

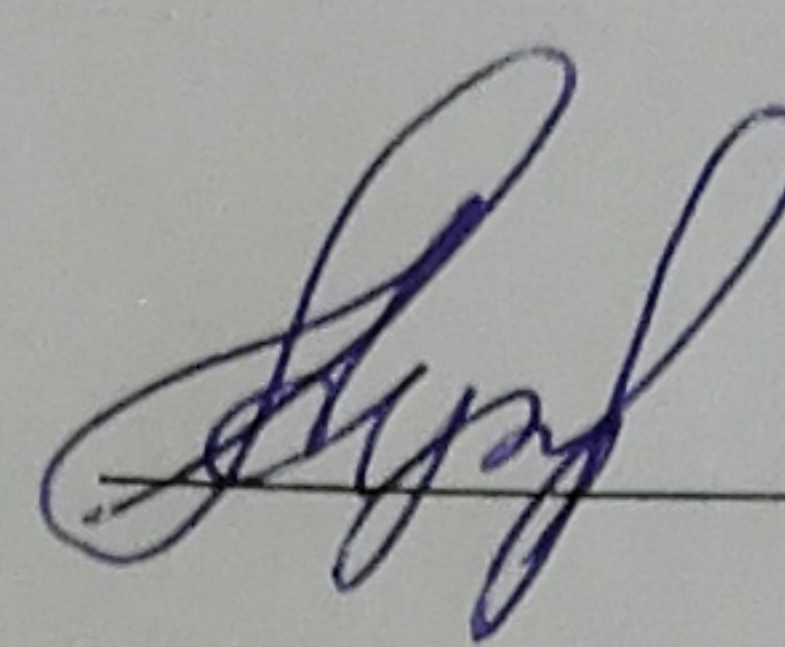
МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Казанский государственный аграрный университет»

Институт экономики

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Кафедра организации сельскохозяйственного производства

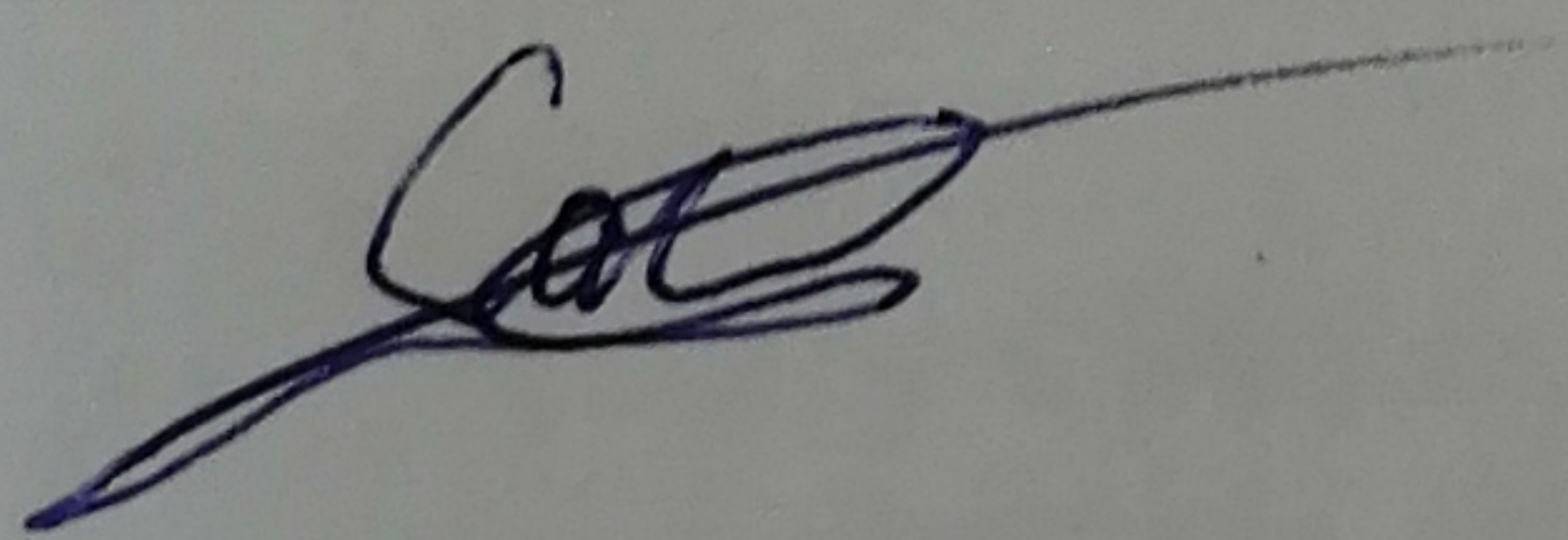
Допустить к защите

 Заведующий кафедрой
Мухаметгалиев Ф.Н.
«21» мая 2020г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**Пути повышения эффективности основных средств в аграрном
предпринимательстве на примере общества с ограниченной
ответственностью «Саф» Актанышского района Республики
Татарстан**

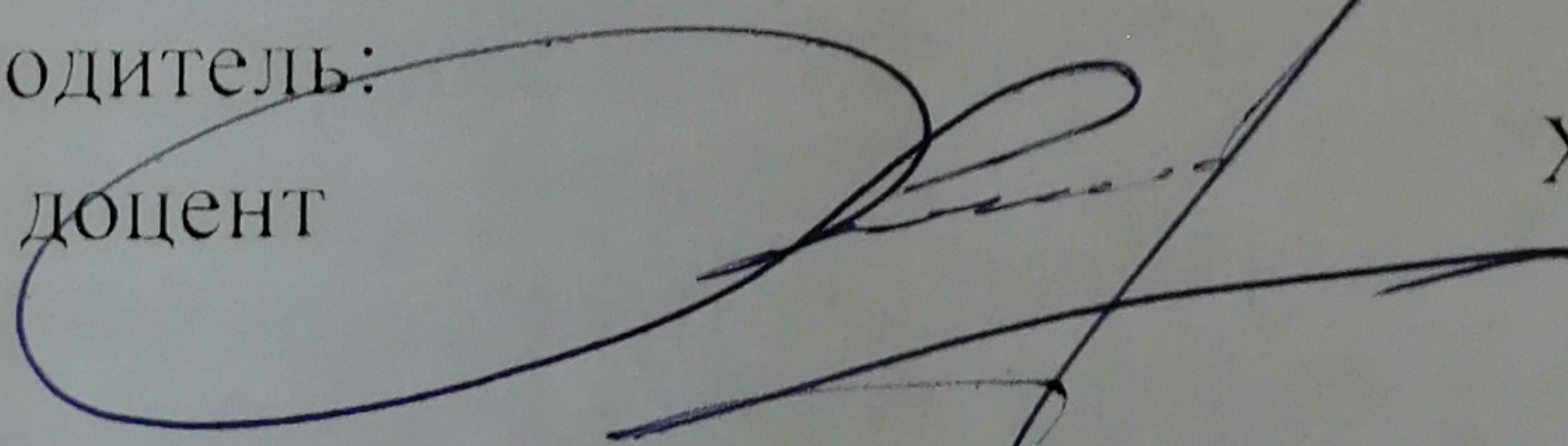
Обучающийся:



Сагдиев Марат Маннафович

Руководитель:

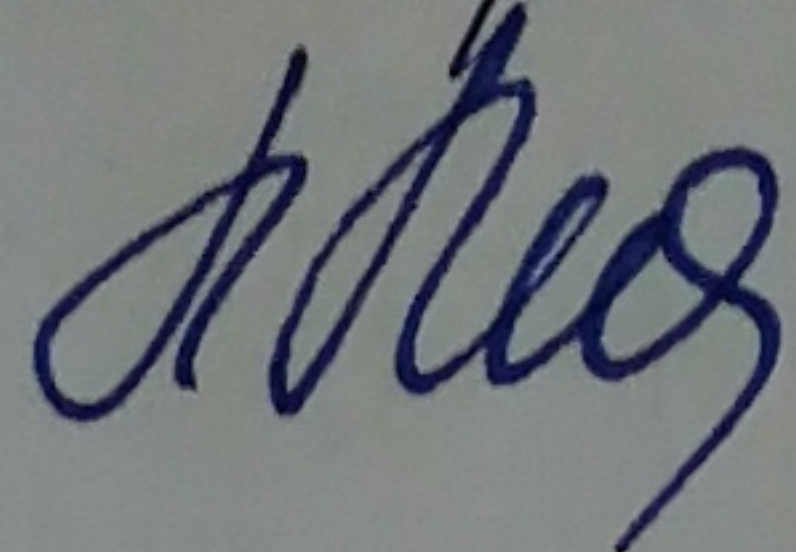
к.э.н., доцент



Хисматуллин Марсель Мансурович

Рецензент:

к.э.н., доцент



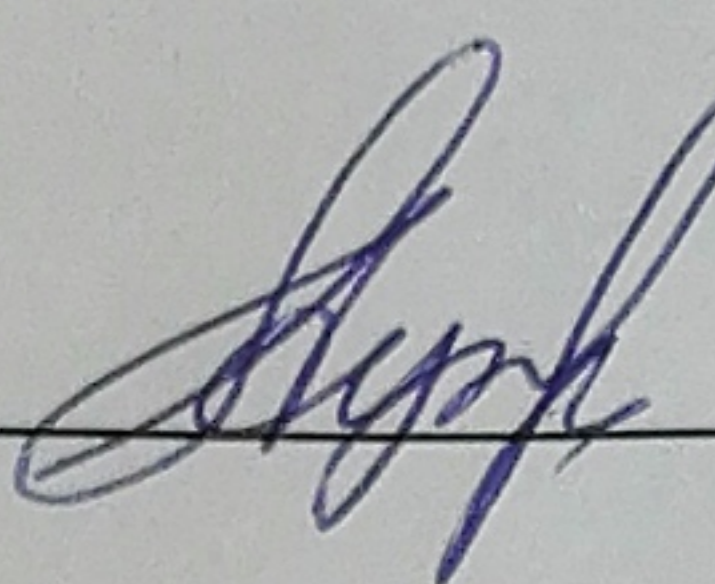
Мавлиева Лейсан Мингалиевна

Казань 2020

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Казанский государственный аграрный университет»
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Направление подготовки 38.03.01 Экономика
Кафедра организации сельскохозяйственного производства

УТВЕРЖДАЮ

 Заведующий кафедрой
Мухаметгалиев Ф.Н.
«07» декабря 2018г.

ЗАДАНИЕ
на выпускную квалификационную работу
Сагдиева Марата Маннафовича

1. Тема работы: Пути повышения эффективности основных средств в аграрном предпринимательстве на примере общества с ограниченной ответственностью «Саф» Актанышского района Республики Татарстан

2. Срок сдачи выпускной квалификационной работы «21» мая 2020г.

3. Исходные данные к работе: специальная и периодическая литература, материалы Федеральной службы государственной службы РФ, Министерства сельского хозяйства и продовольствия РТ, годовые бухгалтерские отчетности сельскохозяйственных организаций, нормативно-правовые документы, федеральные и республиканские целевые программы развития сельского хозяйства, результаты личных наблюдений и разработок

4. Перечень подлежащих разработке вопросов: Теоретические основы организации предпринимательской деятельности; Основные средства предприятия и их классификация; Система показателей обеспеченности и эффективности использования основных средств в сельском хозяйстве; Анализ эффективности использования основных средств; Общие направления повышения экономической эффективности производства основных в сельском хозяйстве; Резервы повышения эффективности использования основных средств и их экономическая оценка; Анализ эффективности предложенных мероприятий

5. Перечень графических материалов: _____

6. Дата выдачи задания

«18» декабря 2018 г.

Руководитель

М.М. Хисматуллин

Задание принял к исполнению

М.М. Сагдиев

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

Наименование этапов выпускной квалификационной работы	Сроки выполнения	Примечание
ВВЕДЕНИЕ	15.04.19	Выполнено
1. РОЛЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	15.04.19	Выполнено
1.1 Теоретические основы организации предпринимательской деятельности		
1.2 Основные средства предприятия и их классификация		Выполнено
1.3 Система показателей обеспеченности и эффективности использования основных средств в сельском хозяйстве		Выполнено
2. ПРИРОДНО – ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	15.10.19	Выполнено
2.1 Местоположение, размеры землепользования и природные условия		Выполнено
2.2 Организационно-производственная структура и специализация хозяйства		Выполнено
2.3 Обеспеченность хозяйства производственными фондами и трудовыми ресурсами		Выполнено
2.4 Динамика обобщающих показателей эффективности производства		Выполнено
2.5 Анализ финансового состояния		Выполнено
2.6 Анализ эффективности использования основных средств		Выполнено
3. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	15.04.20	Выполнено
3.1 Общие направления повышения экономической эффективности производства основных в сельском хозяйстве		Выполнено
3.2 Резервы повышения эффективности использования основных средств и их экономическая оценка		Выполнено
3.3 Анализ эффективности предложенных мероприятий		Выполнено
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ	15.05.20	Выполнено
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	15.05.20	Выполнено

Обучающийся
Руководитель

М.М. Сагдиев

1. РОЛЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1 Теоретические основы организации предпринимательской деятельности

Предпринимательство рассматривается как одна из форм хозяйственной деятельности, а потому представляет собой, с одной стороны, действие, предназначенное для создания общественных благ, материальных и нематериальных, с общими для всех форм ведения производственной деятельности закономерностями. С другой стороны, главной целью предпринимателя является прибыль, и производственная деятельность ведется, чтобы добиться именно этого результата.

