

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Казанский государственный аграрный университет»

Институт экономики

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Кафедра: бухгалтерский учет и аудит

Допустить к защите:

Заведующий кафедрой

Клычова Г.С.

«24» мая 2019г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**Бухгалтерский учет и анализ расчетов с покупателями и заказчиками
на примере общества с ограниченной ответственностью «СХП
«Кошачковский» Пестречинского района Республики Татарстан**

Обучающийся:

Сабирова Резеда Равиловна

Руководитель:

Исхаков Альберт Тагирович

доцент

Рецензент:

Кузнецов Максим Геннадьевич

к.э.н., доцент

Казань 2019

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«Казанский государственный аграрный университет»

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Кафедра: Бухгалтерский учет и аудит

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой

Клычова Г.С.
«07» декабря 2017г.

ЗАДАНИЕ

на выпускную квалификационную работу

Сабирова Резеда Равиловна

1. Тема работы: «Бухгалтерский учет и анализ расчетов с покупателями и заказчиками на примере общества с ограниченной ответственностью «СХП «Кошачковский» Пестречинского района Республики Татарстан

2. Срок сдачи выпускной квалификационной работы 24.05.2019 г.

3. Исходные данные к работе: специальная и периодическая литература, материалы Федеральной службы государственной статистики РФ, Министерства сельского хозяйства и продовольствия РТ, годовые бухгалтерские отчетности сельскохозяйственных организаций, нормативно-правовые документы, результаты личных наблюдений и разработок

4. Перечень подлежащих разработке вопросов: теоретические основы учета и анализа расчетов с покупателями и заказчиками; формы расчетов с покупателями и заказчиками и их развитие в рыночных условиях; задачи бухгалтерского учета и анализа расчетов с покупателями и заказчиками; экономическая характеристика деятельности предприятия; анализ финансового состояния; организация бухгалтерского учета и внутренний контроль; синтетический и аналитический учет расчетов с покупателями и заказчиками; анализ расчетов с покупателями и заказчиками; пути совершенствования учета расчетов с покупателями и заказчиками.

5. Перечень графических материалов: _____

6. Дата выдачи задания _____ «07» декабря 2017г.

Руководитель
Задание принял к исполнению

Исхаков А.Т.
Сабирова Р.Р.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

Наименование этапов выпускной квалификационной работы	Сроки выполнения	Примечание
ВВЕДЕНИЕ	15.04.18	
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УЧЁТА И АНАЛИЗА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ	15.04.18	
1.1. Теоретические основы учёта и анализа расчётов с покупателями заказчиками		
1.2. Формы расчетов с покупателями и заказчиками и их развитие в рыночных условиях		
1.3. Задачи бухгалтерского учета и анализа расчетов с покупателями и заказчиками		
2. ОЦЕНКА БИЗНЕСА ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ» ПЕСТРЕЧИНСКОГО РАЙОНА РТ	15.10.18	
2.1. Экономическая характеристика деятельности предприятия		
2.2. Анализ финансового состояния		
2.3. Организация бухгалтерского учета и внутренний контроль		
3. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ В ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ» ПЕСТРЕЧИНСКОГО РАЙОНА РТ	15.04.19	
3.1. Синтетический и аналитический учет расчетов с покупателями и заказчиками		
3.2. Анализ расчетов с покупателями и заказчиками		
3.3. Пути совершенствования учета расчетов с покупателями и заказчиками		
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ	10.05.19	
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	10.05.19	
ПРИЛОЖЕНИЯ	10.05.19	

Обучающийся
Руководитель

Сабирова Р.Р.
Исхаков Р.Р.

Аннотация
к выпускной квалификационной работе бакалавра
на тему « Бухгалтерский учет и анализ расчетов с покупателями и заказчиками на примере
общества с ограниченной ответственностью «СХП «Кошачковский» Пестречинского
района Республики Татарстан»

Целью выпускной квалификационной работы является изучение теоретического учёта и проведение анализа расчётов с покупателями и заказчиками на примере ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района Республики Татарстан.

Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) изучить теоретические аспекты в области учёт расчётов с покупателями и заказчиками;
- 2) произвести анализ системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля ООО «СХП «Кошачковский»;
- 3) проанализировать учет расчетов с покупателями и заказчиками;
- 4) выявить пути совершенствования состояния расчётов с покупателями и заказчиками.

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе является ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района Республики Татарстан.

Предметом исследования: состояние бухгалтерского учёта расчетов с покупателями и заказчиками за выполненные работы и оказанные услуги, организация и документальное оформление на данном предприятии.

Источниками конкретной информации для исследования являются годовая бухгалтерская отчётность за исследуемый период. При рассмотрении теоретических проблем по расчетам с покупателями и заказчиками были применены учебные пособия, статьи периодических изданий, законодательные акты. Работа состоит из введения, трех разделов, выводов и приложений.

Annotation
to the final qualification work of bachelor
on the theme “Accounting and analysis of settlements with customers and customers on
the example of a limited liability company LLC“ SHP Koshchakovsky ”, Pestrechinsky district
of the Republic of Tatarstan

The purpose of the final qualifying work is the study of theoretical accounting and analysis of calculations with buyers and customers on the example of LLC “SHP Koshchakovsky of the Pestrechinsky district of the Republic of Tatarstan.

To achieve this goal it is necessary to solve the following tasks:

- 1) to study the theoretical aspects in the field of accounting calculations with customers and customers;
- 2) to analyze the accounting system and internal control LLC “SHP“ Koschakovsky ”;
- 3) to analyze the account of calculations with customers and customers;
- 4) identify ways to improve the status of settlements with customers and customers.

The object of research in the final qualifying work is the LLC "SHP" Koschakovsky "Pestrechinsky district of the Republic of Tatarstan.

The subject of research: the state of accounting of calculations with customers and customers for work performed and services rendered, organization and documentation of the enterprise.

Sources of specific information for the study are annual financial statements for the study period. When considering the theoretical problems of settlements with customers and customers, textbooks, articles of periodicals, and legislative acts were applied. The work consists of introduction, three sections, conclusions and applications.

Оглавление

ВВЕДЕНИЕ.....	6
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УЧЁТА И АНАЛИЗА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ.....	8
1.1 Теоретические основы учёта и анализа расчётов с покупателями заказчиками.....	8
1.2 Формы расчетов с покупателями и заказчиками и их развитие в рыночных условиях.....	14
1.3 Задачи бухгалтерского учета и анализа расчетов с покупателями и заказчиками.....	21
2. ОЦЕНКА БИЗНЕСА ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ» ПЕСТРЕЧИНСКОГО РАЙОНА РТ.....	24
2.1 Экономическая характеристика деятельности предприятия	24
2.2 Анализ финансового состояния	25
2.3 Организация бухгалтерского учета и внутренний контроль.....	41
3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ В ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ» ПЕСТРЕЧИНСКОГО РАЙОНА РТ.....	45
3.1 Синтетический и аналитический учет расчетов с покупателями и заказчиками	45
3.2 Анализ расчетов с покупателями и заказчиками	50
3.3 Пути совершенствования учета расчетов с покупателями и заказчиками.....	58
ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЕ.....	62
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	65
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	68

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночной экономики в своей производственно-финансовой деятельности предприятия ежедневно осуществляют большой объём коммерческих операций. Так или иначе, они связаны с контрагентскими расчётами: предприятие может выступать покупателем сырья, материалов и необходимых услуг для обеспечения своей деятельности, а также предприятие само является продавцом, реализуя на конкурентном рынке продукцию, товары и услуги иным потребителям.

Модель расчётов считается идеальной если соответствует следующему порядку. Т.е. получив деньги от своих покупателей, предприятие направляет часть из них на оплату приобретенного сырья и материалов. Но в современных рыночных условиях правила диктуют покупатели и заказчики, которым выгодно сначала получить товар или принять работу, а только потом расплатиться. Для того, чтобы удержать свои позиции на рынке, поставщики и подрядчики следуют желаниям клиентов и всё чаще используют коммерческое кредитование, предоставляют отсрочки платежей и т.д. Если факт поставки товара (работ, услуг) не совпадает по времени с получением за них денежных средств, у поставщика (подрядчика) возникает дебиторская задолженность.

Актуальность выбранной темы состоит в том, что состояние текущих обязательств и расчетов отражает уровень организации хозяйственной деятельности, реальность числящейся задолженности покупателей и заказчиков существенно влияет на финансовое положение предприятия. В связи с этим возникает необходимость контроля за их проведением и отражением в системе бухгалтерского учета.

Объектом исследования послужили практические материалы бухгалтерского учета расчетов с дебиторами на предприятии ООО «СХП «Кощаковский».

Предметом исследования: состояние бухгалтерского учёта расчетов с покупателями и заказчиками за выполненные работы и оказанные услуги, организация и документальное оформление на данном предприятии.

Целью выпускной квалификационной работы является изучение теоретического учёта и проведение анализа расчётов с покупателями и заказчиками на примере ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района Республики Татарстан.

Задачи определяются целью работы и состоят в частности в следующем:

- 1) изучить теоретические аспекты в области учёта расчётов с покупателями и заказчиками;
- 2) произвести анализ системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля ООО «СХП «Кошачковский»
- 3) проанализировать учет расчетов с покупателями и заказчиками;
- 4) выявить пути совершенствования состояния расчётов.

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе является ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района Республики Татарстан.

Методологической и технической основой для работы послужили: Федеральный закон «О бухгалтерском учете»; Положение по ведению бухгалтерского учёта и отчётности в Российской Федерации; Постановления Правительства РФ.

Источниками конкретной информации для исследования являются годовая бухгалтерская отчётность ООО «СХП «Кошачковский» за 2014 – 2018 гг. При рассмотрении теоретических проблем по расчетам с покупателями и заказчиками были применены учебные пособия, статьи периодических изданий, законодательные акты. Работа состоит из введения, трех разделов, выводов и приложений.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УЧЕТА И АНАЛИЗА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ

1.1 Теоретические основы учёта и анализа расчётов с покупателями и заказчиками

Для того чтобы перейти к теоретическим основам учета и анализа расчетов с покупателями и заказчиками в первую очередь необходимо ознакомиться с определением бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет является главным поставщиком информации для принятия управленческих решений среди экономических рычагов управления производством.

Надежная и актуальная учетная информация позволяет быстро решать производственные задачи. Наиболее актуальным в современном мире в условиях перехода к рыночной экономике является проблема, которая напрямую связана с расчётно-платежными операциями. Данная проблема является актуальной для всех сельскохозяйственных организаций. Так как проблемы бухгалтерского учёта расчётов с поставщиками и подрядчиками, покупателями и заказчиками не считаются преувеличением, потому что учёт долговых обязательств является важнейшей составной частью системы бухгалтерского учёта.

Бесперебойность снабжения, непрерывность процесса производства и своевременность отгрузки, а также реализации продукции, товар и услуг все это является необходимыми условиями деятельности сельскохозяйственной организации.

В рыночных условиях одна организация выступает поставщиком товарно-материальных ценностей, работ и услуг. Также может являться их покупателем или потребителем, т.е. плательщиком. Все операции между покупателями и заказчиками можно оформить и закрепить в хозяйственных связях договора. В договоре прописываются требования такие как: вид поставляемых материальных ценностей, т.е. выполняемые работы и услуги; коммерческие условия поставки реализованной продукции; количественные и стоимостные показатели поставок; сроки отгрузки материальных

ценностей, товаров и услуг; условия оплаты платежей между предприятием и покупателями.[29]

Далее следует определить, что же подразумевается под покупателями и заказчиками.

Покупатель - это юридическое и физическое лицо, которое использует, приобретает, заказывает, и может иметь намерения приобрести или заказать товары и услуги. Субъектом сельскохозяйственной деятельности, который покупает продукцию или товар не для собственного использования является покупатель.

Заказчик, в свою очередь, является юридическим и физическим лицом, для которого строится, оснащается и реконструируется продукция.

Также можно дать другое определение покупателю. Это клиент, который является получателем и заказчиком реализованной продукции в сельскохозяйственной организации. Основная роль, придаваемая организации отношений с клиентами, обнаруживается в понятии «Управление покупателями». Согласно данной концепции создают программы маркетинга с учётом различий в проблемах и значимости отдельных категорий покупателей для различных покупателей или групп покупателей. [15]

При работе с покупателями необходимо использовать различные методы изучения рынка. Относительно будущих намерений распространено получили опрос покупателей. Данный опрос считается намного проще реализовывать в отношении покупателей инвестиционных товаров. Потому что круг их не широкий, чем в сфере потребительских товаров.

Помимо учреждений, предприятий и граждан, в качестве покупателей и заказчиков так же считаются правительство и государственные органы.

По способу группирования и обобщения учетных данных бухгалтерские счета делятся на синтетические и аналитические.

Синтетические счета подразумевают под собой балансовые счета, которые суммируют учет деятельности сельскохозяйственной организации.

Данные счета нужны для того чтобы записывать информацию в обобщенном виде и в денежном измерителе.

Под синтетическим учетом понимается учет наличия и изменений совокупности экономически одинаковых хозяйственных средств и источников их образования в денежном эквиваленте. Сельскохозяйственные предприятия ведут учет на синтетических счетах в соответствующих формах отчетности используя бухгалтерский баланс, форма-1.

В бухгалтерском учете при отгрузке продукции покупателям и заказчикам, дебиторская задолженность которая возникает в организации, отражается по цене продажи продукции на счете 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками». Для исследования данного учета рассмотрим структуру счета 62 «Расчетов с покупателями и заказчиками». (Приложение А)

Согласно плану счетов бухгалтерского учёта, для учёта расчётов с покупателями и заказчиками используется активно - пассивный счёт 62 «Расчёты с покупателями и заказчиками». Счёт 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» считается преимущественно активным.[7]

Когда счет 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» дебетуется, товары отгружаются покупателям и отражается дебиторская задолженность от проданной цены продукции и когда погашается заем. Для обобщения информации о расчётах по авансам, которые получили под поставку материальных ценностей, либо под выполнение работ, а также по оплате продукции и работ, произведённых для заказчиков по частичной готовности, следует открыть субсчет «Авансы полученные» к счету 62 «Расчёты с покупателями и заказчиками». [14]

Синтетический учет на счете 62 «Расчёты с покупателями и заказчиками» ведётся по субсчетам.

К счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» могут быть открыты следующие субсчета:

- субсчет 62-01 «Расчёты в порядке инкассо» - на данном субсчете учитываются расчёты по предоставленным покупателям и заказчикам и

принятым кредитной организацией к оплате расчётные документы за отгруженную продукцию, выполненные работы и оказанные услуги;

- субсчет 62-02 «Расчёты плановыми платежами» - на этом субсчете учитываются расчёты при наличии долгих хозяйственных связей с покупателями и заказчиками, если такие расчёты носят длительный характер и не заканчиваются поступлением оплаты по отдельному расчётному документу, в частности плановыми платежами.

- субсчет 62-03 «Векселя полученные» - на данном субсчете учитывается задолженность по расчётам с покупателями и заказчиками, обеспеченная полученными векселями;

- субсчет 62-04 «Авансы полученные» - на данном субсчете показывают как учитывается сумма полученных авансовых платежей от покупателей и заказчиков.

Покупателей и заказчиков, а также каждого отгрузочного и платежного документа в аналитическом учете на счете 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» ведут в хронологическом порядке. Необходимо обозначить субсчета для учета расчетов по авансам в рублях и в валюте, также это касается расчетов с покупателями их также нужно выделять в рублях и в валюте, если присутствуют иностранные покупатели и заказчики.

Построение аналитического учета должно обеспечить возможность получения необходимых данных о покупателях и заказчиках по расчетным документам, срок оплаты которых еще не наступил; покупатели и заказчики по расчетным документам не оплачиваются вовремя; авансы полученные; векселя, дата получения денежных средств на которые еще не поступила; векселя, дисконтированные в банках; счета за которые деньги не были получены вовремя.

Наиболее распространённые записи по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» приведены в таблице 2. (Приложение Б)

Дебиторская задолженность, можно сказать, занимает место около трети и более оборотных активов организации.

