

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
Казанский государственный аграрный университет

Институт экономики
Направление подготовки: 38.03.01 Экономика
Кафедра: Бухгалтерского учета и аудита

Допустить к защите:
Заведующий кафедрой
_____ Клычова Г.С.
«24» мая 2019г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**Повышение эффективности финансового планирования на
примере сельскохозяйственного производственного
кооператива «Урал» Кукморского района Республики
Татарстан**

Обучающийся: Газизова Илюза Ханифовна
Руководитель: Низамутдинов Марат Мингалиевич
к.э.н., доцент
Рецензент: Амирова Эльмира Фаиловна
к.э.н.,

Казань 2019

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Казанский государственный аграрный университет»
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Направление подготовки 38.03.01 Экономика
Кафедра бухгалтерского учета и аудита

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
_____ Клычова Г.С.
«07» декабря 2017

ЗАДАНИЕ
на выпускную квалификационную работу

_____ Газизовой Илюзы Ханифовны

- 1. Тема работы:** Повышение эффективности финансового планирования на примере сельскохозяйственного производственного кооператива «Урал» Кукморского района Республики Татарстан
- 2. Срок сдачи выпускной квалификационной работы** «24» мая 2019г.
- 3. Исходные данные к работе:** статистические сборники, труды отечественных и зарубежных ученых в области экономики, специальная и периодическая литература, годовые бухгалтерские отчетности сельскохозяйственных организаций, нормативно-правовые документы, средние данные по Республике Татарстан, результаты личных наблюдений и разработок
- 4. Перечень подлежащих разработке вопросов:** теоретические основы финансового планирования, сущность, роль и задачи финансового планирования, принципы и методы финансового планирования, виды финансовых планов, анализ финансового состояния предприятия как основа финансового планирования, краткая характеристика субъекта хозяйствования, анализ финансового состояния, состояние финансового планирования на предприятии, пути повышения эффективности финансового планирования, основные направления повышения эффективности планирования финансовой деятельности, пути повышения эффективности финансового планирования
- 5. Перечень графических материалов:** _____
- 6. Дата выдачи задания** «07» декабря 2017г.

Руководитель
Задание принял к исполнению

М.М. Низамутдинов
И.Х.Газизова

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

Наименование этапов выпускной квалификационной работы	Сроки выполнения	Примечание
ВВЕДЕНИЕ	15.04.18	
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	15.04.18	
1.1. Сущность, роль и задачи финансового планирования		
1.2. Принципы и методы финансового планирования		
1.3. Виды финансовых планов		
2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	15.10.18	
2.1. Краткая характеристика СХПК «Урал» Кукморского района		
2.2. Анализ финансового состояния		
2.3. Состояние финансового планирования на предприятии		
3. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СХПК «УРАЛ» КУКМОРСКОГО РАЙОНА	15.04.19	
3.1. Основные направления повышения эффективности планирования финансовой деятельности		
3.2. Пути повышения эффективности финансового планирования		
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ	10.05.19	
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	10.05.19	
ПРИЛОЖЕНИЯ	10.05.19	

Обучающийся

И.Х.Газизова

Руководитель

М.М.Низамутдинов

Аннотация к выпускной квалификационной работе бакалавра на тему
«Повышение эффективности финансового планирования на примере
сельскохозяйственного производственного кооператива «Урал» Кукморского
района Республики Татарстан

Аннотация: Центральным звеном организации любого дела является финансовое планирование. Оно позволяет выбрать самый рациональный и эффективный способ достижения целей и управлять деятельностью предприятия. В работе рассмотрены понятие, задачи и принципы финансового планирования, дано определение финансового планирования. Также описываются основные уровни стратегическое, текущее и оперативное финансовое планирование.

В рыночных условиях значимость финансового планирования для предприятия определяется тем, что каждый их шаг, связан с тем, чтобы получить максимальный доход при минимальных потерях. Для этого необходимо предварительно рассчитать основные варианты решений, которые позволят осуществлять процесс финансового планирования детализировано и будут отвечать требованиям современного рынка. От доходов и расходов и финансового положения хозяйствующего предприятия напрямую зависит его функционирование, финансовая устойчивость, а значит и избежание банкротства. В ходе данной работы выявлены источники финансовых ресурсов для покрытия затрат и разработаны рекомендации для совершенствования системы финансового планирования.

Annotation: The central element of the organization of any business is financial planning. It allows you to choose the most efficient and effective way to achieve goals and manage the activities of the enterprise. The paper considers the concept, objectives and principles of financial planning, the definition of financial planning. It also describes the main levels of strategic, current and operational financial planning.

In market conditions, the importance of financial planning for an enterprise is determined by the fact that their every step is related to obtaining maximum profit with minimum losses. To do this, it is necessary to pre-calculate the main solutions that will allow the financial planning process to be detailed and will meet the requirements of the modern market. Its income, financial stability, and thus avoidance of bankruptcy directly depend on the income and expenses and the financial situation of the business entity. In the course of this work, sources of financial resources to cover costs were identified and recommendations were developed to improve the financial planning system.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	6
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	
1.1. Сущность, роль и задачи финансового планирования.....	9
1.2. Принципы и методы финансового планирования.....	13
1.3. Виды финансовых планов.....	18
2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СХПК «УРАЛ» КУКМОРСКОГО РАЙОНА	
2.1. Краткая характеристика предприятия.....	24
2.2. Анализ финансового состояния.....	34
2.3. Состояние финансового планирования на предприятии.....	49
3 ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СХПК «УРАЛ» КУКМОРСКОГО РАЙОНА	
3.1. Основные направления повышения эффективности планирования финансовой деятельности.....	54
3.2. Пути повышения эффективности финансового планирования.....	57
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ.....	78
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	82
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	88

ВВЕДЕНИЕ

Финансы предприятий - это финансовые или денежные отношения, которые формируются в процессе предпринимательской деятельности за счет собственного капитала, целевых фондов денежных средств, их образования и использования. Финансы в основном применяются в сфере материального производства, где создается общественный продукт и национальный доход.

Финансы организаций тесно взаимосвязаны с предпринимательством, так как предприятие выступает формой предпринимательской деятельности. Данный процесс совмещает в себе процесс формирования, распределения и использования доходов всех отраслей народного хозяйства. В условиях рыночных отношений встает необходимость объективного финансового планирования.

Планирование выявляет и устраняет ошибочные действия в сфере расходования денежных средств, а также минимизирует число возможностей, которые могут быть недоиспользованы. По мере стабилизации экономики возникает необходимость в создании долгосрочных финансовых планов, финансовой стратегии, это означает, что все затраты и результаты должны иметь строго финансовое, а лучшее денежное выражение.

Финансовое планирование это в первую очередь планирование всех доходов и определение направлений расходования в целях обеспечения бесперебойного развития деятельности предприятия. В ходе финансового планирования составляются множество финансовых планов различного содержания и назначения, которые напрямую зависят от объектов и задач планирования.

Тема выпускной квалификационной работы является актуальной на данный момент, поскольку к предприятию предъявляются важные требования для его дальнейшего развития. Финансы организаций являются основой финансовой системы страны и поэтому необходимо осуществлять их планирование. Финансовое планирование в процессе деятельности также

связано с планированием производственно-хозяйственной деятельности, где все финансовые показатели основываются на показателях, связанных с объемом производства, ассортимента продукции и на ее себестоимости.

На текущий момент финансы могут останавливать производство и это связано с развитием рыночных отношений. В этих условиях наиболее значимой функцией управления предприятия определяется задача финансового планирования, ведь оно функционирует в виде единой системы планирования производства, выпуска и реализации товаров, участвует в развитии деятельности предприятия, и пытается устранить грубые ошибки, которые связаны с отсутствием опыта.

Финансовый план помогает определить дальнейшие направление использования прибыли в условиях современного рынка, и рассматривает также уплату налогов предприятия. Альтернативы планирования всегда ограничены рядом объективных и субъективных причин в экономической организации предприятия. Главной целью разработки финансового плана на основе прогнозирования финансовых показателей выступает определение возможных объемов финансовых ресурсов, капиталов и резервов хозяйствующего субъекта.

Целью выпускной квалификационной работы является рассмотрение процесса составления, разработки и совершенствования системы финансового планирования в сельскохозяйственном производственном кооперативе «Урал» Кукморского района.

Достижение данных целей определяется следующими задачами:

1. Рассмотреть и раскрыть сущность и теоретические основы финансового планирования;
2. Дать оценку характеристики деятельности предприятия с экономической стороны и определить финансовое состояние СХПК «Урал» Кукморского района;
3. Провести анализ системы финансового состояния предприятия СХПК «Урал» Кукморского района;

4. Выработать меры по совершенствованию финансового планирования на данном предприятии;

Структурно работа состоит из введения, трех глав, заключения и списка использованных источников и литературы.

В первой главе рассмотрены теоретические и методические аспекты планирования как функции управления предприятием: определена сущность, функции и виды планирования, а также принципы и методы планирования.

Во второй главе проанализированы: финансовое состояние и система финансового планирования СХПК «Урал» Кукморского района.

В третьей главе рассмотрены пути оптимизации процесса финансового планирования с целью укрепления финансовой устойчивости СХПК «Урал» Кукморского района программного обеспечения бюджетирования КИС.

При работе я использовала следующие методы: метод исследования, изучение и анализ научной литературы, сравнение, анализ.

Информационную базу исследования составили статистические данные, учебные пособия, нормативно-правовые документы и годовые отчеты, финансовые документы за 2014 - 2018 годы СХПК «Урал» Кукморского района РТ, среднегодовые данные РТ.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

1.1. Сущность, роль и задачи финансового планирования

Значимым элементов предпринимательской хозяйственной деятельности и управления предприятием выступает планирование, и в том числе финансовое. Если планировать все финансовые ресурсы, источники их образования и отношения хозяйствующего субъекта, то только в этом случае можно эффективно управлять финансами организации.

Финансовое планирование планирует все дальнейшие доходы и определяет их дальнейшие направления использования денежных средств для обеспечения его непрерывного развития.

Финансовое планирование не может не осуществляться без разработки финансовых планов различного содержания. Успешная деятельность организаций в большей степени зависит от того, насколько достоверно они могут предвидеть перспективы своего развития в будущем, ведь из-за отрицательных воздействий и просчетов в плане предприятие полностью отвечает ухудшением своего финансового состояния. В связи с этим важным элементом управления является финансовое планирование.

Сущность планирования проявляется в подтверждении целей и способов их достижения с помощью определения всех задач и действий, в выявлении методов и способов, улучшающих эффективность деятельности. Для выполнения всех необходимых задач также нужно определить ресурсы предприятия. [18, С.22-28].

Обеспечение финансовыми ресурсами производственных процессов в достаточном количестве и в нужное время в соответствии с планом, а так же опираясь на спрос и предложение - именно это и является главной целью финансового планирования.

Финансовое планирование охватывает важнейшие направления финансово - хозяйственной деятельности, обеспечивает контроль за

формирование и использованием ресурсов, таких как материальные, трудовые и денежные. Планирование находится в тесной увязке с хозяйственным планированием, строится на основе бизнес-плана и обеспечивает благоприятные условия, которые способствуют дальнейшему укреплению финансового состояния.

Далее рассмотрим основные задачи, которые составляют основу финансового планирования:

1. Вложением в реальные инвестиции, прирост оборотных средств, также влияние социальной сферы, которые помогают оснащают кругооборот денежных средств для обеспечения бесперебойного развития. При этом необходимо также учитывать целевые источники финансирования, их формирование и распределение, являющиеся наиболее значимыми в этом вопросе.

2. Поддержание эффективного использования прибыли и других доходов предприятия, таких как внереализационные доходы. Для этого необходимо определение резервы предприятия и при недостаточном их количестве искать пути привлечения ресурсов.

3. При создании финансового плана, также не стоит забывать о интересах собственника предприятия, ведь он так же пытается привлечь как можно больше прибыли в свое предприятие;

4. Обязательное выполнение договоренностей перед бюджетом, внебюджетными фондами, кредитными, а также страховыми органами;

5. Обеспечивать платежеспособность и кредитоспособность предприятия, и контролировать финансовое состояние предприятия, чтобы улучшить финансовые показатели;

6. Опирается на принципы самофинансирования и самоокупаемости, чтобы был баланс между планируемыми доходами и расходами; [9, С.164].

Объектами финансового планирование, которые также влияют на ее составление можно отнести:

- всегда определять размер выручки от реализации продукции, чтобы

достоверно составить баланс доходов и расходов, и определить дальнейшее использование прибыли в рамках текущего и долгосрочного объема активов;

- для выявления недостатка собственных оборотных активов, нужно изучить источники прироста активов;

- провести расчеты амортизационных отчислений;

- исследование и распределение социальных фондов предприятия;

При изучении расчетов на планируемый период требуется опираться на установленные нормы и нормативы для выявления объемов собственных финансовых ресурсов в процессе планирования.

Финансовое планирование состоит из следующих этапов:

1 этап – начальный этап, где проводится анализ финансового состояния предприятия и определяются финансовые показатели за предыдущий период, на основе рассмотрения информации по предыдущим периодам. Для этого применяют такие документы как, бухгалтерский баланс, отчёты о прибылях и убытках, отчёты о движении денежных средств. Именно в этих документах предусмотрены все данные, которые требуются для проведения анализа и расчета всех показателей.

2 этап - прогнозирование финансовых условий хозяйствования в планируемом периоде, то есть проводится прогноз баланса, прогноз отчета и прибылях, и убытках, прогноз движения денежных средств (движение наличности). Полученные показатели бывают более точны, если исследуемый период бывает меньше.

3 этап – конкретизация показателей для дальнейшего выявления финансовых задач с помощью составления текущих планов. Разработанные планы рассматриваются и уведомляются уполномоченными органами или же должностным лицом и являются обязательными документами для исполнения. Срок действия текущих финансовых планов составляет один год и поэтому иногда их называют и годовыми планами.

4 этап - рассмотрение всех вариантов, которые существуют в увязке с

планом предприятия и выбор наиболее лучшего из них. Этот этап опирается на конкретные показатели, которые были получены на предыдущем этапе.

5 этап – распределение отобранных вариантов до намеченных подразделений и их ответственных исполнителей и проверка за их соблюдением и выполнением. Контроль осуществляется финансовыми службами организации, они так же рассматривают правомерность всех действий, контролируют соблюдение законодательства и также не остается в стороне целевое использование финансовых ресурсов. [42, С.502].

Особое место в ходе финансового планирования приходится на план поступлений средств и их отчисления из бюджета предприятия. Внедрение разработанных планов и является завершающим этапом финансового планирования.

Методы и принципы, использующиеся в данном процессе, рассмотрим в следующей части.

Большое влияние финансовый план оказывает на экономику предприятия в целом и помогает обеспечить финансовыми ресурсами предпринимательский план в достаточном количестве. Данное действие не обходиться без ряда обстоятельств.

Во-первых, наблюдается взаимосвязь планируемых расходов на ведение деятельности с реальными имеющимися возможностями. И только за счет корректировки можно достичь баланса материальных средств.

Во-вторых, наблюдается взаимосвязь всех статей плана с экономическими показателями работы предприятия, то есть также с основными разделами плана: выпуск и реализация продукции, НТП, улучшение управления производством для совершенствования ее эффективности, капитального строительства, материально-технического обеспечения, рентабельности и экономического стимулирования и т.п.

Таким образом, посредством выбора объектов финансирования, направления финансовых средств оказывают влияние на все стороны деятельности хозяйствующего субъекта, также способствует рациональному

использованию трудовых, материальных и денежных средств.[8, С.226].

1.2. Принципы и методы финансового планирования

Принципы финансового планирования организации определяют характер и содержание плановой деятельности в организации. Можно отнести такие принципы, как выделение приоритетов, обеспечение финансовой безопасности, оптимизация, координация и интеграция, упорядочение и контроль.

Выделение приоритетов. Как и любой процесс финансовое планирование не может не существовать без трудностей при планировании объектов и процессов деятельности. Для этого нужно выделить наиболее важные связи, то есть приоритеты и объединить их в один структурный целый план. Такой подход помогает ускорить разработку плана и ее использование, ведь внимание в основном направляется именно на нужные элементы структуры. Благодаря этому расчеты также разлагаются на отдельные части, это тоже упрощает процесс проверки и контроля за выполнением данного процесса.

Обеспечение финансовой безопасности. Под этим принципом нужно понимать, что планирование финансовых средств предприятия должно находить и исключать финансовые риски, которые отрицательно влияют на деятельность организации.

Оптимизация. Это означает, что внимание должно быть направлено на выбор допустимых и наилучших вариантов, помогающих эффективному использованию финансовых ресурсов и их альтернативному распределению.

Координация и интеграция. Интеграция является составляющей частью многих планов, ведь с помощью нее различные отдельные подразделения финансового плана соединяются в одно целое и координируют между собой, улучшая эффективность финансового планирования. Все изменения, происходящие в плане одних структурных

единиц обязательно должны отражаться в планах других.

Упорядочение. Формирует единый порядок действий всех работников основных и вспомогательных подразделений организации, что конечно же, облегчает процесс финансового планирования.

Контроль. Анализирует работу всех подразделений предприятия и повышает эффективность системы контроля за производственно-хозяйственной деятельностью предприятия. Контроль является неотъемлемой частью всех планов.

Документирование. Отражает процесс финансового-хозяйственной деятельности в форме документов, что благоприятно действует на развитие предпринимательской деятельности.

Правильно выбранные методы в ходе данного процесса непосредственно влияют на качество составляемых планов.

Методы финансового планирования - это совокупность приемов и способов, обеспечивающих разработку и обоснование плановых финансовых документов.

Методы планирования помогают изучить и преобразовать экономическую информацию для дальнейшего определения оптимальных пропорций развития объекта планирования и рассматривают эффективное использование ресурсов. Методы содержат в себе обоснование и расчеты непосредственно, связанные с показателями хозяйственной деятельности.[10, С.403].

В практике чаще всего используются следующие методы: метод экономического анализа, коэффициентный, нормативный, балансовый, дисконтированных денежных потоков, многовариантности, экономико-математическое моделирование.

Расчетно-аналитический метод – прогнозирует уровень показателей на будущий период, основываясь на анализ рассмотренных финансовых показателей. Исключается использование финансово-экономических нормативов, а взаимосвязь между ними устанавливается не прямо, а

косвенно, то есть на основе их структуры и динамики за ряд периодов (месяцев, лет). Данным методом определяют потребность в амортизационных отчислениях, оборотных активах и другие показатели.

Нормативный метод. Финансовые ресурсы предприятия и их источники рассматриваются на основе установленных норм и нормативов, именно в этом и заключается суть данного метода. Нормативами можно назвать ставки налогов и сборов, тарифы отчислений в государственные социальные фонды, нормы амортизационных отчислений, процентная ставка банка. Данный метод является самым простым и доступным в применении, ведь для того, чтобы рассчитать тот или иной показатель необходимо знать лишь норматив и соответствующий ему показатель. Поэтому разработка экономически обоснованных норм и нормативов является главной целью предприятия, но и не надо забывать о контроле за соблюдением установленных норм и нормативов каждым структурным подразделением.

Суть балансового метода состоит в том, что имеющиеся в наличии финансовые ресурсы используются для покрытия фактических потребностей в них. Этот метод применяется при исследовании поступлений и выплат денежных фондов.

Метод оптимизации плановых решений – выбор оптимального варианта из нескольких предложенных, опираясь при этом на различные критерии. Примером можно назвать минимум затрат, минимума текущих расходов, минимума вложений капитала с наибольшей его эффективностью, минимума времени на оборачиваемость капитала, то есть ускорения его оборачиваемости средств.

Метод экономико-математического моделирования представляет собой количественную оценку взаимосвязей между финансовыми показателями и факторами, которые также влияют на их числовое значение. Выражается она через экономико-математическую модель, представляющая собой точное описание экономических процессов с использованием символов и приемов математики. Модель базируется на функциональной и корреляционной связи,

в которую включают только основные факторы.

Если рассмотреть методы с современной стороны, то к методам планирования можно еще отнести разработку бизнес-планов, суть которого выражается в реализации определенной идеи, проекта. Бизнес-план может разрабатываться с помощью различных техник, рассматривая при этом все вопросы проработки и касающиеся его структуры. Но несмотря на все вышесказанное, все же составной частью бизнес-плана выступает финансовый план, в котором все показатели выражены в стоимостных выражениях. [11, С.489].

Общепризнанными принципами, определяющих характер и суть управленческой деятельности финансового планирования являются следующие:

- финансовое соотношение сроков – формирование и использование денежных средств должно обрабатываться только в рамках установленного срока. На длительный срок целесообразно будет финансировать капитальные вложение за счет вложение долгосрочных заемных средств.

- оптимальность капитальных вложений – чтобы капитальные вложение благоприятно действовали на деятельность организации, нужно искать самый дешевый источник финансирования. К такому источнику можно отнести финансовый лизинг. Кредиты банком выгодны лишь при обеспечении эффекта финансового рычага;

- сбалансированность рисков – за счет собственных источником целесообразно финансировать рискованные долгосрочные инвестиции;

- необходимо соответствовать потребностями рынка, то есть текущему спросу и предложению, для того чтобы получить максимальную прибыль;

- максимальная рентабельность - необходимо использовать те направления инвестирования, чтобы повысить рентабельность до максимума.