Правила ведения предпринимательской деятельности в любом государстве прописаны в законодательстве, регламентирующем хозяйственную деятельность. В нашей стране это прежде всего ГК РФ¹ и целая система законодательных и нормативных документов, посвященных конкретным видам деятельности. С некоторых общих положений правовой среды предпринимательства и начнем разговор об этой разновидности хозяйственной деятельности в нашей стране и за рубежом. Прежде всего, приведем определение предпринимательской деятельности, которое дано в ст. 2 ГК РФ: «Предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ и оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном порядке». [1]

Будем исходить из юридического определения предпринимательской деятельности с учетом того, что в существующем в ГК РФ определении преобладают преимущественно правовые стороны этого явления, но нас устраивает, что главная экономическая характеристика в нем присутствует

— это целевая установка деятельности предпринимателя на получение прибыли. [17;326]

В настоящее время предпринимательство рассматривается как особый стиль хозяйствования, как процесс организации и осуществления деятельности в условиях рынка, как взаимодействие различных субъектов рынка и т.д. Представим ряд определений понятия – предпринимательства

Таблица 1 – Понятие предпринимательства

Автор	Наименование
Гражданский кодекс (ст. 2 ГК РФ).	Предпринимательская деятельность — это самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке
А. Смит (1723-1790 гг.)	Предпринимательство в рыночной экономике является самоиницирующей и саморегулирующей деятельностью, возникающей при наличии основных факторов производства.
Й. Шумпетер (1883-1950 гг.)	Предпринимательская деятельность – это способность продвижения инноваций на рынок посредством рискованного бизнеса.
П. Самуэльсон (1915 – 2009 гг.)	Предпринимательство связано с новаторством, а предпринимателем является человек с нестандартным мышлением, который внедряет новые идеи.
А.В. Бусыгин (1970 г.)	Предпринимательство – это форма деловой активности, основанная на риске и инновационном подходе к системе существующих экономических связей, при которой производство и поставка на рынок товаров ориентированы на получение предпринимательского дохода.

Анализируя различные точки зрения, можно сделать вывод, что предпринимательская деятельность – это реализация особых способностей индивида, выражающаяся в рациональном соединении факторов производства на основе инновационного рискованного подхода.

Ни в Кодексе, ни в других правовых документах нет однозначного определения субъекта этой деятельности — предпринимателя. Есть только

указание на то, что предпринимательской деятельностью имеет право заниматься любой человек с образованием или без образования юридического лица, которому по существующим законам не запрещено этим заниматься.

Целью предпринимательской деятельности является непрерывность воспроизводственного процесса, связанного с воспроизводством спроса и удовлетворением постоянно меняющихся, постоянно возрастающих потребностей индивидуума или социальной группы, общества в целом. В этой связи предпринимательство более корректно определять как процесс непрерывного поиска изменений в потребностях, спросе конечного потребителя на продукцию и услуги, удовлетворения выявленной потребности путем организации производства, сбыта, маркетинга, логистики, менеджмента, ориентированных на самые лучшие новации, приносящие максимум производительности в каждой стадии процесса воспроизводства. [27;126]

Таким образом, цель предпринимательской деятельности состоит в получении прибыли в результате максимального удовлетворения общественных потребностей.

Цели предпринимательской деятельности достигаются посредством решения ряда задач:

- выбор наиболее оптимальной организационно-правовой формы предприятия;
- практическое освоение выбранного производственного направления;
- изучение рыночной ситуации, включающей исследование спроса, а также оценку возможностей действующих и потенциальных конкурентов;
- поддержание ликвидности предприятия, т.е. постоянного наличия денежных средств и других ликвидных активов, позволяющих осуществлять выплаты по обязательствам (работника, поставщикам, кредиторам);
- соблюдение экологических и этико-социальных требований, которые предусматривают ответственность предпринимателя перед обществом. [7;26]

Основные признаки предпринимательской деятельности:

- самостоятельная деятельность дееспособных граждан и их объединений, которая подразумевает собственный выбор сферы предпринимательства;
- инициативная деятельность дееспособных граждан, направленная на реализацию своих способностей и удовлетворение потребностей других лиц и общества;
- процесс, направленный на систематическое извлечение прибыли (дохода);
- деятельность, осуществляемая физическими лицами, зарегистрированными в качестве индивидуальных предпринимателей или юридических лиц на законных основаниях;
- систематичность осуществления предпринимательской деятельности в течение определенного периода времени;
- процесс создания новых товаров, работ, услуг, обладающих повышенной потребительской ценностью относительно существующих аналогов;
- предпринимательская деятельность осуществляется на свой страх и риск и под свою имущественную ответственность. Это означает, что в соответствии с п. 2 ст. 929 ГК РФ предпринимательским риском является риск убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения своих обязательств перед контрагентами или изменений условий деятельности по не зависящим от предпринимателя обстоятельствам, а также риск неполучения ожидаемых доходов;
- деятельность, которая заключается в поиске и реализации новых комбинаций факторов производства (обновление продукции, технологии, организационных подходов) с целью эффективного использования имеющихся ресурсов и удовлетворения потребительского спроса. [1]

В развитой рыночной экономике предпринимательство как совокупность предпринимательских организаций, индивидуальных

предпринимателей, а также сложных объединений предпринимательских структур выполняет ряд функций.

Основные функции предпринимательской деятельности:

- новаторская, содействие процессу продуцирования новых идей, осуществление опытно-конструкторских разработок, создание новых товаров, предоставление новых услуг и т.д.;

- организационная, внедрение новых форм и методов организации и управления производством, разработка стратегии и тактики развития предприятия, повышение уровня конкурентоспособности предприятия;

- ресурсная, наиболее эффективное использование трудовых, материальных, финансовых, интеллектуальных и информационных ресурсов;

- социальная, производство товаров и оказание услуг, необходимых обществу, создание новых рабочих мест;

- личностная, самореализация предпринимателя как индивидуума через достижение собственной цели, посредством получение удовлетворения от выполняемой работы. [35;326]

Таким образом, сущность предпринимательства наиболее комплексно проявляется в сочетании всех присущих ему функций, но также во много зависит от самих субъектов предпринимательской деятельности, от системы государственной поддержки и регулирования предпринимательской деятельности.

Агропродовольственный комплекс России долгие годы переживал кризис, обусловленный: накопленными проблемами в этом секторе экономике, общим социально-экономическим кризисом в стране, ошибками в аграрной политике, а также специфическими отраслевыми проблемами, которые усугубляют положение.[18]

Обычно предпринимательство в аграрном секторе рассматривается во взаимосвязи с природно-экономическими условиями, в котором ему приходится функционировать. Действительно такой подход не лишен оснований, так как эти условия и вытекающие из них специфика технологии

и организации производства диктует поведение предпринимателя. В сельском хозяйстве основным и решающим средством производства является земля. Она служит не только предметом труда, как в отраслях добывающей промышленности, но и средством труда, поскольку воздействует на свойства возделываемых культур и многолетних насаждений. Здесь для создания товара используется солнечная энергия, что одновременно с другим свойствами земли обуславливает применение различных ресурсов на больших территориях, требует соответствующих затрат рабочего времени на переходы, переезды, оказывает влияние на применение техники и организацию труда. В аграрном секторе приходится иметь дело живыми организмами растений и животных, переплетением экономических и биологических процессов.[21;324]

Начнем с указания на становление многообразия форм собственности и предпринимательства в аграрном производстве. Причем отметим, что именно в отраслях сельского хозяйства был накоплен в недалеком прошлом самый богатый опыт этих процессов. Имеется в виду, что как раз здесь сложились государственные предприятия в виде совхозов, кооперативно коллективные – в виде колхозов. Функционировали также межхозяйственные предприятия на смешан-ной форме собственности и личные подсобные хозяйства.

Теперь же ситуация действительно иная – складывается многообразия форм предпринимательства. Анализ показывает, что этот процесс характеризуется, во-первых, договорными партнерскими взаимоотношениями между равноправными производственными структурами; во-вторых, преодолением административного руководства подразделениями по принципу «сверху вниз» и предоставлением последним большой оперативно-хозяйственным и коммерческой, финансовой самостоятельности, а так же право самостоятельного распоряжения получаемой продукцией и доходами, ведение расширенного воспроизводства; в-третьих, наделением внутрихозяйственных формирований правом делегировать часть своих функций, выполнение которых они считают

невыгодным или нецелесообразным, «снизу вверх» с одновременным отчислением администрации предприятия соответствующей доли своего коммерческого дохода; в-четвертых, коммерческой основой функционирования многих из анализируемых хозяйственных форм и зависимостью вознаграждение работников обслуживающих и вспомогательных подразделений от эффективности деятельности производственных коллективов. [29;206]

Эффективное функционирование организационно-экономических форм предпринимательства предполагает также наличие системы платных услуг; переориентацию функций управленческих работников на решение во взаимосвязи текущих и перспективных коммерческо-маркетинговых, прогнозных, производственных и других крупных вопросов; передачу оперативно-хозяйственного управления, бизнес планирования, прогнозирования и учета первичные нетоварные производственные подразделения.

Другая особенность аграрного предпринимательства, проявляющиеся в последние годы одновременно со становлением смешанной экономики, - это пре-одоление разрыва ранее сложившихся хозяйственных связей, формирования единого российского экономического пространства, более эффективной рыночной системы. [37;126]

Ее специфичность в современных условиях проявляется в становлении но-вых производственных, кооперативных, интеграционных связей между товаропроизводителями, субъектами рынка. Одно дело, когда ранее в определенные отношения вступали государственные предприятия и делали это под административно-командным воздействием органов власти, другое – когда развивается взаимодействие многообразных предпринимательских структур, которые во главу угла ставят выгоду собственного дела. При этом государственное регулирование данного процесса все больше приобретает косвенный характер, освобождаясь от администрирования и командования. Оно осуществляется во все большей мере через

экономические рычаги – налоги, финансово-кредитные, денежные механизмы, субвенции, субсидии. Не последнюю роль здесь играют правовое обеспечение рыночных отношений и контроль за его соблюдением, развитие конкуренции, демонополизация, разгосударствление и приватизации экономики.[40;126]

Рассматриваемая особенность проявляется как на федеральном, так и на региональном уровнях, а так же непосредственно между предпринимателями-товаропроизводителями и внутри их. Например, регион во все большей мере ориентируется, во-первых, на принцип эффективного самообеспечения товара-ми народного потребления повседневного спроса, включая продовольствие, а так же жилье, системой здравоохранения, образования, полным комплексом коммунально-бытовых. Во-вторых, этот принцип, хотя и в меньшей степени, должен распространяться на энергоснабжение, строительство и производство стройматериалов. В-третьих, он не может не распространяться на комплекс производственной инфраструктуры (местный транспорт, дорожная сеть, склады и т.д.), экологические объекты, связь, транспорт и др.

Еще одной очень важной особенностью развития предпринимательства в аграрном секторе является монополия на землю как на объект хозяйствования. Она означает как минимум следующие.

Если в разных сферах экономики при наличии определенного числа предприятий или предпринимательских структур можно создавать очередные, лишь бы не было недостатка в первоначальном капитале, то иначе дело обстоит в земледелии. Здесь для того чтобы заняться каким либо производством, следует решать прежде всего земельный вопрос, или точнее говоря, вопрос вторичного приобретения земли, так как она уже кому-то принадлежит. Не важно, кому конкретно – государству, коллективному или частному собственнику. Важно, что она чья-то. Отсюда задача: прежде чем начать бизнес в сельском хозяйстве, приходится преодолевать монополию на

землю как на объект хозяйства не зависимо от величины капитала, каким предприниматель располагает.

При этом указанная собственность распространяется на разные земельные участки, как лучшего, среднего, так и худшего качества. Дело в том, что лучших обрабатываемых земель, как правило, не хватает для удовлетворения потребностей общества. Поэтому оно вынуждено вовлекать в производство различные, в том числе и худшие, земельные участки, тем более что с прогрессом общества растет численность населения и происходит возвышение его потребностей. И то и другое требует, в свою очередь, увеличение производства продовольствия, а значит, эффективного задействования пригодных для этих целей земель. Причем каждый земельный участок как объект хозяйства находится в монопольном распоряжении определенного предпринимателя, который не допускает приложения к нему капитала других бизнесменов. Но лучшие и средние по плодородию и положению земли ограничены и поэтому всегда составляют лишь часть обрабатываемых земель. Следовательно, монополия на землю как объект хозяйства дает возможность тем, кто применяет лучшие и средние по плодородию и положению земли, получают дополнительную прибыль, которая отчасти присваивается земельными собственниками в форме арендной платы [41;127].