Для достижения оптимального размера и структуры дебиторской задолженности необходимо решать задачи, а не снижать ее к минимуму.

В настоящее время термин дебиторской задолженности можно использовать в различных сферах деятельности. Это привело к тому, что трактовка термина дебиторской задолженности разделяют на юридическую, экономическую и бухгалтерскую сферы деятельности.

Так в юридических определениях внимание заостряется на правоотношениях. В бухгалтерских сферах - особое внимание уделяется источникам возникновения и порядку оформления. С экономической точки зрения дебиторскую задолженность рассматривают как элемент краткосрочного кредитования или же как часть оборотного капитала.[21]

К возникновению дебиторской задолженности приводят рыночные отношения, где может быть риск неоплаты за поставленную продукцию. Задолженность других организаций, работников и физических лиц данной организации, задолженность покупателей за купленную продукцию, оказанные услуги, подотчетных лиц за выданные им под отчет денежные суммы и другие, все вышеназванные задолженности понимаются под дебиторской. Дебиторами считаются организации и лица, которые должны этой организации. Часть этого долга в процессе финансово-хозяйственной деятельности неизбежна и должна находиться в пределах допустимых значений, тогда как другая часть может перейти в категорию сомнительных.

Подозрительная или по другому сомнительная дебиторская задолженность свидетельствует о нарушениях покупателями финансовой и платежной дисциплины. Если данные нарушения все таки присутствуют, то требуется немедленное воздействие соответствующих мер по устранению негативных последствий. Быстрое принятие этих мер может быть только при осуществлении со стороны предприятия систематического контроля.

Классификация дебиторской задолженности делится по следующим признакам:

1. По продолжительности:

а) долгосрочная – эта та задолженность, которая должна быть оплачена в соответствии с договором больше года с момента ее появления;

б) краткосрочная – задолженность с истекшим сроком действия до года.

2. По сроку погашения:

а) срочная – задолженность, срок погашения который еще не наступил;

б) просроченная – задолженность, срок погашения который уже прошел;

в) отсроченная – задолженность, срок погашения по которой она была перенесена на более позднюю дату.

3. По отношению к отчетной дате:

а) задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты;

б) задолженность, платежи по которой ожидаются больше чем через 12 месяцев после отчетной даты.

4. По субъекту обязательств – задолженность, возникающая из расчетов с юридическими и физическими лицами.

5. По способу расчета – Обязательства по дебиторской задолженности могут быть выражены в рублях, иностранной валюте или условных денежных единицах в день платежа, что, в свою очередь, требует расчета курсовых или суммовых разниц.

По дебиторской задолженности необходимо проводить инвентаризацию и впоследствии списывать те долги, по которым истёк срок исковой давности.[9] Вся инвентаризация сопровождается подготовкой соответствующих документов, в основном составлением инвентаризации расчетов.

Для покупателей, поставщиков и других кредиторов и дебиторов для регистрации результатов инвентаризации понадобится акт бухгалтерской отчетности, распространяющийся на все организации. [33]

Все расчетные счета должны оставаться согласованными суммами задолженности на конец года по итогу инвентаризации. Все разногласия между сторонами в отношении фактической суммы дебиторской и кредиторской задолженности разрешаются путем взаимной сверки дебиторской задолженности. В том случае, когда интересы со стороны кредитора не удовлетворены, у него есть возможность отправить необходимые материалы в суд для дальнейшего его рассмотрения. Если отсутствует акт бухгалтерской отчетности организации, то суммы дебиторской и кредиторской задолженности не может быть признана достоверной. Данные акты необходимы и для налоговых органов, которые могут провести неожиданные документальные проверки. При не предъявлении документов возникает нарушение требований стандартов бухгалтерского учета об обязательном проведении инвентаризации до предоставления годового отчета.

1.2 Формы расчетов с покупателями и заказчиками и их развитие в рыночных условиях

Хозяйственная деятельность помогает развивать расчетные отношения между несколькими предприятиями посредством передачи материальных ценностей, а также оказанием услуг и выполнении работ, формируя взаимные обязательства и возникновение расчетных отношений между ними.

Так же стоит обратить внимание, что реализация платежа с покупателями и заказчиками осуществляется с помощью наличного и безналичного расчета. Для более подробного исследования рассмотрим реализацию платежей наличным и безналичным расчетом.

Наличный расчет – денежные взаимоотношения, возникающие между организациями с использованием наличных денег.

Существует также безналичный расчет, который в отличие от наличного расчета, создает денежные взаимоотношения без использования денег, то есть путем перечисления денег через банк.

До этого при существовании наличного расчета использование безналичного расчета было очень мало. Но сейчас, когда время так важно тенденция к безналичному расчету с каждым годом растет. На данный момент любая организация сама определяет, какой формой будет производиться оплата за реализацию продукции.

Расчеты, производимые организациями через банк, можно разделить на две группы: расчеты по товарным и нетоварным операциям. К товарной группе относят расчеты за реализованные материально-производственные запасы, оказанные услуги и выполненные работы. Нетоварной группой могут являться – расчеты по финансовым обязательствам, по расчетам с научно-исследовательскими и учебными заведениями, с жилищно-коммунальными организациями по квартплате. Расчеты по товарным операциям занимают наибольший удельный вес в общей массе расчетов.

Основными традиционными формами расчетов по товарным операциям являются: платежными поручениями, чеками, расчеты по инкассо, аккредитивная, путем плановых платежей.[5]

Одной из форм безналичных платежей являются расчеты платежными поручениями. Платежным поручением считается поручение владельца счета обслуживающему банку, оформленное расчетным документом, на перечисление определенной суммы денег на счет получателя открытых средств в этом или другом банке. Ответственность за платежное поручение реализуется банком в назначенный законом срок, установленный договором банковского счета или определяемый таможенной, применяемой в банковской практике коммерческого трафика.

Платежными поручениями могут производиться:

- 1.денежные переводы за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги;

2. перевод средств в бюджеты всех уровней и во внебюджетные фонды;
3. перевод денежных средств для возврата (размещение кредитов (займов) на депозитах и уплата процентов по ним;
4. перевод денежных средств на другие цели, предусмотренные законодательством или договором.

При переходе к рыночной экономике необходимо чтобы чеки использовались безналичным расчетом. Чек является ценной бумагой, содержащий ничем не обусловленное распоряжение чекодателя банку произвести платеж указанной в нем суммы чекодержателю. Владелец чека это юридическое лицо, которое имеет денежные средства в банке и право распоряжаться выдачами чека. Плательщик - банк, в котором находятся средства чекодержателя. Для надлежащего использования чеков обращаются к гражданскому кодексу Российской Федерации (часть вторая), в котором прописаны порядок и условия проведения в платежном обороте.[1]

Теперь перейдем к изучению последовательности определяющая расчет с использованием чека. В первую очередь заключается договор купли-продажи товаров, в котором отражается производимость расчетов чека. Затем покупатель товаров предоставляет в банк заявление с целью получения чековой книжки с просьбой произвести оплаты чеком и после этого депонирует на специальном счете в обслуживающем банке сумму, за счет которой в дальнейшем будут оплачиваться чеки. Следующим шагом поставщика является отгрузка товара, а покупатель в свою очередь выписывает ему чек на стоимость полученного товара. Поставщик предъявляет чек в обслуживающий его банк на инкассо для получения платежа. В заключении банк поставщика предъявляет полученный чек для оплаты в банк покупателя, а банк покупателя производит оплату чека за счет депонированных ранее сумм.

Платеж плательщиком осуществляется, если по поручению и за счет клиента предоставляются расчетные документы. Расчет происходит по инкассо в виде банковской операцией банком-эмитентом. Ему в свою

очередь во время проведения расчетов позволено взаимодействовать с другим исполняющим банком.

В расчеты по инкассо включаются выплаты осуществляемые:

- по распоряжению плательщика, именуемое акцептом;
- без распоряжения плательщика или безакцептного порядка;
- инкассовыми поручениями (без распоряжения в бесспорном порядке).

Для всех этих выплат присущи свои платежные требования.

Расчеты по инкассо и платежными требованиями применяются между поставщиками и покупателями за отгруженные товары или оказанные услуги.

Теперь рассмотрим расчет для обязательной оплаты по аккредитивам, который менее распространен между покупателями и поставщиками. Аккредитивом можно назвать условным денежным обязательством принимаемым банком или банком-эмитентом, по поручению плательщика.

Менее распространенная форма расчетов для обязательной оплаты поставщиком их поставок считаются расчеты по аккредитивам. Если расчет производится разово между поставщиком и покупателем, то также применяется расчет по аккредитивам. Для расчета по аккредитивам поставщиком своему банку при себе нужно иметь необходимые документы, такие как счета и товарно-транспортные накладные, способствующие оплате продукции по месту нахождения поставщика и вслед за ее отгрузкой.

Далее раскроем виды аккредитива осуществляемые банками. Аккредитивы могут открываться:

1. Покрытые (депонированные) и непокрытые (гарантированные).

При его открытии банк-эмитент (банк получателя) имеет возможность перечислить средства в двух вариантах. Во-первых, за счет средств плательщика. Или, во-вторых, при выдаче кредита исполняющим банком на весь срок действия аккредитива.

В случае непокрытого (гарантированного) аккредитива банк-эмитент взаимодействует только с исполнительным банком, давая ему право

списывать средства с ведущего корреспондентского счета в пределах суммы аккредитива. Своевременное соглашение между банками определяет порядок списания денежных средств с корреспондентского счета банка-эмитента по непокрытому аккредитиву.

2. Отзывные и безотзывные.

Банк-эмитент используя отзывной аккредитив имеет возможность изменить или отменить получение средств без предварительного уведомления покупателя. Если же аккредитив безотзывной, то средства не могут быть отменены банком-эмитентом без согласия покупателя.

Главное при открытии аккредитивной формы расчетов необходимо, чтобы покупатель понимал, что его средства таким образом «замораживаются» на время фактического его использования. Таким образом, банкам-эмитентам не целесообразно давать данную форму расчета частным покупателям, своевременно производящие платежи по своим обязательствам.

Описав виды аккредитива, открываемые банками, перейдем к процедуре правильной подачи заявки. Важнейшей частью успешности получения является заполнение заявления. Оно состоит из основной части необходимых реквизитов и дополнительной, информацию которой нужно заполнять в обязательном порядке. Ее присутствие дает гарантию на получение аккредитива, в противном случае, заявка будет отказана. К дополнительной информации относят: вид аккредитива, срок действия аккредитива, условие оплаты аккредитива (с акцептом или без акцепта), номер счета, открытый исполняющим банком для депонирования средств при покрытом (депонированном) аккредитиве, наименование товаров (работ, услуг) для оплаты которых открывается аккредитив, срок отгрузки товаров (выполнения работ, оказания услуг), грузополучателя и место назначения (при оплате товаров).

На данный момент времени из-за недостатка наличного расчета стали более востребованными другие формы безналичной оплаты: расчеты по

векселям, расчеты с использованием пластиковых карточек и расчеты в виде перевода электронных денег.

Известно, что организации чаще всего применяют в расчетах векселя. Векселя делятся на простые и переводные. Плательщик по векселю определяет данный вид расчета, что является их отличием. Объяснить это можно следующим образом: при использовании организацией-покупателем простого векселя – ее относят как к роли векселедателя, так и к роли плательщика по векселю. А форма переводного векселя позволяет организации-покупателю определить другое третье лицо плательщика. Таким образом подобная ситуация разделяет обязанности по разным лицам. С одной стороны векселедатель – с другой стороны плательщик.

При приобретении переводного векселя, векселедержателю необходимо предоставить его плательщику для акцептования векселя, другими словами, произведения оплаты по нему. В случае утвердительного ответа заплатить за вексель, плательщик ставит подпись «акцептован», «принимаю к платежу» и т.д., которые заверяются и его собственной подписью. Но на самом деле при расчетах в большинстве случаев применяются векселя, заранее акцептованные плательщиком.

Еще делят векселя на товарные и финансовые.

Товарные векселя представляют собой векселя, где покупатели (векселедатели) предоставляют поставщикам товары (векселедержателям) в том случае, когда уверены, что полученные материалы (работы и услуги) будут оплачены в указанный срок, отмеченный в векселе.

Использование векселей предприятиями-векселедержателями довольно широко. Например, его можно применять как средство расчетов. Это говорит о том, что векселя передают собственным поставщикам в знак снабжения за полученную продукцию.

При случае передачи и приобретении векселей необходимо в своей работе учитывать ряд законов, а также следить за их изменениями.

В настоящее время существует дефицит свободных денежных средств, поэтому предприятия передают друг другу товары (работу, услуги). Для подтверждения установленного обмена применяются векселя, погашающиеся при встречных поставках. В этом случае нужно учитывать, что принять к зачету из бюджета налог на добавленную стоимость нельзя.[11]

Бывают случаи формирования между организациями безопасных, прочных и непрерывных отношений посредством передачи товаров, работы и услуг. При таком стечении обстоятельств расчеты применяются в порядке плановых платежей, происходящие путем заблаговременно выделенного периода выплаты. Чаще всего данные расчеты не останавливаются только на поступлениях оплаты по отдельному расчетному документу. Один и больше раз в месяц поставщик и покупатель проводят перерасчет для проверки соответствия платежей к действительному объему продаж.

Важно также отметить и суть расчетов по договору мены. В дополнении их именуют бартерными. Бартерные расчеты при их утверждении позволяют предприятиям-поставщикам передавать товары, а взамен оплаты забирают у покупателя материальные ценности за равную стоимость. Первичными документами являются встречные счета-фактуры, накладные.

Для реализации бартера большую роль играет товарная биржа. В этом случае бартер производится как с реальным товаром, так и нереальным. Нереальный товар не является вещью, но имеет такую же ценность, что и реальный. Передача нереального товара происходит при фьючерсной сделке (в момент заключения сделки его нет). При этом стандартный контракт на поставку формируется при определенном количестве биржевого товара по договоренной цене в назначенный отрезок времени. По сути осуществляется акт купли-продажи права на предстоящий товар.

Исключительность же фьючерсных сделок в отличие от контрактов на реальный товар состоит в том, что они обязательным образом регистрируются в Расчетной палате биржи. Как только происходит

регистрация продавец и покупатель прекращают быть прямыми объектами акта купли-продажи и контактируют только с Расчетной палатой.

В завершении можно заметить, что в данный период времени российские банки не стоят на месте, а работают над совершенствованием комплексного обслуживания клиентов и по этой причине вводят систему «Банк-клиент». Благодаря данной программе, клиент (юридическое или физическое лицо, открывшее счет в банке) может располагать собственным банковским счетом дома или на работе, с помощью компьютерной связи с банком и при использовании личной электронной подписи.

1.3 Задачи бухгалтерского учета и анализа расчетов с покупателями и заказчиками

Основными значениями в бухгалтерском учете расчетов с покупателями и заказчиками считаются: достоверная информация организации денежного обращения и лучшее использование финансовых ресурсов.

Из выше сказанного можно выделить основные задачи учета вычислительных операций:

1. контроль за соблюдением установленных правил расчета отношений и правильности документирования операций;
2. предотвращение просроченных сумм дебиторской и кредиторской задолженности;
3. своевременность и достоверность отражения в бухгалтерских записях расчетов со всеми организациями и частными лицами, а также периодическая сверка бухгалтерских данных.

Для каждой сельскохозяйственной организации главной задачей в учете расчетов с покупателями и заказчиками считается достоверный метод оценки товара. Проведение операций бухгалтерского учета по продаже

товаров зависит от метода их оценок (по фактической себестоимости приобретения; по покупной стоимости; по продажным ценам).

Необходимой частью строения учетной политики организации желательно отметить выбранный метод оценки товаров и уделить внимание решению необходимых расходов в себестоимости проданных за отчетный период товаров в качестве расходов по обычным видам деятельности (полностью или с учетом корректировок на сумму транспортных расходов, относящихся к стоимости остатка нереализованных на конец отчетного периода товаров), стоит отметить при формировании учетной политики.

