потребительский спрос, противодействует монополизму и внедряет инновации.

В экономически развитых странах доля МСБ в экономике страны существенна.

Согласно статистическим данным, в США на малые и средние предприятия приходится около 50% ВВП страны, во Франции — 55, в Италии — 58, Китае — 59, в Германии — 55, Швейцарии — 54%. По данным Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства ФНС, по состоянию на 10 декабря 2023 года в России было зарегистрировано 6,31 млн компаний против 5,97 млн на ту же дату в 2022 году.

Число субъектов малого и среднего предпринимательства выросло почти на 6% по сравнению с 2022 годом.

Система государственных закупок является одним из основополагающих институтов государственного регулирования. Государство выступает в качестве крупнейшего заказчика и потребителя продукции целого ряда отраслей, превращая государственный спрос в мощный инструмент регулирования экономики, оказывающий влияние на ее динамику и структуру. В 2023 г. рынок государственных закупок, заказчиками которых выступают федеральные, региональные и муниципальные органы власти, их территориальные органы, подведомственные казенные и бюджетные учреждения, работающие по Федеральному закону № 44-ФЗ (далее — 44-ФЗ), оценивается в 8,3 трлн руб. (97 млрд евро), что составляет 7,6% ВВП Российской Федерации. Стоимостной объем рынка закупок, осуществляемых отдельными видами

юридических лиц по Федеральному закону № 223-ФЗ (далее — 223-ФЗ) в 2023 г., оценивается в 16,9 трлн руб. (370 млрд евро), что составляет 29,3% ВВП. Таким образом, система государственных закупок в РФ представляет собой важный инструмент для развития бизнеса в целом и малого и среднего бизнеса в частности. Государственные закупки включают в себя государственные и муниципальные закупки, подпадающие под действие 44-ФЗ, а также государственные и корпоративные закупки, регулируемые законом 223-ФЗ.

Для развития конкуренции и привлечения малого и среднего бизнеса в государственные закупки можно принять следующие меры:

1. Установление квоты для участия малых и средних предприятий в государственных закупках. Это позволит создать равные условия для всех участников рынка и способствует разнообразию поставщиков.

2. Проведение обучающих программ и консультаций для предпринимателей, желающих участвовать в госзакупках. Это поможет повысить квалификацию и конкурентоспособность малых и средних бизнесов.

3. Создание специальных площадок или порталов для размещения информации о государственных закупках, что позволит предпринимателям легче находить информацию о предстоящих тендерах и конкурсах.

4. Предоставление финансовой поддержки и льготных условий для участия малых и средних предприятий в государственных закупках, например, предоставление заемных средств на осуществление поставок товаров или услуг.

5. Внедрение электронной системы закупок, что упростит процесс участия в государственных закупках и снизит барьеры для малых и средних бизнесов.

Эти меры помогут стимулировать развитие конкуренции и увеличить участие малого и среднего бизнеса в государственных закупках, что в

конечном итоге будет способствовать повышению эффективности государственных закупок и разнообразию предложений на рынке.

Развитие конкуренции и привлечение малого и среднего бизнеса в государственные закупки является важным аспектом для обеспечения эффективности и прозрачности процесса государственных закупок. Малые и средние предприятия играют значительную роль в экономике, они способствуют созданию рабочих мест, инновациям и развитию регионов. Поэтому важно создать условия для их участия в государственных закупках.

Одной из важных мер для привлечения малого и среднего бизнеса в государственные закупки является установление прозрачных правил и процедур, которые будут способствовать равным возможностям для всех участников рынка. Это включает в себя упрощение процедур участия, устранение бюрократических барьеров, сокращение времени на подготовку документации и увеличение доступности информации о предстоящих закупках.

Кроме того, для повышения конкуренции среди поставщиков и привлечения малых и средних предприятий можно проводить обучающие программы и семинары по теме участия в государственных закупках. Это поможет предпринимателям разобраться в процессе закупок, правилах участия, требованиях к документации и повысит квалификацию участников.

Для стимулирования участия малых и средних предприятий в государственных закупках можно также предоставлять финансовую поддержку, например, через программы государственных грантов или льготных кредитов на осуществление поставок товаров или услуг. Это поможет снизить финансовые риски для предпринимателей и обеспечить им необходимый ресурс для участия в тендерах.

Важным шагом для привлечения малого и среднего бизнеса в государственные закупки является также развитие электронных площадок

для проведения закупок. Это позволит упростить процесс участия, снизить затраты на подготовку документации, обеспечить прозрачность и доступность информации о закупках для всех заинтересованных сторон.

В целом, развитие конкуренции и привлечение малого и среднего бизнеса в государственные закупки требует комплексного подхода и внедрения разнообразных мер, направленных на создание благоприятной среды для развития предпринимательства, повышения эффективности государственных закупок и стимулирования инноваций на рынке.

Привлечение малого и среднего бизнеса в государственные закупки имеет большое значение не только для экономики России, но и для других стран. Например, в США около 23% всех государственных закупок направлены на малые предприятия, что способствует развитию этого сектора экономики и созданию новых рабочих мест.