Общество вынуждено считаться с этой объективной закономерностью, которая распространяется не только на сельскохозяйственные земли, но и на землю другого назначения. Правда, наихудшие из обрабатываемых участков земли, как правило, дифференциальной ренты не приносят, что как бы восполняется благодаря еще одной собственности аграрного предпринимательства – монополии частной собственности на землю.[17;328]

Еще одна особенность становления предпринимательства в аграрном секторе связана с либерализацией, или высвобождением, цен. Она выражается в том, что на товары несельскохозяйственного происхождения цены действительно изменились, а по существу, как правило, монопольно

многократно повышались. На ряд товаров и услуг по энергоносителям они уже достигли мировых и продолжают расти. А на сельскохозяйственные товары, во всяком на ряд из них, государство продолжает жестко регулировать цены. В результате возникло несоответствие между ростом цен на сельскохозяйственную продукцию и материально-технические ресурсы, обеспечивающие эту отрасль, т.е. промышленную продукцию. Уже к концу первого года такой либерализации цен (декабрь 1992 г.) они выросли, например, в среднем по сравнению с советскими, постоянными в 220 раз, а на конец мая 1995 г. – уже в 8500 раз. Разрыв в ценах на аграрную и несельскохозяйственную продукцию увеличился в тысячи раз. [17;330]

Неоднократно с тех пор повышение цен на энергоносители еще более усиливает неэквивалентный обмен. Практика показывает, что отсутствие эквивалентного обмена между городом и деревней ведет к депрессии внутреннего рынка аграрного сектора, сокращение покупательной способности сельских товаропроизводителей, ухудшению их материально - технической базы, снижения производства продовольствия.

Важно, чтобы либерализация цен способствовала объективному выражению в ценах реальных затрат на производство товаров и сложившихся балансов спроса и предложения. Причем издержки в различных сферах АПК должны со-ответствовать общественно необходимым, что, к сожалению, труднодостижимо из-за низкой производительности в некоторых из них, отсутствие необходимой техники, в котором нуждаются новые формы хозяйствования. Например, производительность труда в сельском хозяйстве в несколько раз ниже, чем в промышленности. Это значит, что затраты на производство сельскохозяйственной продукции является избыточными по отношению к общественно необходимым в целом по сельскому хозяйству. [21;331]

Очевидно, что цены должны быть ориентированы на спрос население. Ко-нечно, допустимы определенные отклонения цен от равновесного уровня в ту или иную сторону для управления предпринимательским развитием в

сельском хозяйстве. Однако первый опыт определения равновесных цен и применение в новом механизме ценообразования подтверждает их важность и своеобразие проявления в рассматриваемом секторе экономики.

Таким образом, общие особенности современного развития предпринимательства в аграрном секторе можно условно подразделить на две группы: экономические и природные. В нашем случае первоочередное значение уделено первой из них. Вместе с тем для получения более достоверного результата нельзя игнорировать и вторую группу, обозначив для краткости лишь корректирующие факторы, вытекающие из природной специфики земледелия, которые, однако, во многом определяют экономическую сторону данного процесса в различных отраслях аграрной экономики.

Следовательно, эффективное развитие предпринимательства в аграрном секторе экономики возможно с учетом как экономических, так и природной особенности данной отрасли. Это в равной степени применительно и к традиционным, и к новым формам аграрного предпринимательства.

Форма хозяйствования – многоплановые образования. Они представляют собой фиксированные выражения различной организации производства, имеющие определенное экономическое содержание, объединение людей и их взаимоотношений в процессе труда. Это упорядоченная совокупность средств производства и трудовых ресурсов, целенаправленного организуемая и функционирующая для достижения хозяйственного результата и реализации экономических интересов. [21;334]

В целом в аграрном секторе складывается смешанная экономика с различными укладами и разнообразием предприятий, фирм и объединений. Наряду с традиционными развиваются также новые формы предпринимательства.

Среди новых отечественных форм предпринимательства в современных условиях следует особо указать на агропромышленные предприятия и объединения. Конечно, их образование выходит за рамки собственного

аграрного сектора, так как предполагает единство технической и организационной основы не только сельскохозяйственного, но и промышленного производства. Однако представляется, что изучение данного процесса не только не объединяет, но и, наоборот, обогащает понимание отечественного предпринимательства как в сельском хозяйстве, так и связанных с ним отраслях АПК.

Таким образом, наряду с многообразием традиционных форм предпринимательства в стране складываются также новые структуры. Они приобретают статус экономически равноправных, их развитие ведется на основе хозяйственного и коммерческого расчета.

Развитие предпринимательства в сельском хозяйстве и связанных с ним отраслях АПК уже сейчас требует новых подходов в правовом и нормативном обеспечении. Речь идет прежде всего о налоговой, финансово-кредитной политике, а заодно о развитии положений, заложенных в законах о собственности, о земле, о крестьянском хозяйстве, о предприятиях и предпринимательской деятельности, об аренде. Такого рода акты, механизмы и воплощения не могут не учитывать создание предпринимательских, товаропроизводящих структур. Иначе проблема расширенного производства, повышения производительности труда в АПК, обеспечения населения продовольствием не решить.[21;352].

1.2. Основные средства предприятия и их классификация

Основные средства – это материально-вещественные ценности (часть имущества предприятия), действующие в неизменной натуральной форме в течение длительного периода времени и утрачивающие свою стоимость по частям.

Основные средства, иначе называемые основными фондами, капиталом, имущественными активами и др. – часть национального благосостояния. То, что принимает участие в процессе производства

довольно продолжительный период, сущностно не изменяясь, а лишь изнашиваясь и теряя в стоимости, постепенно переносит свою ценность на вырабатываемую продукцию.

Основными производственными средствами называется та часть средств производства, которая многократно участвует в производственном процессе и сохраняет свою натурально-вещественную форму в течение ряда производственных циклов, переносит свою стоимость на готовый продукт по частям и частями ее возмещает при реализации продукта.

В зависимости от характера участия основных средств в производстве продукции различают основные производственные и непроизводственные средства. Основные производственные средства функционируют в сфере производства продукции (здания, оборудование, вычислительная техника, транспортные средства и т.д.). Основные непроизводственные средства удовлетворяют бытовые и культурные потребности работников. К ним относятся числящиеся на балансе предприятия жилые дома, детские сады, клубы, стадионы, медпункты и т.д.[46;.203]

Основные производственные средства являются показателем общественных отношений, при которых совершается труд. Они определяют форму собственности, технический потенциал республики, предприятия; от их качественного состава и состояния зависят темпы производства продукции [20;.120].

Основные производственные средства неоднородны по составу. Для учета и планирования их воспроизводства, разработки мероприятий по более рациональному использованию основные производственные фонды разделяются на 10 групп, классифицированных Министерством по статистике и анализу [5;6].

1.Здания - производственные корпуса основных и вспомогательных цехов, подсобных производств, складских помещений, гаражи, помещения лабораторий, административные здания.

2. Сооружения - мосты, железные и автомобильные дороги внутризаводского транспорта, водостоки, нефтяные скважины, очистные сооружения и др.

3. Передаточные устройства - линии электросетей, трубопроводы, теплосети, газопроводы, т. е. устройства, с помощью которых передаются электроэнергия, теплоэнергия, газ от машин-двигателей к рабочим машинам.

4. Машины и оборудование. Предприятия для анализа использования оборудования подразделяют эту группу на несколько подгрупп:

а) силовые машины и оборудование - агрегаты для выработки или преобразования энергии (тракторы, комбайны), двигатели внутреннего сгорания, трансформаторы;

б) рабочие машины и оборудование – (сельхозмашины);

в) измерительные и регулирующие приборы, устройства и лабораторное оборудование - приборы для дистанционного управления, испытаний, исследований, измерения температуры, давления, параметров изготавливаемой продукции;

г) вычислительная техника - ЭВМ, компьютеры для сбора информации, учета, расчетов, проектирования, управления производством;

д) прочие машины и оборудование - не включены ни в одну из перечисленных подгрупп: оборудование телефонных станций, пожарные машины, механические пожарные лестницы.

5. Транспортные средства (в том числе автомашины).

6. Инструмент, производственный, хозяйственный инвентарь и принадлежности. Это инструмент и приспособления стоимостью свыше 30 базовых величин, рабочие столы, вентиляторы, тара, стеллажи, пишущие машинки, копировальные аппараты. Не включаются специнструменты и спецприспособления любой стоимости, предназначенные для выпуска отдельных видов продукции.

7. Рабочий скот (взрослый).

8. Продуктивный скот (взрослый).

9. Многолетние насаждения (сады, лесные полосы).

10. Другие виды основных средств.

Минимальная граница стоимости объекта основных производственных средств - 30 базовых величин и срок службы более 12 месяцев.

Значение каждой группы основных производственных средств для функционирования предприятия промышленности неодинаково. Наиболее существенную роль играют рабочие машины и оборудование, измерительные приборы, инструменты, ЭВМ, так как с их помощью осуществляется процесс производства продукции. По роли в производственном процессе основные производственные средства делятся на активную и пассивную части [7;.75].

Деление основных средств на активную и пассивную части в значительной степени условно, но оно важно для того, чтобы не допускать излишнего роста пассивной части по сравнению с ее оптимально необходимой величиной.

Активная часть основных производственных средств определяет производственную возможность предприятия по выпуску продукции, степень технической оснащенности технологических процессов, техническую вооруженность труда, качество выпускаемой продукции, уровень цен на нее, производительность и безопасность труда.

К пассивной части основных производственных средств относят те, которые создают условия для нормальной работы активной части - здания, сооружения, транспортные средства и т. д. В среднем по производству активная часть основных средств составляет 60%, а пассивная часть – 40% от всего состава основных средств.

Кроме того, все основные средства делятся на основные производственные средства и основные непроизводственные средства. К основным производственным средствам относят средства, которые непосредственно участвуют в производственном процессе (машины, оборудование, станки и др.) или создают условия для производственного процесса (производственные здания, трубопроводы и др.). К основным

непроизводственным средствам (фондам) относятся жилые дома, детские и другие объекты культурно-бытового обслуживания трудящихся, которые находятся на балансе предприятия. В отличие от производственных средств они не участвуют в процессе производства и не переносят своей стоимости на продукт, ибо он не производится. Несмотря на то, непроизводственные основные средства не оказывают непосредственного влияния на объем производства, рост производительности труда, постоянное увеличение этих средств неразрывно связано с улучшением благосостояния работников предприятия и повышением материального и культурного уровня их жизни, что в конечном счете сказывается на результатах деятельности предприятия.

Основные средства принято также классифицировать по следующим признакам:

1. по принадлежности:

- собственные средства (находящиеся на балансе предприятия);
- арендованные (временное использование за плату, лизинг основных средств);

2. по характеру участия в процессе производства:

- действующие;
- находящиеся в запасе или консервации;

3. по продолжительности эксплуатации выделяют следующие возрастные группы: -до 5 лет; -6-11 лет; -11-20 лет; -свыше 20 лет.

Возрастная структура, в частности используется для планирования и восстановления т.е. для воспроизводства основных средств.

4. по технической пригодности:

- пригодное оборудование;
- оборудование, требующее капитального ремонта;
- оборудование, которое нужно списать.

Структура основных производственных средств на предприятиях различных отраслей промышленности разная и зависит от следующих факторов: сложности, габаритов, многодетальности и технологических

особенностей выпускаемой продукции; типа производства; технического уровня применяемого оборудования; климатических условий и сезонности работы; периода освоения новых видов продукции; длительности финансового благополучия предприятия [8;180].

В прежние годы считалось, что чем выше активная часть в структуре основных производственных средств, тем она лучше. Но техническая отсталость транспортных средств, передаточных устройств, неразвитость инфраструктуры (отсутствие рационально размещенных складских помещений, автомобильных дорог, водостоков, инвентаря) может не позволить использовать технические возможности активной группы. Поэтому прогрессивной и оптимальной считается такая структура основных производственных средств, при которой обеспечивается высокое качество выпускаемой продукции, максимальный уровень использования активной части при отсутствии простоев оборудования из-за несвоевременной подачи воды, газа, воздуха, электроэнергии, транспорта.

Учет и планирование основных производственных средств осуществляется в натуральной и стоимостной (денежной) формах.

Натуральное измерение основных производственных средств необходимо для определения их технического состава, производственной мощности, составления баланса оборудования, своевременного возмещения изношенного оборудования.

С натуральными измерениями основных средств неразрывно связана их денежная оценка, необходимая для учета их динамики, планирования расширенного воспроизводства, установления изнашиваемости, начисления амортизации, определения себестоимости продукции.

В натуральном выражении основные производственные средства учитываются и планируются для определения потребности в различных видах оборудования, составления графика планово -предупредительного ремонта, определения технического состава и технического уровня основных фондов, расчета производственной мощности. Исходным документом для

этой формы учета и планирования основных производственных средств является паспорт оборудования, здания, транспортного средства и т.д. Этот документ содержит полный перечень его производственных и эксплуатационных показателей.[49,с.23]

В стоимостном выражении основные производственные средства учитываются для определения общей их стоимости, динамики, расчета структуры и себестоимости продукции. Стоимостная оценка служит базой для расчета налога на недвижимость. Методы стоимостной оценки основных производственных средств следующие:

1.По полной первоначальной стоимости, т.е. по фактической стоимости строительства или приобретения, включая доставку и монтаж в ценах того года, в котором произведено его приобретение, по которой основные средства приняты к бухгалтерскому учету на счете 01 «Основные средства». Этот метод используется при расчете экономической эффективности в период приобретения основных производственных средств, для расчета амортизации.