Экономический анализ финансовых ресурсов за предыдущие периоды является основным в планировании. Для обнаружения тенденций развития нужно провести анализ следующего:

1. Изменения объёма продаж в целом и по основным направлениям видам продукции;
2. Анализ величины прибыли и ее рентабельности;
3. Рассмотреть объёмы инвестиций и их эффективность в привлечении капитала;
4. Необходимо изучить все денежные операции, для того чтобы определить структуру доходов и расходов;
5. Состав и структуру основных и оборотных активов;
6. Изучить скорость оборачиваемости активов, чтобы понять, как они влияют на финансовое состояние предприятия и на возможность получения больше прибыли;
7. Состав и соотношение собственного и заемного капиталов.

Для того, чтобы собрать данные требуется хорошо налаженный управленческий и бухгалтерский учёт, непосредственное участие работников бухгалтерии и руководителей различных подразделений, знание динамики показателей бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках. Если бухгалтерский учет даст достоверные данные, то экономический анализ провести легко, и он даст точные показатели. [15].

Также не менее важным методом можно считать коэффициентный метод для изучения структуры доходов и расходов. Коэффициенты рассчитывают предполагаемые доходы и затраты, платежи в бюджет и внебюджетные фонды, основываясь на достижения прошлых периодов.

Если рассмотреть разрабатываемые финансовые планы, то можно выделить такие виды, как:

1. Перспективное финансовое планирование. Этот вид опирается на показатели, взятые из прогноза об отчётах о прибылях и убытках, прогноз движения денежных средств, прогноз бухгалтерского баланса. Срок действия такого плана 1-3 года.

2. Текущее финансовое планирование. Изучается с помощью таких документов, как план доходов и расходов по операционной, а также

инвестиционной деятельности, план поступления и расходования денежных средств. Срок действия данного плана - 1 год, также называют и годовой план.

3. Оперативное финансовое планирование. Основные документы - это платежный календарь, кассовый план. Может составляться на декаду, квартал, месяц.

Все вышеперечисленные виды должны быть взаимосвязаны друг с другом для большего улучшения развития деятельности, и должны осуществляться строго в определенной последовательности.

Далее рассмотрим ряд последовательных стадий, которые обязательно включаются в финансовое планирование:

1. Поиск, проверка и анализ информации;
2. Подборка финансовых прогнозов;
3. Создание финансовой стратегии, с целью ее долгосрочного использования;
4. Утверждение основных направлений политики финансов предприятия;
5. Разбор финансовых показателей в соответствии с планом других подразделений и их предварительный расчет;
6. Исследование и разработка проекта;
7. Утверждение плана руководством предприятия и дальнейший контроль. [16, С.375].

К методам, которыми необходимо пользоваться при создании финансового плана, необходимо также отнести такие критерии, как использование знаний, интуиции и опыта специалистов, формализованные методы и комбинированные.

1.3 Виды финансовых планов

На стадии финансового планирования можно выделить такие виды

планов, как долгосрочные, текущие и оперативные.

Долгосрочный план рассматривает финансовые показатели с точки их стратегического изменения, дает оценку и определяет объемы финансовых ресурсов и возможности направлений их использования. Процесс перспективного (долгосрочного) планирования выступает инструментом, обеспечивающим принятие решений управленческого характера, который способствует нововведениям и изменениям в достаточной степени.

Преимуществами разработки долгосрочного планирования, можно назвать следующие:

- повышение качества организационной работы, что ускоряет работу и улучшает ее сбалансированность;
- достоверная информация о направлении движения к будущему;
- умение вовремя решать поставленные организационные вопросы;
- приобретение высокого экономического показателя по статье «затраты - эффективность»;
- работа в сплочённого коллектива и накопление знаний в области экспертных;
- исполнение обязательств финансирующих организаций;
- работа с активной позицией по отношению к проблемам, выявленных в организации, что так же помогает решать их вовремя;

Перспективное планирование. Сущность данного вида помогает фиксировать наиболее важные вопросы, встающих перед предприятием. При этом концентрируя внимание на проблемах повышает шансы успешного применения всех деталей.

Планирование теряет свой смысл при нестабильности экономики и при высоких темпах инфляции. Однако значительную роль планирование играет при высоком уровне неопределенности, где необходимо обосновать множество вариантов и отобрать из них самый адекватные, по предстоящим прогнозам, развития. При этом нужно перестроить систему планирования.

Текущее финансовое планирование является и рассматривается как

составная часть системы перспективного плана и конкретизирует показатели, представленные в этом плане.

В текущем плане показывается взаимосвязь всех разделов плана предприятия с финансами. Однако не стоит забывать, что финансовое планирование должно вести активную роль, не сводясь к обсчету показателей, выраженных в денежном выражении. Сперва необходимо рассмотреть сбытовую сферу для разработки плана производства и реализации продукции способного предоставить предприятию наилучшие результаты. [43, С.423-424].

Основными функциями текущего планирования можно выделить:

1. Исследование источников финансирования для того, чтобы обозначить объем финансовых ресурсов;
2. Разбор себестоимости, необходимый для производства и продажи продукции;
3. Проектирование денежных потоков;
4. Составление плана, связанным с привлечением прибыли от деятельности в целом;
5. Необходимо изучить доходность инвестиций;

Оперативные финансовые планы напрямую взаимосвязаны с платежным, налоговым календарем, а также с их исполнением, далее связан с кассовым планом, составляемым на месяц, декаду, неделю. Характерной чертой оперативного плана является то, что он должен быть значительно более подробным. Это необходимо для сбалансированной работы всех служб, и для реализации стратегических и тактических решений.

Каждая подсистема должна опираться на те периоды, на который разрабатывается этот план. Исходным этапом планирования выступает прогноз основных направлений деятельности предприятия, которые так же осуществляются в ходе процессе перспективного планирования. Здесь обозначаются задачи и параметры текущего финансового планирования. База для разработки оперативного финансового плана создается именно на стадии

текущего финансового планирования.

На предприятии должен сформироваться внутрифирменный документ «Положение о финансовом планировании», где указываются цели, задачи, процедуры, формы, методы планирования.

Планирование и контроль предприятия должно осуществляться в сферах, где рассматривается прибыльность (рентабельность) его работы и финансового положения. [21, С.668].

Планирование потребности в оборотном капитале. В процессе деятельности предприятия нужно рассматривать как использование основного, так и оборотного капитала. Важным фактором в данном виде планирования занимает время поступления доходов и расходов. Данное планирование предусматривает покрытие расходов с начала его производства до покупки продукта потребителем.

Планирование потребностей в основном капитале. В процессе деятельности станки изнашиваются, меняются технологии, требуются новые здания, оборудование и компьютеры. Приобретение основного капитала почти во всех случаях довольно долго. Предприятию нужно позаботиться о потребности в капитале в ходе составления долгосрочных планов, если оно хочет расширить свое производство.

Планирование источников дохода. Источниками доходов можно назвать доход от продажи продукции, инвестиции собственников, а также займа. Особенностью данного типа является то, что необходимо найти такие источники для каждого вида потребностей в нужное им время. [28, С.264].

Качественное планирование заключается в том, чтобы получать источники фондов не только вовремя, но и по самой выгодной цене. Для этого находим банк, способный предоставить денежные средства в настоящее время, и определить различные источники, которыми они будут пользоваться. Так как нельзя полагаться лишь на банковские займы или поступлений с доходов.

Структура и содержанием финансового плана довольно сложна.

Поэтому требуется усилие разных подразделений предприятия (финансового отдела, планово-экономического отдела, бухгалтерии, отдела главного механика, производственных подразделений). Ответственность за разработку планов возлагается на финансово - экономические службы предприятия.

На систему финансового планирования оказывает влияние как внешние, так и внутренние факторы, главными из которых выступает особенность экономической системы страны, организационно-правовая форма, форма собственности, модель управления и планирования, система налогообложения, размер предприятия и вид деятельности, которым он занимается. [33, С.16-17].

Из-за нехватки денежных средств или множества убытков в экономике финансовому планированию на уровне предприятия уделялось недостаточное внимание.

Можно различить следующие планы, рассматривая их состав и структуру:

1. Пятилетний и годовой финансовый план. Состоит из трех разделов: доходы и поступления, расходы и отчисления средств, поступления в бюджет, отчисления из бюджета;
2. Платежный календарь, то есть часть оперативного плана движения денежных средств, бывает в наличной и безналичной форме;
3. Кассовый план, рассматривает через кассу.

Финансовый план напрямую подчинен производственному плану. Это означает, что если недостаточно средств, то они планируются из бюджета, а при излишке - перечисления в бюджет.

В рыночной экономике финансовый план представляет собой важнейший плановый документ предприятия. Нужно пересмотреть стратегию, если прогноз предоставляет сведения, что финансовое состояние предприятия в будущем резко ухудшится. Итак, система финансового планирования обязана отвечать модели внутрифирменного планирования и управления, действующего на предприятии.

Увеличение объемов производства и реализации продукции и размеров в предприятии нуждается в применении технологий финансового планирования, которые дают возможность согласовывать огромное количество показатели, рассчитанных отдельными подразделами, на уровне предприятия в целом. [30].

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовое планирование является важнейшим элементом в управлении деятельностью предприятия, оно так же считается основной точкой для принятия эффективных хозяйственно-производственных и финансовых решений. В данной главе были рассмотрены задачи, этапы, которые выполняются в ходе финансового планирования, а также рассмотрели принципы и методы данного процесса. Эффективная организация финансового планирования на предприятии позволит дальнейшему укреплению финансового состояния, позиций среди других организаций, содействует своевременному покрытию обязательств перед бюджетом, государственными внебюджетными фондами, банками и тем самым защитить себя от штрафов, потери инвестиционной привлекательности, также контролирует деятельность структурных подразделений, при этом достигая цели и повышая эффективность всей деятельности организации.

2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СХПК «УРАЛ» КУКМОРСКОГО РАЙОНА

2.1 Краткая характеристика предприятия

СХПК «Урал» Кукморского района Республики Татарстан - стабильно рентабельное хозяйство с высоким репутационным и динамично растущими производственными показателями.

СХПК «Урал» является сельскохозяйственным производственным кооперативом. Организационно - правовой статус данного предприятия — это коммерческая организация. СХПК «Урал» Кукморского района, расположен в селе Олуяз. Организация была зарегистрирована 24 июня 1993. Место нахождения общества: 422127, Республика Татарстан, Кукморский район, с. Олуяз, ул. Парковая 1, индекс 422127. В пользовании предприятия находятся 4265 га сельскохозяйственных угодий, которые занимает пашня, сенокосы и пастбища.

СХПК «Урал» занимается разведением племенного молодняка, а также производством и реализацией сортовых семян картофеля и зерновых культур.

В СХПК «Урал» Кукморского района РТ организационная структура территориального типа, которая характеризуется совокупностью служб, комплексных бригад.

Общим руководством и организацией производства занимаются функционирующие службы, в СХПК «Урал» Кукморского района функционируют:

- экономическая служба;
- бухгалтерская служба;

Чтобы в ходе деятельности здоровью работников данных служб не причинялся никакой вред на предприятии имеются такие документы, которые напрямую взаимосвязаны со здоровьем работника, инструкция по

охране и безопасности труда бухгалтера и экономиста. (ПРИЛОЖЕНИЕ А, Б). В ходе работы экономистам и бухгалтерам выделяется время для отдыха, а также имеются условия, чтобы они занимались физической культурой. Так как, в основном, у работников данных служб работа сидячая, а также имеется постоянный контакт с компьютером, также создан комплекс упражнений производственной гимнастики для сотрудников (ПРИЛОЖЕНИЕ В), зарядка для глаз на рабочем месте (ПРИЛОЖЕНИЕ Г).

Так же чтобы улучшить корпоративную культуру и в целом репутацию предприятия, повысить эффективность процесса работы и избегать при этом конфликтных ситуаций на предприятии имеется кодекс деловой этики. (ПРИЛОЖЕНИЕ Д).

СХПК «Урал» расположен на Северной части Кукморского района РТ в 20 км от районного центра (город Кукмор) и 130 км от республиканского центра (г. Казани) и от ближайшей ж.д. станции (Коинсар) в 14 км.

Климат в основном благоприятен для возделывания наиболее распространенных сельскохозяйственных культур. Средняя годовая температура воздуха равна 2,2 градус выше нуля. Самый теплый месяц года – июль (20-25 градусов выше нуля). Наиболее холодный месяц – январь (15-20 градусов ниже нуля). Абсолютный годовой максимум температуры воздуха достигает 34,5-36,7 градуса, а абсолютный минимум – 47,8 градусов. Среднее годовое количество осадков составляет от 460 мм до 520 мм.

Территория хозяйства находится на холмистой местности. Имеются запасы торфа, нефти в небольшом количестве. Преобладают светло-серые, дерново-подзолистые, серые и темно-серые почвы. В целом природно-климатические условия землепользования благоприятны для ведения сельскохозяйственного производства.

Дорожная сеть внутри хозяйства асфальтирована. Имеется хорошо налаженная телефонная сеть, электричество, радио и телевидение. На территории данного хозяйства размещены объекты социальной инфраструктуры: школа, сельсовет, клуб, мечеть, столовая. На территории

села помещены подсобные предприятия: машинно-тракторный парк с ремонтными подразделениями, автопарк, энергетическая служба, теплоснабжение, склад ГСМ и запчастей.

В сельскохозяйственном производстве земля выступает, как и основной фактор производства, так и основное средство производства сельскохозяйственной продукции. Земельные ресурсы выступают важнейшей составной частью ресурсов сельского хозяйства. От ее обоснованного использования, улучшается её плодородие и влияет на развитие всех отраслей сельскохозяйственного производства.

Для оценки состояния землепользования в СХПК «Урал» был проведен анализ состава и структуры земельных угодий за последние 5 лет.

Таблица 1 – Состав земельных фондов и структура сельскохозяйственных угодий в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

	Годы											
Всего угодий	2014		2015		2016		2017		2018		В среднем по РТ за 2018 г	
	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %		
Всего земель	4487	х	5337	х	5337	Х	5454	х	5454	Х	6654	х
В т. ч. Сельхоз. угодий:	4265	100	5115	100	5115	100	5232	100	5232	100	6442	100
Пашня	3528	82,7	4378	85,6	4399	86,0	4495	85,9	4495	85,9	5650	87,7
Сенокосы	187	4,4	187	3,7	187	3,7	208	3,9	208	3,9	620	9,6
Пастбища	550	12,9	550	10,8	529	10,3	529	10,1	529	10,1	17	2,4
Процент распаханности	Х	82,7	Х	85,6	Х	86,0	Х	85,9	Х	85,9	Х	87,7

Сделав анализ таблицы 1 видим, что в течение 2014 – 2018 годов наблюдается увеличение размеров площадей сельскохозяйственных угодий, на 967 га в изучаемой организации это связано с тем, что были взяты соседние площади в аренду. В хозяйстве все сельхозугодия в период 2014 – 2018 годы составляли площади пашни, сенокосы и пастбища. Основная доля

сельхозугодий приходится на пашню, и так в 2014 году процент распаханности составляет 82,7% от общей земельной площади (4265га), в 2018 году 85,9%. Наименьшую часть площади составляют сенокосы 208 га (3,9%) от всей площади.

По сравнению со среднереспубликанскими данными у предприятия преобладают показатели по всем пунктам. Из таблицы 1 видно, что СХПК «Урал» имеет высокий уровень распаханности сельскохозяйственных угодий.

Важной характеристикой предприятия является его специализация. Специализация как форма общественного разделения труда выражается в преимущественном производстве определенных видов продукции. Специализация в сельском хозяйстве имеет свои особенности связанные с использованием земли, как главного средства производства. восстановление и повышение ее плодородия требует кроме внесения удобрений, чередование культур, преодоление сезонности производства.

Специализация, как форма организации производства способствует его дальнейшему повышению эффективности и сперва - увеличению его масштаба. Именно показатели структуры товарной продукции выступают основными определяющими производственное направление хозяйства и уровень его специализации.

Чтобы узнать специализацию СХПК «Урал» нам для начала нужно узнать исходные данные для определения специализации предприятия (Рис.П.1.1).

Анализируя таблицу 2, мы видим, что большой удельный вес в структуре товарной продукции в среднем за 5 лет приходится на молоко и мясо КРС, 76,9% и 14,2% соответственно. На основании данных таблицы 2.2 можно сделать вывод, что СХПК «Урал» Кукморского района имеет специализацию молочное скотоводство, так как занимает в структуре товарной продукции 91,1%.

Таблица 2 – Структура товарной продукции, % в СХПК «Урал»
Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Виды продук ции	Годы										В среднем за 5 лет	
	2014		2015		2016		2017		2018			
	Стоим ость, тыс. руб.	Стру ктура , %	Стоим ость, тыс. руб.	Стру ктура , %	Стоим ость, тыс. руб.	Стру ктура , %	Стоим ость, тыс. руб.	Стр укт ура, %	Стоим ость, тыс. руб.	Стр укт ура, %	Стоим ость, тыс. руб.	Стр укт ура, %
Зерно и зернобо бовые	307,8	10,6	302,1	9,3	220,3	6,1	265,9	6,4	387,4	7,6	296,7	8,6
Картоф ель	369,1	12,8	600,8	18,6	433	12,1	207,2	5	298,7	5,8	10,8	0,3
Молоко	1754,9	60,8	1938,8	59,9	2582	71,6	3155,4	75,6	3828,4	74,9	2651,6	76,9
Мясо КРС	456,7	15,8	394,1	12,2	368,4	10,2	537,7	13	595,9	11,7	487,9	14,2
Всего	2888,5	100	3235,8	100	3603,7	100	4166,2	100	5110,4	100	3447	100

На основе полученных данных, используя формулу Поповича И. В., определим уровень специализации по величине коэффициента специализации.

$$K_c = 100 / \sum P_i (2i - 1), (1);$$

Где K_c - коэффициент специализации;

P_i - удельный вес каждой отрасли в структуре товарной продукции;

I - порядковый номер отрасли в ранжированном ряду по удельному весу в структуре товарной продукции, начиная с наивысшего.

Для СХПК «Урал» коэффициент специализации равен:

$$K = \frac{100}{(76,9+14,2)*(2*1-1)+8,6*(2*2-1)+0,3*(2*3-1)} = \frac{100}{118,4} = 0,84$$

Коэффициент специализации в СХПК «Урал» Кукморского района РТ равен 0,84, что свидетельствует о высоком уровне специализации.

Развитие специализации оказывает существенное влияние на эффективность сельскохозяйственного производства. Исследования, проведенные учеными, свидетельствуют о том, что углубление специализации до определенного (оптимального) уровня способствует повышению экономической эффективности.

Для того, чтобы более подробно характеризовать экономические условия функционирования СХПК «Урал» необходимо провести анализ обеспеченности хозяйства средствами производства и трудовыми ресурсами. Именно от наличия и комбинирования этих факторов зависит эффективность производства. Поэтому далее проведем расчет показателей фондооснащенности, фондовооруженности, энергооснащенности, энерговооруженности.

Таблица 3 – Уровень фондооснащенности и фондовооруженности труда в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2018 г
	2014	2015	2016	2017	2018	
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	200306	366807	517107	680547	699667	308432
Площадь сельхозугодий, га	4265	5115	5115	5232	5232	6442
Среднегодовая численность работников, чел.	277	297	277	275	272	98
Фондооснащенность на 100 га сельхозугодий, тыс. руб.	4696,5	7171,2	10109,6	13007,4	13372,8	4787,8
Фондовооруженность на 1 работника, тыс. руб.	723,1	1235,0	1866,8	2474,4	2572,3	3142,6

Данные из таблицы 3 показывают, что фондооснащенность хозяйства увеличивается с каждым годом. Если в 2014 году фондооснащенность составила 4696,5 тыс. руб., то в 2018 году – 13372,8 тыс. руб., то есть увеличилась на 35,1%. На увеличение фондооснащенности влияет стоимость основных производственных фондов (СОПФ) и среднегодовая численность работников. Фондооснащенность в СХПК «Урал» на 306112 тыс. руб. больше, чем в среднем по РТ. Фондовооруженность – стоимость основных производственных фондов (СОПФ) приходящихся на 1 работника предприятия. Из таблицы видно, что показатель имеет тенденцию роста в период с 2014 по 2018 гг. на 1849,2 тыс. руб., то есть на 28,1%. Фондовооруженность в изучаемом предприятии на 1672,1 больше по сравнению со среднереспубликанскими. Высокая фондооснащенность и

фондовооруженность положительно влияет на повышение производительности труда. Чем выше уровень фондооснащенности и фондовооруженности предприятия, тем оно мощнее. Таким образом, СХПК «Урал» Кукморского района РТ имеет высокие показатели фондообеспеченности.