В рабочем плане счетов обязательно отмечаются счета бухгалтерского учета, используемые для осуществления товарно-материальных ценностей, а также готовой продукции.

Исходя из плана счетов аналитический учет бухгалтерского учета необходимо вести на счете 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками».

Для формирования аналитического учета важно учитывать требования, помогающие реализовать возможности получения необходимых данных по: покупателям и заказчикам по расчетным документам, сроку оплаты которых не наступил; покупателям и заказчикам; по расчетным документам; по неоплаченным в срок расчетным документам; авансам полученным; векселям, срок поступления денежных средств по которым не наступил; векселям, дисконтированным (учтенным) в банках; векселям, по которым денежные средства не поступили в срок.

Аналитический учет расчетов с покупателями и заказчиками подразделяется на два направления:

1. По каждому выставленному покупателям и заказчикам счету;
2. По каждому покупателю и заказчику.

По вышесказанным направлениям аналитический учет помогает обеспечить получение объективной информации по покупателям и заказчикам, что в общем в виде, что и в разрезе счетов, а также по

оплаченным и неоплаченным счетам. Можно отметить если срок оплаты еще не наступил, то в данном случае выделяется неоплаченные счета.

Дебиторская задолженность в ходе финансово-хозяйственной деятельности предприятия может быть как естественным, так и объективным процессом. [19]

В основном она возникает при следующих обстоятельствах:

1. При отсрочке платежа, можно сказать коммерческое кредитование поставщиком покупателя;
2. Несвоевременная оплата, т.е. при просрочке платежа.

Дебиторская задолженность учитывается следующим образом:

1. согласно срокам проведения мероприятия: 0-45 дней, от 45 до 90 дней, более 90 дней;
2. согласно списку дебиторской задолженности, по размеру, который соответствует каждому из кредитов (более 14% от общей суммы задолженности, от 7 до 12%);
3. список задолженности по типу дебиторской задолженности (отсроченные платежи, просроченные платежи);
4. в отношении объема продаж дебиторской задолженности как в целом, так и по отдельным дебиторам.[2]

2. ОЦЕНКА БИЗНЕСА ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ» ПЕСТРЕЧИНСКОГО РАЙОНА РТ

2.1 Краткая характеристика природно-экономических условий

Полное наименование - Общество с ограниченной ответственностью «СХП«Кощакровский». Местонахождение сельхозпредприятия Республика Татарстан, Пестречинский муниципальный район, село Кощакново, ул. Школьная 2 , почтовый индекс – 422772.

Общая земельная площадь составляет более 2246 гектаров, около 1519 га которых отведено под пашню.

ООО «СХП «Кощакровский» является одной из влиятельных сельскохозяйственных организаций в Пестречинском районе. Форма организации - Общество с ограниченной ответственностью «Сельскохозяйственное предприятие «Кощакровский».

Основными видами деятельности предприятия являются:

1. Деятельность автомобильного грузового транспорта и услуги по перевозкам;
2. Деятельность по упаковыванию товаров;
3. Торговля оптовая мясом и мясными продуктами;
4. Выращивание однолетних культур;
5. Выращивание столовых корнеплодных и клубнеплодных культур с высоким содержанием крахмала или инулина;
6. Выращивание многолетних культур;
7. Смешанное сельское хозяйство;
8. Животноводство.

Село Кощакново находится на северо-западе Татарстана, в 27 км от республиканского центра г.Казани. Кощакново расположено в зоне умеренно-континентального климата. Его характерной особенностью является быстрое

нарастание тепла весной, затяжная осень и большая изменчивость зимних температур.

Так, среднегодовая температура воздуха в с.Кошаково составляет $+3,5^{\circ}\text{C}$. Самым теплым месяцем в году является июль со среднемесячной температурой $+19,3^{\circ}\text{C}$. Самый холодный месяц - январь со среднемесячной температурой $-11,6^{\circ}\text{C}$. Средняя температура наиболее холодной части отопительного периода составляет $-17,5^{\circ}\text{C}$.

Таким образом, территория с.Кошаково в целом характеризуется относительно благоприятными климатическими условиями для возделывания сельскохозяйственных культур. Преобладающими почвами на территории хозяйства являются светло-серые лесные оподзоленные и коричнево-светло-серые тяжелосуглинистого механического состава.

В Пестречинском районе распространены дерново-подзолистые, дерново-карбонатные и серые лесные почвы. Бонитировочный балл сельскохозяйственных угодий в среднем составляет 24,2 баллов. Почвы бесструктурные, с малым содержанием гумуса (2,5-2,6%), требующие постоянное внесение различных удобрений. По механическому составу доминируют тяжелосуглинистые почвы, что вызывает необходимость улучшения их физических свойств. Кислотность почв близка к нейтральным, однако подвижный фосфор, калий и азот обедняет их. На вершинах склонов как правило находятся коричнево-серые почвы. Они в большей степени подвержены процессам водной эрозии и машинная обработка их затруднена. Но в сельскохозяйственном плане, территория освоена хорошо.

2.2 Анализ финансового состояния

Земля – основа развития не только растениеводческих, но и животноводческих отраслей, а так же промышленных производств, то есть всего организационного и экономического комплекса хозяйства. Поэтому полное и рациональное использование земельных ресурсов будет иметь

первостепенное значение для развития сельскохозяйственного производства хозяйства.

Рассмотрим изменение состава земельных фондов и структуру сельскохозяйственных угодий за 2015-2017 годы, анализируя таблицу 3.

Таблица 3 – Состав земельных фондов и структура сельскохозяйственных угодий в ООО «СХП «Кошаковский» Пестречинского района РТ за 2014-2018 годы

Виды угодий	Годы										В среднем по РТ за 2018 год	
	2014		2015		2016		2017		2018			
	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %	Площадь, га	Структура, %
Всего земель	2293	X	2293	X	2246	X	2246	X	2246	X	6654	X
В т.ч.: сельскохозяйственных угодий	2182	100	2182	100	2156	100	2156	100	2156	100	6442	100
из них: пашня	1534	70,3	1534	70,3	1519	70,5	1519	70,5	1519	70,5	5650	87,7
Сенокосы	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	620	9,6
Пастбища	571	26,2	571	26,2	560	25,9	560	25,9	560	26,0	157	2,4
Процент распаханности, %	X	70,3	X	70,3	X	70,5	X	70,5	X	70,4	X	87,7

По данным таблицы 3 видно, что наибольший удельный вес в структуре сельскохозяйственных угодий в ООО «СХП «Кошаковский» занимает пашня. В среднем за пять лет 70,4 %. На втором месте пастбища, в среднем по хозяйству этот показатель за пять лет равен 564 га или 26 %, что

больше среднего значения по РТ на 23,6%. Площадь для сенокосов не отводится.

В экономическом субъекте относительно высокий уровень распаханности – 70,4%, что на 17,3 процентных пункта отличающийся в меньшую сторону от среднереспубликанского показателя за 2018 год.

Для того чтобы дать характеристику хозяйства важно знать его производственное направление, которое характеризует специализацию. Специализация предприятия означает выделение главной отрасли в создании условий для её преимущественного развития. Для всесторонней характеристики специализации сельскохозяйственных предприятий применяется система показателей: структура товарной продукции, структура денежной выручки и структура валовой продукции. Наиболее важным и главным среди них является показатель структуры товарной продукции.

Таблица 4 – Уровень специализации в ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района РТ за 2014-2018 годы

Виды продукции	Стоимость товарной продукции, тыс.руб.					В среднем за 5 лет	
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Стоимость товарной продукции, тыс.руб.	Структу ра, %
Зерно	12405	11946	15540	11137	8436	11893	29,6
Овощи	-	37	-	1203	711	390	0,9
Картофель	4650	3099	4788	1203	711	2890	7,2
Птица	-	-	526	6918	17869	5063	12,6
Яйца	-	4879	11085	7369	9669	6600	16,4
Суточные птенцы	11351	15591	13826	17640	8571	13396	33,3
ИТОГО	28406	35552	45765	45470	45967	40232	100

Из таблицы 4 видно, что в ООО «СХП «Кошаковский» Пестречинского района РТ наибольший удельный вес в структуре товарной продукции занимают: суточные птенцы – 33,3 % , затем идет производства зерна - 29,6%. Исходя из расчетов структуры товарной продукции, за 5 лет можно определить, что ООО «СХП «Кошаковский» Пестречинского района имеет специализацию птицеводства.

На основе данных таблиц 4 определим уровень специализации по величине коэффициента специализации.

$$K = \frac{100}{\sum P (2I - 1)} \quad (1)$$

где К – коэффициент специализации;

Р – удельный вес каждой отрасли в структуре товарной продукции, %;

I – порядковый номер отрасли в ранжированном ряду по удельному весу в структуре товарной продукции, начиная с наивысшего.

Рассчитаем уровень специализации в ООО «СХП «Кошаковский» Пестречинского района РТ:

$$K = \frac{100}{33,3(2*1-1)+29,6(2*2-1)+16,4(2*3-1)+12,6(2*4-1)+7,2(2*5-1)+0,9(2*6-1)} = 0,3$$

Полученное значение коэффициента 0,3 свидетельствует о низком уровне специализации хозяйства.

Таблица 5 – Уровень фондооснащенности и фондовооруженности труда в ООО «СХП«Кошачковский» Пестречинского района РТ за 2014-2018 годы

Показатели	Годы					В 2018 г. в среднем по РТ
	2014	2015	2016	2017	2018	
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	87847,5	99578,5	108090,5	108387,5	103873	308432
Площадь сельхозугодий, га	2182	2182	2156	2156	2156	6442
Среднегодовая численность работников, чел.	114	111	84	64	49	98
Фондооснащенность, тыс.руб. на 100 га сельхозугодий	4026,0	4563,6	5013,5	5027,2	4817,9	4787,8
Фондовооруженность, тыс.руб. на 1 работника	770,6	897,1	1286,8	1693,6	2119,9	3142,6

По данным таблицы 5 можно определить динамику изменения фондооснащенности и фондовооруженности в изучаемом хозяйстве за 5 лет и сравнить с теми же показателями в среднем по республике.

Исходя из таблицы можно сделать следующие выводы: фондооснащенность труда на 100 га сельхозугодий в хозяйстве в 2017 году самая высокая-5027,2 тыс.руб. , в 2016 году наблюдается снижение на 13,7 тыс. руб., в 2015 так же наблюдается снижение на 449,9 тыс. руб. по сравнению с 2016, к 2018 году фондооснащенность увеличивается на 791,9 тыс. руб. по сравнению с 2014 годом. Фондовооруженность труда на 1 работника выше в 2018 году. По сравнению с 2018 годом в 2014 году фондовооруженность уменьшилась на 1349,3тыс. руб.. На изменения этих показателей повлияла прежде всего стоимость основных производственных

фондов, которая возрастает из года в год, а также изменения среднегодового числа работников.

Показатель фондооснащенности выше, чем в среднем по республике на 30,1 тыс. руб. , на этот уровень повлияла низкая стоимость основных производственных фондов хозяйства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в ООО «СХП«Кошачковский» Пестречинского района РТ оснащенность (на 100 га сельхозугодий) низкая, а вооруженность (на 1 работника) фондами высокая. Это говорит о том, что эти фонды не используются эффективно и в полной мере в хозяйстве, так как нет данных (при расчете этих показателей) о результатах деятельности хозяйства, а именно показателей валовой продукции, валового дохода, чистого дохода на 100 руб. фондов и т. д.

Таблица 6 – Уровень энергооснащенности и энерговооруженности труда в ООО «СХП«Кошачковский» Пестречинского района РТ за 2014-2018 годы

Показатели	Годы					В 2018 г. в среднем по РТ
	2014	2015	2016	2017	2018	
Сумма энергетических мощностей, л.с.	6408	6408	6708	6708	4708	7769
Площадь пашни, га	2182	2182	2156	2156	2156	5650
Число среднегодовых работников, чел.	114	111	84	64	49	98
Энергооснащенность, л.с. на 100 га пашни	293,7	293,7	311,1	311,1	218,4	137,5
Энерговооруженность, л.с. на 1 работника	56,2	57,7	79,9	104,8	96,1	79,2

Таблица 6 показывает, что с увеличением энергетических мощностей увеличивается такие количественные показатели, как энергооснащенность на

100 га пашни (л.с) и энерговооруженность на одного работника (л.с.). Самый высокий уровень энергооснащенности наблюдается в 2016 и 2017 годах. Рост произошел за счет роста суммы энергетических мощностей. К 2016 и 2017 годам энергооснащенность на 100 га составила 311,1 л.с, что выше показателя на 17,4 л. с. и на 92,7л.с по сравнению с 2014, 2015 и 2018 годами соответственно. В среднем по РТ за 2018 год этот показатель составляет 137,5 л. с, что меньше показателя по хозяйству за 2016 и 2017 год на 173,6 л.с..

И по уровню энерговооруженности самый высокий показатель достигнут в 2017 году. В целом, на изменение в уровне данных показателей оказывают влияние такие показатели как: сумма энергетических мощностей, площадь пашни и число среднегодовых работников. Показатель энерговооруженности хозяйства в целом в динамике имеет тенденцию роста.

По нормам показатель энерговооруженности должен составлять 50-55 л.с. на 1 работника. В 2017 году этот показатель в ООО «СХП «Кощаковский» выше нормы примерно на 49,8 л.с. Это связано, прежде всего, с значительной суммой энергетических мощностей. Высокий уровень показателей энергообеспеченности свидетельствует о высоком уровне механизации. Это, в свою очередь, приводит к снижению затрат труда, что влияет на производительность труда в сторону увеличения, а это в конечном итоге уменьшает себестоимость производимой продукции и тем самым увеличивается уровень рентабельности производства. Следовательно, необходимо только укреплять материально-техническую базу предприятия.

Таблица 7 – Запас труда и уровень его использования в ООО «СХП «Кощаковский» Пестречинского района РТ за 2014-2018 годы

Показатели	Годы					В 2018 г. в среднем по РТ
	2014	2015	2016	2017	2018	
Среднегодовое число работников хозяйства, чел.	114	111	84	64	49	105
Запас труда, тыс. чел.-час	207,5	202	152,9	116,5	89,2	191
Фактически отработано, тыс. чел.-час	196	201	152	110	84	207
Уровень использования запаса труда, %	94,5	99,5	99,4	94,4	94,2	108,4

Уровень использования запаса труда, приведенной в таблице 7, свидетельствует о том, что трудовая нагрузка у работников ООО «СХП «Кощаковский» не стабильна. В 2014 году, по сравнению с 2015 годом, она увеличилась на 5%, а по сравнению со средним по РТ на 13,9% больше, чем у изучаемого хозяйства. В 2015 году, по сравнению с 2016 годом, она уменьшилась на 0,1%, а по сравнению со средним по РТ на 8,9% больше, чем в изучаемом хозяйстве. А в 2016 году, по сравнению с 2017 годом, она уменьшилась на 5%, а по сравнению со средним по РТ на 16% больше, чем в изучаемом хозяйстве. В 2017 году, по сравнению с 2018 годом, она так же уменьшилась на 0,2%, а по сравнению со средним по РТ на 14% больше, чем в изучаемом хозяйстве. А в 2018 году по сравнению со средним по РТ меньше на 14,2%.

Для более полного представления о предприятии рассматривать экономические показатели лучше в динамике. Основные экономические показатели предприятия представлены в таблице 8. (Приложение В)

Из таблицы 8 видно, что объем валовой продукции показывает главную задачу сельскохозяйственного предприятия: уменьшение сельскохозяйственного производства.

Уровень стоимости валовой продукции на 100 га соизмеримой пашни за период 2014-2018 гг. уменьшается и в 2018 году составляет 78,6 тыс. руб., что на 167,6 тыс. руб. меньше, чем данные по Республике Татарстан.

В рассматриваемом периоде предприятие имеет низкие показатели валового дохода. Данный показатель также постепенно уменьшается в рассматриваемом периоде, в 2018 году по сравнению с 2015 годом наблюдается его спад во всех четырех показателях.