В зависимости от источника поступления основных производственных средств под их первоначальной стоимостью понимают: [4,с.82].

- стоимость внесенных учредителями основных средств в счет их вклада в уставной фонд предприятия по договоренности сторон;

- стоимость основных фондов, изготовленных на самом предприятии, а также приобретенных у других предприятий или лиц – в сумме фактических затрат, включая расходы по доставке, монтажу, установке;

- стоимость безвозмездно полученных объектов основных средств, а также средства, выделенные в качестве государственных субсидий.

2.По восстановительной стоимости. Одинаковые основные производственные средства, приобретенные в разное время, имеют разную стоимость. В целях правильного расчета величины износа периодически (как правило, на 1 января планового года) по постановлению Совета Министров проводится их переоценка применительно к современным условиям, т.е. в

ценах года переоценки. Для этого по каждой группе основных производственных средств разрабатываются коэффициенты удорожания. После переоценки амортизация начисляется по восстановительной стоимости и в балансе отражается новая стоимость основных производственных средств. Такие же коэффициенты применяются и для пересчета начисленной амортизации.

3. По остаточной стоимости. Восстановительная стоимость основных средств за минусом износа называется «остаточной восстановительной стоимостью». Степень износа (в процентах) каждого отдельного объекта после переоценки должна оставаться равной его степени износа до первой оценки по данным бухгалтерского учета.

1.3. Система показателей обеспеченности и эффективности использования основных средств в сельском хозяйстве

В современных условиях хозяйствования предприятия не наделяются основными средствами, их можно приобретать за счет собственных и заёмных средств. Поэтому роль основных средств в экономике предприятия и повышении его конкурентоспособности приобретает исключительно важное значение. А это означает повышение роли анализа производственной и технологической структуры основных средств на этапе их приобретения или модернизации.

Анализ соотношения между пассивной (здания, сооружения) и активной (машины, оборудование, передаточные устройства и так далее) частями основных средств позволяет выработать эффективную политику в области счета продукции с единицы основных средств. Анализ соотношения между количеством специализированного и универсального оборудования позволяет судить о технологической стороне производства и наметить меры по сокращению трудоемкости изготовления продукции.

Предприятию далеко не безразлично как отдельные группы основных средств влияют на конечные показатели его работ. Основные средства являются одним из основных элементов внеоборотных активов организации. Они обеспечивают материально-техническую базу и условия производственно-хозяйственной деятельности организации. Их состояние и эффективное использование прямо влияет на конечные результаты финансово-хозяйственной деятельности организации, то есть рациональное и эффективное использование основных средств позволяет повышать объемы производства без дополнительных капитальных вложений либо при минимальной их величине, обеспечивая тем самым большую прибыльность (рентабельность) деятельность организации в целом. Кроме того состояние и использование основных средств - один из важнейших аспектов аналитической работы, так как именно они являются материальным воплощением научно-технического прогресса - основного фактора повышения эффективности любого производства. Таким образом более полное и рациональное использование основных средств и производственных мощностей организации способствует улучшению всех её технико-экономических показателей: росту производительности труда, повышению фонда отдачи, увеличению объёма выпуска продукции (работ или услуг), снижению себестоимости продукции (работ или услуг), экономии капитальных вложений. Это и есть результаты, верно проведенного экономического анализа основных средств.

Цель анализа основных средств - объективная оценка состояния основных средств и изыскания резервов более эффективного их использования на предприятии.

Главными задачами анализа основных средств является;

- 1) определение обеспеченности организации и её структурных подразделений основными средствами и уровня их использования по обобщающим и частным показателям, установление причин их изменения;

2) изучение технического состояния основных средств и их активной части;

3) выяснение эффективности использования оборудования во времени и по мощности;

4) определение влияния использования основных средств на объём продукции и другие экономические показатели работы организации;

5) выявление резервов роста фонда отдачи, увеличения объема продукции и прибыли за счет улучшения использования основных средств.

Состав, содержание и качество информации, которая привлекается к анализу основных средств, имеют определяющую роль в обеспечении действительности анализа.

Ведущая роль в информационном обеспечении анализа принадлежит бухгалтерскому учету и отчетности. Где наиболее полно отражаются хозяйственные явления, процессы, их результаты. Своевременный анализ данных, которые имеются в учетных документах (первичных и сводных) и отчетности, обеспечивает принятие необходимых мер, направленных на улучшение выполнения планов, достижения лучших результатов хозяйствования.

Для анализа основных средств используются следующие формы бухгалтерской отчетности: Баланс предприятия, отчет о финансовых результатах, приложение к бухгалтерскому балансу раздел 3 "Амортизируемое имущество" и справка к разделу 3. В этих формах содержатся сведения об остатках основных средств и величины накопленного износа основных средств. Эти данные используются для анализа эффективности использования основных средств при расчёте показателей рентабельности, фондоотдачи, фондоёмкости, удельных капитальных вложений на 1 рубль прироста продукции и относительной экономии основных фондов, а также других показателей по предприятию в целом.

Особое место в системе анализа хозяйственной деятельности занимают вопросы, связанные с состоянием основных производственных фондов. Это объясняется тем, что в совокупности они образуют производственно - техническую базу и определяют производственную цель организации.

Основные средства формируют материально-техническую базу предприятия, рост и совершенствование которой является важнейшим условием повышения качества и конкурентоспособности продукции.

Анализ основных средств проводится по нескольким направлениям, разработка которых в комплексе позволяет дать оценку структуры, динамики и эффективности использования основных средств и долгосрочных инвестиций. Основные направления анализа основных средств и соответствующие задачи, решаемые в рамках каждого направления, представлены в таблице 2.

Таблица 2 - Основные направления и задачи анализа основных фондов

Основные направления анализа	Задачи анализа
Анализ структурной динамики основных фондов	Оценка размера структуры вложений капитала в основные фонды. Определение характера и размера влияния изменения стоимости основных фондов на финансовое положение предприятия и структуру баланса
Анализ эффективности использования основных фондов	Анализ движения основных фондов. Анализ показателей эффективности использования основных фондов. Анализ использования времени оборудования. Интегральная оценка использования оборудования.
Анализ эффективности затрат по содержанию и эксплуатации оборудования	Анализ затрат на капитальный ремонт. Анализ затрат по текущему ремонту. Анализ взаимосвязи объема производства, прибыли и затрат по эксплуатации оборудования.
Анализ эффективности инвестиций в основные фонды	Оценка эффективности капитальных вложений. Анализ эффективности привлечения займов для инвестирования.

Организация производства и организация труда неразрывно связаны с развитием совершенствования технической базы. Поэтому в процессе анализа важно изучить и дать оценку динамики и структуры основных фондов, изменение доли выбытия устаревших основных фондов, особенно активной их части. Анализ обеспеченности организации основными средствами служит для изучения потребности организации в основных средствах для полной выработки продукции, выявления фактического наличия основных средств, определения состояния основных средств и оценки их использования. Главными особенностями анализа является вариантность решений по использованию основных средств и нацеленность на перспективу. Для анализа движения и технического состояния основных средств рассчитаем следующие показатели, представленные в таблице 3.

Таблица 3 - Показатели движения и технического состояния основных средств

Показатель	Характеристика	Методика расчета
Коэффициент обновления	Характеризует долю новых основных средств в общей их стоимости на конец года	$\frac{\text{Стоимость поступивших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на конец периода}}$
Скорость обновления основных средств	Показывает величину введенных в действие основных средств за тот или иной период	$\frac{\text{Стоимость основных средств на начало периода}}{\text{Стоимость поступивших основных средств за период}}$
Коэффициент выбытия основных средств	Показывает долю основных средств, ежегодно выбывающих из производства. Рост коэффициента означает обновление материальной базы предприятия	$\frac{\text{Стоимость выбывших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало периода}}$
Коэффициент износа основных средств	Отражает степень износа основных средств предприятия	$\frac{\text{Сумма износа основных средств}}{\text{первоначальная стоимость основных средств}}$
Коэффициент технической годности	Показывает уровень технической годности	$\frac{\text{Остаточная стоимость основных средств}}{\text{первоначальная стоимость основных средств}}$

Эффективность использования производственных основных фондов характеризуется соотношением темпов роста выпуска продукции и темпов роста основных фондов, а также показателями фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности.

Обобщающим показателем является фондоотдача, она показывает, сколько рублей выработанных в течение определенного периода времени продукции приходится на 1 рубль стоимости основных производственных фондов. Ее можно выразить формулой:

$$\Phi_{от} = ОП/ОФ_{ср} \quad (1)$$

где ОП – объем произведённой или реализованной продукции за год в натуральном или стоимостном измерении, тыс.руб.;

ОФ_{ср} – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.

Показатель фондоотдачи чаще всего измеряется в стоимостном выражении, а на предприятиях, выпускающих однородную продукцию, может измеряться как в стоимостном, так и в натуральном выражении.

Величина, обратная фондоотдаче, называется фондоемкостью (Φ_e). Она определяется стоимостью основных средств, приходящейся на единицу годового объема произведенной продукции.

$$\Phi_e = ОФ_{ср}/ОП \quad (2)$$

Из этой формулы следует, что фондоемкость продукции зависит от фондоотдачи. Снижение фондоемкости на предприятии имеет большое значение, так как в этом случае требуется меньше основных средств для нормального обеспечения производственного процесса, а, следовательно, и капитальных вложений в производственные фонды.

Фондоемкость используется при обосновании темпов и пропорций расширенного воспроизводства, оценке эффективности отраслевой структуры и размещения производства, ценообразовании и определении перспективной потребности в основных производственных средствах.

Фондоёмкой продукцией считается такая продукция, в себестоимости которой большая доля амортизационных отчислений [42, с.211].

Повышение эффективности использования основных средств оказывает существенное влияние на основные технико -экономические показатели работы промышленных предприятий (объем производства, прибыль, рентабельность).

Уровень обеспеченности работников ОПФ определяется показателем фондовооруженности (ФВ). Он показывает, какая стоимость основных средств приходится на каждого работающего, и рассчитывается по формуле:

$$\text{ФВ} = \text{ОФ}_{\text{ср}} / N \quad (3)$$

где $\text{ОФ}_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.;

N - среднегодовая численность работников, чел.

Фондовооруженность оказывает огромное влияние на величины фондоотдачи и фондоемкости. Фондовооруженность применяется для характеристики степени оснащенности труда работающих.

Фондорентабельность – показатель, характеризующий сколько рублей прибыли (от реализации или до налогообложения) приходится на 100 рублей основных фондов. Рост показателя в динамике характеризует более эффективное использование основных фондов, а уменьшение данного показателя в динамике при одновременном увеличении фондоотдачи говорит об увеличении затрат предприятия.

$$\text{Фр} = \Pi / \text{ОФ}_{\text{ср}}, \quad (4)$$

где Π – прибыль от реализации, руб.;

$\text{ОФ}_{\text{ср}}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб

2. ПРИРОДНО –ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ООО «САФ» АКТАНЫШСКОГО РАЙОНА РТ

2.1 Местоположение, размеры землепользования и природно- экономические условия.

Общество с ограниченной ответственностью «Саф » территориально располагается в Актанышском районе, который находится в северо-восточной части Республики Татарстан в Юго-Восточной экономической зоне. Полное название сельскохозяйственного предприятия: Общество с Ограниченной Ответственностью «Саф». Дата создания 10 апреля 2007 года. Юридический адрес 423748, республика Татарстан, Актанышский район, с. Старое Сафарово, ул. М.Вахитова, д. 1.

Земельные фонды ООО «Саф » размещены на территории муниципального Актанышского района. ООО «Саф » находится в границах зоны — умеренно-континентального климата. Температура — воздуха среднегодовая колеблется в пределах от +40С в теплое время года и -45С в зимние время года, период вегетации составляет в пределах от 116 дней и, в обусловленности от погодных факторов, до 150 дней. Фактор погодных условий в ООО «Саф » определяет следующие ориентировочные сроки проведения полевых работ: сев - 16 апреля — 9 мая; заготовка кормов - 15 июля и до 25 августа; уборка урожая от 20 августа до 10 октября; сев озимых - 5 августа по 20 августа.

При аналитическом разборе уровня и качества использования земельного фонда хозяйства необходимо рассчитать перечень мероприятий и какие процессы за изучаемый период произошли вообще, а также в отдельных структурных элементах земельных фондов применяемых в сельскохозяйственном производстве, как выполняются и учитываются планы по наращиванию качества и плодородия почвы, уровня эффективности вовлеченных земельных угодий.