Таблица 4 – Уровень энергооснащенности и энерговооруженности труда СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2018 г.
	2014	2015	2016	2017	2018	
Мощность энергетических ресурсов, л.с	16695	17625	17629	19404	18954	7769
Площадь сельхозугодий, га	4265	5115	5115	5232	5232	5650
Среднегодовое число работников, чел.	296	297	277	275	272	98
Энергооснащенность на 100 га пашни, л.с	391,4	344,6	344,6	370,9	362,3	137,5
Энерговооруженность, л.с.	59,8	59,3	67,1	70,6	69,7	79,2

Из таблицы 4 можно сделать вывод о том, что энергооснащенность с 2014 года до 2018 года уменьшается на 29,1 л.с. на 100 га пашни или 7,4%, а с 2016 года видим увлечение до 26,3 л.с. на 100 га пашни или 7,1%. По сравнению средним показателем по РТ энерговооруженность выше на 224,8 л.с. или 38%. Энерговооруженность с каждым годом увеличивается. Так, энерговооруженность в 2014 было 59,8, а к 2018 году стало 59,7 л.с., видим увеличение на 9,9%. Снижение уровня энергооснащенности за анализируемые периоды обусловлено уменьшением энергетических мощностей в связи со списанием тракторов и комбайнов. Сравнив показатели энергооснащенности со средним показателем по РТ, мы видим, что в СХПК «Урал» Кукморского района РТ энерговооруженность выше на 9,5 л.с.

Далее изучим обеспеченности трудовых ресурсов СХПК «Урал» Кукморского района РТ. Трудовые ресурсы - это важнейшие составляющие производства, а в настоящее время их роль существенно возросла.

Из таблицы 5 видно, что наибольший годовой запас труда приходится на 2018 год и составляет 5741 тыс.чел.-час., а уровень его использования

составил 62,7%. Это означает в 2018 году у предприятия не наблюдается нехватки рабочей силы, что благоприятно сказывается на работе.

Таблица 5 - Использование трудовых ресурсов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2018 г
	2014	2015	2016	2017	2018	
Среднегодовое число работников	296	297	277	275	272	105
Годовой запас труда, т.чел-час	538	575	573	573	574	191
Фактические затраты, т. чел-час	616	595	595	573	360	207
Уровень использования запаса труда, %	114,5	103,5	103,8	100	62,7	108,4

Также исходя из данных таблицы видим, что наименьший годовой запас приходится на 2014 год, который составил 538 тыс. чел.-час, уровень его использования по сравнению 2018 годом увеличился на 51,8%. Это объясняется тем, что с 2014 года до 2016 году уменьшилось число работников на 24 человек или 8,1%. Уменьшение этого показателя является благоприятной тенденцией для предприятия.

Уровень обеспеченности предприятия основными производственными фондами рассчитывается сравнением фактического их наличия с плановой потребностью. Обеспеченность предприятия основными машинами можем рассмотреть в таблице 6.

По данным таблицы 6 видно, что площадь пашни с каждым годом увеличивается, имеющиеся тракторы также увеличиваются. В 2018 году по сравнению с 2014 имеющиеся тракторы увеличились на 17 или на 67,3%. И поэтому уровень обеспеченности тракторами во всех годах больше 100 процентов, это свидетельствует о достаточном наличии тракторов в СХПК «Урал» Кукморского района. Так же требуемое число комбайнов с каждым годом увеличивается, в 2018 году по сравнению с 2014 число комбайнов увеличилось на 2 или на 85,7%. Итак, можно сказать что на предприятии уровень обеспеченности основными машинами достаточно хороший.

Таблица 6 – Уровень обеспеченности предприятий основными машинами в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы.

Показатели	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
Площадь пашни, га	3528	4378	4399	4495	4495
Нормативная нагрузка на 1 трактор, га	100	100	100	100	100
Требуемое число тракторов, шт.	16	21	22	17	17
Имеется тракторов, шт.	35	33	33	52	52
Уровень обеспеченности тракторами, %	218,8	157,1	150	305,9	305,9
Площадь посева зерновых и зернобобовых, га	1619	2170	2230	1745	1730
Нормативная нагрузка на 1 зерноуборочный комбайн, га	150	150	150	150	150
Требуемое число комбайнов, шт.	10	14	14	11	11
Имеется комбайнов, шт.	12	12	12	14	14
Уровень обеспеченности комбайнами, %	150	85,7	85,7	127,3	127,3

Перейдем к рассмотрению показателям экономической эффективности сельскохозяйственного производства в СХПК «Урал» Кукморского района РТ.

Чтобы найти показатели эффективности сельскохозяйственного производства, сначала определяем исходные данные для обобщающих показателей экономической эффективности (Рис.П.1.2, Табл.П.1.3).

Анализируя данные из таблицы 7, следует отметить, стоимость валовой продукции приходящийся на 1 среднегодового работника с каждым годом увеличивается и в 2018 году составляет 24,1, что больше по сравнению с 2014 годом на 6,2 тыс. руб. или же на 22,3 %, это связано с тем, что число среднегодовых работников увеличивается, что положительно влияет на развитие деятельности предприятия.

СВП приходящийся на 100 рублей стоимость основных производственных фондов, с каждым годом уменьшается, так как в значениях основных производственных фондов наблюдается тенденция увеличения и поэтому значение показателя уменьшается. Увеличение основных производственных фондов положительно сказывается на капитале предприятия.

Таблица 7 - Показатели экономической эффективности сельскохозяйственного производства в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Показатели	Годы					В среднем по РТ за 2018 г
	2014	2015	2016	2017	2018	
Стоимость валовой продукции в расчете на: 100га соизмеримой пашни, тыс. руб.	550,1	542,4	440,3	467,9	564,4	246,2
1 среднегодового работника, тыс.руб.	17,9	17,7	19,0	19,8	24,1	41,4
100 руб. осн. произв. фондов, руб.	2,5	1,4	1,0	0,8	0,9	1,3
100 руб. издержек, руб.	2,3	2,1	1,0	1,5	12,4	1,9
Сумма ЧД в расчете на: 100 га соизмеримой пашни, тыс.руб.	6206,2	8362,0	6827,8	8135,8	2315,2	1992,1
1 среднегодового работника, тыс.руб.	201,7	272,8	295,0	343,9	98,9	335,0
100 руб. осн. произв. фондов., руб	28,6	21,0	15,0	13,9	3,8	10,7
100 руб. издержек, руб.	26,3	32,9	25,5	26,1	5,9	15,7
Сумма ПР в расчете на: 100 га соизмеримой пашни, тыс.руб	8783,5	11538,8	10994,0	12985,8	7226,8	503,6
1 среднегодового работника, тыс.руб.	285,5	376,4	475,0	548,9	308,8	84,6
100 руб. осн. произв. фондов., руб.	40,5	29,0	24,2	22,2	12,0	2,7
100 руб. издержек, руб.	37,3	45,3	41,0	41,6	18,5	4,0
Уровень рентабельности, %	43,9	56,6	51,7	49,1	22,1	5,8
Норма прибыли, %	36,3	43,7	48,8	54,5	22,1	15,03

Также исходя из таблицы можно сделать вывод, что на 2018 год это значение составляет 0,9, что меньше на 1,6 тыс. руб. или же на 36 % по сравнению с 2014 годом. СВП приходящийся на 100 руб. издержек до 2017 года уменьшается, что означает снижение издержек и благоприятно влияет на финансовое состояние предприятия, а в 2018 году наблюдается резкий скачок данного показателя. Сумма чистого дохода на 100 га соизмеримо пашни в 2018 году резко снизилась и составляет 2315,2, что меньше на 3891 тыс. руб. или же в 2,7 раза по сравнению с 2014 годом, это связано с тем, что сумма чистого дохода сильно уменьшилась. Сумма чистого дохода, который приходится на 1 работника уменьшается год за годом, и в 2018 году составляет 98,9, это связано с тем что число работников увеличивается и поэтому на долю каждого работника приходится все меньше и меньше чистого дохода. В показателях на 100 руб. стоимости основных

производственных фондов и на 100 руб издержек, сумма чистого дохода то уменьшается, то увеличивается, что может снизить эффективность деятельности предприятия. Если же рассмотреть значения суммы прибыли на 100 га соизмеримой пашни, то наблюдается тенденция уменьшения, что означает увеличение размеров пашни. Сумма прибыли, которая приходится на 100 руб стоимости основных производственных фондов снижается год за годом, это говорит об увеличении стоимости основных производственных фондов. В значениях суммы прибыли на 100 руб. издержек наблюдаются скачки, то в сторону увеличения, то в сторону уменьшения, что также зависит от величин издержек. Уровень рентабельности и норма прибыли в период с 2014 по 2018 год является достаточно хорошим, а вот в 2018 году они снизились, на это повлияло увеличение себестоимости и суммы оборотных активов и уменьшение суммы прибыли.

Итак, изучив все вышеизложенные таблицы, мы получили всестороннюю характеристику степени эффективности хозяйствования производства в СХКП «Урал» из которой следует вывод о том, что в хозяйстве есть возможности и резервы для успешного производства.

2.2 Анализ финансового состояния

Для того, чтобы охарактеризовать финансовое состояние необходимо использовать показатели, определяющие положение капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта финансировать свою деятельность на текущий момент времени.

Финансовое состояние выделяют устойчивое, неустойчивое и кризисное.

Финансовое состояние - это обеспеченность финансовыми ресурсами, которые требуются для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования,

финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Главная цель финансовой деятельности выражается в одной стратегической задаче - увеличение активов предприятия. Оно должно постоянно поддерживать платёжеспособность и рентабельность, а также оптимальную структуру актива и пассива баланса.

Предприятие, которое покрывает за счет собственных средств покрывает средства за счет вложенных активов. К ним можно отнести основные средства, нематериальные активы, оборотные средства, и не допускается дебиторская и кредиторская задолженность, которая не оплачивается в срок по своим обязательствам.

В основе финансовой устойчивости лежит рациональное формирование и использование оборотных средств. В ходе анализа финансового состояния предприятия важным является состав и размещение активов предприятия.

Проанализировав таблицу 8, отдельно по статьям приведены сведения о размещении активов, имеющегося в распоряжении предприятия. На основании этих данных можно проследить за изменениями в составе и структуре активов предприятия, откуда следует, что к 2018 году сумма основных средств увеличилась на 499361 тыс. руб. (28,6%). Общая сумма оборотных активов в 2014 году по сравнению с 2018 годом уменьшилась на 91237 тыс. руб. (73,4%) за счет незначительного снижения в них суммы дебиторской задолженности – на 705 руб. (1,64%) и денежных средств – на 11993 руб. (38,1%). Сумма оборотных активов превышает значение внеоборотных активов 2015 году. Увеличение оборотных активов положительно влияет на финансовое состояние, так как увеличивается также оборачиваемость оборотных активов. А в остальных годах, то есть 2016, 2017, 2018 годах ситуация изменилась – внеоборотные активы превысили оборотные активы.

Таблица 8 - Анализ актива СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	2014	% к балансу	2015	% к балансу	2016	% к балансу	2017	% к балансу	2018	% к балансу
Внеоборотные активы – всего:	201079	44,4	415401	63,7	542657	66,0	689475	71,5	719962	67,8
Основные средства	200306	44,3	366807	56,3	517107	62,9	680547	70,6	699667	65,8
Прочие внеоборотные активы	773	0,2	48564	7,5	25550	3,1	8928	0,9	20295	1,9
Оборотные активы - всего:	251386	55,6	236283	36,3	275102	33,4	274303	28,5	342623	32,2
Запасы	167637	37,0	178834	27,4	218752	26,6	223497	23,2	270162	25,4
Ден.средств, краткосроч. вложения	43493	9,6	26717	4,1	14584	1,8	1498	0,2	31500	3,0
Дебитор. задолженность	40256	8,9	13505	2,1	41766	5,1	49054	5,1	40961	3,9
НДС	-	-	17227	2,6	4855	0,6	254	0,03	-	-
Баланс	452465	100	651684	100	822614	100	963778	100	1062585	100

Изменения анализа актива рассмотрим в следующей таблице:

Изменения	Абс. отклонение	Отклонение %
Внеоборотные активы – всего:	518883	27,9
Основные средства	499361	28,6
Прочие внеоборотные активы	19522	3,8
Оборотные активы – всего:	91237	73,4
Запасы	102525	62,1
Денежные средства и краткосрочные фин. вложения	-11993	138,1
Дебиторская задолженность	705	98,3
Баланс	610120	42,6

Важным показателем оценки финансовой устойчивости является темп прироста реальных активов (реально имеющегося собственного имущества и финансовых вложений по их реальной стоимости). Реальными активами не являются нематериальные активы, износ основных фондов и материалов, использование прибыли, заемные средства.

Темп прироста реальных активов характеризует интенсивность наращивания имущества и определяется по формуле:

$$A = ((O_{c1} + O_{бс1}) / (O_{c0} + O_{бс0}) - 1) * 100\%, (2)$$

где А – темп прироста реальных активов, %,

Ос - основные средства и вложения без учета износа, нематериальных активов, использованной прибыли;

Обс – оборотные средства;

Далее рассчитываем:

$$A = ((201315 + 578777) / (162755 + 1235990) - 1) * 100\% = 43,3$$

Таким образом, интенсивность прироста реальных активов за год увеличилась на 43,3 %, что свидетельствует об улучшении финансовой устойчивости предприятия.

Анализ пассивной части баланса помогает определить сколько же было сокращений собственных средств за счет привлечения долгосрочных и краткосрочных кредитов. Также необходимо отметить существенный рост кредиторской задолженности. Наибольшую часть источников пассивной части занимают займы, и это свидетельствует о том, что предприятие ориентировано на привлечение внешних источников для финансирования в первую очередь оборотных активов.

В таблице 9, анализируя структуру пассивов предприятия, можно увидеть, что наибольшую часть пассивов занимает нераспределенная прибыль, это свидетельствует о финансовой устойчивости предприятия, также означает, что основная доля средств обеспечена именно собственным капиталом. В структуре нераспределенной прибыли наблюдается тенденция роста, в 2018 году она увеличилась на 433312 тыс. руб. Если рассмотреть структуру заемных средств, то в 2014 году они отсутствовали, а в 2018 году составляют 73700 тыс. руб. Это свидетельствует о повышении степени риска инвестирования предприятия. Статья кредиторская задолженность так же имеет тенденцию роста, так в 2018 году она увеличилась на 6142 тыс. руб (56,6%), это говорит о том, что отток денежных средств на предприятия увеличивается. Увеличение кредиторского долга отрицательно влияет на платежеспособность предприятия.

Таблица 9 - Анализ пассива СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Показатели	2014	% к балансу	2015	% к балансу	2016	% к балансу	2017	% к балансу	2018	% к балансу
Уставный капитал	48	0,01	48	0,01	48	0,01	48	0,004	48	0,004
Нераспределенная прибыль	422475	93,4	521613	80,04	639655	77,8	784051	81,3	855787	80,5
Заемные средства	-	-	98195	15,1	88812	10,8	85000	8,8	73700	6,9
Кредиторская задолженность	8018	1,8	10094	1,5	7862	1,0	11529	1,2	14160	1,3
Доходы будущих периодов	2456	0,5	2256	0,3	65567	8,0	63662	6,6	99397	9,4
Баланс	452465	100	651684	100	822614	100	963778	100	1062585	100

Изменения анализа пассива рассмотрим в следующей таблице:

Изменения (+,-)	Абс. отклонение	Отн. отклонение, %
Уставный капитал	0	100
Нераспределенная прибыль	433312	49,4
Заемные средства	73700	0,001
Кредиторская задолженность	6142	56,6
Доходы будущих периодов	96941	2,8
Баланс	610120	42,6

В таблице 9, анализируя структуру пассивов предприятия, можно увидеть, что наибольшую часть пассивов занимает нераспределенная прибыль, это свидетельствует о финансовой устойчивости предприятия, также означает, что основная доля средств обеспечена именно собственным капиталом. В структуре нераспределенной прибыли наблюдается тенденция роста, в 2018 году она увеличилась на 433312 тыс. руб. Если рассмотреть структуру заемных средств, то в 2014 году они отсутствовали, а в 2018 году составляют 73700 тыс. руб. Это свидетельствует о повышении степени риска инвестирования предприятия. Статья кредиторская задолженность так же имеет тенденцию роста, так в 2018 году она увеличилась на 6142 тыс. руб (56,6%), это говорит о том, что отток денежных средств на предприятия

увеличивается. Увеличение кредиторского долга отрицательно влияет на платежеспособность предприятия.

Экономическая характеристика деятельности предприятия СХПК «Урал» Кукморского района представлена в таблице 2.6. Источником для анализа финансового состояния является бухгалтерский баланс и Отчет о прибылях и убытках. Перейдем к рассмотрению показателей динамики изменения доходов в СХПК «Урал» Кукморского района. Таблица 10.

Таблица 10 - Динамика изменения доходов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	2014		2015		2016		2017		2018	
Выручка	242097	100	265555	100	319003	100	402222	100	407517	100
Прибыль от продаж	57237	23,6	77198	29,1	77584	24,3	94562	23,5	26910	6,6
Прочие доходы	28188	11,6	36516	13,8	54150	17,0	62123	15,4	65920	16,2
Прибыль до налогообложения	81089	33,5	107767	40,6	124939	39,2	150934	37,5	84005	20,6
Чистая прибыль	81089	33,5	106526	40,1	124924	39,2	150934	37,5	83997	20,6

В представленной таблице 10, можно увидеть, что в течение всего анализируемого периода предприятие СХПК «Урал» получает чистую прибыль, при этом ее сумма растет до 2017 года, увеличилась на 69845 тыс. рублей, но в 2018 году резко снизилась. В период роста чистой прибыли предприятия, то есть в период с 2014 до 2017 создавались благоприятные условия для развития инвестиционной деятельности. А в 2018 году чистая прибыль составляет 83997 тыс. рублей, такому отрицательному финансовому результату способствовало уменьшение выручки от продаж.

Исходя из данной таблицы 11, мы видим, что наибольшую часть расходов предприятия СХПК «Урал» составляет себестоимость от продаж, так же по статье себестоимости можно увидеть тенденцию роста. В 2018 году она составляет 380607, по сравнению с 2014 годом увеличилась на 195806 тыс. рублей. Управленческие расходы отсутствуют у предприятия, а коммерческие расходы наблюдались лишь в 2014 году и составляли лишь

маленькую часть. Если рассмотреть прочие расходы, так же наблюдается тенденция роста и в 2018 году она увеличилась на 4489 тыс. рублей.

Таблица 11 - Динамика изменения расходов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	2014		2015		2016		2017		2018	
Себестоимость	184801	97,7	188357	96,9	241419	97,3	307660	98,2	380607	97,7
Комм.расходы	59	0,03	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочие расходы	4336	2,3	5947	3,1	6795	2,7	5751	1,8	8825	2,3
Итого	189196	100	194304	100	248214	100	313411	100	389432	100

Далее необходимо проанализировать ликвидность баланса СХПК «Урал» Кукморского района.

Таблица 12 - Анализ ликвидности баланса СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Актив	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
A1- Наиболее ликвидные активы	43493	26717	14584	1498	31500
A2- Быстро реализуемы активы	40256	13505	41766	49054	40961
A3- Медленно реализуемые	167637	209566	265373	272805	270162
A4- Трудно реализуемые	201079	428936	584423	738529	719962
Баланс	452465	651684	822614	963778	1062585
Пассив					
П1- Наиболее срочные обязательства	8018	10094	7862	11529	14160
П2- Краткосрочные пассивы	-	101171	154469	148662	73700
П3- Долгосрочные пассивы	-	2256	65567	63662	-
П4- Постоянные пассивы	44447	541139	659186	803587	974725
Баланс	452465	651684	822614	963778	1062585

Платёжный излишек/недостаток	2014	2015	2016	2017	2018
П1	-35475	-16623	-6722	10031	-17340
П2	-40256	87666	112703	99608	32739
П3	-201079	-207310	-199806	-209143	-270162
П4	-156632	112203	74763	65058	254763

Из данных таблицы 12 видно, на момент исследуемого периода произошло наращение платежного недостатка наиболее ликвидных средств более, чем в два раза. Это произошло из-за сохранения роста суммы наиболее

ликвидных активов, что способствовало росту наиболее срочных обязательств более высокими темпами. Но анализ соотношения А2 и П2 говорит о недостаточной ликвидности баланса предприятия в среднесрочной перспективе. Из вышеперечисленных расчетов по данным таблицы, ликвидность баланса определяется как в среднем достаточная.

Баланс считается абсолютно ликвидным, если выполняется:

$$A1 > П1; A2 > П2; A3 > П3; A4 < П4$$

Как видно из таблицы, все требования выполняются и это означает, что предприятие в состоянии справиться с неожиданными ситуациями.

Чтобы провести комплексную оценку платежеспособности в целом по предприятию нужно использовать такие коэффициенты платежеспособности, как общий показатель платежеспособности, коэффициенты абсолютной, критической и текущей ликвидности.

Далее проведем анализ платежеспособности предприятия.