Так, к примеру сумма валового дохода на 1 среднегодового работника за 2018 год составила 153,8 тыс. руб., что на 0,9 тыс. руб. меньше показателя за предыдущий год, и на 181,2 тыс. руб. ниже среднего по РТ.

Сумма прибыли в рассматриваемом периоде имеет тенденцию снижения. Так, сумма прибыли в расчете на 100 га соизмеримой пашни увеличилась на 63,1 тыс. руб. в 2018 году по сравнению с 2014 годом.

Уровень рентабельности в динамике по годам не стабилен, то увеличивается, то уменьшается. Так, уровень рентабельности, в нашем случае, в 2018 году составляет 2,2%, что на 0,1% больше показателя за 2014 год и на 3,6% меньше среднереспубликанского показателя.

Основным показателем экономической эффективности использования всех производственных фондов является норма прибыли. В нашем случае, норма прибыли в изучаемом хозяйстве в 2018 году по сравнению с 2014 увеличилась на 0,1% и по сравнению с 2015 годом уменьшилась на 0,3%.

Далее рассмотрим финансовое состояние в ООО «СХП «Кощаковский».

Основная задача анализа финансового состояния – показать состояние предприятия для внутренних и внешних потребителей, количество которых при развитии рыночных отношений растет.

Финансовое состояние предприятия с позиции краткосрочной перспективы оцениваются показателями ликвидности и платежеспособности.

Для определения ликвидности баланса сопоставляются итоги ликвидных групп активов, расположенных в порядке убывания ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения и расположенных в порядке возрастания сроков.

Для того чтобы определить ликвидность баланса, необходимо сопоставить итоги пассивов и активов по каждой группе. Баланс будет абсолютно ликвидным, если будут выполняться следующие условия:

$$A1 \geq P1; A2 \geq P2; A3 \geq P3; A4 \leq P4.$$

Если какое-либо из неравенств будет иметь противоположный знак, то это значит, что ликвидность отличается от абсолютной.

Таблица 9 – Анализ ликвидности баланса ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района РТ за 2018 год.

На начало года			На конец года		
А		П	А		П
27	≥	42526	21	≥	40679
15110	≥	4127	18748	≥	4974
104121	≥	-	89175	≥	-
108666	≤	181271	102983	≤	165274

Такое сопоставление позволяет вычислить следующие показатели:

1. Текущую ликвидность, которая будет свидетельствовать о платежеспособности или неплатежеспособности (+/-) на ближайшее время.

$$ТЛ = (A1 + A2) - (P1 + P2);$$

$$\text{На начало года: } ТЛ = 15137 - 46653 = -31516$$

$$\text{На конец года: } ТЛ = 18769 - 45653 = -26884$$

И на начало года и на конец года показатель оказался отрицательным, что свидетельствует о неплатежеспособности предприятия в этом периоде.

2. Перспективную ликвидность показывает платежеспособность, которая основана на будущих поступлениях.

$$ПЛ = АЗ - ПЗ$$

На начало года: ПЛ= 104121

На конец года: ПЛ=89175

Так как при вычислении получились положительные результаты, то это говорит о том, что на основе будущих поступлений предприятие платёжеспособно.

Таблица 10 - Анализ ликвидности бухгалтерского баланса ООО «СХП «Кощаковский» Пестречинского района РТ за 2018 год

Актив	На начало года	На конец года	Пассив	На начало года	На конец года	Платежный излишек (недостаток)	
						На начало года	На конец года
Наиболее ликвидные активы (А1)	27	21	Наиболее срочные обязательства (П1)	42526	40679	-42499	-4953
Быстрореализуемые активы (А2)	15110	18748	Краткосрочные обязательства (П2)	4127	4974	10983	13774
1	2	3	4	5	6	7	8
Медленно реализуемые активы (А3)	104121	89175	Долгосрочные обязательства (П3)	-	-	104121	89175
Труднореализуемые активы (А4)	108666	102983	Постоянные обязательства (П4)	181271	165274	-72605	-62291
Баланс	227924	210927	Баланс	227924	210927	X	X

Для того, чтобы проанализировать платежеспособность предприятия необходимо определить финансовые коэффициенты платежеспособности, которые считаются парами (на начало и на конец анализируемого периода).

Значение коэффициентов можно оценить в динамике, если их значения не соответствуют нормативу. Динамику коэффициентов платежеспособности покажем в таблице 11.

Анализируя данные таблицы 11 можно сделать следующие выводы, общий коэффициент платежеспособности на начало и конец года соответствует нормальному ограничению, что является положительным эффектом.

Таблица 11 – Анализ коэффициентов платежеспособности в ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района РТ за 2017 г.

Коэффициенты платежеспособности	На начало года	На конец года	Нормальное ограничение	Отклонение (+,-)
Общий показатель платежеспособности (L1)	0,8706	0,8374	≥ 1	-0,0332
Коэффициент абсолютной ликвидности (L2)	0,0005	0,0005	$\geq 0,2-0,5$	0
Коэффициент «критической оценки» (L3)	0,3245	0,4111	~ 1	0,0866
Коэффициент текущей ликвидности (L4)	2,5563	2,3644	2,0-3,5	-0,1919
Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L5)	1,4341	1,4316	-	-0,0025
Доля оборотных средств в активах (L6)	0,4569	0,4229	$\geq 0,5$	-0,034
Коэффициент обеспеченности собственными средствами (L7)	0,5363	0,5169	$\geq 0,1$	-0,0194

Коэффициент абсолютной ликвидности на начало года составляет 0,0005, что остается таким же и на конец года. Показатель в рассматриваемом периоде ниже нормального ограничения.

Коэффициент «критической оценки» говорит о том, какая часть краткосрочных обязательств организации может быть немедленно погашена за счет средств на счетах. Глядя на таблицу, можно сказать, что коэффициент

быстрой ликвидности на конец года считается недостаточным, но с начала года он стал больше на 0,0866.

Коэффициенты текущей ликвидности говорит о степени, в которой текущие активы покрывают текущие пассивы. Данный коэффициент имеет тенденцию уменьшения, на конец года составил 2,3644, что по сравнению с началом года уменьшилось на 0,1919.

Коэффициент маневренности функционирующего капитала говорит о том, какая часть функционирующего капитала обездвижена в производственных запасах долгосрочной дебиторской задолженности. За 2018 год показатель уменьшился на 0,0025.

Доля оборотных средств в активах определяется для того чтобы проанализировать работу предприятий одной отраслевой принадлежности. В ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района РТ доля оборотных средств в активах уменьшилась.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами показывает наличие собственных оборотных средств, необходимых для ее финансовой устойчивости. Так как данные показатели находятся не в пределах нормы, предприятие считается финансово неустойчивым.

Итак, результаты расчетов по данным ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района РТ показывают, что ликвидность баланса можно охарактеризовать как достаточную. При этом присутствует возможность увеличения текущей ликвидности в недалеком будущем.

Финансовая устойчивость предприятия представляет собой состояние финансовых ресурсов, их распределение и использование, обеспечивающее развитие предприятия, основанное на росте прибыли и капитала при сохранении его платежеспособности.

Рассчитаем следующие коэффициенты оценки финансовой устойчивости в таблице 12.

Исходя из данных таблицы 12, можно сделать вывод, что хозяйство финансово стабильно, так как значение коэффициента финансовой устойчивости (U5) соответствует нормативному значению.

Таблица 12 – Расчет оценки финансовых коэффициентов рыночной устойчивости в ООО «СХП «Кошарковский» Пестречинского района РТ за 2018 год.

Наименование коэффициента	Значение коэффициента		Изменение (±)	Нормальное ограничение
	На начало	На конец		
1	2	3	4	5
Коэффициент капитализации U1	0,32	0,33	0,01	$\leq 1,5$
Коэффициент обеспеченности U2	0,54	0,52	-0,02	$\geq 0,1$
Коэффициент финансовой независимости U3	0,76	0,75	-0,01	$\geq 0,5$
Коэффициент финансирования U4	3,12	3,04	-0,08	$>1,0$
Коэффициент финансовой устойчивости U5	0,76	0,75	-0,01	$\geq 0,6$

Коэффициент капитализации помогает определить, сколько заёмных средств организация привлекла на 1 рубль. В нашем случае он соответствует норме.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами способствует тому, что можно определить какая часть оборотных средств финансируется за счет собственных источников. Значение данного коэффициента также соответствует нормативному значению и уменьшилось к концу года на 0,02.

Коэффициент финансовой независимости определяет удельный вес собственных средств в общей сумме источников финансирования. Значение данного коэффициента не соответствует нормальному значению и уменьшилось к концу года на 0,01.

Коэффициент финансирования показывает, какая часть деятельности финансируется за счет собственных средств, а какая за счет заемных. Значение данного коэффициента также соответствует нормальному значению и составляет на начало года 3,12, а на конец года 3,04, поэтому данный коэффициент уменьшился на 0,08.

В целом по финансовому положению организации можно сказать, что хозяйство не абсолютно ликвидно. Показатели текущей ликвидности показывает способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счёт только оборотных активов. Чем больше значение коэффициента, тем лучше платежеспособность предприятия. Перспективная ликвидность свидетельствует о платежеспособности предприятия в более отдаленной перспективе на основе учета будущих поступлений и платежей. Для выхода из сложившейся ситуации необходимо оптимизировать структуру источников капитала, активов предприятия и в первую очередь рациональное соотношение основных и оборотных средств, а также уравновешенность активов и пассивов организации.

Обобщающим показателем финансовой независимости является излишек или недостаток источников средств для формирования запасов и затрат, который определяется в виде разности между величиной источников средств и величиной запасов и затрат. Тремя показателями наличия источников формирования запасов и затрат соответствуют три показателя обеспеченности запасов и затрат источниками формирования.

Таблица 13 – Показатели обеспеченности запасов и затрат источниками формирования в ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района РТ за 2018 год

Показатели	Излишек (+) или недостаток (-) за 2018 год	
	на начало года	на конец года
Собственные оборотные средства ($\Delta\text{СОС}$)	63959	55795
Собственные и долгосрочные источники финансирования запасов ($\Delta\text{СДИ}$)	63959	55795
Общая величина основных источников покрытия запасов ($\Delta\text{ОИЗ}$)	119258	107944

С помощью этих показателей мы можем определить тип финансовой ситуации. Возможно выделение четырех типов финансовых ситуаций:

1. Абсолютная финансовая устойчивость ($\Delta\text{СОС} \geq 0$; $\Delta\text{СДИ} \geq 0$; $\Delta\text{ОИЗ} \geq 0$);
2. Нормальная финансовая устойчивость ($\Delta\text{СОС} < 0$; $\Delta\text{СДИ} \geq 0$; $\Delta\text{ОИЗ} \geq 0$);
3. Неустойчивое финансовое состояние ($\Delta\text{СОС} < 0$; $\Delta\text{СДИ} < 0$; $\Delta\text{ОИЗ} \geq 0$);
4. Кризисное финансовое состояние ($\Delta\text{СОС} < 0$; $\Delta\text{СДИ} < 0$; $\Delta\text{ОИЗ} < 0$).

Исходя из расчетов можно сказать, что финансовая ситуация в ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района можно сказать что находится в абсолютно финансовой устойчивости.

Показатели финансовой устойчивости хозяйства характеризуют финансовое положение с точки зрения достаточности и эффективности использования собственного капитала. Показатели финансовой устойчивости дополняют показатели ликвидности. Если ликвидность недостаточна, но финансовая устойчивость не потеряна, то предприятие имеет шанс не стать банкротом.

Проанализируем финансовую устойчивость ООО «СХП «Кошачковский» Пестречинского района с помощью абсолютных показателей в таблице 14.

Таблица 14 – Абсолютные показатели финансовой устойчивости ООО «СХП «Кощаковский» Пестречинского района РТ за 2018 год

Показатели	2017 г.		Изменени я (+/-) за отчетный период
	На начало периода	На конец периода	
1	2	3	4
Источники формирования собственных и оборотных средств (капитал и резервы)	172625	158778	-13847
Внеоборотные активы	108666	102983	-5683
Наличие собственных оборотных средств	63959	55795	-8164
Долгосрочные обязательства (кредиты и займы)	-	-	-
Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат	63959	55795	-8164
1	2	3	4
Краткосрочные обязательства (кредиты и займы)	55299	52149	-3150
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат	119258	107944	-11314
Общая величина запасов	104121	89175	-14946
Излишек (+), недостаток (-) собственных оборотных средств	-31516	-26884	4632
Излишек (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат	-31516	-26884	4632
Излишек (+), недостаток (-) общей величины источников формирования запасов и затрат	-27389	-22157	5232

Из таблицы 14 видно, что в ООО «Кощаковский» Пестречинского района РТ собственные оборотные средства уменьшились на 13847 тыс.руб.; собственные и долгосрочные заемные источники формирования запасов и затрат также уменьшились на 8164 тыс.руб., общая величина основных источников формирования запасов и затрат также уменьшилось 11314 тыс.руб. В ООО «Кощаковский» недостаток собственных оборотных средств увеличился на 4818 тыс.руб.; недостаток собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат в конце года увеличился на 4632 тыс.руб.; излишек общей величины источников формирования запасов и затрат уменьшилось на 5232 на тыс.руб. Исходя из таблицы 1.11

можно сказать, что ООО «Кошаковский» имеет устойчивое финансовое состояние.

2.3 Организация бухгалтерского учета и внутреннего контроля

Бухгалтерский учет в ООО «СХП «Кошаковский» осуществляется бухгалтерией, которая является самостоятельным структурным подразделением данной организации. Ею также осуществляется бухгалтерский и налоговый учеты. Бухгалтерия также осуществляет учет всех совершенных фактов хозяйственной жизни и систематизирует полученные результаты в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В бухгалтерии ООО «СХП «Кошаковский» работают 4 человек. Для каждого работника бухгалтерии в целях разграничения полномочий работников, определения их прав и обязанностей составлены должностные инструкции. Они составлены главным бухгалтером.

Главным бухгалтером в ООО «СХП «Кошаковский» является Игнатьева Т.В.. Она изучает их сущность и определяет их как экономические явления, составляет бухгалтерскую (финансовую) отчетность. Она несет ответственность за ведение бухгалтерского учета, своевременное предоставление полной бухгалтерской отчетности.

Ответственность за организацию бухгалтерского учета в хозяйстве, а также соблюдение законодательства при выполнении фактов хозяйственной жизни несет руководитель ООО «СХП «Кошаковский»- Идиятов Булат Гильмутдинович.

В ООО «СХП «Кошаковский» ежеквартально проводится инвентаризация наличных денежных средств. Данная процедура проводится на основании приказа руководителя хозяйства.

Для проведения инвентаризации создается специальная комиссия. До начала процедуры инвентаризации комиссия получает последние приходные и расходные документы о движении наличных денег. Кассир, являющийся материально ответственным лицом, письменно подтверждает, что документы переданы комиссии или находятся в бухгалтерии, все

денежные средства в кассе оприходованы, а выбывшие — списаны в расход. Далее происходит пересчет денег, находящихся в кассе. Полученную сумму комиссия сравнивает с учетными цифрами, зафиксированными в сданных до этого документах. Также обязательно проверяются данные, находящиеся в памяти контрольно-кассовых машин организации.

Контроль хранения и расходования денежных средств проводится для: обеспечения сохранности денежных средств, бланков строгой отчетности в кассе; обеспечения законности и хозяйственной целесообразности кассовых операций, соблюдения установленных правил и их осуществления; соблюдения установленных лимитов остатков денежной наличности в кассе; соблюдения кассовой дисциплины.

При проверке денежных средств проводится инвентаризация кассы, которая затем оформляется актом. Также главный бухгалтер проверяет документы кассира – проверяет полноту и своевременность оприходования денежных средств и порядок их расходования, полноту оприходования выручки от реализации продукции основного производства и др. Состояние расчетных операций с поставщиками и подрядчиками и заказчиками проверяется по выписке банка. Также проводятся акты сверки взаимных расчетов.