Аналитическое представление исследования уровня и состояния задействованных земельных фондов необходимо начинать с определения состава площадей и структуры земельных угодий. Расчёт данных показателей отражен в таблице 4 (Приложение А).

Общий размер площадей под земельными фондами за последние 3 года не изменяется и в 2019 году составляет порядка 5778 га, что меньше чем в среднем по Республике Татарстан. Отсюда вытекает, что наибольшее значение удельного веса в структуре земельных угодий занимает такой структурный элемент как пашня, площадь которой составляет 5106 га, что соответствует 88, 4% от общего числа земель и в динамике по периодам исследования сохраняется на относительно неизменном уровне и хотя уровень распаханности чуть ниже чем в среднем по РТ. В общем заметно высокий вес пашни в структуре сельхозугодий отражает положение предприятия, которое имеет значительные возможности с точки зрения наличия факторов производства достаточных для получения качественных продуктов растениеводства с низкой себестоимостью. В структуре земель следующее положение занимают площади под пастбищами, их размер составляют 568 га или удельный вес в 9,7 %, что на 0,1 процентных пункта выше средних значений по Республике Татарстан. Данные площади возможно использовать под посев сельхозкультур, хотя и в данном качестве они имеют важное значение. В общем, хозяйство правильно использует собственные земельные фонды в целях сельхоз производств

2.2 Организационно-производственная структура и специализация хозяйства

Организационно -правовая форма хозяйствующего субъекта — признаваемая законодательством той или иной страны форма хозяйствующего субъекта, фиксирующая способ закрепления и использования имущества хозяйствующим субъектом и вытекающие из этого его правовое положение и цели деятельности.

Организационно -правовая форма ООО «Саф» Актанышского района РТ - общество с ограниченной ответственностью.

Общество с ограниченной ответственностью (ООО) – учрежденное одним или несколькими юридическими и /или физическими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества.

Основным учредительным документом общества является устав. Изучаемое хозяйство - ООО «Саф» Актанышского района РТ имеет свой устав, ведет свою деятельность на его основе.

Уставный капитал общества составляется из номинальной стоимости долей его участников, определяет минимальный размер его имущества, гарантирующего интересы его кредиторов. Уставный капитал общества составляет 20 000 (двадцать тысяч) рублей и на момент государственной регистрации оплачено 100% его размера. Доля участника общества предоставляет право голоса только в пределах оплаченной части принадлежащей ему доли. При увеличении уставного капитала за счет имущества общества увеличивается номинальная стоимость долей всех участников общества без изменения размеров их долей.

Высшим органом управления является общее собрание участников общества. Общее собрание участников общества может принять решение об увеличении его уставного капитала на основании заявления участника общества о внесении дополнительного вклада и (или) заявления третьего лица. Такое решение принимается всеми участниками общества единогласно.

Общество вправе, а в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об Обществах с ограниченной ответственностью», обязано уменьшить свой уставный капитал. Это решение принимается общим собранием участников общества.

Участники общества пользуются преимущественным правом покупки доли или части доли участника общества по цене предложения третьему лицу пропорционально размерам своих долей.

Доли в уставном капитале общества переходят к наследникам граждан и к правопреемникам юридических лиц, являвшихся участниками общества. Это допускается только с согласия остальных участников общества.

Сельскохозяйственные предприятия в своей деятельности проводят обоснование рациональной технологии производства и устанавливают форму организации труда, осуществляют подбор и расстановку кадров, формируют организационно-производственную структуру предприятия.

В целом, структура предприятия представляет собой состав и соотношения его внутренних звеньев и подразделений.

Производственная структура хозяйства – совокупность подразделений, входящих в данное производственное звено. Она отражает специализацию хозяйства, четко характеризует его тип.

Организационно-производственная структура хозяйства – это такое сочетание внутрихозяйственных подразделений и аппарата управления, которое обеспечивает определенную организацию и управление производством, закрепление и использование земли, других средств производства и трудовых ресурсов. Чем эта структура проще, тем меньше расходы на содержание административно-управленческого аппарата.

Организационно -производственная структура предприятия зависит от следующих факторов:

- размера предприятия;
- специализация предприятия;
- состав отраслей и т.д.

Наиболее распространенной организационно-производственной структурой является цеховая (отраслевая) структура.

Особенностью данной структуры является то, что производственные подразделения организуются по отраслевому принципу: на предприятиях

создаются цеха, специализирующиеся на производства отдельных видов продукции и выполнении работ.

Организационная структура изучаемого хозяйства приведена в приложении Б.

Как видно из рисунка в хозяйстве имеются фермы КРС, молочно - товарные фермы, тракторно-полеводческая бригада, кормодобывающая бригада и т.д.

Нужно отметить, что на данный момент в ООО «Саф» существует трёхступенчатая структура управления отраслевого типа.

К исключительной компетенции общего собрания участников общества с ограниченной ответственностью относятся:

1. изменение устава общества, изменение размера его уставного капитала;
2. образование исполнительных органов общества и досрочное прекращение его полномочий;
3. утверждение годовых отчетов и бухгалтерских балансов общества и распределение его прибылей и убытков;
4. решение о реорганизации и ликвидации общества;
5. избрание ревизионной комиссии (ревизора) общества.

При утверждении годовых результатов деятельности, отчетов должностных лиц, общим собранием участников принимаются такие стратегические решения как распределение доходов и определение направлений их использования (одним из таких решений является решение об инвестировании средств в реконструкцию предприятия), образование резервов и т.д.

Директор осуществляет стратегическое руководство хозяйством в целом, его производственно – хозяйственными и функциональными подразделениями, повседневное руководство, добивается выполнения решений общего собрания участников, представляет предприятие в отношениях с другими хозяйствами, заключает договора и т.д. Он

представляет годовой отчет, баланс, смету расходов, счета прибылей и убытков общему собранию членов, наблюдательному совету. Совместно с главным бухгалтером несет ответственность за финансовую деятельность общества.

Из таблицы 5 (Приложение В) можно сказать, что специализация в ООО «Саф » Актанышского района РТ скотоводческое с развитым зернопроизводством, так как наибольший удельный вес в структуре товарной продукции в среднем за 3 года занимает производство молока и зерно.

Для характеристики уровня (степени) специализации хозяйства используем показатели коэффициентов специализации. Величина их определяется на основе данных таблицы 2 по формуле И.В. Поповича:

$$K_c = 100 / \sum P (2j - 1), \text{ где} \quad (5)$$

K_c – коэффициент специализации;

P – удельный вес каждой отрасли в структуре товарной продукции;

j – порядковый номер отрасли в ранжированном ряду по удельному весу в структуре товарной продукции, начиная с наивысшего:

$$K_c = 100 / 68,24(2 * 1 - 1) + 31,56(2 * 2 - 1) + 0,2(2 * 3 - 1) = 0,6$$

Коэффициент специализации равен 0,6 что свидетельствует об углубленном уровне специализации в ООО «Саф » Актанышского района РТ.

2.3. Обеспеченность хозяйства производственными фондами и трудовыми ресурсами

Обеспеченность сельскохозяйственных предприятий основными средствами производства и эффективность их использования являются важными факторами, от которых зависят результаты хозяйственной деятельности. Результаты деятельности любого хозяйства во многом зависят от обеспеченности средствами производства. В наше время материально –

техническая база во многом определяет его положения на рынке. Механизация и электрификация производства во многом определяются главными факторами экономической устойчивости хозяйства. а если говорить конкретнее, от обеспеченности хозяйства энергетическими мощностями, производственными фондами, а так же трудовыми ресурсами. Самым главным и необходимым ресурсом для каждого предприятия, несомненно, являются финансовые средства. Без использования основных и оборотных средств невозможно представить процесс производства.

Таблица 6 — Уровень фондооснащенности и фондовооруженности труда в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы.

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2019 год
	2015	2016	2017	2018	2019	
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения, тыс. руб.	98321	110685	128821	145011	154494	342706
Число среднегодовых работников, человек	95	90	85	80	86	96
Площадь сельхозугодий, га	5811	5811	5778	5778	5778	6307
Фондовооружённость одного работника, тыс. руб	1034,9	1229,7	1515,4	1812,5	1796,4	5434,0
Фондооснащённость В расчёте на 100 га, тыс. руб	1692,0	1904,6	2229,4	2509,6	2673,8	3584,5

Из анализа аналитического материала таблицы 6 можно заключить, что

фондооснащённость труда в организации в 2019 году наиболее высокая, но по сопоставлению со средними данными по Республике Татарстан ниже на 910,7 тыс.руб. ли на 25,4%. Исследуемый период показывает, что в хозяйстве наличествует повышательная тенденция данного показателя, который к 2019 году составил 2673,8 тыс. руб. в расчёте на 100 га. Фондовооружённость труда в отчетном 2019 году составляет 1796,4 тыс.руб. на одного среднегодового работника, необходимо отметить, что наблюдается незначительное снижение данного показателя по сравнению с данными за 2018 год, а именно на 16,1 тыс.руб. или на 0,8%. По сравнению со средними данными по республике данный показатель в 3 раза ниже, что указывает на избыточное количество работников задействованных на предприятии. На изменение динамики данных значений оказала влияние, главным образом, динамика стоимости производственных фондов, которая также имеет направление к росту в 2019 году относительно 2015 года. На уровень фондовооружённости также воздействие оказало изменение среднегодовых работников, величина которых уменьшается за исследуемый период времени. С 2015 года по 2019 год имеется заметная тенденция к сокращению общего числа среднегодовых работников занятых сельхозпроизводством.

Наряду с анализом обеспеченности хозяйства основными фондами необходимо изучить его оснащённость энергетическими мощностями и сельскохозяйственными машинами. Ведущее звено в основных производственных фондах принадлежит энергетическим ресурсам - средствам механизации и электрификации сельхозпроизводства. На основе данных об энергоресурсах можно изучить уровень энергооснащённости и энерговооружённости труда.

Таблица 7 – Уровень энергооснащённости и энерговооружённости ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2019 год
	2015	2016	2017	2018	2019	
Суммарная мощность всех видов энергетических установок, л.с.	8469	9047	8997	9243	9243	8088
Число среднегодовых работников. человек	95	90	85	80	86	96
Площадь пашни, га	5136	5136	5106	5106	5106	5555
Энерговооружённость одного работника, л.с.	88,9	100,4	105,7	115,4	107,5	145,6
Энергооснащённость в расчёте на 100 га, л.с.	164,9	176,0	176,1	180,9	180,9	84,6

Согласно данным таблицы 7 показатели энергоснащенности из года в год остаются на относительно неизменном уровне. Так, в 2019 году энергооснащённость составила 164,9 л. с, что выше показателя 2015 года на 16 л . с . или на 9, 7 % . В среднем по РТ за 2019 год этот показатель составляет 84, 6 л. С. Увеличение энергооснащённости в 2018 и в 2019 гг. обусловлено увеличением энергетических мощностей. Самый высокий уровень энергооснащённости наблюдается в 2018 году. Рост произошел за счет снижения площади пашни. По уровню энерговооруженности самый низкий показатель достигнут в 2015 году. В целом, на изменение в уровне данных показателей оказывают влияние такие показатели как: сумма энергетических мощностей, площадь пашни и число среднегодовых работников. Показатель энерговооруженности хозяйства в целом в динамике до 2018 года имеет тенденцию увеличения, но в отчетном 2019 году данный показатель снижается и составляет 107, 5 л. с. на одного работника. В среднем по РТ за 2019 год этот показатель составляет 145,6 л. с, что выше на 35, 4% показателя достигнутого уровня энерговооруженности хозяйства в 2019 году.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что в хозяйстве энергооснащенность на низком уровне. В сравнении с нормативными показателями(500-600л.с.) следует, что наше хозяйство ниже в 4 раза.

Наряду с общей энергообеспеченностью хозяйства необходимо рассчитать и уровень обеспеченности сельскохозяйственного производства основными машинами: тракторами и комбайнами, так как особенно тракторы широко применяются в различных процессах производства, что делает их самой активной частью энергетических ресурсов хозяйства.

Наиболее активной частью средств производства является техника.

При анализе данных таблицы 8 можно сделать вывод, что обеспеченность основными сельскохозяйственными машинами в хозяйстве низкая. Таким образом, уровень обеспеченности тракторами в отчетном 2018 году составила 39,21 %, это значит, что на предприятии наблюдается нехватка основных средств и данная организация не полностью укомплектована тракторами для выполнения всех сельхозработ в сжатые сроки. Уровень обеспеченности зерноуборочными комбайнами в изучаемом хозяйстве также низкая, 33,3 %, хотя желательно бы привести данный показатель до 100%.

Таблица 8 - Динамика уровня обеспеченности основными машинами в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 гг.