Таблица 13 - Финансовые коэффициенты платежеспособности в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Коэффициенты платежеспособности	Ограничения	2014	2015	2016	2017	2018
1.Общий показатель платежеспособности (L_1)	$L_1 \geq 1$	14,9	5,9	3,9	4,7	2,8
2.Коэффициент абсолютной ликвидности (L_2)	$0,2 \leq L_2 \leq 0,5$	0,4	0,2	0,1	0,01	0,4
3.Коэффициент «критической оценки» (L_3)	$0,7 \leq L_3 \leq 0,8$	0,4	0,4	0,3	0,3	0,8
4.Коэффициент текущей ликвидности (L_4)	$1,5 \leq L_4 \leq 2$	1,4	1,2	1,9	1,9	1,9
5.Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L_5)	Чем выше, тем лучше	0,7	1,8	1,8	1,9	1,1
6.Доля оборотных средств в активах (L_6)	$L_6 \geq 0,5$	0,6	0,3	0,4	0,3	0,3
7.Коэффициент обеспеченности собственными средствами (L_7)	$L_7 \geq 0,1$	1,0	0,5	0,4	0,4	4,9

Анализируя данные таблицы 13 можно сделать следующие выводы, L_1 показывает комплексную оценку платежеспособности, в нашем хозяйстве на наблюдается тенденция снижения данного показателя, в 2018 году он составляет 2,8 что меньше на 12,1 по сравнению с 2014 годом. L_2 показывает, какую часть текущей краткосрочной задолженности организация при необходимости может погасить немедленно за счет имеющихся денежных средств и финансовых вложений, данный показатель имеет

тенденцию уменьшения к 2017 году, а в отчетном году вновь увеличивается. Оптимально, если $L3$ приблизительно = 0,7 - 0,8. В нашем случае коэффициент равен 0,4 в 2014 году, в динамике - снижается на 0,1 до 2017 года, а в 2018 году резко в 2 раза, это говорит, что ситуация на предприятии улучшилась. Если коэффициент $L4$ находится в пределе 1,5 – 2,0, то можно сделать вывод, что организация располагает некоторым объемом свободных средств. В нашем случае $L4$ наблюдается увеличение данного показателя.

$L5$ норма ограничения - чем больше, тем лучше, показывает какая часть функционального капитала обездвижена в соотношении производственных запасов и долгосрочной дебиторской задолженности. Уменьшение показателя в динамике – положительный факт. Из таблицы мы видим, что показатель уменьшается. Так, на 2017 год $L5=1,9$, а на конец уменьшается до 0,7. Это положительная тенденция. Как мы видим $L6$ снизилась, что свидетельствует о недостаточной финансовой устойчивости. Предприятие не испытывает полностью зависимость от заемных средств при формировании оборотных активов, так как коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами ($L7$) - величина положительная.

Таким образом, как показали данные из таблицы можно сделать вывод о том, что СХПК «Урал» Кукморского района РТ платежеспособная и кредитоспособная организация.

В системе показателей эффективности деятельности предприятий важнейшее место принадлежит рентабельности. Рентабельность характеризуют эффективность работы предприятия в целом, представляет собой такое использование средств, при котором организация не только покрывает свои затраты доходами, но и получает прибыль.

Как видно из таблицы 14 видно, что по рентабельности особых скачков нет. По данным таблицы увеличился лишь один показатель – это рентабельность оборотных активов, он увеличился на 0,2 по сравнению с 2014 годом. Это наиболее значимый показатель прибыльности, он показывает способность предприятия обеспечить объема прибыли по

отношении к оборотным средствам. Показатель рентабельности активов увеличивался до 2017 года, но в 2018 году опять снижается, это связано с тем, что уменьшилась величина чистой прибыли, приходящихся на общую величину активов организации за период.

Таблица 14 - Показатели, характеризующие рентабельность СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2015 -2017 годы

Наименование показателя	2014	2015	2016	2017	2018
Рентабельность активов	1,8	0,2	0,2	0,2	0,1
Рентабельность оборотных активов	1,1	1,1	1,2	1,5	1,3
Рентабельность собственного капитала	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1
Рентабельность продаж	0,3	0,2	0,2	0,3	0,2
Рентабельность от реализации продукции	0,3	0,3	0,3	0,2	0,1

Далее рассмотрим анализ динамики и структуры источников финансовых ресурсов.

Финансовые ресурсы также играют немаловажную роль при ведении эффективной деятельности предприятия.

Таблица 15 - Анализ динамики и структуры источников финансовых ресурсов СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Виды источников фин. ресурсов	2014		2015		2016		2017		2018	
	руб.	% к балансу	руб.	% к балансу	руб.	% к балансу	руб.	% к балансу	руб.	% к балансу
Добавочный капитал	19468	4,3	19468	3,0	19468	2,4	19468	2,0	19468	1,8
Нераспределенная прибыль	422475	43,4	521613	80,4	639655	77,8	784051	81,2	855787	80,5
ИТОГО:	441943	97,7	541081	83,2	659123	80,1	803519	83,4	875255	82,4
Долгосрочные займы	-	-	-	-	1187	-	-	-	-	-
ИТОГО:	-	-	-	-	1187	-	-	-	-	-
Кредиторская	8018	1,8	10094	1,5	7862	1,0	11529	1,2	14160	1,3
Доходы будущих периодов	2456	0,5	2256	0,3	65567	8,0	63662	6,6	99397	9,4
ИТОГО:	10474	2,3	12350	1,9	73429	8,9	160191	16,6	113557	10,7
Баланс	452465	100	651684	100	822614	100	963778	100	1062585	100

Изменения динамики и структуры источников финансовых ресурсов рассмотрим в следующей таблице.

Изменения (+,-)	Абс. отклонение	Отн. отклонение, %
Добавочный капитал	0	100
Нераспределенная прибыль	433312	49,4
ИТОГО:	433312	50,5
Кредиторская задолженность	6142	56,6
Доходы будущих периодов	96941	2,5
ИТОГО:	103083	9,2
Баланс	610120	42,6

Из таблицы 15 видно, наблюдается изменением в составе собственных средств за счет изменения размера нераспределенной прибыли. В составе заемного капитала – за счет отсутствия долгосрочных займов. В начале рассматриваемого периода предприятие преимущественно работало за счет собственного капитала, что положительно влияет на финансовое состояние предприятия, ведь это означает независимость предприятия от заемных средств. Однако в 2018 году тенденция изменилась в обратном направлении.

Сумма всех источников финансовых ресурсов предприятия увеличилась на 536395 руб., в том числе добавочный капитал не изменился, привлеченные средства увеличились на 103083 руб., или на 9,2%, в основном за счет увеличения задолженности кредиторам на 6142 тыс. руб. Если же рассмотреть отчетный год, то можно наблюдать увеличение доли собственных средств на 50,5 %. Это свидетельствует удовлетворительной работе предприятия. Коэффициент обеспеченности собственными средствами меньше нормы, что говорит об отрицательной финансовой устойчивости предприятия.

Таким образом, по рассчитанным показателям определяем финансовое состояние анализируемого предприятия в целом как устойчивое. Обращаем также внимание на увеличивающуюся долю привлеченных средств, в тот момент как малая величина собственных средств остается неизменной.

Суть финансовой устойчивости состоит в том, что предприятие должно своевременно оплачивать платежи, финансировать свою деятельность на расширенной основе, то есть это гарантированная платежеспособность и кредитоспособность организации в процессе ее деятельности.

Анализируя финансовую устойчивость предприятия, мы даем оценку уровня независимости от заемных средств финансирования. С помощью данного анализа, можно будет ответить на такие вопросы, как организация независима с финансовой точки зрения, растет или снижается уровень этой независимости и отвечает ли состояние активов и пассивов задачам ее финансово-хозяйственной деятельности.

Таблица 16 - Относительные коэффициенты финансовой устойчивости в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Наименование показателя	Ограничения	2014	2015	2016	2017	2018
1.Коэффициент капитализации (U_1)	$U_1 \leq 1,5$	0,02	0,2	0,2	0,2	0,2
2.Коэффициент обеспечения собственными источниками финансирования (U_2)	нижняя граница 0,1; opt $U_2 \geq 0,5$	0,9	0,5	0,4	0,4	0,5
3.Коэффициент финансовой независимости (U_3)	$U_3 = [0,4-0,5]$.	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8
4.Коэффициент финансирования (U_4)	$U_4 \geq 0,7$; opt=1,5	4,2	4,9	4,1	5,0	4,7
5.Коэффициент финансовой устойчивости (U_5)	$U_5 \geq 0,6$	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8

Анализируя данные таблицы 16 можно сделать вывод о том, что коэффициент капитализации находится в средней финансовой устойчивости хозяйства, так как на 1 рубль собственных средств оно привлекает 0,2 рублей заемных. Остальные коэффициенты также выполняют условия, кроме коэффициента финансовой независимости.

Предприятие считается независимой от заемных источников финансирования, если величина собственного капитала больше 30%, в нашем случае показатель находится в положительном значении, это означает, что хозяйство располагает собственными средствами. Коэффициент финансирования показывает какая часть деятельности финансируется за счет собственных, а какая за счет заемных.

Коэффициент финансовой устойчивости показывает то, что большая часть активов финансировалась за счет устойчивых источников. Оптимальное значение по этому коэффициенту 0,8, данное значение

соответствует ограничению, поэтому хозяйство можно назвать финансово устойчивым.

Таким образом, все значения, кроме коэффициента финансовой независимости соответствует ограничениям, поэтому предприятие можно назвать финансово устойчивым. Более высокий показатель финансовой независимости говорит о том, что организация в состоянии расплатиться по долговым обязательствам за счет привлечения личных средств, даже если оставшаяся часть – заемная.

Финансовая устойчивость предприятия также зависит от такого фактора, как способность вовремя отдавать долги. Чтобы понять, как обстоят дела фирмы с исполнением краткосрочных обязательств, рассчитывают коэффициент общего покрытия (КОП). Это отношение текущих активов к текущим пассивам.

КОП характеризует платежеспособность предприятия, говорит о том, может ли оно быстро погашать текущие платежи (платежи по кредитам, авансы покупателей), и в целом хватает ли у компании денег.

Для расчета коэффициента используется формула:

$$Kon = \frac{OA}{TO}, \text{ где}$$

OA – сумма общих активов;

TO – сумма текущих обязательств.

Таблиц 17 – Расчет коэффициента покрытия СХПК «Урал»
Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатель	Строка баланса	2014	2015	2016	2017	2018
Сумма общих активов	1200	251386	236283	275102	274303	342623
Сумма текущих обязательств	1500	10474	110545	162241	160191	187257
Общий коэффициент покрытия		24,00	2,14	1,69	1,71	1,25

Исходя из данных таблицы 17 можно увидеть, что значение коэффициента в период с 2014 по 2018 было разным: в 2014 году этот коэффициент достигал максимума и составлял 24,00. С каждым годом

наблюдается тенденция снижения, и к 2018 году коэффициент покрытия составлял 1,25, но все же значение больше 1 говорит, о финансовой состоятельности и указывает на эффективное управление активами.

На основании годовой бухгалтерской отчетности предприятия была дана общая оценка финансового состояния организации, проведен анализ активов и пассивов баланс, анализ платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия, а также рассчитан ряд показателей и коэффициентов оценки ликвидности и рентабельности активов организации.

Для того, чтобы предприятие находилось в достаточно хорошем состоянии со стороны финансовой устойчивости, необходимо изучить зависимость от оптимальной структуры источников капитала. Данная зависимость выражается в соотношении между собственными и заемными средствами, а также от оптимальности структуры активов предприятия. Также не стоит забывать, что влияние оказывает и соотношение основных и оборотных средств, и сбалансированность активов и пассивов. Анализ всех этих факторов позволил сделать следующие выводы:

Баланса в 2018 году по сравнению с 2014 годом возросла с 610120 тыс. руб или на 42,6%, что свидетельствует о повышении хозяйственного оборота организации.

В активе баланса наибольшую часть занимают оборотные активы, что свидетельствует о достаточно хорошей мобильной структуре активов, помогающих ускорению оборачиваемости денежных средств. Их доля на 2014 год составляет 55,6% валюты баланса по сравнению с 2018 годом 26,6%. Внеоборотные активы, соответственно, на 2014 год составляют 44,4% валюты баланса, по сравнению с 2018 годом 28%.

Эффективность работы предприятия в целом, характеризуемая показателями рентабельности за 2018г., также повысилась благодаря этому объемы выручки и прибыли увеличились.

На предприятии существуют также и проблемы, которые необходимо будет предотвратить:

1. Увеличение запасов предприятия в 2018 году по сравнению с 2014 годом на 38%, в 2018 по сравнению с 2017 возросли на 17,3%. Содержание запасов требует от предприятия дополнительных убытков, что отрицательно сказывается на рентабельности и платежеспособности предприятия.

2. Дебиторская задолженность предприятия в 2018 по сравнению с 2014 годом возросла на 1,7%, в 2018 по сравнению с 2017 уменьшилась на 8093 тыс. руб или на 16,5%. Данные расчеты свидетельствуют о том, что данная организация в полной мере не проводит платежи по возврату задолженности покупателей и заказчиков. Предприятию следовало бы стремиться к снижению дебиторской задолженности и к увеличению и отсрочке кредиторской задолженности, ведь кредиторская задолженность одновременно выполняет функции источника покрытия дебиторской задолженности.

3. Коэффициент финансовой независимости за 2014 - 2018 гг. превысил нормативное значение и за 2018 год составил 0,8, что также выше нормы. Это говорит о том, что высокое значение данного коэффициента свидетельствует о более высоком уровне финансовой устойчивости, стабильности и независимости от внешних кредиторов.

4. Степень покрытия обязательств предприятия наличными денежными ресурсами довольно низкая, об этом как раз и свидетельствует коэффициент ликвидности. Кроме того, происходит и снижение других коэффициентов в анализируемом периоде, что говорит о недостаточно стабильной платежеспособности предприятия.

5. Несмотря на то, что превышение нормы тоже относится к недостаткам управления, это лучше, чем слишком низкое значение показателя. В этом случае можно путем перераспределения активов предприятия найти дополнительные возможности для роста и развития.

2.3. Состояние финансового планирования на предприятии

Финансовый план СХПК «Урал» Кукморского района состоит из двух основных разделов: доходы предприятия и расходы предприятия. В общем финансовый план можно разработать и предоставить в следующем виде. Для примера в СХПК «Урал» Кукморского района РТ финансовое планирование основано на увеличении темпа роста производства на 20% в 2019 планируемом году.

Показатели для расчета доходной и расходной части финансового плана за 2014-2019 годы представлены в таблице 18.

Таблица 18 - Данные доходной и расходной части финансового плана СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Доходы и поступления средств						
Прибыль от реализации	240760	306412	297800	392828	415956	499147
Поступления от текущих операций	20190	36147	46876	59339	57808	69370
Поступления от инвестиционных операций	3565	19423	92344	-	43735	52482
Поступления от финансовых операций	3277	748	33	-	-	-
Прочие доходы	28188	36516	54150	62123	65920	79104
Получение кредитов и займов	-	98195	25312	20618	-	-
Целевое финансирование и поступления из бюджета	-	38525	122073	59339	101543	121852
ИТОГО:	294980	535966	638588	594307	684962	821954
Расходы и отчисления средств						
Платежи поставщикам и подрядчикам	145543	153962	221826	269181	294661	353593
Отчисления от текущих операций	24111	46976	34387	35794	43261	51913
Отчисления от финансовой деятельности	306	362	498	430	-	-
Возврат кредитов и займов	-	-	34695	4242	11300	13560
Прочие расходы	4336	5947	6795	5751	8825	10590
ИТОГО:	174296	207067	298201	637398	358047	429656

Анализируя таблицу 18, мы видим, что в 2014 и 2015 годах сумма доходной части финансового плана больше чем расходная, так как полностью отсутствуют возвраты кредитов и займов, это означает, что предприятие полностью независима от заемных средств. В 2017 году сумма

расходов превысила сумму доходов, так как в этом году отсутствуют поступления от инвестиционных и финансовых операций, из-за этого доходы предприятия снизились, что отрицательно сказывается на финансовом положении изучаемого предприятия. А в отчетном 2018 году ситуация опять стабилизировалась, то есть доходы стали больше чем сумма расходов и это означает что предприятие улучшило свое финансовое состояние, так как в этом году также отсутствует возврат кредитов и займа.

Далее рассмотрим анализ изменений доходной и расходной части, чтобы наглядно увидеть, как изменились в период с 2014 год до 2018 года те или иные статьи доходов или расходов.

Таблица 19 – Анализ изменений доходной и расходной части финансового плана СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Абсолютная сумма, тыс. руб.					2018	Отклонение за 2018 год от средних данных
	2014	2015	2016	2017	В среднем за 2014 2017 гг		
Доходы и поступления							
Прибыль от реализации	240760	306412	297800	392828	309450	415956	106506
Поступления от текущих операций	20190	36147	46876	59339	40638	57808	17170
Поступления от инвестиц-х операций	3565	19423	92344	-	28833	43735	14902
Поступления от финансовых операций	3277	748	33	-	1015	-	-1015
Прочие доходы	28188	36516	54150	62123	45244	65920	30676
Получение кредитов и займов	-	98195	25312	20618	36031	-	-36031
Целевое финансирование и поступления из бюджета	-	38525	122073	59339	54984	101543	46559
ИТОГО:	294980	535966	638588	594307	382241	684962	302721
Расходы и отчисления							
Платежи поставщикам и подрядчикам	145543	153962	221826	269181	197628	294661	97033
Отчисления от текущих операций	24111	46976	34387	35794	35317	43261	7944
Отчисления от финансовой деятельности	306	362	498	430	399	-	-399
Возврат кредитов и займов	-	-	34695	4242	9734	11300	1566
Прочие расходы	4336	5947	6795	5751	5707	8825	3118
ИТОГО:	174296	207067	298201	637398	329376	358047	28671

Как видим в таблице 19 почти все статьи колеблются, так как например в 2018 году отсутствует полностью показатель поступления от финансовых показателей и возврат кредитов и займов. Если же рассмотреть 2017 год, то видим, что отсутствуют поступления по финансовым и инвестиционным показателям. Лишь в 2016 можно увидеть наличие всех статей доходов и расходов.

При принятии финансового плана по увеличению объемов производства на 20% прогнозное значение прибыли от реализации будет 499147 тыс. руб., что больше на 83191 тыс. руб. по сравнению с 2018 годом.

При таком построении финансового плана следует учитывать, что будут увеличиваться и статьи затрат, в том числе материально – производственные запасы, денежные средства для исполнения финансовых обязательств, заработная плата и внеоборотные активы, если недостаточно производственных мощностей. Для определения активов и пассивов предприятия нужно сформировать прогнозный баланс на 2019 год.

Таблица 20 – Прогнозный баланс СХПК «Урал» Кукуморского района РТ на 2019 год

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018	2019	Отклонение 2019 года к 2018
Внеоборотные активы	201079	415401	542657	689475	719962	866786	667124
Запасы	167637	178834	218752	223497	270162	324194	54032
Дебиторская задолженность	41766	40256	13505	49054	40961	49153	8192
Денежные средства	43493	26717	14584	1498	31500	37800	6300
Итого активов	453975	661208	789498	963524	1062585	1275102	212517
Уставный капитал	48	48	48	48	48	48	-
Нераспределенная прибыль	855787	422475	521613	639655	784051	940861	156810
Заемные средства	-	98195	88812	85000	73700	88440	14740
Кредиторская задолженность	8018	10094	7862	11529	14160	16992	2832
Итого пассивов	863853	530812	618335	736192	871959	1046351	174392

Как видно из таблицы, при внедрении нового финансового плана стоимость активов будет выше стоимости пассивов. Это означает, что у

предприятия имеются собственные ресурсы для наращивания объемов производства, и данное мероприятие можно будет осуществить без поиска дополнительных источников финансирования.

Таблица 21 – Коэффициенты ликвидности СХПК «Урал» Кукморского РТ за прогнозируемый 2019 год

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,050	0,050	0,024	0,002	0,036	0,036
Коэффициент срочной ликвидности	4,410	0,618	0,313	0,586	0,825	0,825
Коэффициент текущей ликвидности	0,291	0,445	0,445	0,373	0,393	0,393

Анализируя рассчитанные коэффициенты ликвидности в таблице 21, с течением времени данные коэффициенты меняются. Также для более лучшего влияния финансового плана можно уменьшить сумму краткосрочной кредиторской задолженности, например, используя свободные денежные средства или полученную дебиторскую задолженность для покрытия свои финансовых обязательств.

После применения всех вышеизложенных мер рассмотрим возможные изменения плана доходов и расходов СХПК «Урал» Кукморского района на прогнозный 2019 год.

Как видно из таблицы 22, в прогнозном 2019 году доходная часть увеличилась на 136992 тыс. руб., и расходная часть увеличилась на 71609 тыс. руб. Но несмотря на это доходы превышают и расходы и это говорит о том, что в прогнозном году предприятие сможет улучшить свое финансовое состояние. Наибольшие изменения по статье доходов произошли в показателе прибыль от реализации, это говорит о том, что предприятие вполне хорошо сможет себя обеспечить прибылью, даже если не будет брать займы и кредиты. Наименьшее изменение наблюдается в показателе поступления от инвестиционной деятельности.

Если же рассмотреть показатели расходов, то можно утверждать, что самые большие затраты у предприятия — это платежи с поставщиками и подрядчиками. А самые наименьшие – возврат займов и кредитов.