При контроле расчетных и кредитных операций сверяют даты и суммы остатков последнего дня предыдущих выписок, с датами и суммами предыдущего дня последних выписок, а также проверяют наличие всех выписок. Проверяется наличие оправдательных документов по каждой строке выписки банка. Проверяется соответствие корреспонденции счета в платежном поручении и выписке банка. Проверяется наличие и законность договоров, счетов и других документов которые указываются в реквизитах платежных документов. Проверяются и исследуются случаи несвоевременности расчетов с поставщиками. По Банковскому ордеру можно отследить какие денежные средства были перечислены и списаны с расчетного счета в банке.

Проверка расчетов с покупателями и заказчиками начинается с проверки первичных документов, что позволяет выявить факты недостач, изменения объемов продаж продукции, ее качества и цены. Контроль расчетов с подотчетными лицами заключается в проверке своевременности предоставления авансовых отчетов работниками ООО «СХП «Кошачковский», правильности их оформления, наличие оправдательных документов, а также своевременности сдачи неиспользованных подотчетных сумм в кассу хозяйства.

Проверка затрат на оплату труда сотрудников носит комплексный характер, включая в свой состав контроль соблюдения организацией положений законодательных и нормативных актов, проверку правильности ведения бухгалтерского учета на проверяемом его участке, проверку верности расчета и соответствия установленным порядкам начислений заработной платы, дополнительных выплат и удержаний, отчислений различных платежей и налогов с фонда оплаты труда организации.

В ООО «СХП «Кошачковский» учет оплаты труда ведется верно, в соответствии с законодательством РФ.

Заработная плата выдается вовремя, также работникам выдаются расчетные листы, и работники могут ознакомиться с начисленной оплатой труда.

В ООО «СХП «Кошачковский» перед составлением годового отчета проводится инвентаризация материальных ценностей. Результаты инвентаризации оформляются инвентаризационными описями материальных ценностей.

3. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ В ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ»

3.1 Синтетический и аналитический учет

Расчеты с покупателями и заказчиками в ООО «СХП «Кошачковский» осуществляются по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками». Данный счет предназначен для того, чтобы систематизировать данные о расчетах с покупателями и заказчиками за реализованную продукцию, выполненные работы и предоставленные услуги.

Все операции, которые связаны с расчетами за реализованные материальные ценности, выполненные работы или предоставленные услуги, отражаются на счете 62 независимо от времени оплаты. Счет 62 в ООО «СХП «Кошачковский» дебетуется в корреспонденции со счетами: 90 «Продажи», 91 «Прочие доходы и расходы» на суммы, на которые предъявлены расчетные документы, а кредитуется в корреспонденции со счетами учета денежных средств, расчетов на суммы поступивших платежей (включая суммы погашенных авансов). При этом суммы полученных авансов и предварительной оплаты учитываются отдельно.

К счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» в ООО «СХП «Кошачковский» открыты следующие субсчета:

1. 62-01- «Расчеты с покупателями и подрядчиками»
2. 62-02- «Расчеты по авансам полученным».

Синтетический учет по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» в ООО «СХП «Кошачковский» обобщает учет состава и прохождения средств организации, их источников и потребителей в едином денежном выражении, формируя суммы для отчетности, общие для каждого отдельного счета – для заполнения бухгалтерского баланса и иных форм отчетности.

Аналитический учет по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» ведется по каждому предъявленному покупателям счету, а при расчетах плановыми платежами – по каждому отдельному покупателю и заказчику. При этом организация аналитического учета дает возможность получения необходимых данных по:

1. Покупателям и заказчикам по расчетным документам, срок оплаты которых еще не наступил;
2. Покупателям и заказчикам по не оплаченным в срок расчетным документам;
3. Авансом полученным.

Учет по счету 62 «Расчетов с покупателями и заказчиками» автоматизирован и осуществляется с помощью программы 1С: «Предприятие». По данному счету получают оборотно-сальдовую ведомость и анализ счета. (Приложение Г)

Типовые операции по расчетам с покупателями и заказчиками в ООО «СХП «Кошачковский»

Выполнение продажи продукции в ООО «СХП «Кошачковский» :

1. Поступил аванс по договору №8 от 14.02.2018 г. С ООО группа компаний «ХАЛЯЛЬ ТРЕЙД» за продажу утиного мяса и лапок в размере 50%

Дебет 51 – Кредит 62.01 – 357246,00 рублей

2. Учтена выручка по договору №8 от 14.02.2018 г. с ООО группа компаний «ХАЛЯЛЬ ТРЕЙД» от продажи утиного мяса и лапок, согласно универсального передаточного документа №16 от 28.02.2018 г. (Приложение Д)

Дебет 62.02 - Кредит 90.01 – 714492,00 рублей

3. Поступил остаток денежных средства на расчетный счет от ООО группа компаний «ХАЛЯЛЬ ТРЕЙД» за продажу утиного мяса и лапок по договору № 8 от 14.02.2018 г.,

Дебет 51 - Кредит 62.02 – 357246,00 рублей

4. Счет 62 расчет с покупателем ООО группа компаний «ХАЛЯЛЬ ТРЕЙД» закрывается

Дебет 62.01 - Кредит 62.02 - 357246,00 рублей

Ниже рассмотрим, как оформляются документы, регламентирующие учет расчётов с покупателями и заказчиками.

Документация считается способом оформления хозяйственных операций соответствующими документами. Для управления деятельностью, чтобы передать распоряжение от распорядителя исполнителю используются бухгалтерские документы. Документация исполняет роль импульса, дающего начало движению учетной информации. Она обеспечивает бухгалтерскому учету цельное и непрерывное отражение хозяйственной деятельности предприятия. С помощью документации контролируется правильность осуществления операций и ведется текущий анализ выполненной работы.

Все расчеты по оплате товара между организациями должны осуществляться с применением соответствующих документов. Данные документы должны соответствовать всем требованиям по форме и содержанию, так как они являются подтверждением расчетов с покупателями и заказчиками.

В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» № 402/ФЗ от 06.12.2011г. формы регистров бухгалтерского учета и первичных документов утверждаются руководителем предприятия. Унифицированные формы данных документов можно не применять, а разрабатывать самостоятельно. Также можно применять бланки документов, использованные организацией ранее, однако необходимо закрепить их в приложении к учетной политике организации на предстоящий период пользования. При этом существует требование о соблюдении для использования первичных документов и регистров с обязательными реквизитами.

Рассмотрим, как документально оформляются хозяйственные операции в ООО «СХП «Кошачковский».

Согласно уставной деятельности данное общество может осуществлять продажу продукции и выполнение работ или услуг на основании договоров купли-продажи, поставки или мены.

Пример: «1» июня 2018 г. ООО «СХП «Кошачковский», заключило договор №70 с ООО группа компаний «ХОЛДИНГ «АМАР ГРУПП»», в лице директора Идиятова Б.Г. (Приложение Е). В договоре прописано, что поставщик обязуется поставить продукцию, а покупатель должен принять и оплатить её. Поставщика из мяса утки (далее-Товары) в соответствии с заявкой и спецификацией. Количество, ассортимент, цена единицы Товара и общая стоимость поставляемой партии Товара определяются в спецификации и накладных, которые являются неотъемлемыми приложениями к настоящему договору. А также необходимо обеспечить выполнение следующих условий договора поставки:

- предмет договора;
- требования к качеству и комплектности
- в соответствии с условиями договора, что покупатель обязуется принять и произвести оплату на условиях договора;
- стоимость работ определена 4 пункте настоящего договора – цена и порядок оплаты согласовываются сторонами к договору;
- условия и порядок поставки – поставка осуществляется на основании письменной заявки, которая может быть направлена любым образом.

В случаях, которые не предусмотрены настоящим договором, ответственность определяется в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации, а также ни одна из сторон настоящего договора не несет ответственность перед другой стороной за невыполнение обязательств, обусловленных обстоятельствами, которые нельзя предвидеть или избежать или которые могут возникнуть против воли или желания сторон;

- порядок разрешения споров
- споры и разногласия решаются через переговоры между сторонами, а в случае невозможности проведения переговоров без внешнего вмешательства разногласия рассматриваются в Арбитражном суде;
- прочие условия – при оформлении договорных отношений по запросу стороны должны представить документы, которые подтверждают статус юридического лица и полномочия представителей сторон.

Настоящий договор можно расторгнуть по соглашению сторон или одной из них в случае нарушения условий договора другой стороной.

Также в этом соглашении существует пункт, в котором указаны адреса, банковские реквизиты и подписи сторон настоящего соглашения в 2 экземплярах на русском языке. Оба экземпляра идентичны и обладают одинаковой юридической силой. Каждая сторона должна иметь один экземпляр настоящего Соглашения.

Представленный договор вступает в силу с момента его подписания и действует до «31» декабря 2018 года, а в части обязательств – до их полного выполнения сторонами. К договору прилагается универсальный передаточный документ (счет фактура, накладная), содержащий в себе сведения о стоимости выполненных работ и затрат.

На основании договора поставки покупателю выставляется счет на оплату. Счет на оплату предназначен для оформления намерения покупателя приобрести какую-либо услугу или товар. Регламентированной формы бланка счета на оплату не существует, поэтому организация имеет право самостоятельно разрабатывать форму счета. В счете указываются банковские реквизиты получателя, цена единицы товара, количество продукции, общая стоимость партии, а также сумма налога, включенного в стоимость товаров. Клиент оплачивает счет, и по мере его оплаты оформляется отгрузка товара. На основании договора поставки покупателю был выставлен счет на оплату № 101 от 15.06.2018 года. В счете на оплату указан плательщик и заказчик: ООО «ХОЛДИНГ «АМАР ГРУПП»».

3.2 Анализ Расчетов с покупателями и заказчиками

Для того, чтобы начать изучение сельскохозяйственной организации ООО «СХП «Кошаковский», необходимо сравнить дебиторскую и кредиторскую задолженности, так как от результатов исследования будет зависеть, успешно ли функционирует данное предприятие.

Так, в ООО «СХП «Кошаковский» имеются свои контрагенты, по каждому из которых ведется отдельный учётный регистр. В рамках сравнительного анализа дебиторской и кредиторской задолженности определим их объём в общем объёме активов организации.

Для анализа дебиторской задолженности помимо баланса применяются материалы первичного и аналитического бухгалтерского учёта. Анализ структуры дебиторской и кредиторской задолженности представлен в таблице 15.

Таблица 15 – Анализ структуры дебиторской и кредиторской задолженности в ООО «СХП «Кошаковский»

Показатель	2017	2018	Абсолютное изменение	
			Тыс. руб.	%
1	2	3	4	5
1.Дебиторская задолженность	15110	18748	3638	124,1
1.1 в т.ч. расчеты с покупателями и заказчиками	14679	18234	3555	124,2
1.2 авансы выданные	431	514	83	119,3
2. Кредиторская задолженность	46653	45406	-1247	97,3
2.1 в т.ч. расчеты с поставщиками и подрядчиками	38210	36459	-1751	95,4

1	2	3	4	5
2.2 расчеты по налогам и сборам	2163	2086	-77	96,4
2.3 займы	4127	4727	600	114,5
2.4 прочие	2153	2134	-19	99,1

Проанализировав структуру кредиторской и дебиторской задолженности в таблице, можно сделать вывод о значительном увеличении дебиторской и уменьшении кредиторской задолженности. При этом дебиторская задолженность покупателей и заказчиков возросла в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 3638 тыс. руб., что составило 124,1%. Кредиторская задолженность в отличие от дебиторской уменьшилась в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 1247 тыс. руб., что составило 97,3%.

При анализе сельскохозяйственной организации положительный результат будет демонстрироваться только в том случае, если полученный показатель общей дебиторской задолженности окажется больше, чем показатель кредиторской задолженности. Отсюда следует, что в ООО «СХП «Кощаковский» управление производством недостаточно эффективное, так как показатель дебиторской задолженности меньше показателя кредиторской задолженности.

Анализ состояния расчетов сельскохозяйственного предприятия с поставщиками ресурсов и покупателями продукции очень важен, поскольку большое влияние поступает на оборот капитала, инвестированного в текущие активы, и, следовательно, на финансовое состояние компании, имеет увеличение или уменьшение долга.

Для того, чтобы проанализировать расчеты с покупателями и заказчиком, необходимо решить следующие задачи:

- определить, как изменилась сумма долговых обязательств по сравнению с началом года или другим периодом, который берется в качестве базы сравнения;
- оценить, находится ли соотношение дебиторской и кредиторской задолженности в оптимальном состоянии, а также определить, каким образом можно достичь оптимальности;
- оценить целесообразность роста предложения продукции, товаров и услуг, приобретаемых на заемные средства;
- определить пределы ценовых скидок для ускорения оплаты счетов;
- составить прогноз состояния дебиторской и кредиторской задолженности в течение текущего года с целью улучшения финансового результата.

Анализ состояния расчетов с поставщиками и покупателями в ООО «СХП «Кошачковский» необходим не только руководству и главному бухгалтеру организации, но и работникам финансовых служб организации, руководителям отделов маркетинга и продаж, а также аудиторам, так как это позволяет объективно оценить финансовое состояние предприятия, определить реальность оплаты и выполнения своих обязательств.

Анализ задолженности расчетов с поставщиками и покупателей необходим как поставщикам и подрядчикам, покупателям и заказчикам, так и работникам налоговых органов и финансовых служб и всем органам, которые имеют или намереваются построить деловые отношения с предприятием для обеспечения ее платежеспособности. Для банков, инвестиционных фондов и компаний также обязательно необходим анализ расчетов с поставщиками и покупателями по причине того, что тщательный анализ позволяет финансовым организациям минимизировать риски неполучения средств от заемщиков.

К источникам информации для анализа расчетов с заказчиками и покупателями продукции относятся бизнес-план, график оперативных

планов, договоры с поставщиками ресурсов и покупателями продукции; синтетические и аналитические записи.

Способность предприятия погасить имеющиеся обязательства представляет собой анализ дебиторской задолженности, который является признаком ликвидности. Для того, чтобы правильно проанализировать способность фирмы погашать свои обязательства, необходимо изучить и сравнить количество денежных потоков, распределить их по времени, проанализировать взаимосвязи между краткосрочной задолженностью и общей задолженностью.

В краткосрочной задолженности тенденция роста показателей показала, что существует возможность возникновения проблем, связанных с платежеспособностью и ликвидностью предприятия. Косвенно этот вывод подтверждает увеличение сроков выплат кредиторам.

Анализ дебиторской задолженности в соответствии с финансовой отчетностью компании включает в себя анализ:

- динамики и структуры долговых обязательств;
- оборота дебиторской задолженности;
- фактора дебиторской задолженности;
- дебиторской задолженности с использованием корреляционного и регрессионного анализа.

Анализ начинается с оценки состава, динамики, структуры и структурной динамики дебиторской задолженности, оценки рецепта, наличия, частоты и причины возникновения задолженности.

Качество задолженности по удельному весу, документы, счета-фактуры оцениваются, так как они могут быть оспорены, показывая дополнительные расходы и потерю кредиторской задолженности или дополнительные гарантии для получения долгов.

Высокий рост дебиторской задолженности и ее участие в рыночных активах может указывать на дискреционную кредитную политику организации по отношению к покупателям.

С другой стороны, сельскохозяйственная организация может сократить отгрузку продукции, и в этом случае дебиторская задолженность уменьшается, поэтому рост дебиторской задолженности не всегда считается отрицательным. Необходимо уметь различать нормальный и обратный долг. Наличие последнего создает финансовые трудности, так как организация будет иметь недостаточно финансовых ресурсов для приобретения запасов продукции и выплаты заработной платы работникам. Кроме того, замораживание средств на дебиторской задолженности приводит к замедлению оборачиваемости капитала.