Показатели	Годы				
	2015	2016	2017	2018	2019
Площадь пашни, га	5136	5136	5106	5106	5106
Нормативная нагрузка на 1 трактор, га	100	100	100	100	100
Требуется физических тракторов, шт.	51	51	51	51	51
Имеется физических тракторов, шт.	19	19	20	20	20
Уровень обеспеченности тракторами, %	37,25	37,25	39,21	39,21	39,21
Площадь посева зерновых и зернобобовых, га	2682	2682	2892	2743	2743
Нормативная нагрузка посевов на 1 зерноуборочный комбайн, га	150	150	150	150	150

Требуемое число зерноуборочных комбайнов, шт.	18	18	19	18	18
Имеется зерноуборочных комбайнов, шт.	6	6	6	6	6
Уровень обеспеченности зерноуборочными комбайнами, %	33,3	33,3	31,6	33,3	33,3

Таким образом, низкий уровень обеспеченности основными машинами отрицательно влияет на сроки проведения посева, уборки сельскохозяйственных культур, урожай, осуществление химизации, соблюдение общей системы земледелия и, следовательно, на эффективность производства в целом.

В создании сельскохозяйственной продукции участвуют три фактора: земля, производственные фонды и труд. Первые два из них имеют свою материальную, вещественную сущность. В отличие от них, труд представляет собой процесс взаимодействия человека и природы.

В результате проведенного анализа установлено, что в отчетном 2019 году, по сравнению с началом анализируемого периода, уровень применения запаса труда снизился. В 2015 г. этот показатель составлял 172,9 чел.- час, в 2019 году данный показатель составляет 156,6 чел.-час., что меньше на 16,3 чел.-час. Или на 9,4%.

Таблица 9 - Анализ уровня использования труда в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2019 год
	2015	2016	2017	2018	2019	
Среднегодовое число работников хозяйства, чел	95	90	85	80	86	102
Запас труда, тыс. чел.-час	172,9	163,8	154,7	145,6	156,6	27,6
Фактически отработано, тыс. чел.-час	201	186	175	160	169	28,2

Уровень использования запаса труда, %	116,2	113,5	128,0	109,9	107,9	102,2
---------------------------------------	-------	-------	-------	-------	-------	-------

Необходимо отметить, что в ООО «Саф» уровень задействования запаса труда за весь временной интервал исследования больше 100%, что свидетельствует о значительной перегрузке в уровне использования рабочей силы, который приводит к более высокому уровню ее применения и к наращиванию производительности труда.

2.4. Динамика обобщающих показателей эффективности производства

Для того чтобы оценить экономическую эффективность всего агропромышленного комплекса нужны определенные показатели, например, такие как: стоимость валовой продукции, валовой доход, прибыль. Все эти показатели представлены в расчете на 100 га соизмеримой пашни, на 1 среднегодового работника, на 100 руб. основных производственных фондов, на 100 руб. издержек производства.

Таблица 10 - Основные показатели итогов деятельности ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2019г.
	2015	2016	2017	2018	2019	
Стоимость валовой продукции в сооставимых ценах в расчете на: -100 га сельхозугодий, тыс. руб.	35,42	32,63	44,34	33,70	36,71	69,2
- 1 среднегодового работника, тыс. руб.	21,66	21,07	30,14	24,34	24,66	45,7
- 100 руб. Основных средств, тыс. руб.	2,09	1,71	1,99	1,34	1,37	1,3
-100 руб.издержек производства,тыс.руб	1,85	1,70	2,09	1,63	1,55	1,9
Валовой доход в	438,56	498,62	405,99	480,60	466,01	688,8

расчете на: -100 га сельхозугодий, тыс. руб.						
- 1 среднегодового работника, тыс. руб.	268,26	321,94	275,98	347,11	313,09	454,4
- 100 руб. основных средств, тыс. руб.	25,92	26,18	18,21	19,15	17,43	12,7
- 100 руб. издержек производства, тыс. руб.	22,91	26,04	19,09	23,22	19,62	18,7
Прибыль (+), убыток (-) в расчете на: -100 га сельхозугодий, тыс. руб.	113, 39	113, 54	-21,67	-30,65	-34,09	268,3
- 1 среднегодового работника, тыс. руб.	69,36	73,31	-14,73	-22,14	-22,91	177,0
- 100 руб. основных средств, тыс. руб.	6,70	5,96	-0,97	-1,22	-1,28	4,9
- 100 руб. издержек производства, тыс. руб.	5,92	5,93	-1,02	-1,48	-1,44	7,3
Уровень рентабельности (+), убыточности (-) , %	+6,1	+6,0	-1,42	-1,80	-2,14	10,2

Об этом свидетельствует также анализ уровней рентабельности, а именно то, что хозяйство в 2018 году имела -0,8% убыточности, а в то 2019 году данный показатель достиг 2, 14 %, это свидетельствует о том, что затраты растут более быстрыми темпами роста, чем выручка о реализации продукции. Необходимо отметить, что в анализируемом предприятии уже два года наблюдается динамика убыточности. Для того чтобы достичь лучших результатов необходимо снизить уровень себестоимости производимой и реализуемой продукции путем улучшения качества продукции и технологий её хранения; изучения каналов реализации продукции; анализа цены реализации продукции; внедрение новых технологий и другое

2.5 Анализ финансового состояния предприятия

Результаты в любой сфере бизнеса зависят от наличия и эффективности использования финансовых ресурсов. Поэтому забота о финансах является отправным моментом и конечным результатом деятельности любого субъекта хозяйствования. Проблеме оценки финансового состояния организаций уделяется постоянное внимание, как на уровне государственных органов, так и учеными, и практиками. Для характеристики финансового состояния ООО «Саф» Актанышского района РТ необходимо провести анализ его платежеспособности и финансовой устойчивости.

Финансовое состояние хозяйства рассматривается по данным бухгалтерского баланса. В первую очередь, мы рассмотрим ликвидность баланса. Анализ ликвидности баланса предполагает проверку соотношении активов с обязательствами по пассиву, каждые из которых группируются определенным образом: активы — по степени ликвидности, пассивы — по срочности погашения.

Для анализа ликвидности баланса составим таблицу 11

Таблица 11 - Анализ ликвидности баланса ООО «Саф» Актанышского района РТ, за 2019 год

Актив	2019 год		Пассив	2019 год		Платежный излишек или недостаток(+, -)	
	На начало	На конец		На начало	На конец	На начало	На конец
Наиболее ликвидные активы (A1)	17	17	Наиболее срочные пассивы (П1)	25706	34304	-25689	-34287
Быстрореализуемые активы (A2)	7308	12008	Краткосрочные пассивы (П2)	-	-	+7308	+12008
Медленно реализуемые активы (A3)	58926	64795	Долгосрочные пассивы (П3)	4951	1811	53975	62984

Труднореализуемые активы (А4)	86428	84924	Постоянные пассивы (П4)	122022	125629	-35594	-40705
Баланс	152679	161744	Баланс	152679	161744	-	-

На начало года: $A1 < П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$;

На конец года: $A1 < П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$.

Из расчетов данной таблицы видно, можно охарактеризовать ликвидность баланса как недостаточную. Сопоставление первого неравенства свидетельствует о том, что в ООО «Саф» Актанышского района РТ в 2019 году не хватает наличных денежных средств, чтобы расплатиться с кредиторами, а именно на 25689 тыс. руб. на начало года и на 34287 тыс.руб. на конец года, что является отрицательным моментом для хозяйства, так как платежный недостаток увеличивается на 33, 4 %. Можно сказать, что причиной ухудшения ликвидности по данной группе активов и пассивов явилось то, что краткосрочная задолженность увеличилась более быстрыми темпами, чем денежные средства (кредиторская задолженность увеличилась на 8598 тыс. руб. по сравнению с началом периода, или на 33, 4%). Мы можем сказать, что данная организация неплатежеспособна на момент составления баланса.

Необходимо отметить, что положительным моментом для изучаемого предприятия, является тот факт, что в 2019 году сумели рассчитаться с краткосрочными обязательствами, это свидетельствует о том, что организация может быть платежеспособной в недалеком будущем с учетом своевременных расчетов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит. Также положительным моментом является то, что в изучаемой организации наблюдается платежный излишек по группе активов А3 на 53975 тыс.руб. и на 62984 тыс. руб. на начало и на конец 2019 года соответственно. Данный факт свидетельствует о наращивании темпов роста

производства, и о достаточном количестве материально - производственных запасов и готовой продукции.

Также это свидетельствует о том, что в будущем при своевременном поступлении денежных средств от продаж и платежей, организация может быть платежеспособной на период, равный средней продолжительности одного оборота оборотных средств после даты составления баланса. Отрицательным моментом является то, что внеоборотные активы (медленно реализуемые активы) превышают сумму капитала (постоянные пассивы). Это свидетельствует о несоблюдении минимального условия финансовой устойчивости организации, отсутствия у нее собственных оборотных средств.

Необходимо отметить, что анализ ликвидности баланса не дает полной и точной характеристики финансового состояния изучаемой организации, поэтому для более детального анализа платежеспособности рассчитаем финансовые коэффициенты. Коэффициенты платежеспособности, как правило, дают возможность оценивать возможность хозяйствующего субъекта оплачивать свои обязательства.

Таблица 12 - Финансовые коэффициенты платежеспособности в ООО «Саф» Актанышского района РТ, за 2019 год

Коэффициенты платежеспособности	2019 год		Ограничения	Отклонение, +/-
	начало	конец		
1. Общий показатель платежеспособности (L1)	0,78	0,73	$L1 > 1$	+0,05
2. Коэффициент абсолютной ликвидности (L2)	0,0006	0,0005	$0,2 < L2 < 0,5$	-0,0001
3. Коэффициент «критической оценки» (L3)	0,28	0,35	$0,7 < L3 < 0,8$	0,07
4. Коэффициент текущей ликвидности (L4)	2,57	2,24	$1,5 < L4 < 2$	+0,33
5. Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L5)	0,29	0,32	Чем выше, тем лучше	-0,03

Общий показатель ликвидности отражает, достаточно ли у предприятия средств, которые могут быть использованы для погашения своих краткосрочных обязательств в течении предстоящего года. В ООО «Саф» Актанышского района РТ коэффициент общей ликвидности ниже нормального предела (0,78 и 0,72 пункта на начало и конец 2019 года соответственно). Это свидетельствует о том, что находящиеся у предприятия оборотные активы не в полной мере позволяют своевременно погасить имеющиеся краткосрочные обязательства. Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена немедленно.

Коэффициент абсолютной ликвидности, рассчитанный по данным финансовой отчетности ООО «Саф» Актанышского района РТ показывает, что предприятие не в состоянии погасить краткосрочную задолженность. Данный коэффициент наибольший интерес представляет для поставщиков и покупателей.

Рассчитаем их, используя данные баланса нашей организации.

Как показывают, данные таблицы 13 коэффициент капитализации свидетельствует о стабильном финансовом состоянии хозяйства, так как на 1 рубль собственных средств оно привлекает 28 копеек заемных средств на конец 2019 года. Уровень данного коэффициента выше допустимого свидетельствует о потенциальной опасности возникновения недостатка собственных денежных средств.

Таблица 13 - Относительные коэффициенты финансовой устойчивости в ООО «Саф» Актанышского района РТ, за 2019 год

Наименование показателя	2019 год		ограничения	отклонение, +/-
	начало	конец		
1. Коэффициент капитализации (U_1)	0,25	0,28	$U_1 \leq 1,5$	+0,03
2. Коэффициент обеспечения	0,53	0,52	нижняя	-0,01

собственными источниками финансирования (U_2)			граница 0, 1; opt $U_2 \geq 0,5$	
3. Коэффициент финансовой независимости (U_3)	0,17	0,21	$U_3 = [0,4-0,5]$.	-0,04
4. Коэффициент финансирования (U_4)	3,90	3,40	$U_4 \geq 0,7$; opt=1,5	-0,50
5. Коэффициент финансовой устойчивости (U_5)	0,83	0,78	$U_5 \geq 0,6$	+0,05

Проанализировав динамику коэффициента обеспечения собственными источниками финансирования, мы можем сделать вывод, что ООО «Саф» Актанышского района РТ пока еще в силах обеспечить финансирование оборотных активов за счет собственных средств как на начало анализируемого периода, так и на конец. Принято считать финансового независимой организацию, если величина собственного капитала больше 30 %, в нашем случае данный показатель составляет 52%. Можно сказать, что хозяйство финансирует свою деятельность, в основном, за счет собственных источников финансирования.

Рассчитанные показатели финансовой устойчивости показали нам, что хозяйство хоть в настоящий момент времени платежеспособно, но не обеспечено наиболее ликвидными активами в виде денежных средств.

Анализ финансовой устойчивости на определенную дату (конец квартала, года) позволяет установить, насколько рационально предприятие управляет собственным и заемным капиталом в течение периода, предшествующего этой дате. Важно, чтобы состав и структура собственных и заемных источников средств отвечали стратегическим целям развития предприятия.

Как мы уже отмечали, в ходе производственного процесса на изучаемом предприятии происходит постоянное пополнение запасов товарно-материальных ценностей. Поэтому необходимо изучить излишек или недостаток средств для формирования запасов и рассчитать абсолютные показатели финансовой устойчивости (таблица 14).

