

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт экономики

Кафедра бухгалтерского учета и аудита

Курсовая работа по дисциплине «Анализ хозяйственной деятельности»  
на тему: «Анализ в управлении запасами предприятия»

Выполнил:

Обучающийся

Исаева Дарья Олеговна

Группа Б311-01

№ зачетной книжки Э21155К

Проверил:

Доцент, кандидат экономических наук

Мавлиева Л.М.

Казань-2023

## ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение

1. Теоретические основы анализа использования запасов в организации

2. Краткая характеристика деятельности предприятия

2.1 Анализ природных и экономических условий

2.2 Анализ основных показателей и специализации организации

2.3 Анализ финансового состояния

3. Анализ наличия и эффективности использования запасов

3.1 Анализ наличия запасов

3.2 Анализ состава, структуры и состояния запасов

3.3 Анализ эффективности использования запасов

3.4 Выявление, подсчет и обобщение резервов по улучшению обеспечения

резервов по улучшению обеспеченности и использования запасов

Выводы и предложения

Список использованных источников

## ВВЕДЕНИЕ

Ни одно предприятие не может существовать без запасов, от объема производства зависит коммерческая сторона. Чтобы получить хороший уровень качества продукции, невозможно без создания запасов готовой продукции, запасов сырья, материалов.

Если у организации заниженные запасы материальных ресурсов, то такое может привести к убыткам, потерям. А если наоборот излишки запасов, то такое может привести к проблемам с оборотным капиталом, так как уменьшается возможность его выгодного использования и замедляет обороты, все это отражается на финансовых результатах организации.

Актуальность выбранной мною темы состоит в том, что запасы оказывают огромное влияние на конкурентоспособность организации, на его финансовое состояние и результаты. Эффективное управление запасами отражается на финансовом состоянии организации.

Важная часть управления оборотным активом организации является управление запасами. С точки зрения управления оборотными активами является не только сырье, материалы, но и незавершенное производство, готовую продукцию

Целью данной работы является анализ в управлении запасами предприятия (эффективность использования, наличия и состояния запасов) в ООО «Саба» с дальнейшим усовершенствованием управления запасами в организации.

Для достижения цели работы поставлены следующие задачи:

1. Теоретические основы анализа эффективности использования запасов
2. Краткая характеристика деятельности предприятия
3. Анализ наличия и эффективности использования запасов
4. Выводы и предложения

Объектом исследования данной работы является ООО «Саба».

Предметом исследования является процесс управления запасами.

При написании курсовой работы были использованы такие методы исследования, как: сравнительный, нормативный, структурный, табличный, линейный, графический, балансовый. В качестве методов бухгалтерского учета также применялась документация.

Информационной базой работы послужили труды экономистов и практиков в области экономической теории, управления запасами, маркетинга, логистики, финансов. Среди них такие отечественные авторы как Аникин Б.А., Тяпухин А.П., Володина М.В., и др.

Практическая часть работы выполнена на основании данных бухгалтерской отчетности ООО «Саба» за 2019-2021 г.г.

Курсовая работа состоит из введения, трех глав, вывода, списка использованных источников и приложения.

## 1 Теоретические основы анализа эффективности использования запасов.

Термин «эффективность» универсален, ведь его применяют во всех сферах человеческой деятельности: экономике, политике, науке, технике, культуре и т.д.[1]

В смысловом отношении эффективность связывается, во-первых, с результативностью, а во-вторых, с экономичностью, то есть минимальным объемом затрат для выполнения данной работы. Одна результативность не в состоянии всесторонне характеризовать эффективность, так как результат может быть достигнут, но не самый лучший. Экономичность также не может охарактеризовать эффективность, поскольку могут быть минимальные затраты-это не всегда хороший результат. Поэтому под эффективностью понимается уровень (степень) результативности работы или действия в сопоставлении с произведенными затратами. Проблема эффективности — это всегда проблема выбора. Выбор касается того, что производить, какие виды продукции, сколько продукции нужно произвести, каким способом, как их распределить и какой объем ресурсов использовать для текущего и будущего потребления. Экономическая эффективность показывает конечный полезный эффект от применения средств производства и живого труда, другими словами, отдачу совокупных вложений. В сельском хозяйстве это получение максимального количества продукции с единицы площади при наименьших затратах живого и овеществленного труда. Следовательно, понятие эффективности относится как к соотношению результата производства с затратами на его осуществление, так и с результатом того, что произведено, и того, от чего пришлось отказаться при выборе альтернативного варианта.

Все предприятия, которые хранят сырье и продукцию на складах, сталкиваются с проблемой - как обеспечить оптимальное управление запасами. Это дилемма: если их мало, может образоваться дефицит; много-замораживаются оборотные средства. Запасы-средства производства, поступившее на склад предприятия-потребителя этих средств производства, но еще не вовлеченные в производственный процесс.

При анализе запасов их фактическое наличие сопоставляется с нормативом в абсолютных и относительных величинах. В процессе рассчитывается величина сверхнормативных товаров, величина незаполнения, производится тщательная оценка товарных запасов и определяются основные причины отклонения фактических величин от нормативных. К главным причинам превышения нормативов относятся:

1. Снижение товарооборота по любой причине
2. Превышение величины завоза
3. Нарушение условий хранения и, как следствие, ухудшение качества товаров и т.д.

Анализ оборачиваемости необходим, чтобы выделить по ним решение. Если в течение предыдущего периода наблюдается снижение коэффициента оборачиваемости запасов, то это классический случай затоваривания склада. Если же коэффициент растет большими темпами, стоит подумать об увеличении закупок и изготовления: в какой-то момент организаци может не хватить текущего остатка на складе.