Сроки погашения дебиторской задолженности также связаны с увеличением риска просроченной дебиторской задолженности и снижением прибыли, поэтому все компании заинтересованы в сокращении сроков оплаты причитающихся платежей. Ликвидность и финансовая устойчивость компании. При анализе показателей, характеризующих обязательства и требования долга, его динамику, причины и давность, в первую очередь проверяется соблюдение сроков исковой давности.

Состояние дебиторской задолженности, ее размер и качество оказывают сильное влияние на финансовое положение предприятия.

Для улучшения финансового положения организации необходимо:

1. Следить за взаимосвязью между дебиторской и кредиторской задолженностью. Большой избыток дебиторской задолженности представляет угрозу для финансовой устойчивости организации и делает необходимым появление дополнительных источников финансирования;
2. Максимально сосредоточиться на увеличении количества клиентов, чтобы снизить риск уплаты монопольным клиентам.

Для анализа расчетов с дебиторами рассмотрим бухгалтерский баланс и отчет о финансовом результате предприятия ООО «СХП «Кощаковский». Бухгалтерский баланс и отчет о финансовом результате представлен на 31.12.2018 год.

Таблица 16 Анализ состава и движения дебиторской задолженности в ООО «СХП «Кошцаковский» за 2018г

Показатели	Денежные средства								Темп роста остатка ,%
	Остаток на начало года		Возникло		Погашено		Остаток на конец года		
	Сумма, тыс. руб.	Уд. Вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. Вес, %	Сумм а, тыс. руб.	Уд. Вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. Вес, %	
1.Дебиторская задолженность, всего	15110	100,0	11505	100,0	7867	100,0	18748	100,0	124,1
1.1 Краткосрочная	15110	100,0	11505	100,0	7867	100,0	18748	100,0	124,1
а) в т.ч. расчеты с покупателями и заказчиками	14679	97,1	11160	97,0	7605	96,7	18234	97,3	124,2
-авансы выданные	431	2,9	345	3,0	262	3,3	514	2,7	119,3

Данные таблицы 16 показывают, что к концу года сумма остатка дебиторской задолженности повысилась на 24,1%, а сумма остатка задолженности покупателей и заказчиков так же повысилась на 24,2%, что отражает общую тенденцию повышения дебиторской задолженности. В ООО «СХП «Кошцаковский» не присутствует долгосрочная дебиторская задолженность.

Поэтому краткосрочная дебиторская задолженность отражает высокую оборачиваемость дебиторской задолженности. Доля дебиторской задолженности на конец года была на 0,2% меньше, чем в начале отчетного периода. На основании полученных данных можно сделать вывод о том, что организация способна добиться равномерного погашения дебиторской задолженности, в том числе задолженности покупателей и поставщиков, что характеризует положительную динамику деятельности предприятия.

Определение дебиторской задолженности в большинстве случаев основывается на оценке объема продаж данного типа активов с использованием продаж, а также на коэффициенте бремени и продолжительности объема продаж в день. Задержка дебиторской задолженности является эквивалентом к «замораживанию» некоторых текущих активов и может привести к увеличению задолженности для покрытия источников финансирования с целью изъятия активов из обращения. Ускорение ротации дебиторской задолженности способствует выпуску как части оборотных активов и может использоваться для разных целей. Помимо оценки продаж, необходимо провести анализ «возраста» кредитов и сравнить их с условиями договора. Этот анализ требует хорошего анализа полномочий.

Для дальнейшего анализа составим таблицу 17 Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности.

Ниже приведены некоторые показатели, используемые для этого анализа:

1. Разделение дебиторской задолженности на оборотный капитал;
2. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;
3. Показатель срока погашения дебиторской задолженности;
4. Показатель доли подозрительной дебиторской задолженности.

Таблица 17 Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности в ООО «СХП «Кошачковский» за 2017-2018 г.

Показатели	Прошлый год	Отчетный год	Изменение
1	2	3	4
1.Оборачиваемость дебиторской задолженности	4,4	3,7	-0,7
2.Период погашения дебиторской задолженности	81,8	97,3	15,5

1	2	3	4
3.Доля дебиторской задолженности в общем объеме	23,6	33,6	10
3.1 в т.ч. доля дебиторской задолженности покупателей и заказчиков в общем объеме	22,9	32,7	9,8
3.2 в т.ч. доля дебиторской задолженности авансов выданных	0,6	0,9	0,3
4.Доля сомнительной дебиторской задолженности в общем объеме	-	-	-

Данные таблицы 17 показывают, что состояние расчетов с дебиторами и кредиторами по сравнению с прошлым годом несколько ухудшилось. Срок погашения увеличился примерно на 16 дней. Особое внимание при анализе надо уделять качеству дебиторской задолженности, в данном случае сомнительной дебиторской задолженности нет. Если принять во внимание, что доля дебиторской задолженности в общем объеме увеличилась на 10%, а доля дебиторской задолженности покупателей и заказчиков так же увеличилась на 9,8%, а доля дебиторской задолженности авансов выданных увеличилась на 0,3%, то можно делать вывод о понижении ликвидности текущих активов в целом из-за состояния дебиторской задолженности.

Анализ качества задолженности проводится на основании определения удельного веса просроченной и сомнительной задолженности в общем её объёме с целью сокращения её объёмов и улучшения расчётов. В анализе дебиторская задолженность рассматривается по срокам образования, так как продолжительные неплатежи надолго извлекают средства из оборота, тем самым снижая эффективность оборотного капитала.

В ООО «СХП «Кощаковский» просроченной дебиторской задолженности не наблюдается. Из этого можно сделать вывод, что благоприятно воздействует на финансовую стабильность.

Так же в ООО «СХП»Кощаковский» проводится детерминированный факторный анализ коэффициента оборачиваемости дебиторской

задолженности. Факторный анализ понимается в учебной литературе как раздел многомерного статистического анализа.

Методы оценки размерности рядов приводят к тому, что переменные изучают структуру ковариационных или корреляционных матриц вместе с помощью факторного анализа. Данный тип анализа позволяет исследователю решить две основные задачи: описать материал компактно и в то же время сделать это всесторонне.

По итогам вышесказанного можно сделать вывод, что бухгалтерский учет расчетов с поставщиками ресурсов и покупателями продукции осуществляется с целью обеспечения полной, достоверной и своевременной информацией о состоянии данных расчетов всех заинтересованных пользователей. В задачи бухгалтерского учета входит документирование операций, отражение информации в аналитических и синтетических программах бухгалтерского учета и финансовой отчетности и контроль за состоянием расчетов. Существующие правила регулируются во многих деталях.

Предприятие самостоятельно выбирает методологию учета расчетов с поставщиками и покупателями, учитывая особенности производственной деятельности. Выбранный метод учета должен быть застрахован в учетной политике. Особенности учета расчетов с поставщиками и покупателями во многом связаны с условиями договоров купли-продажи и поставки продукции.

3.3 Пути совершенствования учета расчетов с покупателями и заказчиками

По итогам изучения аналитического и синтетического учета расчетов с покупателями и заказчиками в ООО «СХП «Кощаковский» можно сделать ряд выводов и обобщений. Учет расчетов с покупателями и заказчиками в бухгалтерии исследуемого общества автоматизирован, что положительно

сказывается на производительности труда работников бухгалтерии и скорости обработки данных.

Положительным также то, что в ООО «СХП «Кошачковский» осуществляется оперативный контроль над своевременностью расчетов.

Одним из основных путей совершенствования в использовании дебиторской и кредиторской задолженностей является рациональное управление данными видами задолженностей. Нерациональное управление как дебиторской, так и кредиторской задолженностями приводит к дефициту денежных средств в организации, что, в свою очередь, негативно сказывается на платежеспособности организации и порождает кризисные явления.

В связи с этим ООО «СХП «Кошачковский» необходимо:

- вовремя осуществлять оплату труда работникам;
- снизить кредиторскую задолженность перед поставщиками;
- производить своевременную оплату кредитов банков;
- ускорить оборачиваемость;
- увеличить ликвидность активов;
- осуществлять контроль состояния расчетов с покупателями и поставщиками;
- предоставлять свою продукцию и оказывать услуги при невозможности погашения кредиторской задолженности.

При этом величина задолженности в ООО «СХП «Кошачковский» принимается к бухгалтерскому учету по стоимости материальных ценностей, подлежащих получению организацией:

- разработать план погашения уже имеющихся и своевременной оплаты новых возникающих обязательств;
- прослеживать платежные возможности новых покупателей в прошлом и прогнозировать их финансовые возможности в будущем;
- сформировать широкий круг потребителей, что позволит уменьшить риск неуплаты одним или несколькими крупными покупателями;

- отслеживать взаимосвязь между дебиторской и кредиторской задолженностью, поскольку значительное превышение дебиторской задолженности ставит под угрозу финансовую устойчивость компании и делает необходимым наличие дополнительных источников финансирования;

- избегать необоснованного увеличения количества дебиторской задолженности и суммы ваших долгов, а также избегать дебиторской задолженности с высоким риском;

- включать в состав дебиторской задолженности суммы основного долга, начисленные на эту сумму проценты, неустойку, а также издержки кредитора по получению долга;

- предоставление скидок покупателям продукции.

В настоящее время многие подкупает наличием скидок, так как они выгодны не только покупателю товара, но и продавцу. Покупатель получает прямую выгоду от снижения покупной стоимости интересующего его товара, а продавец получает косвенную выгоду, заключающуюся в ускорении оборота средств для инвестирования в дебиторскую задолженность;

- уменьшение дебиторской задолженности за счет аренды имущества должника;

- использовать факторинг в расчетах. Факторинг - это наличие специального агента, организация - фактор.

ООО «СХП «Кошачковский» целесообразно создать резервы по сомнительным долгам для расчетов с другими организациями и частными лицами за отправленную продукцию с распределением резервов по финансовым результатам их деятельности. Следует отметить, что резерв счета 68 создается только при дебиторской задолженностью, которая является законной, то есть задолженностями, полученными в результате операции, которую нельзя считать несущественной.

При заключении договоров купли-продажи любая организация рассчитывает на своевременное поступление платежей. Однако, не исключены варианты появления просроченной дебиторской задолженности и

полной неспособности покупателя рассчитаться, по своим обязательствам. Поэтому данному Обществу необходимо создать резерв по сомнительным долгам, который позволит формировать источники для покрытия убытков.

Все вышеизложенные предложения способствуют совершенствованию организации учета расчетов с поставщиками и покупателями, правильному использованию дебиторской и кредиторской задолженностями и укреплению финансового состояния ООО «СХП «Кошачовский».

ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Расчетные взаимоотношения организаций в ходе хозяйственной деятельности сводятся к возникновению и погашению различных обязательств. В ходе расчетов возникает дебиторская и кредиторская задолженность, то есть возникают обязательства, которые регулируются договорами.

Организация расчетов с покупателями способствует укреплению договорной и расчетной дисциплины, выполнению обязательств по поставкам продукции в заданном ассортименте и качестве, повышению ответственности за соблюдение платежной дисциплины, ведь основным источником поступления денежных средств в организацию, а также источником экономического роста и экономической стабильности организации является постоянный процесс выпуска и продажи продукции.

Актуальность выпускной квалификационной работы заключается в том, что в современных условиях своевременное обращение денежных средств, а также тщательно поставленный учет расчетных операций с покупателями и заказчиками, оказывают значительное влияние на финансовые результаты хозяйствующего субъекта, среди которых главное место занимает прибыль от продажи продукции. При расчетах с покупателями и заказчиками, в зависимости от хозяйственной ситуации, возникает дебиторская и кредиторская задолженность, которая существенно влияет на финансовое состояние и устойчивость хозяйствующего субъекта.

Все крупные сделки ООО «СХП «Кошачковский» с другими юридическими лицами оформляются договором. В нем указывается виды продаваемых изделий, выполняемых работ и услуг, коммерческие условия продажи, количественные и стоимостные показатели готовой продукции или услуг, порядок расчетов, размер и сроки оплаты, форма оплаты, условия доставки отгружаемой продукции, штрафные санкции. Существующий в Обществе учёт расчётов с покупателями и заказчиками ведется в

соответствии с действующим законодательством, что закреплено учётной политикой организации. Грубых нарушений по ведению учёта не выявлено.

Во второй главе рассмотрена оценка бизнеса, ООО «СХП «Кошачковский»» Пестречинского района РТ можно сделать вывод, что хозяйство имеет специализацию птицеводство. Данное предприятие выращивает гусей. Наибольший удельный вес в структуре сельскохозяйственных угодий в ООО «СХП «Кошачковский»» занимает пашня, в среднем за пять лет 70,4 %. Рассчитав коэффициент специализации можно сказать, что уровень специализации хозяйства не особо высокий.

Изучаемая организация в достаточной мере обеспечена основными фондами и энергетическими ресурсами, чтобы эффективно заниматься производством сельскохозяйственной продукции.

Бухгалтерский учет в целом организован достаточно хорошо, соблюдается учетная политика организации, хотя и имеются некоторые недостатки- не всегда применяются унифицированные формы документов. Бухгалтера контролируют, чтобы документы сдавались во время и без ошибок.

ООО «СХП «Кошачковский»» Пестречинского района можно сказать неплатежеспособное предприятие, на основе будущих пополнений платежеспособное.

ООО «СХП «Кошачковский»» обладает неустойчивым финансовым состоянием, так как имеет отклонение от абсолютной ликвидности.

В изучаемом предприятии учет по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» в ООО «СХП «Кошачковский»» ведется по каждому предъявленному покупателям (заказчикам) счету, а при расчетах плановыми платежами - по каждому покупателю и заказчику. При этом построение аналитического учета должно обеспечивать возможность получения необходимых данных по: покупателям и заказчикам по расчетным документам, срок оплаты которых не наступил; покупателям и заказчикам по не оплаченным в срок расчетным документам; авансам полученным. В

процессе анализа дебиторской задолженности ООО «СХП «Кошачковский» было выявлено, что:

- общая сумма дебиторской задолженности увеличилась на 3638 тыс. руб. в 2018 г. по сравнению с 2017 г. и составило 18748 тыс. руб. Краткосрочная дебиторская задолженность состоит из задолженности покупателей и заказчиков, авансов выданных и прочее, и имеет тенденцию к увеличению.

- наблюдается положительная динамика у суммы средней дебиторской задолженности, так же как и повышение доли дебиторской задолженности в оборотных активах предприятия. Данная ситуация не носит положительной оценки, так как средства предприятия в большей степени извлекаются из оборачиваемости: на конец 2018 г. наблюдается уменьшение числа оборотов совершаемых дебиторской задолженностью и в 2018 году по сравнению с 2017 годом уменьшилось на 0,7 оборотов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть вторая [Федер.закон: Принят Государственной Думой 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ с изм. и доп.]
2. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая. [Федер.закон: Принят Государственной Думой 5 августа 2000 г. №117-ФЗ с изм. и доп.] – М.: Эксмо, 2017. – 906 с.
4. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ.
5. Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99.
6. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99.
7. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению"
8. Приказ Минфина РФ от 22 июля 2003 г. № 67н «О формах бухгалтерской отчетности организаций»
9. Федеральный закон РФ «О бухгалтерском учете» [Федер.закон: принят Государственной Думой 6 декабря 2011 г. №402-ФЗ (ред. от 18.07.2017)].
10. Федеральный закон Российской Федерации «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете» [Федер.закон: 18 июля 2017 г. №160-ФЗ].
11. Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части определения понятия маломерного судна" от 23.04.2012 N 36-ФЗ

- 12.Акатьева М.Д., Бирюков В.А. Бухгалтерский учет и анализ: Учебник / М.Д. Акатьева, В.А. Бирюков – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 258 с.
- 13.Алборов Р.А. Принципы и основы бухгалтерского учета: Учеб. пособие / Р.А. Алборов. – М.: КноРус, 2011. – 344 с.
- 14.Анциферова И.В. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник / И.В. Анциферова. – М.: Дашков и К, 2017. – 556 с.
- 15.Астахов В.П. Теория бухгалтерского учета / В.П. Астахов. – М.: Издательский центр «МарТ», 2013. – 416 с.
- 16.Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. Учебник. – 4-е изд., перераб. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 427 с
- 17.Бондина Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет: Учебное пособие / Бондина Н.Н. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 412 с.
- 18.Гетьман В.Г. Финансовый учет: учебник / под ред. проф. В. Г. Гетьмана. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 622 с.
19. Закирова А.Р. Классификация затрат на производство сельскохозяйственной продукции в управленческом учете // Журнал: «Инновационное развитие экономики» - 2011. -№4 – с. 75
- 20.Ивашкевич В.В., Семенова И.М. Учет и анализ дебиторской и кредиторской задолженности. М.: Изд-во "Бухгалтерский учет", 2016.-239с.
21. Клычова Г.С., Дебиторская задолженность: сущность и определение. / Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2016г.
22. Ковалев В.В. Анализ и управление дебиторской задолженностью / Бухгалтерский учет. – 2014г. -157с.
- 23.Кожин В.Я. основы бухгалтерского учета. – СПС «Гарант». - 2014г. - 371с.
- 24.Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий): учебник / Н.П. Кондраков. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 584 с.