Таблица 14 - Абсолютные показатели финансовой устойчивости в ООО «Саф» Актанышского района РТ, за 2019 год

Показатели	2019 год		Отклонение (+,-)
	На начало	На конец	
Общая величина запасов, тыс. руб.	58926	64795	5869
Капитал и резервы, тыс. руб.	122022	125629	3607
Внеоборотные активы, тыс. руб.	86428	84924	-1504
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	4951	1811	-3140
Краткосрочные кредиты и займы, тыс. руб.	25706	34304	8598
Наличие собственных оборотных средств, тыс. руб.	35594	40705	5111
Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат, тыс. руб.	40545	42516	1971
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат, тыс. руб.	66251	76820	10569
Излишек(+),недостаток(-) собственных оборотных средств, тыс. руб.	-23332	-24090	-758
Излишек (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат , тыс. руб.	-18381	-22279	-3898
Излишек (+), недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов, тыс. руб.	+7325	+12025	4700

Анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости показал, что ООО «Саф» Актанышского района РТ как к началу, так и к концу 2019 года находится в неустойчивом финансовом состоянии, так как за анализируемый период мы наблюдаем увеличение:

- недостатка собственных оборотных средств на 24090 тыс.руб. ;
- недостатка общей величины основных источников для формирования запасов на 22279 тыс. руб.

2.6 Анализ эффективности использования основных средств

В предыдущем разделе работы мы проанализировали природные условия хозяйства, его специализацию, обеспеченность трудовыми ресурсами, перечисленные показатели влияют как на фондо- и энергообеспеченность, так и на структуру основных средств. Структура основных средств выражает процентное отношение отдельных видов или групп основных фондов к общей их стоимости. На структуру производственных основных фондов оказывает существенное влияние специализация сельскохозяйственных предприятий. В хозяйствах специализирующихся на производстве продукции животноводства, наибольший удельный вес в общей стоимости производственных основных средств занимают животноводческие постройки и продуктивный скот. Хозяйства зернового направления имеют сравнительно высокую долю средств механизации и прежде всего тракторов, зерноуборочных комбайнов посевных агрегатов и других машин, а также емкостей по доработке и хранению зерна.

Основные средства предприятия включают длительно функционирующие материальные ценности (земельную собственность, здания, машины, оборудование), финансовые вложения (собственные ценные бумаги, вложения в другие предприятия, долги других предприятий) и нематериальные активы (патенты, лицензии, товарные знаки, проекты).

Основные средства во многом определяют производственный потенциал организации (отрасли, всей страны), т.е. способность произвести (выпустить) за какой-то временной период определенное количество продукции нужного ассортимента и качества. По отношению к предприятиям (фирмам) сферы материального производства часто говорят об их производственной мощности (производственных мощностях).

Оценка основного капитала в организации производится в натуральных стоимостных показателях. Натуральные показатели позволяют получить представление о составе основного капитала, его технических характеристиках, сроках службы. В стоимостном выражении основные средства оцениваются по первоначальной (балансовой) стоимости.

Для нормального функционирования сельскохозяйственному предприятию необходимы основные средства. От их технического состояния зависит эффективность процесса производства и реализации сельскохозяйственной продукции. Поэтому анализ состояния, наличия и движения основных средств очень важен для сельскохозяйственных товаропроизводителей. От того, насколько оптимально соотношение основного капитала во многом зависит финансовое положение предприятия. Выработка правильной финансовой стратегии помогает многим предприятиям повышать эффективность своей деятельности. Для оценки состояния и движения основного капитала рассчитываются показатели, характеризующие наличие, состав и структуру основных средств. Оценка структуры основных средств позволяет оценить их состав с точки зрения степени их использования в производственном процессе. В ходе этого анализа сопоставляют данные формы № 5 приложения к годовому балансу на начало и конец отчётного периода по всем элементам основных средств.

Оценка изменений проводится по первоначальной (восстановительной) стоимости основных средств.

Изучим анализ наличия, состава, движения и структуры основных средств в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы

Таблица 15 – Динамика наличия и движения основных средств в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы

Годы	Наименование показателя	Остаток на начало	Поступило	Выбыло	Остаток на конец
2015	Здания и сооружения	25446	6023	13	31456
	Машины и оборудование	21494	1210	1	22703
	Транспортные средства	28630			29490

	Производственный и хозяйственный инвентарь	663	-	-	663
	Рабочий скот	416	-	-	416
	Продуктивный скот	16791	9852	8168	18475
	Итого	93440	15972	6209	103203
2016	Здания и сооружения	31456	3965	-	35421
	Машины и оборудование	22703	2676	93	25286
	Транспортные средства	29490	7869	14	37345
	Производственный и хозяйственный инвентарь	663	-	-	663
	Рабочий скот	416	-	-	416
	Продуктивный скот	18475	10205	9644	19036
	Итого	103203	24715	9751	118167
2017	Здания и сооружения	35421	29898	8590	36257
	Машины и оборудование	25286	11450	580	36156
	Транспортные средства	37345	1207	50	43333
	Производственный и хозяйственный инвентарь	663	-	-	663
	Рабочий скот	416	-	-	416
	Продуктивный скот	19036	10967	7353	22650
	Итого	118167	29898	8590	139475
2018	Здания и сооружения	36257	0	0	36257
	Машины и оборудование	36156	8364	1397	43123
	Транспортные средства	43333	1207	50	44490
	Производственный и хозяйственный инвентарь	663	-	-	663
	Рабочий скот	416	-	245	171
	Продуктивный скот	22650	10069	6875	25844
	Итого	139475	19640	8567	150548
2019	Здания и сооружения	36257	0	0	36257
	Машины и оборудование	43123	2071	1490	43704
	Транспортные средства	44490	6732	828	50394
	Производственный и хозяйственный инвентарь	663	-	-	663
	Рабочий скот	171	-	-	171
	Продуктивный скот	25844	12007	1060	27250
	Итого	150548	64120	12919	158439

Данные таблицы 15 показывают, что основные производственные фонды в изучаемой организации представлены следующими категориями: здания и сооружения; машины и оборудование; транспортные средства; производственный и хозяйственный инвентарь; рабочий скот, продуктивный скот. Необходимо отметить, что за 2015-2019 годы происходили изменения практически по всем перечисленным статьям, кроме таких наименований как

«производственный и хозяйственный инвентарь» и «рабочий скот». На наш взгляд это является отрицательным моментом для хозяйства.

Для оценки состояния и движения основного капитала рассчитываются показатели, характеризующие наличие, состав и структуру основных средств. Под составом основных средств понимают внутренние соотношения его частей, т. е. структуру. Под движением подразумевают поступление, выбытие, износ, замену, обновление, увеличение или уменьшение фондов.

Изменение стоимости основных производственных фондов в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015 -2019 рассмотрим в таблице 16 (приложение Г). По данным таблицы 16 можно судить, что за весь анализируемый период в разрезе по годам происходит изменение стоимости основных производственных фондов в стоимостном выражении.

Для анализа состава и структуры основных средств рассмотрим таблицу 17 (приложение Д). Как свидетельствуют данные таблицы 17, наибольший удельный вес в структуре основных производственных фондов занимает группа «транспортные средства». А именно, в 2015 году данной группе основных средств принадлежало 29,56 % удельного веса в общей стоимости, то есть 29060 тыс.руб. в стоимостном выражении, а в отчетном 2019 году данный показатель занимает 30,71 % в общей структуре основных производственных фондов или 47442 тыс. руб. в стоимостном выражении.

Второе место принадлежит такой группе «Машины и оборудование» которой принадлежит в отчетном 2019 году 28,10% удельного веса в общей стоимости или 43414 тыс. руб. в стоимостном выражении. Третье место занимает группа основных средств «здания и сооружения» а именно 23,47 % или 36257 тыс. руб. в стоимостном выражении.

В группе «Продуктивный скот» начиная с начала анализируемого периода мы видим четкую тенденцию роста в стоимостном выражении. Так если в 2015 году их стоимость составляла 17633 тыс. руб., то в отчетном 2019 году стоимость равна 26547 тыс. руб., это составляет 17,18% в общем итоге. В целом к концу анализируемого периода обеспеченность

предприятия основными средствами повысилась на 56172,5 тыс. руб. или на 0,5 % по сравнению с данными за 2013 год.

Итак, рассчитав и оценив динамику и структурные изменения в составе основного фонда в ООО «Саф» Актанышского района РТ, которые представлены в таблице 17, можно сказать, что наличие основных средств к концу анализируемого периода увеличивается. В 2019 году итог составляет 154494 тыс. руб.

На основании полученных данных, можно сделать следующие выводы. За весь анализируемый период основные средства представлены в следующем составе: здания и сооружения, машины и оборудование, транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь, рабочий скот, продуктивный скот, многолетние насаждения, другие виды основных средств. То есть мы можем судить, что ООО «Саф» Актанышского района РТ для осуществления производственной деятельности оснащено как активной так и пассивной частью основных производственных фондов.

Также необходимо отметить, что в период за 2015-2019 годы наблюдается интенсивное движение в составе основных производственных фондов. Это можно объяснить тем, что руководство предприятия постоянно обновляет машинно-тракторный парк и списывает устаревшее оборудование.

Анализ движения и технического состояния основных средств, который проводится по данным бухгалтерской отчетности (форма №5). Техническое состояние основных фондов характеризуется степенью их изношенности, обновления, выбытия, возрастным составом оборудования. Общими показателями технического состояния основных фондов являются коэффициенты износа и годности. Чем ниже коэффициент износа, т.е. выше коэффициент годности, тем лучше техническое состояние, в котором находятся основные фонды. Таким образом, рассчитаем анализ воспроизводства основных средств за 2015-2019 годы.

Приведем все данные в таблице 18

Таблица 18 Движение и состояние основных фондов ООО «Саф»
Актанышского района РТ за 2015-2019 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2019 год
	2015	2016	2017	2018	2019	
Наличие на начало года, тыс. руб	93440	103203	118167	139475	150548	X
Поступление - всего, тыс. руб.	15972	24715	29898	19640	64120	X
Выбытие, тыс. руб	6209	9751	8590	8567	12919	X
Наличие на конец года, тыс. руб	103203	118167	139475	150548	158439	X
Годовой прирост, тыс. руб.	9763	14964	21308	11073	7891	X
Коэффициент прироста, %	0,095	0,127	0,153	0,074	0,323	0,105
Коэффициент выбытия, %	0,066	0,094	0,073	0,061	0,086	0,055
Коэффициент обновления, %	0,155	0,209	0,214	0,130	0,405	0,144
Срок обновления, лет	5,8	4,2	3,9	7,1	2,3	6,9

Как видно по данным таблицы 18, мы видим стабильный прирост основных средств в течение всего анализируемого периода. Коэффициент прироста основных средств - отражает относительное увеличение основных средств за счет их обновления. В ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы коэффициент прироста выше средних данных по РТ, что свидетельствует об интенсивности обновления основных производственных фондов. Коэффициент обновления в 2019 году по сравнению с 2015 годом увеличился на 0,25 пункта, что также свидетельствует об обновлении технической базы. Так же видим, что коэффициент выбытия применим весь анализируемый период и самый наименьший коэффициент составил в 2018 году 0,061. В 2019 году по сравнению с началом анализируемого периода произошло увеличение суммы выбытия основных производственных фондов

на сумму на 6710 тыс. рублей. Также положительным моментом является тот факт, что в изучаемой организации уменьшился срок обновления основных средств, если в 2015 году данный показатель составлял 5,8 лет, то в отчетном 2019 году этот показатель составил 2,3 лет, что на 4,6 лет меньше, чем в среднем по РТ.

Эффективность использования производственных основных фондов характеризуется соотношением темпов роста выпуска продукции и темпов роста основных фондов, а также показателями фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности.

Рассчитаем фондоотдачу в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015 – 2019 годы.

Таблица 19 Анализ фондоемкости в ООО «Саф» Актанышского района РТ за 2015-2019 годы.

Показатель	Годы					В среднем по РТ за 2019 год	Отклонение данных 2019 г. от средних по РТ
	2015	2016	2017	2018	2019		
Объем произведённой продукции, тыс.руб.	111502	124509	102239	113763	128887	445518	-316631
Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс.руб.	98321	110685	128821	145012	154494	342706	188212
Фондоотдача тыс.руб	1,13	1,12	0,79	0,78	0,83	1,3	-0,47
Фондоемкость, тыс.руб.	0,88	0,89	1,26	1,27	1,20	0,77	0,43

Как показали результаты анализа, приведенного в таблице 19, объем произведённой продукции к 2019 году увеличивается на 17385 тыс. руб. по сравнению с данными за 2015 год, но по сравнению со средними данными по РТ за 2019 год этот показатель ниже снизился на 316631 тыс. руб. Среднегодовая стоимость ОПФ возрастает к концу анализируемого периода

на 56173 тыс. руб по сравнению с данными за 2015 год, и меньше на 188212 тыс. руб. по сравнению со средними данными по РТ,

По данным анализа, мы видим что для получения прибыли ООО «Саф» Актанышского района РТ в отчетном 2019 году затрачивает меньше основных производственных фондов, чем в 2015 году, об этом свидетельствует коэффициент фондоемкости равный 1,13,

3. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ООО «САФ» АКТАНЫШСКОГО РАЙОНА РТ

3.1. Общие направления повышения экономической эффективности производства основных средств в сельском хозяйстве

Проведенные исследования свидетельствуют, что в ООО «Саф» Актанышского района РТ имеются существенные резервы улучшения использования средств производства, и главным образом оборотных активов предприятия.