Таблица 22 - Прогноз консолидированного финансового плана доходов и расходов СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2019 год

Показатели	2018	Прогноз на 2019	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Доходы и поступления средств				
Прибыль от реализации	415956	499147	83191	119,9
Поступления от текущих операций	57808	69370	11562	120,0
Поступления от инвестиционных операций	43735	57482	8747	132,5
Прочие доходы	65920	79104	13184	120,0
Целевое финансирование и поступления из бюджета	101543	121852	20309	120,0
ИТОГО ДОХОДОВ:	684962	821954	136992	-
Расходы и отчисления средств				
Платежи поставщикам и подрядчикам	294661	353593	58932	120,1
Отчисления от текущих операций	43261	51913	8652	119,9
Возврат кредитов и займов	11300	13560	2260	120,0
Прочие расходы	8825	10590	1765	120,0
ИТОГО РАСХОДОВ:	358047	429656	71609	-

Таким образом, после проведения анализа финансового плана предприятия, можно утверждать, что данный финансовый план способствует повышению коэффициентов ликвидности, платежеспособности и рентабельности, а также способствует укреплению финансового состояния СХПК «Урал» Кукморского района.

3. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СХПК «УРАЛ» КУКМОРСКОГО РАЙОНА

3.1. Основные направления повышения эффективности планирования финансовой деятельности в СХПК «Урал» Кукморского района

В процессе долгосрочного финансового планирования на предприятии, изначально, определяют уровень активов и пассивов и рассматривают доходы и расходы предприятия. Учитывая, что главной целью предприятия является получение дохода от проданного товара, но и от объема оказанных услуг. Также при финансовом планировании рассматривается проблема с задолженностями, как дебиторская, так и кредиторская. Поэтому, определяя среднесрочную перспективу развития, руководство предприятия ориентируется на показатели аналогичного периода предыдущего года.

Главной особенностью работы СХПК «Урал» является реализация товаров услуг, предоставление льготных условий, кредитов работникам предприятий. Платежи по товарам и услугам производится только по поступлению продукции и выполнению услуг, и поэтому дебиторская задолженность возрастает. На предприятии если происходит превышение суммы дебиторской задолженности выше нормы, то принимаются определенные меры по уменьшению данной суммы.

С другой стороны, наблюдается снижение сроков отсрочек для оплаты товаров, из-за этого уменьшается и сумма резервных капиталов, которые необходимы для увеличения оборотного капитала, изымать собственные средства из оборота.

Для повышения эффективности финансового планирования можно привести следующие меры для СХПК «Урал» Кукморского района:

1. Необходимо осуществлять работу без предоплаты, но предъявляя при этом значительные отсрочки для платежей. Данное мероприятие

позволит накоплению у предприятия достаточного количества резервов для успешного обеспечения сделок, а также сохранять баланс нехватки оборотных средств.

2. Для того, чтобы не было резких колебаний по направлению денежных средств, необходимо пополнять денежные средства предприятия из различных источников финансирования. Это также положительно скажется на деятельности предприятия.

3. Необходимо проводить определенные дни «планерки», где будут участвовать руководство предприятия и руководители отделов, которые непосредственно решают перераспределение средств в зависимости от степени потребности. Это поможет улучшить оперативное финансовое планирование и в дальнейшем оптимизирует деятельность предприятия, ведь между подразделениями всегда будет присутствовать согласованность.

4. Создание новых направлений деятельности. Предприятие, которое занимается поставкой товаров и оказанием услуг, постоянно должно развиваться, чтобы успешно вести свою деятельность. Для этого предприятию рекомендуется развивать новые направления деятельности и учитывать средства, которые будут направляться на это.

5. Оптимизацией товарных запасов. Чтобы у предприятия не было застоя финансовых ресурсов в товаре, необходимо всегда реализовывать свои товарные запасы.

Важными факторами финансовой устойчивости в СХПК «Урал» Кукморского района являются оптимальный состав и структура активов и налаженный выбор стратегии управления ими. Устойчивость во многом зависит от качества управления текущими активами, от того, насколько применяются оборотные средства и какова величина запасов и активов в денежной форме. Если предприятие уменьшает запасы и ликвидные средства, то оно может пустить больше капитала в оборот и, следовательно, получить больше прибыли. Но одновременно возрастает риск неплатежеспособности и остановки деятельности организации.

Для эффективного управления текущими активами на счетах предприятия необходимо держать лишь минимально необходимую сумму ликвидных средств, которая нужна для текущей деятельности. Также важным фактором финансовой устойчивости можно назвать правильный выбор стратегии и управления финансовыми ресурсами.

СХПК «Урал» будет более устойчивым, когда собственные финансовые ресурсы, будут находиться в более высоких объемах. При этом важна не только сумма прибыли, но и структура ее распределения, особенно та доля, которая направляется на развитие организации. Результаты деятельности во многом зависят от того, насколько профессионально выполняют работники свои обязанности. Чтобы экономика постоянно развивалась и изменения были в лучшую сторону, то необходимо постоянно пополнять знания специалистов.

Рекомендации к этому:

1. Опирайтесь на опыт, который применялся при выходе из сложного состояния у рентабельных предприятий, которые достаточно хорошо справлялись с трудностями;

2. Проводить семинары по повышению квалификации работников.

В результате этого будет получены высокопрофессиональные и грамотные работники, обеспечивающие высокую эффективность деятельности организации.

Теперь, когда рассмотрены основные факторы, определяющие эффективность финансового планирования деятельности организации, можно дать некоторые рекомендации по повышению эффективности финансовой деятельности СХПК «Урал» Кукморского района, основываясь на результатах анализа финансового состояния предприятия, проведенного в предыдущих главах

3.2. Пути повышения эффективности финансового планирования

Недостаточная платежеспособность предприятия означает для кредиторов, что будет задержка в уплате процентов и основной суммы долга, то есть либо частично, либо полную потерю ссуженных средств. Состояние платёжеспособности и изменение ликвидности напрямую влияет на отношение предприятия с клиентами и поставщиками товаров и услуг, а также могут привести к разрыву отношений с поставщиками. Если предприятие не погашает, имеющиеся текущие обязательства по мере их наступления срока оплаты, то ее финансовое состояние ставится под сомнение, и все остальные показатели деятельности отодвигаются на второй план. Перечислим способы и меры, которые могут быть предложены СХПК «Урал» для увеличения доли собственного капитала, который на конец 2018 года составляет 82,4% от валюты баланса, тем самым повышая коэффициент финансовой независимости.

1. Увеличение доли нераспределенной прибыли помогает дальнейшему повышению доли собственного капитала;
2. Для повышения уставного капитала необходимо опираться на помощь собственника и третьих лиц;
3. Чтобы улучшить финансовое состояние требуется получение безвозмездной финансовой помощи, что непосредственно совершенствует развитие деятельности предприятия;
4. Предоставление предприятию долгосрочных займов. Если рассмотреть данную меру, то оно формально не улучшает структуру баланса, так как при этом увеличиваются обязательства, которые необходимо будет погасить, но с фактической точки зрения финансовая устойчивость повысится, ведь увеличиваются средства участников в структуре финансирования;
5. Привлечение долгосрочных банковских кредитов;

6. Для увеличения стоимости основных средств поможет их переоценка. Поскольку в ходе увеличения стоимости основных средств, величины добавочного капитала формально повышается и финансовое состояние предприятия. Это в свою очередь выступает составляющей собственного капитала организации.

С помощью всех этих мер можно достигнуть более эффективную финансовую устойчивость предприятия в планируемом периоде.

Таблица 23 – Данные для расчета и оценки относительных коэффициентов финансовой устойчивости СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Показатели	Абсолютная сумма, тыс. руб.					2018	Отклонение за 2018 год от средних данных
	2014	2015	2016	2017	В среднем за 2014-2017 гг		
Внеоборотные активы	201079	415401	542657	689475	462153	719962	257809
Оборотные активы	251386	236283	275102	274303	259269	342623	83354
Собственный капитал	441991	541139	659186	803587	611476	8755329	263853
Краткосрочные обязательства	10474	110545	162241	160191	110863	187257	76394
Активы (баланс)	452465	651684	822614	963778	722635	1062585	339950

Из данной таблицы 23 следует, что потребность в внеоборотных, оборотных активах, а также в собственном капитале возрастает с каждым годом и в отчетном 2018 году данные показатели достигли максимума, по сравнению с предыдущими годами. Это означает, что предприятие активно пользуются своими активами и пассивами для улучшения финансового состояния.

Далее рассмотрим анализ изменения источников активов и пассивов.

По результатам данных расчетов, представленных в таблице 24, можно сделать вывод, что в 2018 году имеет место увеличение основных средств предприятия на 258475 тыс. руб. или на 58,6%, что прежде всего связано с переоценкой основных средств на предприятии. Денежные средства и денежные эквиваленты также увеличились в отчетном 2018 году на 9927 тыс.

руб. или на 28,2%. Итак, это свидетельствует о том, что у предприятия увеличились как внеоборотные активы, так и оборотные.

Если рассмотреть пассивы предприятия, то видим, что в показатели нераспределенной прибыли также наблюдается тенденция роста, так в отчетном 2018 году он составил 855787 тыс. руб., что больше на 263838 тыс. руб., по сравнению со средними данными за 2014 – 2018 годами. Заемные средства в отчетном году увеличились на 5698 тыс. руб. или на 8,4%. Итак, следует отметить, что в пассивах предприятия также наблюдается тенденция роста.

Таблица 24 – Анализ изменений в источниках активов и пассивов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Абсолютная сумма, тыс. руб.					2018	Отклонение за 2018 год от средних данных
	2014	2015	2016	2017	В среднем за 2014-2017 гг.		
Источники активов итого:	452465	634427	817759	914470	717044	1021624	346859
Основные средства	200306	366807	517107	680547	441192	699667	258475
Прочие внеоборотные активы	773	48564	25550	8928	20954	20295	659
Запасы	167637	178834	218752	223497	197180	270162	72982
Дебиторская задолженность	40256	13505	41766	49054	36145	40961	4816
Ден. средства и ден. Эквиваленты	43493	26717	14584	1498	21573	31500	9927
Источники пассивов итого:	495904	620899	737005	957437	702812	1043044	340232
Нераспределенная прибыль	422475	521613	639655	784051	591949	855787	263838
Заемные средства	-	88812	85000	98195	68002	73700	5698
Кредиторская задолженность	7862	8018	10094	11529	9376	14160	4784
Доходы будущих периодов	65567	2456	2256	63662	33485	99397	65912

Также можно сделать вывод, что СХПК «Урал» Кукморского района в целях финансирования привлекает, в основном, краткосрочные кредиты и займы для дальнейшего финансирования оборотных активов предприятия.

Из таблицы 24 следует, что анализируемое предприятие в 2018 году, по сравнению со средними данными за 2014 - 2017 годы, увеличилось в показателях основных средств, заемных средств, а также доходов будущих периодов. Так, значительная часть активов предприятия в основном, сформирована именно за счет основных производственных фондов. Уменьшение количества запасов и дебиторской задолженности на фоне увеличения объемов продаж отражает тот факт, что сбор задолженности у своих покупателей осуществляется вовремя, а также организация не имеет расходы, связанные с хранением дополнительной продукции.

Таблица 25 – Структура источников активов и пассивов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 - 2018 годы

Показатели	Удельный вес, %				В среднем за 2014 – 2017 гг.	2018	Отклонение за 2018 год от средних данных, +/-
	2014	2015	2016	2017			
Источники активов:	100	100	100	100	100	100	-
Основные средства	44,3	57,8	63,2	74,4	59,9	68,5	8,6
Прочие внеоборотные активы	0,2	7,6	3,1	0,1	2,8	2,0	-0,8
Запасы	37,0	28,2	26,8	24,4	29,1	26,4	-3,1
Дебиторская задолженность	8,9	2,1	5,1	5,4	5,4	4,0	-1,4
Ден. средства и денежные эквиваленты	9,6	4,2	1,8	0,2	4,0	3,1	-1,1
Источники пассивов:	100	100	100	100	100	100	-
Нераспределенная прибыль	85,2	84,0	86,8	81,9	84,5	82,0	-2,5
Заемные средства	-	14,3	11,5	10,3	9,0	7,1	1,9
Кредиторская задолженность	1,6	1,3	1,4	1,2	1,4	1,4	0
Доходы будущих периодов	13,2	0,4	0,03	6,6	5,1	9,5	4,4

Таблица 26 – Соотношение темпов роста активов и пассивов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Активы	Пассивы	Цепные темпы роста, %	
			Активы	Пассивы
2014	452465	495904	-	-
2015	634427	620899	140,2	125,2
2016	817759	737005	128,9	118,7
2017	914470	957437	111,8	129,9
2018	1021624	1043044	111,7	108,9

Как видно из таблицы, в 2015 и 2016 годах темп роста активов превышает над темпом роста пассивов. Однако в 2017 году ситуация изменилась, и темп роста пассивов стал больше, чем темп роста актива. В отчетном году ситуация стабилизировалась и активы превысили над пассивами.

Таблица 27 – Соотношение темпов роста оборотных и внеоборотных активов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Оборотные активы	Внеоборотные активы	Цепные темпы роста, %	
			Оборотные активы	Внеоборотные активы
2014	251386	201079	-	-
2015	236283	415401	94,0	206,6
2016	275102	542657	116,4	130,6
2017	274303	689475	73,1	127,1
2018	342623	719962	124,9	104,4

Как видно из таблицы, в 2015 и 2016 годах темп роста оборотных активов меньше чем темп роста внеоборотных активов, это свидетельствует о том, что приобреталось имущество или инвестиции на строительство. Чем больше в компании внеоборотных активов, тем больше финансовых ресурсов требуется для их поддержания, и тем больше должна быть доля собственного капитала. В 2017 году темп роста внеоборотных активов больше чем темп роста оборотных активов это говорит о мобилизации активов и ускорении оборачиваемости средств организации.

Экономический эффект, который будет получен в прогнозном 2019 году от реализации проектных предложений рассмотрен таблице 3.4.

Таблица 28 - Прогноз относительных показателей финансовой устойчивости СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2019 год

Показатели	2018	Прогноз на 2019	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Внеоборотные активы	719962	1007947	287985	140,0
Оборотные активы	342623	479672	137049	139,0
Собственный капитал	8755329	9832234	1076925	112,3
Краткосрочные обязательства	187257	247179	59922	132,0
Активы (баланс)	1062585	11135327	10072742	-

Показатели финансового планирования коэффициентов финансовой устойчивости рассмотрим в таблице 29.

Таблица 29 – Финансовое планирование относительных коэффициентов финансовой устойчивости в СХПК «Урал» Кукморского района РТ на планируемый год 2019 год

Наименование показателя	Ограничения	2014	2015	2016	2017	2018	2019
1.Коэффициент капитализации (U_1)	$U_1 \leq 1,5$	0,02	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
2.Коэффициент обеспечения собственными источниками финансирования (U_2)	нижняя граница 0,1; opt $U_2 \geq 0,5$	0,9	0,5	0,4	0,4	0,5	0,6
3.Коэффициент финансовой независимости (U_3)	$U_3 = [0,4-0,5]$.	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8	0,5
4.Коэффициент финансирования (U_4)	$U_4 \geq 0,7$; opt=1,5	4,2	4,9	4,1	5,0	4,7	3,5
5.Коэффициент финансовой устойчивости (U_5)	$U_5 \geq 0,6$	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8	0,9

Исходя из данных таблицы 29 можно сделать выводы, что коэффициент капитализации свидетельствует о средней финансовой устойчивости хозяйства, так как на 1 рубль собственных средств оно привлекает 0,3 рублей заемных.

На планируемый год коэффициент финансовой независимости уменьшился, что не выходит за границы оптимальных значений и положительно сказываются на предприятии.

Коэффициент финансирования показывает какая часть деятельности финансируется за счет собственных, а какая за счет заемных. Предприятие считается финансово независимой, данный показатель составляет положительное значение, это говорит, что хозяйство располагает собственными средствами.

Коэффициент финансовой устойчивости составляет 0,9, он показывает большая часть активов финансировалась за счет устойчивых источников. Данное значение соответствует ограничению, поэтому хозяйство можно назвать финансово устойчивым.

Таким образом, все значения соответствует ограничениям, поэтому предприятие можно назвать финансово устойчивым. Это свидетельствует о благоприятной деятельности предприятия.

В показателях, характеризующих платежеспособность СХПК «Урал» наблюдается тенденция снижения по всем показателям, это объясняется наличием у предприятия значительной суммы кредиторской задолженности. Удельный вес, которой на конец 2018 года составляет 1.3% валюты баланса или 14160 тыс. руб., это говорит о том, что на предприятии не очень хорошо организовано управление кредиторской задолженностью, скорость оборота которой составляет 80 дней, что свидетельствует о том, что ее погашение происходит медленными темпами.

Для решения данной проблемы СХПК «Урал» рекомендуется разделить все долги по срокам выплаты и стараться выплачивать их в порядке очередности.

Исходя из данных таблицы 3.8 можно сделать вывод, что предприятие в первую очередь оплачивает налоги и сборы, а также осуществляет расчеты по займам, так как эти долги влекут за собой выплату штрафов (пени). Далее необходимо определить такие долги перед поставщиками и подрядчиками, которые требуют срочного погашения. В последнюю очередь нужно будет рассчитаться с персоналом организации и по прочим платежам.

Таблица 30 – Структурирование долгов СХПК «Урал» по срокам их выплаты за 2018 год

Очередность	Показатели	2014	2015	2016	2017	2018
1	Расчеты по налогам и сборам	498	961	623	551	321
2	Расчеты по займам	-	198195	88812	85000	73700
3	Расчеты с поставщиками (подрядчиками)	145543	108567	221826	269181	294661
4	Платежи в связи приобретением, модернизацией внеоборотных активов	24686	233194	135327	192572	79401
5	Оплата труда работников	56194	57625	64407	70321	71035
6	Прочие платежи	3566	4743	8529	6556	27135

Исходя из данных таблицы 30, можно сделать вывод, что предприятие в первую очередь оплачивает налоги и сборы, а также осуществляет расчеты по займам, так как эти долги влекут за собой выплату штрафов (пени). Далее необходимо определить такие долги перед поставщиками и подрядчиками, которые требуют срочного погашения. В последнюю очередь нужно будет рассчитаться с персоналом организации и по прочим платежам.

Данный метод анализу давность сроков платежей помогает снизить задолженность и способствует эффективное управление ею. Такой анализ выявляет, кто из кредиторов долго ждет оплаты и, скорее всего, начнет проявлять нетерпение.

Погашение части кредиторской задолженности можно осуществить за счет имеющейся у СХПК «Урал» суммы дебиторской задолженности, которая на конец 2018 года составляет 40961 тыс. руб., или 3,9% валюты баланса.

Также по результатам анализа выяснили, что дебиторская задолженность СХПК «Урал» Кукморского района в 2018 году по сравнению с 2017 годом сократилась на 83,5%, в 2017 по сравнению с 2016 возросла на 17,4%, в 2016 году по сравнению с 2015 увеличилась, а 32,3% и, в 2015 по сравнению с 2014 уменьшилась на 33,5%. Это свидетельствует о том, что предприятие не усиливает работу по возврату задолженности покупателей и заказчиков. Для снижения дебиторской задолженности в дальнейшем рекомендуется вести деятельность только с проверенными дебиторами, возврат задолженности которых не нарушал сроков и требований договоров. Из-за дефицита денежных средств предприятию надо разработать новую политику по предоставлению кредитов и управления дебиторской задолженностью.

Для того чтобы повысить платежеспособность предприятия необходимо применение таких мер, как корректировка структуры источников финансирования, чтобы более устойчивые источники финансирования были увеличены, а кредиторская задолженность уменьшена.

Также можно предложить снизить потребности в финансовых источниках с помощью ликвидации не использующихся активов и ускорения оборачиваемости работающих активов.

Для повышения платежеспособности предприятие может увеличить собственный капитал за счет нераспределенной прибыли. Одним из путей повышения платежеспособности предприятия могут стать изменения в исполнении его обязательств посредством перевода долга предприятия на его собственников при обязательном условии согласия кредитора на перевод долга. При этом одновременно будут снижены две задолженности: и кредиторская, и дебиторская.

Еще одним путем повышения платежеспособности является переоценка основных средств с целью увеличения их стоимости. Это способствует увеличению добавочного капитала, являющегося составляющей собственного капитала предприятия, в результате чего увеличится его платежеспособность, а значит и финансовая устойчивость.

Под управлением ликвидностью предприятия понимается обеспечение такого размещения финансовых средств, при котором активы предприятия можно легко превратить в свободные денежные средства, необходимые для покрытия долгов.

Для повышения показателей ликвидности для СХПК «Урал» необходимо:

- во – первых, добиться уменьшения показателя дебиторской задолженности, ведь чем меньше этот показатель, тем больше и ликвидность;

- во – вторых, максимизировать прибыль организации, так как прибыль непосредственно влияет на ликвидность предприятия: чем больше прибыль – тем больше ликвидность;

- в – третьих, необходимо повысить часть собственных средств в структуре капитала и уменьшить краткосрочные обязательства, что приведет к росту показателей ликвидности;

в – четвертых, предприятию следует наращивать собственные оборотные средства и снизить уровень материальных активов, особенно это касается запасов;

и в-пятых не надо забывать и о влиянии внешних факторов.