25. Костюкова Е.И. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие для вузов / Е. И. Костюкова и др.; под ред. Е. И. Костюковой. - Электрон. текстовые дан. - Москва : КноРус, 2015. - 405 с.
26. Лебедев К. Понятие, правовой режим и механизм реализации дебиторской задолженности/ Хозяйство и право. – 2016г. -688с.
27. Мизиковский Е.А. Теория бухгалтерского учета: Учеб. для сред. проф. образования / Под общ. ред. проф. Е.А. Мизиковского и проф. М.В. Мельник. – М.: Магистр, 2014. – 382 с.
28. Рогуленко, Т.М. Теория бухгалтерского учета: учебник для вузов / Т. М. Рогуленко, С. В. Пономарева. - Электрон. текстовые дан. - Москва : КноРус, 2015. – 171 с
29. Сабирова Р.Р. Основные этапы комплексного анализа дебиторской задолженности: статья
30. Сабирова Р.Р. Внутренний контроль с покупателями и заказчиками в сельскохозяйственных организациях: статья
31. Сапожникова Н.Г. Бухгалтерский учет и отчетность: учебное пособие для вузов / Н. Г. Сапожникова и др. ; под ред. Д. А. Ендовицкого. - Электрон. текстовые 71 дан. - Москва : КноРус, 2015. - 356 с.
32. Сигидов Ю.И. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие / Ю.И. Сигидов, А.И. Трубилин, Е.А. Оксанич, М.С. Рыбьянцева; Под ред. Ю.И. Сигидова. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 366 с.
33. Феоктистов И.А. Расходы организации. Бухгалтерский и налоговый учет. – М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2013. – 402 с
34. Хахонова Н.Н. Бухгалтерский учет и отчетность: учебник / Н.Н. Хахонова, И.В. Алексеева, А.В. Бахтеев [и др.] ; под ред. проф. Н.Н. Хахоновой. — М. : ИОР : ИНФРА-М, 2018. — 552 с.
35. Хмелев С.А. Бухгалтерский учет и анализ: Учебник / А.Е. Суглобов, Б.Т. Жарылгасова, С.А. Хмелев [и др.]; под ред. д-ра экон. наук, проф. А.Е. Суглобова. — М.: РИОР: ИНФРА-М, 2017. — 478 с.

36. Чуви́кова, В.В. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для вузов / В. В. Чуви́кова, Т. Б. Иззук. - Электрон. текстовые дан. - Москва : Дашков и К°, 2015. - 247 с

37. Шадрина, Г.В. Бухгалтерский учет и анализ: учебник и практикум для прикладного бакалавриата по экономическим направлениям / Г. В. Шадрина, Л. И. Егорова ; Моск. гос. ун-т экономики, статистики и информатики. - Москва :Юрайт, 2015. - 428, с.

38. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 237с

39. Шуляк П.Н. Финансы предприятия. – М.: Дашков и К, 2017. -752с.

40. Klychova G.S., Zakirova A.R., Klychova A.S. - ORGANIZATION OF ACCOUNTING IN FUEL FARMING ACCORDING TO IFRS // Bulletin of Kazan State Agrarian University. 2015. Vol. 7. No. 4 (26). Pp. 42

41. Klychova G.S., Zakirova A.R., Klychova A.S. - FEATURES OF CALCULATING THE COST OF PRODUCTION OF FUEL FARMING // Bulletin of Kazan State Agrarian University. 2015. Vol. 7. No. 3 (25). Pp. 20-26.

Таблица 1 - Структура счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»

Дебет	Кредит
Начальное сальдо - это размер задолженности покупателей и заказчиков перед организацией за полученную продукцию (товары, работы, услуги) на начало отчетного периода	Начальное сальдо – размер задолженности организации перед покупателями и заказчиками по полученным от них авансам под поставку продукции (Работ, услуг) на начало отчетного периода
Оборот дебетовый – суммы предъявленных покупателям и заказчикам расчетных документов, т.е. увеличение задолженности покупателя при реализации продукции	Оборот кредитовый – суммы поступивших платежей, включая суммы полученных авансов, т.е. уменьшение задолженности покупателя при оплате за материальные ценности, платежное поручение
Конечное сальдо – размер задолженности покупателей и заказчиков перед организацией за полученную продукцию (товары, работы, услуги) на конец отчетного периода	Конечное сальдо размер задолженности организации перед покупателями и заказчиками по полученным от них авансам под поставку продукции (работ, услуг) на конец отчетного периода

Таблица 2 - Схема типовых бухгалтерских корреспонденций по счёту
62 «Расчёты с покупателями и заказчиками»

№	Наименование хозяйственной операции	Дебет счета	Кредит счета
1	2	3	4
1	Признана выручка от продажи продукции, товаров, услуг	62	90
2	Начислен налог на добавленную стоимость	90	68
3	Отражена сторнированная запись при возврате покупателем забракованной продукции («красным сторно»)	62	90
4	Отражен возврат покупателям и заказчикам излишне полученной с них суммы	62	51, 50, 52, 55
5	Отражена разница между суммой, указанной в векселе, и суммой задолженности за поставленные товары (продукцию), выполненные работы, оказанные услуги, в счет которых получен вексель	62	91
6	Поступили в кассу суммы от покупателей и заказчиков, в том числе суммы авансов и предоплаты	50	62
7	Поступили платежи от покупателей и заказчиков за проданную им продукцию, работы, услуги; поступили суммы по полученным от покупателей векселям, в т.ч. суммы авансов и предоплаты	51, 52	62
8	Уменьшена задолженность перед поставщиками, числящаяся в учете в связи с отгрузкой товарно-материальных ценностей в счет договора мены	60	62

9	Зачтены суммы по взаимным расчётам	76, 60	62
10	Отражены курсовые разницы в связи с переоценкой задолженности покупателей, выраженной в иностранной валюте	91	62
11	Отражено списание долгов покупателей и заказчиков в сумме, не покрываемой суммой созданных резервов	91	62
12	Отражено списание долгов покупателей и заказчиков (дебиторской задолженности, нереальной для взыскания), а также просроченной дебиторской задолженности за счёт резервов по сомнительным долгам	63	62
13	Выставлена претензия покупателю за неоплаченные товары, услуги	76	62
14	Начислены проценты за нарушение условий договора	76	91
15	Поступление денежных средств в погашение задолженности по финансовым санкциям	51, 50	76

Таблица 8 – Динамика обобщающих показателей экономической эффективности сельскохозяйственного производства в ООО «СХП «Кощаковский» Пестречинского района РТ за 2014-2018 годы

Показатели	Годы					В 2018 г. в среднем по РТ
	2014	2015	2016	2017	2018	
Стоимость валовой продукции в расчете на:						
- 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	69,5	67,4	66,1	60,8	55,4	63,1
- 100 га соизм.пашни, тыс.руб.	110,3	99,6	93,9	86,3	78,6	246,2
- 1 среднегодового работника, тыс.руб.	132,2	129,8	128,1	126,1	84,4	41,4
- 100 руб. основных средств, руб.	1,4	1,3	1,3	1,2	1,2	1,3
- 100 руб. издержек производства, руб.	1,2	1,1	1,03	0,9	0,8	1,9
Сумма валового дохода в расчете на:						
- 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	97,3	94,9	91,3	74,5	64,9	510,4
- 100 га соизм.пашни, тыс.руб.	1316,3	1312,2	1296,7	1057,9	1007,2	1992,1
- 1 среднегодового работника, тыс.руб.	168,3	162,5	156,9	154,7	153,8	335,0

- 100 руб. основных средств, руб.	8,3	7,4	7,1	6,5	6,1	10,7
- 100 руб. издержек производства, руб.	13,9	12,7	11,3	10,4	9,3	15,7
Сумма прибыли в расчете на:						
- 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	285,6	276,4	256,3	236,4	226,3	129,0
- 100 га соизм.пашни, тыс.руб.	281,2	272,8	248,2	221,9	218,1	503,6
- 1 среднегодового работника, тыс.руб.	30,2	30,4	43,3	86,7	92,2	84,6
- 100 руб. основных средств, руб.	2,6	2,4	2,2	2,0	1,5	2,7
- 100 руб. издержек производства, руб.	3,8	3,3	3,04	2,1	2,02	4,0
Уровень рентабельности, %	2,1	2,0	2,1	2,2	2,2	5,8
Норма прибыли, %	0,1	0,5	0,1	0,2	0,2	1,5

ООО "СХП "Кощаковский"

Анализ счета 62 за 2018 г.

Выводимые данные: БУ (данные бухгалтерского учета)

Счет	Кор. Счет	Дебет	Кредит
62	Начальное сальдо		8 648 583,07
62.01	Начальное сальдо	3 897 841,84	
	50		12 086 190,00
	50.01		12 086 190,00
	51		1 529 091,10
	60		36 557 243,86
	60.01		36 283 894,03
	60.02		273 349,83
	62	8 964,60	17 419 006,96
	62.01	8 964,60	8 964,60
	62.02		17 410 042,36
	66		687 916,50
	66.03		587 699,00
	66.04		100 217,50
	76		357 124,10
	76.06		357 124,10
	90	68 045 085,74	
	90.01	68 045 085,74	
	90.01.1	68 045 085,74	
	91	1 494 059,00	480 989,05
	91.01	1 494 059,00	
	91.02		480 989,05
	Оборот	69 548 109,34	69 117 561,57
	Конечное сальдо	4 328 389,61	
62.02	Начальное сальдо		12 546 424,91
	50		8 212 590,00
	50.01		8 212 590,00
	51		9 365 447,05
	60	95 789,00	2 171 978,67
	60.01		1 988 742,78
	60.02	95 789,00	183 235,89
	62	17 410 042,36	
	62.01	17 410 042,36	
	76	2 325 305,00	
	76.06	2 325 305,00	
	90	-92,02	
	90.01	-92,02	
	90.01.1	-92,02	
	91	49 985,91	
	91.01	49 985,91	
	Оборот	19 881 030,25	19 750 015,72
	Конечное сальдо		12 415 410,38
	Оборот	89 429 139,59	88 867 577,29
	Конечное сальдо		8 087 020,77

Универсальный передаточный документ

Статус: ☒ 2

1 – счет-фактура и передаточный документ (акт)
2 – передаточный документ (акт)

Счет-фактура № _____ от 16 _____ от 28 февраля 2018 г. (1)
Исправление № _____ от _____ от _____ (1а)

Продавец: ООО "СХП "Кошаковский" (2)
Адрес: 422772, Татарстан респ., Пестречинский муниципальный район, с. Кошаково, Школьная, дом № 2 (2а)
ИН-ИКПП продавца: 1633608060/163301001 (2б)

Грузоотправитель и его адрес: он же (3)
Грузополучатель и его адрес: ООО группа компаний "ХАЛЯЛЬ ТРЕЙД" Самара г., ул. Чекистов (4)
К платежно-расчетному документу № -- от -- (5)

Покупатель: ООО группа компаний "ХАЛЯЛЬ ТРЕЙД" (6а)
Адрес: 443044, Самара г., ул. Чекистов, дом № 191 (6б)
ИН-ИКПП покупателя: 6319171989/631901001 (6в)
Валюта: наименование, код Российский рубль, 643 (7)
Идентификатор государственного контракта, договора (соглашения) (при наличии): _____ (8)

Приложение № 1 к постановлению Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2014 г. № 1137
(в редакции постановлений Правительства Российской Федерации от 19 августа 2017 г. № 861)

№ Код товара/п/п работ, услуг	Наименование товара (описание выполненных работ, оказанных услуг), имущественного права	Код вида товара	Единица измерения	Количество (объем)	Цена (тариф) за единицу измерения	Стоимость товаров (работ, услуг), имущественных прав без налога - всего	В том числе сумма акциза	Налоговая ставка	Сумма налога, подлежащая уплате покупателем	Стоимость товаров (работ, услуг), имущественных прав с налогом - всего	Страна происхождения товара		Регистрационный номер таможенной декларации
											цифровой код	краткое наименование	
А	Б	1а	2	3	4	5	6	7	8	9	10	10а	11
1 000003909	Мясо утиное	--	кг	4 590,350	155,00	711 505,00	Без акциза	--	--	711 505,00	--	--	--
2 000001743	ветовидительство	--	руб	1,000	1 142,00	1 142,00	Без акциза	--	--	1 142,00	--	--	--

№ п/п	Код товара/работ, услуг	Наименование товара (описание выполненных работ, оказанных услуг), имущественного права	Код товара	Единица измерения	Количество (объем)	Цена (тариф) за единицу измерения	Стоимость товаров (работ, услуг), имущественных прав без налога - всего	В том числе сумма акциза	Налоговая ставка	Сумма налога, подлежащая уплате покупателем	Стоимость товаров (работ, услуг), имущественных прав с налогом - всего	Страна происхождения товара		Регистрационный номер таможенной декларации
												цифровой код	краткое наименование	
A	Б	1	1a	2	2a	4	5	6	7	8	9	10	10a	11
3 00-00000139	Импорт			796 шт	123,000	15,00	1 845,00	Без акциза	--	--	1 845,00	--	--	--
Всего к оплате														
							714 492,00	X						

Документ составлен на 2 листах

Руководитель организации или иное уполномоченное лицо _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Главный бухгалтер или иное уполномоченное лицо _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Игнатьева Т. В.

Основание передачи (сдачи) / получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Основной договор _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Данные о транспортировке и грузе _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Товар (груз) передан / услуги, результаты работ, права сданы _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата отгрузки, передачи (сдачи) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« 28 » февраля 2018 года

Иные сведения об отгрузке, передаче _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Ответственный за правильность оформления документов, иных документов и т.п. _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Наименование экономического субъекта — составителя документа (в т.ч. комиссионера / агента) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ООО "СХП "Косаковский", ИНН/КПП 1633608060/163301001

М.П. _____

М.П. _____

Товар (груз) получен / услуги, результаты работ, права приняты _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« » 20 года

Иные сведения о получении, приеме _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Ответственный за правильность оформления факта хозяйственной жизни _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Наименование экономического субъекта — составителя документа (в т.ч. комиссионера / агента) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ООО "СХП "Косаковский", ИНН/КПП 1633608060/163301001

М.П. _____

М.П. _____

Товар (груз) получен / услуги, результаты работ, права приняты _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« » 20 года

Иные сведения о получении, приеме _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Ответственный за правильность оформления факта хозяйственной жизни _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Наименование экономического субъекта — составителя документа (в т.ч. комиссионера / агента) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ООО "СХП "Косаковский", ИНН/КПП 1633608060/163301001

М.П. _____

М.П. _____

Товар (груз) получен / услуги, результаты работ, права приняты _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« » 20 года

Иные сведения о получении, приеме _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Ответственный за правильность оформления факта хозяйственной жизни _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Наименование экономического субъекта — составителя документа (в т.ч. комиссионера / агента) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ООО "СХП "Косаковский", ИНН/КПП 1633608060/163301001

М.П. _____

М.П. _____

Товар (груз) получен / услуги, результаты работ, права приняты _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« » 20 года

Иные сведения о получении, приеме _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Ответственный за правильность оформления факта хозяйственной жизни _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Наименование экономического субъекта — составителя документа (в т.ч. комиссионера / агента) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ООО "СХП "Косаковский", ИНН/КПП 1633608060/163301001

М.П. _____

М.П. _____

Товар (груз) получен / услуги, результаты работ, права приняты _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« » 20 года

Иные сведения о получении, приеме _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Ответственный за правильность оформления факта хозяйственной жизни _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Идматов Б. Г.