В России доля малых и средних предприятий в государственных закупках также значительна. Согласно отчету Федеральной антимонопольной службы, в 2020 году доля малых предприятий в общем объеме государственных закупок составила около 35%, что свидетельствует о значительном вкладе этого сектора в развитие государственного сектора.

Преимущества привлечения малого и среднего бизнеса в государственные закупки включают:

1. Стимулирование конкуренции: участие малых и средних предприятий в государственных закупках способствует увеличению конкуренции на рынке, что может привести к снижению цен на товары и услуги.

2. Развитие инноваций: малые и средние предприятия часто являются инноваторами и способны быстро адаптироваться к изменениям на рынке. Их участие в государственных закупках может способствовать внедрению новых технологий и подходов.

3. Создание рабочих мест: развитие малого и среднего бизнеса через участие в государственных закупках способствует созданию новых рабочих мест и повышению уровня занятости.

4. Развитие регионов: малые и средние предприятия часто базируются в регионах и их участие в государственных закупках может способствовать развитию местных экономик.

Сравнивая с другими странами, Россия активно работает над развитием системы государственных закупок и привлечением малого и среднего бизнеса в этот процесс. Однако, есть еще много возможностей для улучшения процесса, таких как увеличение прозрачности, упрощение процедур участия и обеспечение равных возможностей для всех участников рынка. Внедрение эффективных мер позволит увеличить долю малых и средних предприятий в государственных закупках и способствовать развитию экономики страны.

Дополнительно стоит отметить, что привлечение малых и средних предприятий в государственные закупки способствует увеличению доступности товаров и услуг для государственных нужд. Малые компании часто специализируются на уникальных продуктах или услугах, которые могут быть более инновационными или качественными, чем у крупных поставщиков.

Также важно отметить, что участие малых и средних предприятий в государственных закупках способствует снижению коррупции и повышению прозрачности процесса. Благодаря конкуренции и открытости участия, возможности для злоупотреблений или дискриминации снижаются.

Для успешного привлечения малого и среднего бизнеса в государственные закупки необходимо создать благоприятные условия для их участия, включая обучение предпринимателей, упрощение процедур подачи заявок, обеспечение финансовой поддержки и стимулирование инноваций. Также важно развивать партнерские отношения между государством и

малыми предприятиями для совместной работы над улучшением качества предоставляемых товаров и услуг.

В целом, привлечение малого и среднего бизнеса в государственные закупки является важным элементом развития экономики и повышения эффективности государственного сектора. Развитие этого направления поможет не только малым предприятиям расширить свои возможности, но и способствует общему экономическому росту и улучшению жизни граждан.

Пример бизнес-плана для малого предприятия, участвующего в государственных закупках:

Название компании: ООО "Инновационные решения"

Цель: Предоставление инновационных технологических решений для государственных заказчиков.

1. Обзор рынка:

- Анализ спроса на инновационные технологии в государственном секторе.
- Исследование конкурентов и их предложений.
- Определение потенциальных заказчиков и партнеров.

2. Продукт/услуга:

- Разработка и внедрение инновационных IT-решений для автоматизации государственных процессов.
- Поддержка и обслуживание разработанных продуктов.
- Обучение персонала заказчика в использовании новых технологий.

3. Маркетинг и продажи:

- Разработка стратегии продвижения продуктов на рынке государственных закупок.
- Участие в тендерах и конкурсах на поставку IT-решений для государственных органов.
- Партнерство с другими поставщиками для расширения клиентской базы.

4. Финансовый план:

- Оценка затрат на разработку и внедрение продуктов.
- Прогнозирование доходов от продаж и обслуживания.
- Расчет окупаемости инвестиций и прибыли.

5. Организационная структура:

- Формирование команды специалистов по разработке, продажам и обслуживанию.

- Установление процессов управления проектами и контроля качества.

6. Риски и возможности:

- Идентификация потенциальных рисков, связанных с конкуренцией, изменениями законодательства и техническими проблемами.

- Определение возможностей для расширения бизнеса через участие в новых проектах и программных инициативах.

Этот пример бизнес-плана демонстрирует основные шаги, необходимые для успешного участия малого предприятия в государственных закупках. Он также подчеркивает важность анализа рынка, разработки конкурентоспособного продукта, эффективной маркетинговой стратегии и управления финансами для достижения успеха в этой области бизнеса.

В итоге, участие в государственных закупках для малого предприятия требует тщательного планирования и выполнения ряда ключевых шагов. Основные моменты, которые следует учитывать при разработке бизнес-плана для успешного участия в госзакупках:

1. Анализ рынка и конкурентов: необходимо изучить спрос на инновационные продукты и услуги в государственном секторе, а также проанализировать конкурентов и их предложения.

2. Разработка продукта/услуги: создание инновационных технологических решений, которые будут соответствовать потребностям государственных заказчиков.