Для повышения показателей ликвидности предприятия также рекомендуется дополнительно принять бухгалтера, в обязанности которого будет входить:

- контроль расчетов с дебиторами по отсроченной или просроченной задолженности;

- оценка реальной стоимости существующей дебиторской задолженности;

- непрерывный контроль над соотношением дебиторской и кредиторской задолженностей;

- разработка политики взаимодействия с поставщиками, методы и способы расчетов;

- непрерывный контроль над запасами и дебиторской задолженностью;

Далее рассмотрим влияние активов и пассивов на платежеспособность предприятия, и рассчитаем прогнозные значения на 2019 год финансового планирования.

Таблица 31 – Соотношение темпа роста дебиторской и кредиторской задолженности в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2019 годы

Показатели	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность	Цепные темпы роста, %	
			Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
2014	40256	10094	-	-
2015	13505	8018	33,5	79,4
2016	41766	7862	309,3	98,1
2017	49054	11529	117,4	146,6
2018	40961	14160	83,5	122,8

Как видно из таблицы 31, в 2015 году темп роста кредиторской задолженности превысил над темпом роста дебиторской задолженности. В 2017 году ситуация изменилась и темп роста дебиторской задолженности

стал в несколько раз больше чем, темп роста кредиторской задолженности. А в 2017 и в отчетном 2018 году темп роста дебиторской задолженности меньше чем, темп роста кредиторской задолженности. Это говорит о том, что обязательства имеются как перед анализируемым предприятием, так и хозяйствующий субъект имеют кредиторскую задолженность.

Судя по таблице 33, можно сделать вывод о том, что по условию выполняются все неравенства. Если рассмотреть неравенство $A3 \geq П3$, в нашем случае показатель П3 отсутствует у предприятия, а это означает, что у предприятия полностью отсутствуют долгосрочные обязательства и лишь поэтому можно утверждать условие выполненным. Соблюдение первого неравенства на планируемый период $A1 \geq П1$, то есть $36225 > 16284$, говорит о достаточности наиболее ликвидных активов для оплаты срочной кредиторской задолженности. Неравенство $A2 \geq П2$ ($47105 < 84755$), свидетельствует о достаточном наличии быстрореализуемых активов для погашения краткосрочных обязательств. Соблюдение условия $A4 \leq П4$ ($827956 < 1120933$), говорит о достаточности собственного капитала и других постоянных пассивов для обеспечения потребности в оборотных активах.

Таблица 32 – Данные для расчета финансовых коэффициентов платежеспособности финансового планирования СХПК «Урал» Кукуморского района за 2014 – 2018 годы

Показатели	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
A1- Наиболее ликвидные активы	43493	26717	14584	1498	31500
A2- Быстро реализуемы активы	40256	13505	41766	49054	40961
A3- Медленно реализуемые	167637	209566	265373	272805	270162
A4- Трудно реализуемые	201079	428936	584423	738529	719962
Баланс	452465	651684	822614	963778	1062585
Пассив					
П1- Наиболее срочные обязательства	8018	10094	7862	11529	14160
П2- Краткосрочные пассивы	-	101171	154469	148662	73700
П3- Долгосрочные пассивы	-	2256	65567	63662	-
П4- Постоянные пассивы	44447	541139	659186	803587	974725
Баланс	452465	651684	822614	963778	1062585

Таблица 33 - Соотношение активов и пассивов баланса СХПК «Урал» Кукморского района РТ

Абсолютно ликвидный баланс	На 2018 год	На планируемый год
$A_1 \geq П_1$	31500 > 14160 Условие выполняется	36225 > 16284 Условие выполняется
$A_2 \geq П_2$	40961 < 73700 Условие выполняется	47105 < 84755 Условие выполняется
$A_3 \geq П_3$	270162 > - Условие выполняется	310686 > - Условие выполняется
$A_4 \leq П_4$	719962 < 974725 Условие выполняется	827956 < 1120933 Условие выполняется

Подведя итог можно сделать вывод, что СХПК «Урал» Кукморского района РТ является абсолютно ликвидным предприятием, так как выполняются все условия соотношения активов и пассивов баланса. Таким образом, на планируемый год предприятие имеет все возможности для погашения задолженностей предприятия.

Проанализировав показатели ликвидности в таблице 34 можно сделать вывод, что СХПК «Урал» Кукморского района РТ в 2014-2018 годах перспективная ликвидность предприятия увеличивается. Так если в 2014 году данный показатель был равен 167637 тыс. руб., то уже к 2018 году данный показатель значительно увеличился из-за роста краткосрочной дебиторской задолженности и краткосрочных финансовых вложений и стал равен 270162 тыс. руб, что больше на 102525 тыс. руб. или на 61,2 %. Рост перспективной ликвидности является положительным фактором. В это же время текущая ликвидность снизилась и приняла отрицательное значение.

Таблица 34 – Анализ показателей ликвидности СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Абсолютная сумма, тыс. руб.				2018	Изменение 2016 к 2017	Изменение 2017 к 2018
	2014	2015	2016	2017			
Текущая ликвидность	75731	-71043	-105981	-109639	-15399	3658	125038
Перспективная ликвидность	167637	207310	199806	209143	270162	9337	479305

Также можно сделать вывод, что СХПК «Урал» Кукморского района в целях заемного капитала привлекает, в основном, краткосрочные кредиты и займы.

Таблица 35 – Анализ изменений в источниках капитала в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Абсолютная сумма, тыс. руб.				В среднем за 2014	2018	Отклонение за 2018 год от средних
	2014	2015	2016	2017			
Источники имущества:	452465	651684	822614	963778	722635	1062585	339950
в том числе: Собственный капитал	441991	541139	659186	803587	611475	875328	263853
Заемный капитал – из них:	10474	110545	162241	160191	110862	187257	76395
- долгосрочные займы	-	-	1187	-	296	-	-296
- краткосрочные займы	10474	110545	160154	160191	110566	187257	76691

Анализируя таблицу 35, можно сделать вывод, что в 2018 году наблюдается увеличение источников имущества на 263853 тыс. руб. или на 57,7%. Это произошло за счет увеличения суммы собственного капитала на 58,6 и суммы заемного капитала на 54,0%. Таким образом, формирование капитала у анализируемого предприятия происходит за счет собственных, так и за счет заемных средств. Величина собственного и заемного капитала в динамике за 2014 – 2018 годы имеет тенденцию роста.

Таблица 36 – Структура источников капитала в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 -2018 годы

Показатели	Удельный вес, %				В среднем за 2014 – 2018 гг.	2018	Отклонение за 2018 год от средних данных, +/-
	2014	2015	2016	2017			
Источники имущества:	100	100	100	100	100	100	-
в том числе: Собственный капитал	97,7	83,0	0,1	83,4	86,1	82,4	-3,7
Заемный капитал – из них:	2,3	17,0	19,9	16,6	13,9	17,9	3,7

Из данной таблицы следует, что предприятие, в основном, пользуется собственными средствами, что свидетельствует о положительной

финансовой устойчивости анализируемого предприятия. Далее рассмотрим общий экономический эффект от реализации данных предложений в таблице 37.

Таблица 37 - Прогноз показателей платежеспособности СХПК «Урал» Кукморского района за 2019 год

Показатели	2018	Прогноз на 2019	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
A1- Наиболее ликвидные активы	31500	37800	6300	
A2- Быстро реализуемы активы	40961	49153	8192	
A3- Медленно реализуемые	270162	297178	27016	
A4- Трудно реализуемые	719962	935951	215989	30,0
П1- Наиболее срочные обязательства	14160	22656	8496	60,0
П2- Краткосрочные пассивы	73700	95810	22110	30,0
П3- Долгосрочные пассивы	63662	64299	637	1,0
П4- Постоянные пассивы	974725	1267142	292417	30,0
Баланс	1062585	2018912	956327	90,0

В таблице 37, показаны коэффициенты платежеспособности после применения всех мероприятий по повышению их эффективности. Все коэффициенты значительно увеличились. Предприятие теперь может немедленно погасить более большую часть текущей краткосрочной задолженности за счет имеющихся денежных средств и финансовых вложений увеличился. Коэффициент критической оценки составил 1,03, тем самым приблизился к желательному значению.

Коэффициент текущей ликвидности составил 2,2, что вполне хорошо характеризует положение предприятия, значение не превышает оптимальное. Значит, мобилизовав все оборотные средства предприятие сможет погасить все текущие обязательства и часть вновь образовавшихся.

Коэффициент маневренности функционирующего капитала на начало периода составил 0,9, что значит, что 90% функционирующего капитала обездвижено в производственных запасах и долгосрочной дебиторской задолженности. Уменьшение значения показателя в динамике является положительным фактом.

Коэффициент L6 показывают финансовую устойчивость предприятия. После всех мероприятий по повышению эффективности финансового планирования, устойчивость так же увеличивается.

Предприятие не испытывает зависимость от заемных средств при формировании оборотных активов, так как коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (L7) - величина положительная.

Отметим, что коэффициент абсолютной ликвидности за 2018 год составляет 0,4, при норме 0,2 - 0,5. Коэффициент срочной (быстрой) ликвидности за 2018 год составляет 0,8. Коэффициент текущей ликвидности за 2018 год - 1,9, при норме 1,9 - 2.

Таблица 38 - Финансовые коэффициенты платежеспособности финансового планирования в СХПК «Урал» Кукморского района за 2014 – 2019 годы

Коэффициенты платежеспособности	2014	2015	2016	2017	2018	2019
1.Общий показатель платежеспособности (L ₁)	14,9	5,9	3,9	4,7	2,8	3,22
2.Коэффициент абсолютной ликвидности (L ₂)	0,4	0,2	0,1	0,01	0,4	0,5
3.Коэффициент «критической оценки» (L ₃)	0,4	0,4	0,3	0,3	0,8	1,03
4.Коэффициент текущей ликвидности (L ₄)	1,4	1,2	1,9	1,9	1,9	2
5.Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L ₅)	0,7	1,8	1,8	1,9	1,1	1,2
6.Доля оборотных средств в активах (L ₆)	0,6	0,3	0,4	0,3	0,3	0,4
7.Коэффициент обеспеченности собственными средствами (L ₇)	1,0	0,5	0,4	0,4	4,9	5,6

Таким образом исходя из данных таблицы 38, можно сказать, что для достижения достаточного уровня коэффициентов ликвидности в СХПК «Урал» рекомендуется увеличить недостаток доли высоколиквидных активов и уменьшить зависимость от краткосрочных обязательств, привлекая долгосрочные кредиты. Если предприятие возьмет кредит в банке, подлежащий погашению более, чем через 12 месяцев после отчетной даты и будет рационально использовать эти денежные средства по назначению (например, увеличение товаров растениеводства и животноводства, или открытие нового кооператива на другой территории) то предприятие при реализации этих товаров получит не только прибыль, но и сможет

погасить задолженность перед государственными и внебюджетными фондами и перед персоналом организации.

Данное мероприятие поможет повышению финансового положения и увеличит платежеспособность предприятия. Также поможет стабилизации коэффициентов ликвидности, позволяя при этом организации погасить краткосрочные обязательства за счет свободных денежных средств и за счет средней степени активов на текущий момент времени.

Таблица 39 – Соотношение темпов роста доходов и расходов в СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Показатели	Доходы	Расходы	Цепные темпы роста, %	
			Доходы	Расходы
2014	294980	174296	-	-
2015	535966	207067	181,7	118,8
2016	638588	298201	119,4	144,1
2017	594307	637398	93,1	213,7
2018	684962	358047	115,3	56,2

Как видно, в 2015 году темп роста доходов больше, чем темп роста расходов. В 2016 и в 2017 годах ситуация изменилась, то есть темп роста расходов превысил над темпом роста доходов. И в отчетном 2018 году темп роста доходов больше чем темп рост расходов предприятия.

Далее рассмотрим анализ изменений доходов и расходов СХПК «Урал» Кукморского района РТ за 2014 – 2018 годы

Таблица 40 – Анализ изменений доходов и расходов СХПК «Урал» Кукморского района за 2014 – 2018 годы

Показатели	Годы				В среднем за 2014-2017 гг	2018	Отклонение за 2018 год от средних данных
	2014	2015	2016	2017			
Выручка	242097	265555	319003	402222	307219	407517	100298
Себестоимость	184801	188357	241419	307660	230559	380607	150048
Прибыль от продаж	57237	77198	77584	94562	76645	26910	-49735
Прочие доходы	28188	36516	54150	62123	45244	65920	38654
Прочие расходы	4336	5947	6795	5751	5707	8825	3118
Прибыль до налогообложения	81089	107767	124939	150934	116182	84005	32177
Чистая прибыль	81089	106526	124924	150934	115868	83997	31871

Из данных таблицы 40 мы видим, что почти во всех показателях наблюдается тенденция увеличения, кроме значения прибыли от продаж – он уменьшился на 49735 тыс. руб и составляет в 2018 году 26910. В планируемом 2019 году показатели доходности будут улучшаться, что благоприятно скажется на финансовом состоянии. Наибольшее увеличение наблюдается в показатели прочие доходы, а наименьшие изменения – в чистой прибыли.

Для оценки уровня эффективности, заложенной в финансовом прогнозе на 2019 год, рассчитаем показатели рентабельности. Результаты расчётов прогнозных показателей рентабельности продаж СХПК «Урал» Кукморского района на 2019 год представлены в таблице 41.

Таблица 41 - Рентабельность продаж СХПК «Урал» Кукморского района на 2019 год

Показатели	2018	Прогноз на 2019 год	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Выручка, тыс. руб.	407517	684629	277112	68,0
Прибыль от продаж, тыс. руб.	26910	39558	12648	47,0
Рентабельность продаж (по показателю прибыли от продаж), %	6,6	5,7	-0,9	-
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	84005	87365	3360	4,0
Рентабельность продаж (по показателю прибыли до налогообложения), %	20,6	12,8	7,8	-
Чистая прибыль, тыс. руб.	83997	87357	3360	4,0
Рентабельность продаж (по показателю чистой прибыли), %	20,6	12,8	7,8	-

Результаты расчётов рентабельности продаж представленной в таблице 41 СХПК «Урал» Кукморского района за 2019 год показывают, что использование прогнозирования позволит повысить надежность и достоверность показателей финансового плана. Уровень показателей рентабельности продаж, рассчитанный по всем видам прибыли по данным прогноза доходов и расходов СХПК «Урал» Кукморского в 2019 году выше фактически достигнутых значений 2018 года. Это говорит о том, что

финансовый прогноз предполагает повышение финансовых результатов и доходности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Возможные изменения финансовых результатов СХПК «Урал» Кукморского района за 2019 год, представленных в таблице 42.

Таблица 42 - Прогноз консолидированного бюджета доходов и расходов СХПК «Урал» Кукморского района за 2019 год

Показатели	2018	Прогноз на 2019	Абсолютное отклонение	Темп прироста, %
Выручка	407517	684629	277112	68,0
Себестоимость	380607	784050	403443	106,0
Итого: прибыль от продаж	26910	12648	14262	-53,0
Прочие доходы	65920	154253	88333	134,0
Прочие расходы	8825	18003	9178	104,0
Прибыль до налогообложения	84005	87365	3360	4,0
Чистая прибыль	83997	87357	3360	4,0

Из таблицы 42 видно, что прогноз на 2019 год предполагает увеличение выручки от продаж на 277112 тыс. руб. или 68 %, рост себестоимости продаж на 403443 тыс. руб. или 106,6 % по сравнению с 2018 годом, коммерческие расходов и управленческие расходы отсутствуют у предприятия. В результате прибыль от продаж в 2019 г. может уменьшиться на 14262 тыс. руб. или 53 % по сравнению с 2018 годом. Прогноз на 2019 год предполагает увеличение прочих доходов на 88333 тыс. руб. или 134 % и рост прочих расходов на 9178 тыс. руб. или 104 % по сравнению с 2018 годом. В результате прибыль до налогообложения в 2019 году может увеличиться на 3360 тыс. руб. или 4,0 % по сравнению с 2018 годом. В результате чистая прибыль в 2019 году может увеличиться на 3360 тыс. руб. или 4,0 % по сравнению с 2018 годом.

Также можно порекомендовать СХПК «Урал» в случае если у него появятся свободные денежные средства, то лучше всего было бы их вкладывать в краткосрочные ценные бумаги. Способность предприятия оплачивать краткосрочные обязательства напрямую зависит от достаточного количества наличия денег на расчетном счете. Для повышения

эффективности применения данного метода необходимо в первую очередь изучить рынок ценных бумаг и потом только вложить имеющиеся средства. Именно таким образом и возможно пополнить наиболее ликвидные активы. Это обязательно способствует улучшению картины платежеспособности и позволит получить дополнительный доход в ближайшей перспективе.

Наблюдая постоянный рост тарифов на энергоресурсы особое значение получает использование новых энергосберегающих технологий для снижения коммунальных затрат. За счет экономии можно будет выявить внутрихозяйственные резервы для увеличения прибыли. Использование в организации энергосберегающих технологий необходимо как для выполнения повседневной работы, так и для повышения эффективности деятельности СХПК «Урал». Для этого организация всегда рассматривает обновляемый перечень необходимого оборудования и программного обеспечения для качественного выполнения работ. Также не стоит оставлять без внимания нормальное функционирование в плане пожарной безопасности, электробезопасности, что влечет за собой постоянные затраты на поддержание и обновление. Рекомендуется оптимизировать статью затрат, чтобы поддерживать их актуальность.

Составной частью повышения эффективности деятельности выступает также постоянная переквалификация сотрудников на предприятии, которые должны умело пользоваться новым оборудованием и программным обеспечением, что приведет к увеличению скорости работы и уменьшению ошибок и простоев в работе, все это положительно сказывается на себестоимости выполняемых услуг. Ведь при тех же самых объемах работ снизится время выполнения работ. Тем самым у специалистов появится дополнительное время для выполнения других работ, что так же повысит эффективность деятельности. Каждое подразделение, имеющее собственный оборот, должно заботиться об увеличении прибыли.

Доля оборотных средств в составе имущества предприятия меньше чем доля внеоборотных активов, на конец 2018 года оборотные средства

составляют 32,2% валюты баланса, а внеоборотные – 67,8%. Поэтому предприятие испытывает некоторую потребность в оборотных средствах. Такое положение в организации СХПК «Урал» сложилось из-за замораживания части оборотных средств в виде готовой продукции. Для решения этой проблемы необходимо создать новые каналы сбыта продукции, повысить конкурентоспособность продукции и услуг за счет увеличения качества или снижения цены. Для оптимизации структуры запасов следует непрерывно анализировать запасы и дебиторскую задолженность, своевременно устраняя негативные тенденции.

Как показывает практика, именно этот подход является весьма эффективным и способствует повышению эффективности деятельности организации.

Рассмотренные выше рекомендации направлены в первую очередь на повышение эффективности финансового планирования. Используя все вышеперечисленные меры, направленные на улучшение финансового планирования предприятия, можно повысить эффективность основных показателей, таких как платежеспособность, ликвидность и финансовую устойчивость предприятия. Для повышения эффективности каждого из показателей были рассмотрены разные меры.

Использование предложенных мер для СХПК «Урал» Кукморского района позволит повысить платежеспособность, то есть предприятие будет своевременно расплачиваться по собственным обязательствам в полном объеме и в установленные сроки, что так же немаловажно. Ведь выходя за установленные рамки, предприятие понесет убытки в виде штрафов. Если предприятие платежеспособно, то и финансовое состояние у предприятия является стабильным.

Повышение финансовой устойчивости, означает превышение доходов над расходами, то есть возможностью свободно и эффективно управлять денежными средствами в процессе ведения деятельности. Предприятие также

будет рационально использовать собственные и заемные средства, что благоприятно влияет на деятельность организации.

Повышение ликвидности означает увеличение имеющихся денежных средств и других средств для оплаты на текущий момент, то есть улучшение кредитоспособности. Реализуя свои текущие активы, предприятие имеет возможность оплачивать свои краткосрочные обязательства. Иначе говоря, ликвидность предприятия - это показатель его финансовой стабильности.

После анализа финансового состояния СХПК «Урал» Кукморского района, можно убеждать, что состояние устойчивое, поскольку финансово устойчивым признается предприятие, способное покрывать средства за счет собственных средств, вложенных активов, такими можно назвать основные фонды, нематериальные активы и оборотные средства. Еще одним признаком устойчивого предприятия можно назвать то, что оно не должно допускать неоправданных затрат со стороны дебиторской и кредиторской задолженности и расплачиваться по обязательствам в установленный срок.

Исходя из вышеперечисленного анализ следует сделать вывод, что предприятие СХПК «Урал» Кукморского района выполняет все обязательства, возложенные на него, и является развивающимся и устойчивой организацией. Однако решение всех выявленных проблем на предприятии поможет еще более существенному улучшению финансового состояния финансового планирования и даст возможность для развития и повышению эффективности деятельности предприятия.

ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Финансовое планирование – это деятельность, связанная с управлением финансами и направлена на обеспечение устойчивого финансового состояния и повышения рентабельности предприятия.

Актуальность финансового планирования и ее цель заключается в эффективном использовании финансовых и денежных ресурсов предприятия для обеспечения устойчивого финансового состояния и повышения рентабельности предприятия. Предприятие не может рассчитывать на процветание, не разрабатывая финансовых планов принимая во внимание всех требований предприятий и не контролируя их выполнение.