По итогам анализа наличия, состояния, воспроизводства основных средств ООО «Саф» Актанышского района РТ, изучения обеспеченности производственным оборудованием и эффективности его использования, можно сделать вывод, что увеличение объемов производства на данном предприятии может быть достигнуто за счет:

- ввода в действие новых основных фондов и производственных мощностей;
- улучшения использования действующих основных фондов и производственных мощностей.

Интенсивный путь использования основных фондов изучаемого предприятия включает в себя техническое их перевооружение, повышение темпов обновления основных фондов. Быстрое техническое переоснащение ООО «Саф» Актанышского района РТ особенно важно, так как на данном предприятии имеет место значительный износ основных фондов.

Интенсивность использования производственных мощностей и основных фондов может быть повышена также путем совершенствования технологических процессов; выбора сырья, его подготовки к производству в соответствии с требованиями заданной технологии и качества работ; обеспечения равномерной, ритмичной работы предприятия и его производственных участков; проведения ряда других мероприятий,

позволяющих повысить скорость обработки предметов труда и обеспечить увеличение производства продукции в единицу времени, на единицу оборудования. Улучшение использования основных фондов и производственных мощностей ООО «Саф» Актанышского района РТ, зависит в значительной степени от квалификации кадров, особенно от мастерства рабочих, обслуживающих машины, механизмы, агрегаты и другие виды производственного оборудования.

Улучшение экстенсивного использования основных фондов ООО «Саф» Актанышского района РТ, предполагает, с одной стороны, увеличение времени работы действующего оборудования в календарный период (в течение смены, суток, месяца, квартала, года) и с другой стороны, увеличение количества и удельного веса действующего оборудования в составе всего оборудования, имеющегося на предприятии и в его производственных участках.

Определение оптимальной структуры основных средств является одним из наиболее эффективных путей совершенствования состояния основных средств.

Говоря об улучшении структуры основных средств, предполагается что на предприятии ООО «Саф» Актанышского района РТ необходимо:

- провести обновление и модернизацию оборудования;
- усовершенствовать структуру основных фондов в результате увеличения доли прогрессивных видов оборудования и машин;
- повысить удельный вес активной части основных средств до оптимальной величины с установлением рационального соотношения различных видов оборудования;
- улучшить использование зданий и сооружений;
- установить дополнительное оборудование на свободных площадях;
- грамотно разрабатывать различные проекты строительства;
- ликвидировать лишнее и малоиспользуемое оборудование;

- устанавливать оборудование, которое обеспечивает более правильные пропорции между его отдельными группами.

Кроме предложенного плана мероприятий рекомендуется использовать основные пути улучшения использования основных фондов. В хозяйственной практике выделяют следующие основные пути улучшения использования основных фондов:

- технические;
- организационные;
- экономические.

Рассмотрим применение этих путей к ООО «Саф» Актанышского района РТ.

1) К техническим путям относятся реконструкция зданий и сооружений, модернизация машин и оборудования, повышение качества их технической эксплуатации, рост квалификации персонала. Здесь же рассматривается упущенная выгода от несвоевременной замены технических средств или приобретения устаревших моделей оборудования. На сегодняшний день для ООО «Саф» Актанышского района РТ» модернизацию и реконструкцию основных средств проводить нецелесообразно, т. к. в 2016 году осуществлено обновление основных средств. Также, результаты анализа, выполненные в главе 2.2 настоящей работы, показали, что коэффициент обновления основных средств составляет более 40 % на конец отчетного периода.

2) Организационное направление четкое диспетчерование производства, оборудования и помещений, реализацию расширение объема производства на имеющихся производственных мощностях и площадях; во-вторых, применение современной оргтехники, позволяющей вести учет движения продукции и всех инвентарных единиц основных фондов в реальном режиме времени.

В ходе исследования установлено, что на балансе ООО «Саф» Актанышского района РТ числятся здание и земельные участки. В здании

производственные и складские помещения, которые в настоящее время не используются. Площадь неиспользуемых складских помещений по состоянию на 31.12.2019 составляет 327 м². Также, в собственности ООО «Саф» Актанышского района РТ имеются два земельных участка, которые в настоящее время не используются в связи с отсутствием объемов строительных работ в результате потери части рынка сбыта в условиях кризиса. Один площадью 456 м², предназначенный складирования для хранения строительных материалов (кирпич, металл и др.), другой площадью 297 м², оборудован для стоянки специальной техники со смотровой ямой.

3) Экономические пути реализуются через стимулирование субъектов хозяйствования и персонала. Основные из них: сдача в аренду временно незагруженного оборудования; консервация основных фондов, которые в среднесрочной перспективе не будут использованы или реализованы; продажа имущества; материальное поощрение персонала, добивавшегося высокой производительности технических средств. Руководству ООО «Саф» Актанышского района РТ предлагается заключить договоры аренды разными физическими и Юридическими лицами неиспользуемые производственные помещения, площадку для складирования и хранения

3.2.Резервы повышения эффективности использования основных средств и расчет арендных платежей

Непременным условием получения высокого урожая является достаточное и рациональное применение минеральных удобрений. Как показывают научные данные и практический опыт, прибавка от внесения научно-обоснованных доз минеральных удобрений под основные зерновые культуры составляет в среднем 5ц на 1 ц.д.в., сахарной свеклы –

34 ц, силосных – 35,4 ц и т.д. Стоимость удобрений, вносимых на 1 га, в настоящее время эквивалентна 0,8-1 ц пшеницы.

Таким образом, затраты на удобрения окупаются прибавкой продукции. Но, несмотря на преимущество применения минеральных удобрений, уровень их внесения по основным сельскохозяйственным культурам составляет лишь около 70 % от рациональных норм и характеризуются несбалансированностью. Мы предлагаем применять рациональные и, главное, апробированные нормы внесения удобрений

Таблица 20 - Расход минеральных удобрений в ООО «Саф » Актанышского района РТ на перспективу, в кг д.в. на 1 га

Культуры	Всего	В том числе		
		азотные	фосфорные	Калийные
Пшеница	11033	4657	3188	3188
Рожь	2858	1050	904	904
Рапс (яровой)	797	365	216	216

Эффективность применения удобрений во многом зависит от их рационального использования. Так, под озимые, высеиваемые по унавоженному черному пару (при хорошем урожае зеленой массы), азотные удобрения в год посева не вносят. Иначе это приведет к перерастанию и загущению посевов от излишнего кушения, что ухудшит перезимовку растений и вызовет развитие болезней. Фосфорные и калийные удобрения должны быть заблаговременно. Недостаток калия в почве снижает устойчивость растений к болезням, поэтому надо своевременно позаботиться о внесении этого элемента в полной потребности. Основную массу азотных туков вносят во второй год жизни озимых. Подкормки посевов проводят с учетом почвенной и растительной диагностик. Если осеннее кушение было слабое и озимые возобновили вегетацию поздно, то целесообразно внести по 30 -40 кг /га азота сразу после схода снега вразброс, остальную – в конце

кущения – начале выход в трубку в прикорневую подкормку дисковыми сеялками.

При возделывании яровой пшеницы, фосфорные и калийные удобрения вносят под основную обработку почвы с осени или предпосевную культивацию преимущественно локальным способом. Фосфорные, или включающие фосфор комплексные удобрения вносят в рядки при посеве из расчета 20 кг д.в. на гектар. Азотные удобрения вносят в почву до посева, чаще весной, и в подкормках. Необходимость подкормок устанавливается на основе растительной диагностики. Она проводится в фазе 3 -го листа и трубкования - поколенія.

Под ячмень и овес высокие дозы азотных удобрений, превышающие 50 кг /га д. в., вносятся дробно: основная часть (до 70 %) – весной под культивацию, оставшаяся – в подкормку. Фосфорные и калийные удобрения вносятся под основную обработку почвы с осени. Часть фосфора (15-20 кг/га) вносят в рядки при посеве. В качестве рядкового удобрения используют нитроаммофоску, не превышая дозу по азоту 10 кг/га.

При возделывании сахарной свеклы в целях получения от минеральных удобрений наибольшей отдачи (не менее 80 % их годовой потребности) следует вносить под основную обработку почвы с осени, необходимо строго соблюдать правильное соотношение элементов питания и, учитывая их содержание в пахотном слое; до 20 % вносимой нормы следует применять в рядки при посеве и в подкормки.

Важным резервом повышения эффективности производственных фондов выступает совершенствование системы семеноводства, что способствует росту урожайности сельскохозяйственных культур и улучшению качества получаемой продукции. В процессе неоднократного воспроизводства сортовые семена теряют свои первоначальные урожайные и хозяйственные ценные качества, наблюдается снижение устойчивости к вредителям и болезням.

Таблица 21 - План сортообновления и сортосмены зерновых культур в ООО «Саф» Актанышского района РТ на перспективу

Культура	2019 год	На перспективу
Озимая пшеница	Скипетр	Надежда
Озимая рожь	Тантана	Огонек
Ячмень	Раушан	Рахат
Овес	Скакун	Скакун

Предлагаемые мероприятия, в первую очередь, положительно скажутся на повышении урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных, поэтому рассчитаем стоимость валовой продукции на перспективу

Таблица 22 - Расчет показателей стоимости валовой продукции в ООО «Саф» Актанышского района РТ на перспективу

Виды продукции	Площадь или поголовье	Продуктивность с единицы	Объем, ц	Стоимость, тыс.руб.
Зерно	7600	18,9	143919	71564
Картофель	250	68	17000	10989
Итого по растениеводству	-	-	-	92395

Расчет показателей стоимости валовой продукции в ООО «Саф» Актанышского района РТ на перспективу позволяет показать возможности увеличения продукции растениеводства до 92395 тыс.руб.

Изучив информацию об арендных платежах на объекты коммерческой недвижимости на официальных сайтах объявлений Avito.ru, Domofondo.ru и др., установлено, что стоимость аренды 1 м² производственных площадей в Актанышском районе РТ колеблется от 450 руб. до 800 руб., открытых площадок – от 250 руб. до 650 руб. Размер арендной платы зависит от месторасположения недвижимого имущества, целей использования и др. факторов. Рассчитаем стоимость арендной платы, расчет сведем в табл. 23

Таблица 23 – Расчет арендных платежей в ООО «Саф» Актанышского района РТ

Объект недвижимости	Цена за 1 кв. м, руб	Площадь сдаваемого объекта, кв.м	Ежемесячная сумма арендной платы, руб	Годовая сумма арендной платы, руб
Производственные помещения	423,73	527	223305,71	2679668,52
Открытый склад хранения	169,50	456	77292,00	927504,00
Общая сумма арендных платежей	х	х	300597,7	3607172,52

Как видно из табл. 23 ежемесячный размер арендной платы составит 350 939,21 руб. или 351 тыс. руб. без учета НДС, ежегодные арендные платежи составят 3607172,52 руб.. Следует отметить, что при заключении договоров аренды у в ООО «Саф» Актанышского района РТ расходы на электроэнергию, водоснабжение, водоотведение и др. коммунальные платежи возмещаться арендаторами в виде переменной части арендной платы. Налог на землю и налог на имущество включены в состав арендных платежей.

3.3 Анализ эффективности предложенных мероприятий

Как мы уже отмечали выше, в хозяйственной практике выделяют технические, организационные. экономические пути улучшения использования основных фондов.

Теперь рассчитаем сопоставимые показатели эффективности использования производственных фондов на перспективу (табл.23).

Как видно из таблицы 23, предлагаемые меры позволяют существенно повысить эффективность использования производственных фондов хозяйства. Так, фондоотдача повысится на 0,08 процентных пункта

Таблица 23 - Показатели экономической эффективности производственных фондов в ООО «Саф» Актанышского района РТ на перспективу

Показатели	Фактически	На перспективу	Отклонения – всего
Объем произведённой продукции, тыс.руб.	460944	553339	+92395
Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс.руб.	1035155	1035155	-
Фондоотдача, тыс. руб.	0,45	0,53	+0,08

Прирост основных фондов и производственных мощностей на изучаемом предприятии может быть достигнут благодаря новому строительству, приобретению нового производственного оборудования, а также реконструкции и расширению действующих мощностей.

Однако решающую часть прироста продукции в целом по предприятию можно получить с действующих основных фондов и производственных мощностей, которые в несколько раз превышают ежегодно вводимые новые фонды и мощности. Поэтому одной из наиболее важных задач развития ООО «Саф» Актанышского района РТ, является обеспечение производства, прежде всего за счет повышения его эффективности и более полного использования внутрихозяйственных резервов. Для этого необходимо рациональнее использовать основные фонды и производственные мощности.

Улучшение использования действующих основных фондов и производственных мощностей ООО «Саф» Актанышского района РТ, может быть достигнуто благодаря:

1) повышению интенсивности использования производственных мощностей и основных фондов;

2) повышению экстенсивности их нагрузки.