Наименование экономического субъекта — составителя документа (в т.ч. комиссионера / агента) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ООО "СХП "Косаковский", ИНН/КПП 1633608060/163301001

М.П. _____

М.П. _____

Товар (груз) получен / услуги, результаты работ, права приняты _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

Дата получения (приемки) _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

« » 20 года

Иные сведения о получении, приеме _____ (подпись) _____ (Ф.И.О.)

ДОГОВОР ПОСТАВКИ № 20

РТ, с. Кошаково

«01» июня 2018 г.

Общество с ограниченной ответственностью «СХП «КОЩАКОВСКИЙ», именуемый в дальнейшем «Поставщик», в лице директора Б.Г. Идиятова, действующего на основании Устава, с одной стороны и Общество с ограниченной ответственностью ХОЛДИНГ «АМАР ГРУПП», именуемое в дальнейшем «Покупатель», в лице генерального директора Р.Ф. Сафина, действующего на основании Устава, с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Поставщик обязуется поставить, а Покупатель – принять и оплатить продукцию Поставщика из мяса птицы: мясо утки (далее – Товары) в соответствии с заявкой и спецификацией. Количество, ассортимент, цена единицы Товара и общая стоимость поставляемой партии Товара определяются в спецификации и накладных, которые являются неотъемлемыми приложениями к настоящему договору.

1.2. Поставка осуществляется в соответствии срока, указанного в спецификации и заявке.

1.3. Накладные формируются на основании заявок Покупателя. Список лиц, уполномоченных со стороны Покупателя и Поставщика на согласование заявок на поставку Товара, с указанием их телефонов и адресов электронной почты является неотъемлемой частью настоящего Договора. Об изменении сведений, о лицах уполномоченных на согласование заявок на поставку Товара Стороны обязаны извещать друг друга в течении 2(двух) рабочих дней с предоставлением измененных списков уполномоченных лиц.

1.4. Поставщик гарантирует законность происхождения товара, подтверждает, что поставляемые им товары не нарушают прав и законных интересов третьих лиц на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации, в частности, прав на товарные знаки и объекты промышленной и/или интеллектуальной собственности. В противном случае Поставщик возмещает Покупателю все убытки, вызванные указанными нарушениями.

2. ТРЕБОВАНИЯ К КАЧЕСТВУ И КОМПЛЕКТНОСТИ

2.1. Поставляемые Товары по качеству и комплектности должны соответствовать ГОСТам, ТУ, требованиям санитарных, технических и всех иных применимых норм и стандартов РФ, стандартам и нормам изготовителя, установленным требованиям безопасности, а также требованиям, установленным в пункте 1.1 настоящего договора и в прилагаемой к договору накладной.

2.2. Согласование между Сторонами уточненных технических характеристик и дополнительных требований к качеству Товаров, не предусмотренных утвержденной технической документацией, осуществляется путем заключения дополнительного соглашения, являющегося неотъемлемой частью настоящего договора.

2.3. Поставщик гарантирует качество поставленных по настоящему договору Товаров в течение гарантийного срока – остаточный срок годности Товара на дату поставки должен составлять не менее 80% от срока годности, указанного производителем. Товар с меньшим остаточным сроком годности, поставленный Поставщиком Покупателю без письменного согласия последнего, признается Товаром ненадлежащего качества.

2.4. Претензии по скрытым недостаткам (качеству) Товара могут быть предъявлены Покупателем Поставщику в течение всего срока годности Товара при условии, что Стороны согласовали причины ненадлежащего качества Товара либо ненадлежащее качество Товара, подтверждается заключением независимой экспертной организации (аккредитованной лабораторией). Расходы на проведение независимой экспертизы, в случае подтверждения ей не надлежащего качества Товара, Поставщик компенсирует Покупателю в течение 3 (трех) банковских дней с момента выставления Покупателем соответствующего счета с приложением копий подтверждающих стоимость экспертизы документов.

3. ТАРА, УПАКОВКА И МАРКИРОВКА

- 3.1. Товары поставляются в таре и упаковке, соответствующих государственным стандартам, техническим условиям, другой нормативно-технической документации, указанной в разделе 2 настоящего договора.
- 3.2. Упаковка Товаров должна обеспечивать сохранность Товара при его перевозке и хранении.
- 3.3. Многооборотная, невозвратная тара не является возвратной и остается у Покупателя.

4. СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

- 4.1. Товар оплачивается Покупателем по цене, указанной в спецификациях и накладных. Цена Товара в спецификации и накладной должна соответствовать цене Товара, указанной в согласованной сторонами заявке. В случае указания в них иной цены, чем согласована Сторонами в заявке, Покупатель вправе оплатить Товар по цене, согласованной в заявке, либо отказаться от приемки Товара полностью или в части.
- 4.2. Покупатель оплачивает каждую партию Товара в следующем порядке:
Оплату за поставленный Товар Покупатель производит в течении 75(семидесяти пяти) календарных дней после приемки товара, путем перечисления денежных средств на расчетный счет Поставщика.
- 4.3. В случае, если при поставке Товара отсутствует или неправильно оформлен любой из документов (накладная, счет-фактура, сертификат и пр.) Покупатель имеет право задержать оплату Товара до полного предоставления Поставщиком правильно оформленной документации.

5. ПОРЯДОК И УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

- 5.1. Поставка Товара осуществляется условиях самовывоза, транспортом Покупателя.
- 5.2. Каждая партия подлежащих поставке Товаров должна иметь следующие сопроводительные документы:
- товарная накладная – 1 экз;
 - декларации соответствия – 1 экз;
 - ветеринарная справка – 1 экз.
- 5.4. Поставщик в день сдачи соответствующей партии Товара перевозчику обязан уведомить Покупателя о дате отгрузки по телефону или факсу.

6. ПРИЕМКА ТОВАРА

- 6.1. Датой получения Товара Покупателем является дата, указанная в товарной накладной.
- 6.2. Приемка Товара по количеству (внутри тарному), качеству и ассортименту производится Покупателем сплошным или выборочным методом на складе Покупателя в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента поступления Товара на склад Покупателя.
- 6.4. При выявлении расхождений количества, качества и ассортимента поставленного Товара с данными, указанными в накладной, а также повреждения упаковки Товара Сторонами составляется Акт приемки Товара, в котором фиксируются выявленные отклонения, а также фактически переданное количество Товара, его качество, ассортимент и иные необходимые данные. При отказе представителя Поставщика от подписания товарно-транспортной накладной или Акта приемки Товара об этом делается соответствующая отметка, удостоверяемая подписью Покупателя. Составленный Покупателем в одностороннем порядке Акт приемки Товара имеет полную юридическую силу. При доставке Товара Покупателю перевозчиком составление Акта, предусмотренного соответствующим транспортным уставом или кодексом на случай выявления расхождений количества, качества и ассортимента поставленного Товара с данными, указанными в товаросопроводительных документах, обязательно.
- 6.5. При выявлении расхождений количества, качества и ассортимента поставленного Товара с данными, указанными в накладной, а также повреждения упаковки Товара Покупатель вправе отказаться от приемки Товара. При отказе Покупателя от Товара при его приемке Поставщик осуществляет его вывоз немедленно своими силами и за свой счет.

6.6. При выявлении расхождений количества, качества и ассортимента поставленного Товара с данными, указанными в накладной, и повреждения упаковки Товара, если Покупателем принято решение об отказе от Товара, а также когда Поставщик не осуществил вывоз Товара, не соответствующего накладной, немедленно, Покупатель принимает товар на ответственное хранение, о чем извещает Поставщика. Поставщик обязан вывезти данный Товар в течение 7 (семи) календарных дней с момента получения соответствующего уведомления от Покупателя. В случае если Поставщик не вывезет Товар в вышеуказанный срок, Покупатель вправе реализовать товар и перечислить Поставщику сумму, вырученную от продажи Товара за вычетом расходов, понесенных Покупателем, или вернуть его Поставщику с отнесением расходов на доставку такого Товара на Поставщика путем уменьшения задолженности Покупателя перед Поставщиком.

6.7. Претензии в отношении количества, ассортимента и качества Товара могут быть предъявлены Покупателем Поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента поступления Товара на склад Покупателя.

6.8. Не допоставленный Товар, а также Товар ненадлежащего качества или ассортимента, который подлежит замене, должен быть передан Покупателю Поставщиком в течение 3 (трех) рабочих дней либо со следующей партией Товара, если иные сроки не согласованы Сторонами дополнительно.

7. ПЕРЕХОД ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ И РИСКОВ

7.1. Риск случайной гибели Товара несет собственник Товара в соответствии с действующим гражданским законодательством России.

872. Право собственности и риск случайной гибели или порчи Товара переходит от Поставщика к Покупателю с момента поставки, который подтверждается товарной накладной, подписанной уполномоченными представителями сторон.

8. СРОК ДЕЙСТВИЯ, ПОРЯДОК ИЗМЕНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

8.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания и действует до «31» декабря 2018 г.

8.2. Изменения и дополнения к настоящему договору имеют силу только в том случае, если они оформлены письменно и подписаны обеими сторонами договора.

8.3. Покупатель вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения настоящего договора в случаях:

- поставки Товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для Покупателя срок;
- неоднократного нарушения Поставщиком сроков поставки Товаров;

Поставщик вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения настоящего договора в случае неоднократного нарушения Покупателем сроков оплаты Товаров.

8.4. Досрочное расторжение договора возможно по соглашению сторон и в других случаях, предусмотренных Гражданским кодексом РФ и другими законами.

8.5. Стороны договорились, что вся передаваемая информация, закрепленная на материальном носителе, равно как и содержание настоящего Договора, является коммерческой тайной и не подлежит разглашению полностью или частично третьим лицам без предварительного письменного согласия другой стороны. Стороны обязуются соблюдать столь же высокую степень конфиденциальности во избежание разглашения информации, составляющей коммерческую тайну другой стороны, какую бы соблюдали в разумной степени в отношении своей собственной информации, составляющей коммерческую тайну такой же степени важности.

8.6. В целях обеспечения аутентичности передаваемой друг другу информации, Стороны обеспечивают ее фиксацию любыми доступными техническими средствами (факс, электронная почта). Стороны уведомляют друг друга и пересылают документы и информацию любым доступным способом: посредством телефонной связи, по факсу, по электронной почте, пересылкой заказной корреспонденции, с помощью курьерской связи, нарочным или иным способом.

8.7. Электронная переписка Сторон признается наряду с перепиской, оформленной в письменном виде на бумажных и иных носителях.

8.8. Уступка прав и обязанностей по настоящему Договору допускается только при наличии письменного согласия другой стороны.

9. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

9.1. Споры и разногласия, которые могут возникнуть при исполнении настоящего договора, стороны будут стремиться разрешить в досудебном (претензионном) порядке или путем проведения переговоров.

9.2. Сторона, право которой нарушено, до обращения в арбитражный суд обязана предъявить другой стороне претензию с изложением своих требований.

Претензия направляется по электронной почте и одновременно высылается по почте заказным письмом с уведомлением о вручении. Датой получения претензии считается день ее передачи по электронной почте. Срок для ответа на претензию устанавливается – 10 календарных дней со дня ее получения.

Ответ на претензию направляется по электронной почтой и одновременно высылается по почте заказным письмом с уведомлением о вручении. В случае если в указанный в претензии срок претензионные требования не будут удовлетворены (полностью или частично), сторона, право которой нарушено, вправе обратиться с иском в арбитражный суд. В случае если в указанный в претензии срок претензионные требования не будут удовлетворены (полностью или частично), сторона, право которой нарушено, вправе обратиться с иском в арбитражный суд.

9.3. Споры сторон, не урегулированные в претензионном порядке, разрешаются в Арбитражном суде Самарской области.

9.4. В случае нарушения сроков поставки Товара, сроков замены некачественного Товара или сроков допоставки не поставленного Товара Покупатель вправе предъявить Поставщику требование об ответственности в общегражданском порядке.

9.5. В случае нарушения сроков оплаты Товара Поставщик вправе предъявить Покупателю требование об ответственности в общегражданском порядке.

9.6. В случае поставки сфальсифицированного Товара Поставщик возмещает Покупателю все причиненные убытки.

9.7. За нарушение условий Договора в остальных случаях стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

9.8. Во всех случаях привлечения Покупателя к любым видам ответственности (уголовной, гражданской, административной) в связи неисполнением или ненадлежащим исполнением Поставщиком обязательств по настоящему Договору по вине Поставщика, а также выставлением Покупателю обоснованных и документально подтвержденных требований последующими приобретателями Товара, вытекающих из неисполнения или ненадлежащего исполнения Поставщиком обязательств по настоящему Договору по вине Поставщика, в том числе в связи с нарушением прав третьих лиц на объекты интеллектуальной собственности, Поставщик обязан возместить Покупателю все причиненные убытки в течение 5(пяти) рабочих дней с момента предъявления соответствующего требования Покупателем.

9.9. Если к Покупателю будет предъявлен иск о нарушении прав третьих лиц на объекты интеллектуальной собственности в связи с продажей или использованием поставленного по настоящему Договору товара, Покупатель вправе привлечь Поставщика к участию в процессе, а Поставщик обязан вступить в начатое дело на стороне Покупателя. Поставщик обязан оказывать Покупателю содействие в защите прав, в том числе, представлять Покупателю по его первому требованию все необходимые документы. Если Поставщик не вступит в уже начатое дело на стороне Покупателя, он лишается права доказывать неправильность ведения дела Покупателем.

9.10. Стороны по требованию контрагента (но не реже 1 раза в квартал) подписывают акт сверки взаиморасчетов. Сторона, получив акт сверки от контрагента, обязана рассмотреть его и подписать, либо направить свои письменные возражения в течение 10(десяти) календарных дней. В случае оставления акта без ответа, Сторона считается принявшей акт в редакции

контрагента и несет бремя ответственности в соответствии с действующим законодательством РФ. Любая из Сторон вправе подписать и направить Акт сверки по электронной почте- электронная почта со стороны Поставщика: koshakovo@yandex.ru
- электронная почта со стороны Покупателя: info@amargroup.ru
Скан Акта сверки, направленный по электронной почте, имеет полную юридическую силу и является подтверждением состояния расчетов между Сторонами.

10. АДРЕСА, БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Поставщик:
ООО «СХП «КОЩАКОВСКИЙ»
422772, Республика Татарстан,
Пестречинский район,
с. Кошаково, ул. Школьная, д. 2
р/с 40702810845420000020
к/с 30101810000000000805
в ПАО «Ак Барс» г. Казань
БИК 049205805
ОГРЮЛ 1121690063164
ИНН 1633608060
КПП 163301001
Тел: 8(84367)40-175, 40-197
e-mail: koshakovo@yandex.ru

Покупатель:
ООО ХОЛДИНГ «АМАР ГРУПП»
443044, г. Самара, пос. Зубчаниновка, ,
ул. Чекистов, д. 191, кабинет 1
ИНН 6319171989/КПП 631201001
ОГРН 1136319005437
р/с 40702810229360001285
к/с 30101810200000000824
БИК 042202824
Ф-л «Нижегородский»
АО «Альфа-Банк»
г. Нижний Новгород
Тел.: 8 800 700 6307; 8 499 110 0060
e-mail: info@amargroup.ru

Настоящий договор составлен в двух экземплярах на русском языке. Оба экземпляра идентичны и имеют равную юридическую силу. У каждой из сторон находится один экземпляр настоящего договора.



Б.Г. Идиятов



Р.Ф. Сафин