Целью выпускной квалификационной работы являлось теоретическое и практическое исследование финансового планирования на предприятии, а также разработка основных направлений совершенствования финансового планирования.

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе стала финансово-хозяйственная деятельность СХПК «Урал» Кукуморского района за 2014 – 2018 годы. Данное предприятие имеет скотоводческую специализацию, так как скотоводство занимает в структуре товарной продукции 91,1%.

Финансовый план состоит из двух основных разделов: доходы предприятия и расходы предприятия. Из доходной части финансового плана можно увидеть, что доходов в планируемом 2019 году на 558962 тыс. руб. больше, что в процентном значении равно 81,6 % по сравнению с 2018 годом. Оценка доходной части финансового плана показала, что в 2019 году наибольшие изменения произойдут в показателе прибыль от реализации продукции, они составили 207978 тыс. руб., что в процентном выражении составляет 37,2 от всех доходов предприятия. Как показал анализ статей доходной части, фактические показатели в 2014-2018 годах в основном во

всех превышают показатели доходной части финансового плана СХПК «Урал» Кукморского района.

В результате анализа расходной части финансового плана, было выявлено, что расходов в 2019 году было запланировано больше на 133737 тыс. руб. или 51,9 % по сравнению с 2018 годом. Самые наибольшие изменения наблюдается в статье платежи с поставщиками и подрядчиками, они изменились на 117864 тыс. руб., что в процентном выражении составляет 88,1% от всего объема расходов предприятия. Оценка расходной части финансового плана СХПК «Урал» Кукморского района показала, что фактические показатели в 2014-2018 году в основном по всем показателям превышают показатели расходной части.

Показатели экономической эффективности в СХПК «Урал» Кукморского района в динамике резко отличаются друг от друга. Показатели стоимости валовой продукции в 2018 году больше чем среднереспубликанские данные, это говорит о том, что произошло увеличение объемов производства.

Значения групп активов баланса превышают значения групп пассивов баланса, это свидетельствует о том, что предприятие является платежеспособный на ближайший период и справится с неожиданными ситуациями.

Анализ исполнения консолидированного бюджета доходов и расходов показал, что в 2019 году фактические суммы финансовых результатов превышают показатели финансового плана. Это говорит о том, что перевыполнение плана по доходной части превышает допущенный перерасход по расходной части финансового плана. Итак, прогноз предполагает повышение доходности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Величина прибыли в 2018 году составляет 83997 тыс. руб. и это в полной мере отражает эффективность работы предприятия в целом.

Если рассмотреть уровень рентабельности, то минимальный уровень рентабельности приходится на 2018 год, а самый высокий уровень рентабельности в 2015 году 56,6%. Анализируя показатели текущей ликвидности можно сделать вывод, что хозяйство является абсолютно ликвидным, так как условие выполняется.

Доля внеоборотных активов в итоге баланса в среднем за 2014-2018 годы составляет 62,7%. Увеличение доли внеоборотных активов оказывает отрицательное влияние на развитие деятельности, так как чем больше их доля, тем больше финансовых ресурсов требуется для их поддержания.

Доля оборотных активов в среднем за 5 лет равна 32%, в составе которого наибольший удельный вес занимают материально производственные запасы (25,4% в 2018 году). Также наблюдается проблема с дебиторской задолженностью, в 2018 году их сумма составляло 40961 тыс. руб. Сокращение задолженности позволит предприятию увеличить денежное выражение оборотных средств, поможет ускорению их оборачиваемости.

Для достижения прогнозного уровня финансовых показателей, СХПК «Урал» Кукморского района необходимо использовать различные варианты ускоряющих оплату продукции для поставщиков и подрядчиков.

По данным анализа можно определить, что динамика доходов и расходов данного предприятия за 2014-2018 года в целом является положительной.

При этом не стоит забывать о таких моментах, как рост дебиторской задолженности и увеличение запасов готовой продукции, уменьшение объем краткосрочных финансовых вложений и денежных средств, которые влияют также на некоторые коэффициенты ликвидности также наблюдаем уменьшение коэффициента финансовой независимости.

Увеличение собственных средств благодаря капиталу ограничено из-за недополучения прибыли, поэтому управляя оборачиваемостью активов, предприятие будет зависеть от внешних источников в меньшей степени и сможет увеличить ликвидность.

Далее рассмотрим предложения для того, чтобы обеспечить руководству предприятия более эффективную работу в будущем:

1. Разработка долгосрочной стратегии сроком на 3 и более года, что способствует развитию с учетом новых возможных направлений в работе;
2. Осуществление работы без предоплаты, но предъявляя при этом отсрочку платежей, что позволит предприятию накопить достаточное количество резервов для обеспечения сделок;
3. Уменьшение показателя дебиторской задолженности;
4. Предоставление предприятию долгосрочных займов, ведь с фактической точки зрения финансовая устойчивость предприятия повысится;
5. Получение безвозмездной финансовой помощи;
6. Пополнять денежные средства предприятия из разных источников, чтобы не было резких колебаний и отслеживать их поступление;
7. Разработка политики взаимодействия с поставщиками, для своевременного обеспечения договорных обязательств поставщиками;
8. Постоянно повышать квалификацию сотрудников.

На основании проведенного анализа, можно сделать вывод, что предприятие находится в умеренно стабильном финансовом положении. Все вышеперечисленные меры оказывают положительный экономический эффект и помогают СХПК «Урал» повысить показатели ликвидности, платежеспособности, быть более устойчивым предприятием и в меньшей степени зависеть от внешнего финансирования. Полученные результаты после применения предложенных мер помогут дальнейшему совершенствованию финансового планирования.

Таким образом, может утверждать, что задачи, поставленные в работе выполнены и предложенные мероприятия, внесут свой вклад в решение проблем и их предотвращению, и повышению эффективности финансового планирования на предприятии СХПК «Урал» Кукморского района.

Список использованных источников

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ (ред. От 23.05.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2015.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ (ред. от 27.11.2018) // Собрание законодательства РФ. - 2015.
3. Федеральный закон от 8 мая 1996 г. №41-ФЗ (ред. От 30.11.2011) "О производственных кооперативах" // СПС «КонсультантПлюс».
4. Федеральный закон от 9 июля 2002 г. №32-ФЗ (ред. От 21.07.2014) "О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей" // СПС «КонсультантПлюс».
5. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. №246-ФЗ «О развитии сельского хозяйства (ред. От 12.02.2015) // СПС «КонсультантПлюс». Дата обращения 20.05.2016.
6. Федеральный закон от 21 ноября 1996 г. (с изменениями и дополнениями от 6.12.2011г. №402).
7. Федеральный закон от 28.06.2014 №172-ФЗ (ред. От 31.12.2017) "О стратегическом планировании в Российской Федерации" // СПС «КонсультантПлюс».
8. Бескоровайная Н.Н. Организация системы финансового планирования на предприятии: проблемы внедрения // Форум. Серия: наука, культура, образование: актуальные проблемы и перспективы развития. – 2016. – № 2. – С.226.
9. Беспалов М.В. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: Учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2015. – С.164.
10. Бобылева А.З. Финансовый менеджмент. – Москва, 2017. – С. 403.
11. Бухалков М.И. Внутрифирменное планирование. - М.: ИНФРА-М, 2018. – С. 489.

12. Варламова Т.П., Варламова М.А. Финансовый менеджмент: Учебное пособие./ Т.П. Варламова. – М.: «Дашков и Ко», 2015. – С.226.
13. Владыка М.В.: Финансовый менеджмент. - М.: КноРус. – 2016г.
14. Годовой отчёт предприятия СХПК «Урал» Кукморского района за 2014 - 2018г.
15. Горемыкин В.А.: Планирование на предприятии. / В.А. Горемыкин- М.: Высшее образование. – 2017.
16. Екимова, К.В. Финансы организаций (предприятий): учебник / К.В. Екимова, Т. В. Шубина. М.: ИНФРА-М. - 2016. – С. 375.
17. Ерохина Л.И., Башмачникова Е.В. Прогнозирование и планирование в сфере сервиса: Учеб. пособие./ Л.И. Ерохина, Е. В. Башмачникова. М.: КНОРУС, 2016. – С.223.
18. Зайковский Б.Б. Финансовое планирование – основа эффективной системы управления в организации // Социальные науки. – 2015. – №4. – С. 22-28.
19. Зайцев Д.Р. Пути и резервы повышения эффективности производства/ Д. Р. Зайцев// Экономика и экономические науки. - 2016г. - №3 - С.32.
20. Зигангирова А.М. К вопросу о методах оценки экономической эффективности сельскохозяйственного производства/ А.М. Зигангирова// Экономика и экономические науки. - 2015г. - №1 - С.66.
21. Ильин А.И. Планирование на предприятии. – М.: Инфра-М.- 2017. – С668.
22. Клычова Г.С., Садриева Э.Р. Бухгалтерский финансовый учет (практикум): учебное пособие. / Г.С. Клычова, Э.Р. Садриева. – Казань: Центр инновационных технологий, 2016. – С.325.
23. Клычова Г.С., Мавлиева Л.М., Низамутдинов М.М. Бухгалтерская (финансовая) отчетность в сельскохозяйственных организациях: учебное пособие / Г.С. Клычова, Л.М. Мавлиева, М.М. Низамутдинов. – Казань: Центр инновационных технологий, 2015.

24. Клычова Г.С., Закирова А.Р. Актуальные вопросы финансового анализа и его роль в организации финансового управления // Современные аспекты экономики. 2016. № 7-8 (227-228). С. 37-41.
25. Коваленко Н.Я. Экономика сельского хозяйства: учебное пособие / Н.Я. Коваленко, 2017. - С.87.
26. Кокин, А.С. Финансовый менеджмент: Учебное пособие / А.С. Кокин, В.Н. Ясенев. - М.: ЮНИТИ. - 2016. – С.510.
27. Литовченко, В.П. Финансовый анализ: учебное пособие /В.П. Литовченко. М.: Дашков и К. - 2016. - С.216.
28. Лихачева О.Н. Финансовое планирование на предприятии: Учебно-практическое пособие. / О.Н. Лихачева. - М.: Изд-во Проспект. - 2015. – С.264.
29. Мельник М.В., Герасимова Е.Б. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие. / М.В. Мельник, Е.Б. Герасимова. – М.: Форум. - 2017. – С.135.
30. Муромцев Д.Ю. Экономическая эффективность и конкурентоспособность: учебное пособие / Д.Ю. Муромцев. - 2017. - С.16.
31. Низамутдинов М.М., Газизова И.Х., статья на тему Повышение эффективности финансового планирования на предприятии. / М.М. Низамутдинов, И.Х. Газизова. – 2019.
32. Платунова, М.С. Планирование на предприятии АПК: Учебное пособие / М.С. Платунова. - СПб.: Лань. - 2016. – С173.
33. Ревенков А.Н. Финансовое планирование как элемент хозяйственного управления / А.Н. Ревенков // Финансы. – 2017. - № 3. – С.16-
34. Ревенков А.Н. Финансовое планирование как элемент хозяйственного управления / А.Н. Ревенков // Финансы. – 2016. - № 3. – С.16-17.
35. Рогова, Е. М. Основы управления финансами и финансовое планирование / Е.М. Рогова, Е.А. Ткаченко. - М.: Издательство Вернера Регена, 2016. – С.251.

36. Савкина, Р.В. Планирование на предприятии: Учебник для бакалавров / Р.В. Савкина. - М.: Дашков и К. - 2015. – С.314.
37. Сергеев, И. В. Оперативное финансовое планирование на предприятии / И.В. Сергеев, А.В. Шипицын. - М.: Финансы и статистика, 2016. – С.234.
38. Симунин Е.Н.: Планирование на предприятии. - М.: КНОРУС. – 2018. - С.65.
39. Скоморощенко, А.А. Планирование на предприятии: Учебное пособие / А.А. Скоморощенко, Е.Н. Белкина и др. - СПб.: Лань. - 2018. – С.280.
40. Стрелкова, Л.В. Внутрифирменное планирование: Учебное пособие для студентов вузов / Л.В. Стрелкова, Ю.А. Макушева. - М.: ЮНИТИ-ДАНА. -2017. – С.356.
41. Файзрахманов Д.И., Захаров В.П. Пути решения проблем развития сельского хозяйства Республики Татарстан//Юбилейный сборник избранных трудов членов Академий наук Республики Татарстан/ Казань: Фолиант, 2017. - №2. - С.37.
42. Фирсова, А.А. Финансы предприятий / А.А. Фирсова. - М. : Проспект, 2016. - С.502 .
43. Четверов В. С. Методы финансового планирования // Молодой ученый. — 2015. — №3. — С.423-424.
44. Шаляпина, И.П. Планирование на предприятии АПК: Учебное пособие / И.П. Шаляпина, О.Ю. Анциферова, Е.А. Мягкова. - СПб.: Лань. - 2017. - С163.
45. Шептиева О.Е. Совершенствование системы финансового планирования на предприятиях // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. / О.Е. Шептиева. – 2016. – № 2. – С. 148-152.
46. Klychova, G.S.,Zakirova, A.R.,Kamilova, E.R. The methodological instruments of social audit in the agricultural companies development // International Business Management, 2016, № 10. pp. 5254-5260

47. Management reporting and its use for information ensuring of agriculture organization management / Klychova G.S., Zakirova A.R., Mukhamedzyanov K.Z., Faskhutdinova M.S. / Mediterranean Journal of Social Sciences. 2014. T. 5. № 24. C. 104-110

48. V.P. Kuznetsov, E.P. Garina, E.A. Semakin, A.P. Garin, G.S. Klychova. Special Aspects of Modern Production Systems Organization // Internacional Business Management. – Vol. 10(21) (2016). – p. 5125-5129.

49. V.P. Kuznetsov, E.V. Romanovskaya, A.M. Vazyansky, G.S. Klychova. Internal enterprise development strategy // Mediterranean Journal of Social Sciences. 2015. T. 6. № 1 S3. C. 444-447.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Табл.П.1.1 - Исходные данные для определения специализации предприятия в СХПК «Урал» Кукморского района за 2014 - 2018 годы

Виды продукции	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
Зерно	475,7	631,38	702,26	542,85	717,15
Картофель	297,7	421,96	649,92	352,3	394,4
Молоко	1064,23	1046,67	1259,15	1360,16	1551,72
Мясо КРС	9659,61	10174,88	10766,26	11719,88	13344,65
Мясо свиней	7166,97	6900,63	7394,48	6642,86	8384,29

Табл.П.1.2 – Расчет площади соизмеримой пашни в СХПК «Урал» Кукморского района за 2014 – 2018 годы

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018
Площадь условной пашни, га	3749,7	3749,7	4615,4	4720,9	4720,9
Балл оценки земли	24,62	24,62	24,62	24,62	24,62
Площадь соизмеримой пашни, га	923,2	923,2	1136,3	1162,3	1162,3

Табл.П.1.3 - Исходные данные для определения обобщающих показателей экономической эффективности в СХПК «Урал» Кукморского района за 2014 - 2018 годы

Показатели	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
Площадь соизмеримой пашни, га	923,2	923,2	1136,3	1162,3	1162,3
Число среднегодовых работников сельхозназначения, тыс. руб.	284	283	263	275	272
СОПФ сельхозназначения, тыс. руб.	200306	366807	517107	680547	699667
Сумма издержек производства, тыс. руб.	217567	234946	304646	362809	453004
СОПФ оборотных средств, тыс. руб.	223374,5	243834,5	255692,5	277130	308463
Себестоимость продукции, тыс. ру.	184801	188357	241419	307660	380607
СВП, тыс. руб.	5078,1	5007,2	5003,4	5438	6560
Сумма денежной выручки, тыс. руб.	242097	265555	319003	402222	407517
Сумма валового дохода, тыс. руб.	-	-	-	-	-
Сумма чистого дохода, тыс. руб.	57296	77198	77584	94562	26910
Сумма прибыли, тыс. руб.	81089	106526	124924	150934	83997

ПРИЛОЖЕНИЕ А

ИНСТРУКЦИЯ

по охране труда для бухгалтера

1. ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА

1.1. Настоящая инструкция предназначена для бухгалтера, работа которого связана с приемом и вводом информации на ПЭВМ более половины своего рабочего времени.

1.2. К самостоятельной работе бухгалтером допускаются лица, которые:

- достигли возраста 18 лет;
- имеют соответствующую квалификацию;
- прошли вводный инструктаж и проверку знаний по охране труда;
- ознакомились с данной инструкцией по охране труда;
- прошли обязательный периодический медицинский осмотр;
- не имеют каких-либо медицинских противопоказаний к самостоятельной работе бухгалтером.

1.3. Во время работы на бухгалтера могут оказывать неблагоприятное воздействие следующие опасные и вредные производственные факторы:

- перенапряжение зрительного анализатора при длительной работе за экраном монитора персонального компьютера;
- длительное статическое напряжение мышц спины, шеи, рук и ног, что может привести к статическим перегрузкам;
- ионизирующие и неионизирующие излучения, источниками которых являются мониторы персональных компьютеров;
- статическое электричество;
- движущиеся части копировально-множительной техники;
- загрязнение рук химическими веществами, входящими в состав красок, порошков копировально-множительной техники;
- недостаточная освещенность рабочего места;
- электрический ток, путь которого в случае замыкания на корпус, может пройти через тело человека.

1.4. Бухгалтер обязан незамедлительно информировать своего непосредственного начальника о любой ситуации, угрожающей жизни и здоровью людей, о каждом несчастном случае, произошедшем в учреждении, о любом ухудшении в состоянии своего здоровья, в том числе о появлении первых признаков острого заболевания.

1.5. Работник, не прошедший своевременно повторный инструктаж по охране труда (не реже одного раза в 3 месяца) не должен приступать к работе. Нельзя приступать к выполнению разовых работ, не связанных с прямыми обязанностями по специальности, без получения целевого инструктажа.

1.6. При поступлении на работу работник должен проходить предварительный медосмотр, а в дальнейшем - периодические медосмотры в установленные сроки.

- 1.7. Работник должен соблюдать правила внутреннего трудового порядка.
- 1.8. Рабочая неделя не должна составлять более сорока часов в неделю. Длительность рабочего дня устанавливается внутренним распорядком.
- 1.9. Работник обязан соблюдать пожарную безопасность, иметь навыки тушения возгораний средствами пожаротушения, знать их нахождение.
- 1.10. Работник должен соблюдать правила личной гигиены.
- 1.11. Недопустимо приступать к работе в состоянии алкогольного или наркотического опьянения.
- 1.12. Хранить пищу и употреблять ее разрешено только в специально отведенной комнате.
- 1.13. В случае заболевания, плохого самочувствия следует сообщить о своем состоянии непосредственному руководителю и обратиться за медицинской помощью.
- 1.14. Если бухгалтер оказался свидетелем несчастного случая, он должен оказать пострадавшему первую помощь и сообщить о случившемся руководителю.
- 1.15. Бухгалтер должен уметь оказать первую помощь, в том числе при поражении электрическим током, пользоваться медицинской аптечкой.
- 1.16. Бухгалтер, допустивший нарушение или невыполнение требований инструкции по охране труда, рассматривается, как нарушитель производственной дисциплины и может быть привлечен к дисциплинарной ответственности, а в зависимости от последствий - и к уголовной; если нарушение связано с причинением материального ущерба, то виновный может привлекаться к материальной ответственности в установленном порядке.

2. ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА ПЕРЕД НАЧАЛОМ РАБОТЫ

- 2.1. Перед началом работы бухгалтер обязан:
- осмотреть и привести в порядок свое рабочее место;
 - отрегулировать освещенность рабочего места;
 - проверить правильность подключения оборудования в электросеть;
 - при подключении компьютера следует соблюдать такую последовательность: включение сетевого фильтра, затем подключение принтера и монитора, системного блока;
 - запрещено приступать к работе при неисправности какого-либо оборудования;
 - не захламлять рабочее место лишними предметами;
 - при обнаружении поломок и неполадок в работе оборудования, сообщить о них своему непосредственному руководителю – главному бухгалтеру.
- 2.2. Бухгалтер должен знать о том, что площадь на одно рабочее место пользователя персонального компьютера на базе электроннолучевой трубки

должна составлять не менее 6,0 м, а на базе плоских дискретных экранов (жидкокристаллических, плазменных) - 4,5 м.

2.3. При использовании персонального компьютера на базе электроннолучевой трубки (без вспомогательных устройств - принтера, сканера и др.) с продолжительностью работы менее 4-х часов в день допускается минимальная площадь 4,5 м на одно рабочее место пользователя.

2.4. Если в помещении бухгалтерии расположены несколько рабочих мест, то расстояние между рабочими столами с видеомониторами (в направлении тыла поверхности одного видеомонитора и экрана другого видеомонитора), должно быть не менее 2,0 м, а расстояние между боковыми поверхностями видеомониторов - не менее 1,2 м.

3. ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА ВО ВРЕМЯ РАБОТЫ

3.1. Бухгалтер должен выполнять только ту работу, по которой он прошел соответствующее обучение, инструктаж по охране труда, и к которой допущен сотрудником, ответственным за безопасное выполнение работ.