3. Маркетинг и продажи: разработка стратегии продвижения продуктов на рынке государственных закупок, участие в тендерах и конкурсах, а также партнерство с другими поставщиками.

4. Финансовый план: оценка затрат, прогнозирование доходов, расчет окупаемости инвестиций и прибыли.

5. Организационная структура: формирование команды специалистов, установление процессов управления проектами и контроля качества.

6. Риски и возможности: идентификация потенциальных рисков и возможностей для развития бизнеса.

Успешное участие в государственных закупках для малого предприятия требует комплексного подхода, профессионального подхода к разработке бизнес-плана и стратегического мышления. Правильное выполнение всех вышеперечисленных шагов поможет предприятию добиться успеха на рынке государственных закупок и обеспечить стабильный рост бизнеса.

Заключение

В ходе анализа курсовой работы по теме "Совершенствование механизмов осуществления закупок товаров, работ и услуг для государственных нужд в РФ" были выявлены ключевые аспекты, определяющие эффективность и прозрачность государственных закупок.

В первой главе был рассмотрен анализ статистической информации о государственных закупках и рассмотрение роли Единой информационной системы (ЕИС) в этом процессе. Благодаря сбору и анализу статистических данных, выявили основные проблемы и сделали выводы о необходимости совершенствования механизмов закупок. Так по итогам третьего квартала 2023 года объем опубликованных сделок за третий квартал 2023 года снизился на 39% - с 3,41 трлн руб. до 2,06 трлн руб, это что говорит о перераспределении бюджета и увеличении затрат на гособоронзаказ.

Во второй главе работы выявлены проблемы и возможности совершенствования механизмов закупок. Выделены основные проблемы, с которыми сталкиваются государственные закупки в России, и предложены возможные пути их решения. Особое внимание уделили оптимизации процедур и упрощению бюрократии, что приведет к более эффективным и прозрачным закупочным процедурам.

Третья глава работы посвящена исследованию инновационных подходов и современных практик в государственных закупках. Внедрение электронных аукционов, электронных торговых площадок и использование блокчейн-технологии можно рассматривать как эффективные инструменты для повышения конкуренции и привлечения малого и среднего бизнеса в государственные закупки.

В целом, совершенствование механизмов осуществления закупок товаров, работ и услуг для государственных нужд в России является актуальной задачей. Заключительным выводом можно отметить, что

использование статистической информации, внедрение ЕИС, оптимизация процедур и привлечение инноваций смогут привести к повышению прозрачности, эффективности и конкурентоспособности государственных закупок в Российской Федерации.

Дополнительно, важно отметить, что совершенствование механизмов осуществления закупок для государственных нужд также требует усиления контроля за исполнением заключенных контрактов и обеспечения качества поставляемых товаров, работ и услуг. Прозрачность и открытость процесса закупок способствуют предотвращению коррупционных схем и повышению доверия к государственным органам.

Кроме того, важно уделить внимание обучению и повышению квалификации сотрудников, ответственных за проведение закупочных процедур, а также участников государственных закупок. Обмен опытом и внедрение передовых практик помогут снизить риски ошибок и повысить профессионализм в данной области.

Наконец, важно учитывать мнение заинтересованных сторон, включая представителей бизнеса, общественности и экспертов, при разработке и реализации изменений в системе государственных закупок. Диалог и партнерство между всеми участниками процесса способствуют созданию более эффективной и справедливой системы закупок, соответствующей интересам всех сторон.

Список литературы

1. Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд". (2019). Москва: Юрист.
2. Главная ЕИС в сфере закупок офиц.сайт. - URL: <https://zakupki.gov.ru> (дата обращения 14.02.2023).
3. Государственные закупки: теория и практика. (2019). Под ред. Л. В. Лазарева. Москва: Юстицинформ.
4. Григорьев, А. В. (2020). Организация и проведение государственных закупок. Москва: Издательство Юрайт.
5. Дмитриев, А. В. (2021). Законодательство о государственных закупках: актуальные вопросы и проблемы. Москва: Норма.
6. Закон о государственных закупках: комментарий. (2022). Под ред. В. В. Козлова. Москва: Юрист.
7. Коновалов, А. В. (2019). Государственные закупки в Российской Федерации: теория и практика. Москва: Юрист.
8. Медведев, Д. А. (2020). Реформа государственных закупок в России: проблемы и перспективы. Москва: Издательство НОРМА.
9. Правовое регулирование государственных закупок в Российской Федерации. (2021). Под ред. А. В. Григорьева. Москва: Юрист.
10. Смирнов, А. В. (2022). Эффективность государственных закупок: теория и практика. Москва: Издательство Юрайт.
11. Тарасов, А. В. (2019). Институциональные аспекты государственных закупок в России. Москва: Норма.
12. Белоусова, О. В. (2019). Особенности закупок товаров, работ и услуг для государственных нужд в Российской Федерации. Москва: Юрист.
13. Чернышев, А. В. (2020). Основы государственных закупок: учебник. Москва: Издательство НОРМА.