3.2. Нельзя поручать выполнение своей работы посторонним лицам.

3.3. На рабочем месте работник не должен провоцировать возникновения несчастных случаев.

3.4. Необходимо соблюдать правила перемещения в рабочем помещении и на всей территории учреждения, использовать для перемещений только установленные проходы. Не допускается загромождение установленных проходов и проездов.

3.6. Необходимо хранить документацию в специальных местах, согласно внутренним положениям.

3.7. Для обеспечения оптимальной работоспособности и сохранения здоровья сотрудника, на протяжении рабочего дня должны быть установлены регламентированные перерывы.

3.8. Так как большая часть рабочего времени бухгалтера посвящена работе на компьютере, необходимо каждые два часа проводить 15-минутный перерыв в работе для уменьшения напряжения зрительного аппарата и снижения утомляемости общефизического характера.

3.9. Все работы на копировально-множительной технике должны выполняться в соответствии с инструкцией по эксплуатации.

3.10. Копировально-множительная техника должна быть снабжена гибким шнуром с исправной штепсельной вилкой; конструкция штепсельных вилок должна исключать возможность сочленения их с розетками, рассчитанными на другое напряжение.

3.11. Копировально-множительная техника, имеющая любые дефекты или неисправности оказывающие влияние на безопасность труда, не должна допускаться к эксплуатации.

4. ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА В АВАРИЙНЫХ СИТУАЦИЯХ

4.1. О каждом несчастном случае, очевидцем которого он был, работник должен немедленно сообщить главному бухгалтеру, а пострадавшему оказать первую доврачебную помощь, вызвать врача или помочь доставить пострадавшего в ближайшее медицинское учреждение. Если несчастный случай произошел с самим работником, он должен по возможности обратиться в медицинское учреждение, сообщить о случившемся главному бухгалтеру или попросить сделать это кого-либо из окружающих.

4.2. В аварийной обстановке оповестить об опасности окружающих людей, доложить непосредственному руководителю – главному бухгалтеру о случившемся и действовать в соответствии с полученными указаниями.

4.3. В случае поломки оборудования работник должен отключить оборудование и сообщить об этом главному бухгалтеру.

4.4. В случае обнаружения пожара или признаков горения (задымление, запах гари, повышение температуры и т.п.) бухгалтер должен:

- прекратить работу;
- по возможности отключить электрооборудование;
- нажать кнопку пожарной сигнализации и подать сигнал о пожаре;
- сообщить о случившемся руководителю подразделения (указать должность);
- немедленно вызвать пожарную охрану по телефону 0-01 (при этом необходимо назвать адрес объекта, место возникновения пожара, а также сообщить свою фамилию, имя, отчество, тел.);
- принять меры по эвакуации людей;
- принять по возможности меры по тушению пожара (используя имеющиеся средства пожаротушения) и сохранности материальных ценностей.

5. ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА ПО ОКОНЧАНИИ РАБОТЫ

5.1. По окончании работ необходимо соблюдать следующую последовательность выключения вычислительной техники:

- произвести закрытие всех активных задач;
- завершить работу операционной системы;
- выключить питание системного блока (процессора);
- выключить питание всех периферийных устройств;
- отключить блок бесперебойного питания.

5.2. По окончании работ необходимо осмотреть и привести в порядок рабочее место.

5.3. Обо всех неисправностях, возникших в процессе работы, сообщить главному бухгалтеру.

5.4. По окончании работы необходимо тщательно вымыть руки теплой водой с мылом.

ИНСТРУКЦИЯ

по охране труда для экономиста

1. ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ

1.1. К самостоятельной работе экономистом допускаются лица в возрасте не моложе 18 лет, прошедшие соответствующую подготовку, инструктаж и проверку знаний по охране труда, медицинский осмотр и не имеющие противопоказаний по состоянию здоровья.

1.2. Экономист извещает своего непосредственного руководителя о любой ситуации, угрожающей жизни и здоровью людей, о каждом несчастном случае, происшедшем на производстве, об ухудшении состояния своего здоровья, в том числе о проявлении признаков острого заболевания.

1.2. Опасными и вредными факторами для работника могут быть:

- разъездной характер работы;
- выполнение работы, связанной с перевозкой и хранением документов.

1.3. Работники обязаны соблюдать правила внутреннего распорядка, режим труда и отдыха и строго соблюдать инструкцию по охране труда для оператора ПВЭМ.

1.4. В случаях травмирования и неисправностей в оборудовании работник немедленно прекращает работу и сообщает своему непосредственному начальнику о случившемся, оказывает себе или другому работнику первую доврачебную помощь и организует, при необходимости, доставку в учреждение здравоохранения.

1.5. Работник обязан знать и соблюдать правила личной гигиены:

- приходить на работу в чистой одежде и обуви;
- постоянно следить за чистотой тела, рук, волос;
- мыть руки с мылом после посещения туалета, соприкосновения с загрязненными предметами, по окончании работы.

1.6. Запрещается хранить на своем рабочем месте пожаро и взрывоопасные вещества.

1.7. Учитывая разъездной характер работы, сотрудники должны приходить на работу в удобной одежде и обуви, соответствующей сезону.

1.8. За нарушение (невыполнение) требований нормативных актов об охране труда работник привлекается к дисциплинарной, а в соответствующих случаях – материальной и уголовной ответственности в порядке, установленном законодательством РФ.

1.9. На рабочем месте работник получает первичный инструктаж по безопасности труда и проходит: стажировку; обучение устройству и правилам эксплуатации используемого оборудования; проверку знаний по электробезопасности (при использовании оборудования, работающего от

электрической сети), теоретических знаний и приобретенных навыков безопасных способов работы.

1.10. Во время работы работник проходит:

- повторный инструктаж по безопасности труда на рабочем месте работник должен проходить один раз в полгода.

2. ТРЕБОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРЕД НАЧАЛОМ РАБОТЫ

2.1. Убрать из карманов булавки, иголки, бьющиеся и острые предметы.

2.2. Подготовить рабочую зону для безопасной работы:

- проверить оснащенность рабочего места, исправность оборудования, электропроводки на видимые повреждения. При неисправности сообщить непосредственному руководителю.

- проверить внешним осмотром достаточность освещенности и исправность выключателей и розеток.

3. ТРЕБОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ВО ВРЕМЯ РАБОТЫ

3.1. Выполнять только ту работу, по которой прошел обучение, инструктаж по охране труда и к которой допущен работником, ответственным за безопасное выполнение работ.

3.2. Не поручать свою работу посторонним лицам.

3.3. Во время нахождения на рабочем месте работники не должны совершать действия, который могут повлечь за собой несчастный случай:

- не качаться на стуле;
- не касаться оголенных проводов;
- не работать на оборудовании мокрыми руками;
- не размахивать острыми и режущими предметами.

3.4. Соблюдать правила перемещения в помещении и на территории организации, пользоваться только установленными проходами. Не загромождать установленные проходы и проезды.

3.5. Учитывая разъездной характер работы, работники должны знать и выполнять ПДД, соблюдать меры безопасности при пользовании общественным транспортом.

3.6. Хранить документацию в шкафах в специально оборудованном кабинете.

3.7. Вследствие того, что большая часть времени посвящена работе на компьютере, необходимо каждые два часа, отвлекаться и делать перерыв 15 минут, для снижения утомляемости общефизического характера.

4. ТРЕБОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ В АВАРИЙНЫХ СИТУАЦИЯХ

4.1. В аварийной обстановке следует оповестить об опасности окружающих людей и действовать в соответствии с планом ликвидации аварий.

4.2. В случае возникновения возгорания или пожара, необходимо немедленно сообщить об этом в пожарную часть, окриком предупредить окружающих людей и принять меры для тушения пожара.

4.3. При травмировании, отравлении или внезапном заболевании прекратить работу и обратиться за помощью к мед. работнику, а в случае его отсутствия оказать себе или другим пострадавшим первую доврачебную медицинскую помощь и сообщить о случившемся непосредственному руководителю, далее действовать по его указанию.

4.4. В ситуациях, угрожающих жизни и здоровью – покинуть опасный участок.

5. ТРЕБОВАНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПО ОКОНЧАНИИ РАБОТЫ

5.1. Произвести уборку рабочего места.

5.2. Проверить противопожарное состояние кабинета.

5.3. Закрыть окна, отключить свет, пилот, закрыть двери.

Комплекс упражнений
Производственной гимнастики для сотрудников бухгалтерии

Сидя на стуле и опираясь на него руками, встают на носки, потягиваясь, руки поднимают в стороны и вверх — вдох, возвращаются в исходное положение — выдох. Повторяют 3-4 раза.
Стоя возле стула, руки кладут на спинку стула, отставляя одну ногу назад разводят руки в стороны — вдох, возвращаются в исходное положение — выдох. Повторяют 3-4 раза с каждой ногой
Стоя возле стула, руки кладут на спинку стула, отставляя правую ногу в сторону, левую руку поднимают над головой — выдох, возвращаются в исходное положение — вдох. Повторяют 5-6 раз для каждой ноги.
Стоя спиной к стулу, руки опускают вдоль тела, ноги вместе, поднимают руки вверх — вдох, сгибаясь, опускают руки вниз и назад и дотрагиваются ими до стула - выдох. Повторяют 3-4 раза.
Стоя перед стулом, руки опускают вдоль тела, приседают держась вытянутыми руками за спинку стула, повторяют 4-5 раз, приседая — выдох, выпрямляясь — вдох.
Стоя перед стулом с опущенными вдоль тела руками, поднимают обе вытянутые руки и, поворачиваясь туловищем попеременно вправо и влево, дотрагиваются до спинки стула, при повороте выдох, при возвращении в исходное положение — вдох. Повторяют 5-6 раз.
Сидя на стуле и опираясь руками на него, вытянутые вперед ноги попеременно приподнимают и опускают, повторяют 6-8 раз, дыхание произвольное. 17 — сидя на стуле и опираясь на него руками, ноги вытягивают, поднимают руки в стороны и вверх — вдох, возвращаются в исходное положение — выдох. Повторяют 3-4 раза.
Стоя боком к стулу, левую руку кладут на спинку стула, отводят правую ногу в сторону, правую руку поднимают вперед — вдох, возвращаясь в исходное положение выдох. То же для левой руки и ноги, повторяют 5-6 раз в каждую сторону.
Стоя боком к стулу, левую руку кладут на спинку стула, правую руку поднимают вверх и кладут на затылок — вдох, возвращаясь в исходное положение — выдох, то же для левой руки. Повторяют для каждой стороны 3-4 раза.

Зарядка для глаз от профессора Жданова

1. Подняли глазки вверх, вниз, вверх, вниз, вверх, вниз. Поморгали-поморгали-поморгали.

2. Скосили глазки вправо, влево, вправо, влево, вправо, влево. Поморгали.

3. «Диагональ». Смотрим вправо вверх – влево вниз, вправо вверх – влево вниз, вправо вверх – влево вниз. Поморгали. Обратная «диагональ». Влево вверх – вправо вниз. Так же 3 раза. Поморгали.

4. «Прямоугольник». Подняли глазки наверх, «нарисовали» верхнюю сторону прямоугольника, правую боковую сторону, нижнюю, левую боковую, снова верхнюю, и так 3 раза подряд. Поморгали. В обратную сторону «рисуем» прямоугольник (против часовой стрелки). Верхняя сторона, боковая левая, нижняя, правая. 3 раза. Поморгали.

5. «Циферблат». Представьте, перед вами огромный циферблат. Вы осматриваете его по часовой стрелке. Подняли глазки на 12 часов – 3 часа, 6, 9, 12. И так 3 круга. Поморгали. В обратную сторону «Циферблат». Подняли глаза на 12 часов, 9, 6, 3, 12... 3 круга. Поморгали.

6. «Змейка». Начинаем рисовать с хвоста. Глазки влево вниз – вверх, вниз – вверх, вниз – вверх и голова. Поморгали. Назад. От головы «змеи». Вниз – вверх, вниз – вверх, вниз – вверх и хвост. Поморгали.

7. «Бантик». Глазки влево вниз. Рисуем боковину бантика, диагональ, правую боковину, диагональ... 3 раза. Поморгали.

8. «Песочные часы». Подняли глазки вверх: верхушечка, диагональ вниз, нижняя сторона, диагональ вверх... 3 раза. Поморгали.

9. «Спираль». Раскручиваем ее глазами по часовой стрелке начиная от носа. Маленький круг, второй побольше, третий еще больше. А четвертый – по стене, потолку, другой стене, по полу. Поморгали. А теперь закручиваем спираль. Глазки вниз в пол, по стене, потолку, другой стене! Второй круг поменьше, третий еще меньше. И четвертый круг – совсем маленький. Поморгали.

10. Горизонтальная «спираль». Представьте: перед вами ЛЕЖИТ (на уровне глаз) толстая стеклянная труба. Вы наматываете на нее глазами 5 витков веревки. Глазки влево. Первый виток на трубу, второй, третий – перед собой, четвертый, пятый. Сматываем веревку. Раз виточек, два, перед собой сматывали – три, четыре и пять. Поморгали.

11. Вертикальная «спираль». Перед вами СТОИТ огромная стеклянная труба. Взгляд на пол. Виток веревки на полу – раз, на уровне груди – два, на уровне носа – три, на уровне волос – четыре и на потолке – пять. Сматываем. Виток на потолке, на уровне волос – два, на уровне носа – три, на уровне груди – четыре, на полу – пять. Поморгали.

12. «Глобус». Представьте, перед вами большой стеклянный глобус. Вы пытаетесь его раскрутить по экватору глазами. Можно шевелить ушами, головой, волосами. Один круг по экватору, второй, третий, четвертый, пятый, шестой! Поморгали. А теперь в обратную сторону раскручиваем глобус глазами. Снова 6 кругов по экватору.

КОДЕКС ДЕЛОВОЙ ЭТИКИ

Сельскохозяйственного производственного кооператива «Урал»

I. Общие положения

1. Кодекс представляет собой свод общих принципов профессиональной служебной этики и основных правил служебного поведения, которыми должны руководствоваться работники кооператива (далее – работники) независимо от замещаемой ими должности.

2. Каждый работник должен принимать все необходимые меры для соблюдения положений Кодекса, а каждый гражданин Российской Федерации вправе ожидать от работника поведения в отношениях с ним в соответствии с положениями Кодекса.

3. Знание и соблюдение работниками положений Кодекса является одним из критериев оценки качества их профессиональной деятельности и трудовой дисциплины.

II. Основные обязанности, принципы и правила служебного поведения работников

10. В соответствии со статьей 21 Трудового кодекса Российской Федерации работник обязан:

- добросовестно исполнять свои трудовые обязанности, возложенные на него трудовым договором;
 - соблюдать правила внутреннего трудового распорядка;
 - соблюдать трудовую дисциплину;
 - выполнять установленные нормы труда;
- соблюдать требования по охране труда и обеспечению безопасности труда;

- бережно относиться к имуществу работодателя (в том числе к имуществу третьих лиц, находящемуся у работодателя, если работодатель несет ответственность за сохранность этого имущества) и других работников;
- незамедлительно сообщить работодателю либо непосредственному руководителю о возникновении ситуации, представляющей угрозу жизни и здоровью людей, сохранности имущества работодателя (в том числе имущества третьих лиц, находящегося у работодателя, если работодатель несет ответственность за сохранность этого имущества).

11. Основные принципы служебного поведения работников являются основой поведения граждан в связи с нахождением их в трудовых отношениях с кооперативом.

Работники, сознавая ответственность перед гражданами, обществом и государством, призваны:

- исходить из того, что признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина определяют основной смысл и содержание деятельности кооператива;
- обеспечивать эффективную работу предприятия;
- осуществлять свою деятельность в пределах предмета и целей деятельности кооператива;
- при исполнении должностных обязанностей не оказывать предпочтения каким-либо профессиональным или социальным группам и организациям, быть независимыми от влияния отдельных граждан, профессиональных или социальных групп и организаций;
- исключать действия, связанные с влиянием каких-либо личных, имущественных (финансовых) и иных интересов, препятствующих добросовестному исполнению ими должностных обязанностей;
- соблюдать беспристрастность, исключаящую возможность влияния на их деятельность решений политических партий и общественных объединений;

- соблюдать нормы профессиональной этики и правила делового поведения;

- проявлять корректность и внимательность в обращении с гражданами и должностными лицами;

- проявлять терпимость и уважение к обычаям и традициям народов России и других государств, учитывать культурные и иные особенности различных этнических, социальных групп и конфессий, способствовать межнациональному и межконфессиональному согласию;

- воздерживаться от поведения, которое могло бы вызвать сомнение в добросовестном исполнении работником должностных обязанностей, а также избегать конфликтных ситуаций, способных нанести ущерб его репутации или авторитету кооператива

- не использовать должностное положение для оказания влияния на деятельность государственных органов, органов местного самоуправления, организаций, должностных лиц и граждан при решении вопросов личного характера;

- воздерживаться от публичных высказываний, суждений и оценок в отношении деятельности кооператива, его руководителя, если это не входит в должностные обязанности работника;

- соблюдать установленные в кооперативе правила предоставления служебной информации и публичных выступлений;

- уважительно относиться к деятельности представителей средств массовой информации по информированию общества о работе кооператива, а также оказывать содействие в получении достоверной информации в установленном порядке;

- постоянно стремиться к обеспечению как можно более эффективного распоряжения ресурсами, находящимися в сфере его ответственности;

- противодействовать проявлениям коррупции и предпринимать меры по ее профилактике в порядке, установленном действующим законодательством;

проявлять при исполнении должностных обязанностей честность, беспристрастность и справедливость, не допускать коррупционно опасного поведения (поведения, которое может восприниматься окружающими как обещание или предложение дачи взятки, как согласие принять взятку или как просьба о даче взятки либо как возможность совершить иное коррупционное правонарушение).

12. В целях противодействия коррупции работнику рекомендуется:

- уведомлять работодателя, органы прокуратуры, правоохранительные органы обо всех случаях обращения к работнику каких-либо лиц в целях склонения к совершению коррупционных правонарушений;
- не получать в связи с исполнением должностных обязанностей вознаграждения от физических и юридических лиц (подарки, денежное вознаграждение, ссуды, услуги материального характера, плату за развлечения, отдых, за пользование транспортом и иные вознаграждения);
- принимать меры по недопущению возникновения конфликта интересов и урегулированию возникших случаев конфликта интересов, не допускать при исполнении должностных обязанностей личную заинтересованность, которая приводит или может привести к конфликту интересов, уведомлять своего непосредственного руководителя о возникшем конфликте интересов или о возможности его возникновения, как только ему станет об этом известно.

13. Работник может обрабатывать и передавать служебную информацию при соблюдении действующих в кооперативе норм и требований, принятых в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Работник обязан принимать соответствующие меры по обеспечению безопасности и конфиденциальности информации, за несанкционированное разглашение которой он несет ответственность или (и) которая стала известна ему в связи с исполнением им должностных обязанностей.

14. Работник, наделенный организационно-распорядительными полномочиями по отношению к другим работникам, должен стремиться быть для них образцом профессионализма, безупречной репутации, способствовать формированию в организации либо ее подразделении благоприятного для эффективной работы морально-психологического климата.

Работник, наделенный организационно-распорядительными полномочиями по отношению к другим работникам, призван:

- принимать меры по предупреждению коррупции, а также меры к тому, чтобы подчиненные ему работники не допускали коррупционно опасного поведения, своим личным поведением подавать пример честности, беспристрастности и справедливости;

- не допускать случаев принуждения работников к участию в деятельности политических партий, общественных объединений и религиозных организаций;

- по возможности принимать меры по предотвращению или урегулированию конфликта интересов в случае, если ему стало известно о возникновении у работника личной заинтересованности, которая приводит или может привести к конфликту интересов.

Руководитель кооператива обязан представлять сведения о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера в соответствии с законодательством Российской Федерации.

III. Рекомендательные этические правила служебного поведения работников

15. В служебном поведении работнику необходимо исходить из конституционных положений о том, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью и каждый гражданин имеет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту чести, достоинства, своего доброго имени.

16. В служебном поведении работник воздерживается от:

- любого вида высказываний и действий дискриминационного характера по признакам пола, возраста, расы, национальности, языка, гражданства, социального, имущественного или семейного положения, политических или религиозных предпочтений;

- грубости, проявлений пренебрежительного тона, заносчивости, предвзятых замечаний, предъявления неправомерных, незаслуженных обвинений;

- угроз, оскорбительных выражений или реплик, действий, препятствующих нормальному общению или провоцирующих противоправное поведение;

- принятия пищи, курения во время служебных совещаний, бесед, иного служебного общения с гражданами.

17. Работники призваны способствовать своим служебным поведением установлению в коллективе деловых взаимоотношений и конструктивного сотрудничества друг с другом.

Работники должны быть вежливыми, доброжелательными, корректными, внимательными и проявлять терпимость в общении с гражданами и коллегами.

18. Внешний вид работника при исполнении им должностных обязанностей в зависимости от условий трудовой деятельности должен способствовать уважительному отношению граждан к кооперативу, а также, при необходимости, соответствовать общепринятому деловому стилю, который отличают сдержанность, традиционность, аккуратность.