Управление запасами-это оптимизация объемов сырья, произведенных товаров, заготовок, расходных материалов и других, подлежащих временному хранению, объектов. Основная цель управления запасами минимизировать затраты на складское хранение и логистику, и при этом не допустить перебоев в работе предприятия.[2]

Цель экономического анализа запасов заключается в выявлении резервов снижения себестоимости и повышения уровня прибыли на

предприятию. Задачами экономического анализа запасов являются: необходимость определения среднего остатка по запасам и их участие в производстве в целом; определение уровня средних остатков; определение длительности оборачиваемости запасов в сравнении с планом; выявление факторов, влияющих на оборачиваемость; выявление способов ускорения процесса оборачиваемости; определение оптимального количества запасов на производстве; расчет необходимого резерва.

Согласно классификации, представленной в Положении «Запасы» ФСБУ 5/2019, утвержденное Приказом Министерства финансов РФ от 15 ноября 2019 г. №180, запасами, в частности, являются:

а) сырье, материалы, топливо, запасные части, комплектующие изделия, покупные полуфабрикаты, предназначенные для использования при производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг;

б) инструменты, инвентарь, специальная одежда, специальная оснастка, тара и другие аналогичные объекты, используемые при производстве продукции, продаже товаров, выполнении работ, оказании услуг, за исключением случаев, когда указанные объекты считаются для целей бухгалтерского учета основными средствами;

в) готовая продукция, предназначенная для продажи в ходе обычной деятельности организации;

г) товары, приобретенные у других лиц и предназначенные для продажи в ходе обычной деятельности организации;

д) готовая продукция, товары, переданные другим лицам в связи с продажей до момента признания выручки от их продажи;

е) затраты, понесенные на производство продукции, не прошедшей всех стадий, предусмотренных технологическим процессом, изделия неукomплектованные, не прошедшие испытания и техническую приемку, а также затраты, понесенные на выполнение работ, оказание услуг другим лицам до момента признания выручки от их продажи. Организация может

вести обособленный учет полуфабрикатов собственного производства в порядке, установленном для учета готовой продукции;

ж) объекты недвижимого имущества, приобретенные или созданные для продажи в ходе обычной деятельности организации;

з) объекты интеллектуальной собственности, приобретенные или созданные для продажи в ходе обычной деятельности организации.[3]

Основная причина создания запасов на предприятии-это непрерывность производственного процесса. Существует еще ряд причин создания материальных запасов, такие факторы как:

1. Сезонность производства и сезонность спроса;
2. Время транспортировки;
3. Неравномерный спрос;
4. Колебание сроков поставки товаров;
5. Изменение цен на товары и сырье;[4]

Существует три исторические концепции формирования запасов. Первая концепция-консервативная: создание больших запасов на предприятии. Вторая-умеренная: резервы создаются на основе анализа данных за определенный период. Третья концепция-агрессивная: полное отсутствие запасов или их минимальное количество.

Структура запасов, в соответствии с бухгалтерским балансом по международному стандарту, состоит из следующего:

1. Сырье (производственные запасы)
2. Незавершенное производство
3. Готовая продукция и товары

Производственные запасы-это часть материальных ресурсов, которые измеряются в натуральных и денежных показателях.

Незавершенное производство можно назвать затраты, которые предприятие понесло на производство работ, товаров, продукции, услуг, но полный производственный цикл по которым еще не завершен.[4]

Готовая продукция и товары-это изделия и продукты, прошедшие все стадии технологической обработки, соответствующие действующим стандартам, утвержденным техническим условиям.

В запасы незавершенного производства включается та продукция, которая на момент анализа находится на стадии производственного процесса. В этот запас, включаются не только товарно-материальные ценности, отпущенные в производство, но и количество затраченного труда, затраченных энергоресурсов: электроэнергия, вода и т.д. Также к незавершенному производству относятся остатки отдельных продуктов в аппаратуре, переданные в производственные емкости.

Если рассмотреть стоимостное выражение запасов незавершенного производства, то оно складывается из стоимости незаконченной продукции, полуфабрикатов собственного производства, а также готовых изделий.

Классификация запасов по оборачиваемости может быть, условно:

1. Высокую оборачиваемость (в этом случае предполагается обеспечение их большего объема на складе);
2. Среднюю оборачиваемость (их можно размещать на складе в меньшем объеме);
3. Низкую оборачиваемость (их можно размещать на складе в минимальном объеме).[4]

Типы запасов: буферный запас формируется между поставщиком и потребителем. Он применяется для сбалансирования издержек, связанных с движением материалов, для уменьшения зависимости потребителя от поставщика, для возможности закупки продукции и производства ее партиями оптимального размера; запасы готовой продукции обеспечивают производство продукции партиями оптимального размера, компенсируют отклонение фактического спроса от прогнозируемого; запасы для обеспечения ожидаемого спроса делаются, чтобы удовлетворить прогнозируемый спрос; гарантийный запас способствует удовлетворению непредвиденного

увеличения спроса. Наличие этих запасов компенсирует расхождение прогнозируемого спроса с фактическим.[5]

Стоимость купленных материальных ценностей равна фактическим тратам за минусом НДС и прочих налогов. Из фактических трат складывается и стоимость материальных ценностей, произведенных самой организацией. Стоимость запасов, полученных на безвозмездной основе, равна их рыночной стоимости на момент поступления в организацию. Ценности, которые не являются собственностью фирмы, учитываются по цене, согласованной собственниками, на счетах за балансом.

Выбытие запасов может происходить одним из трех методов:

1. По себестоимости каждой единицы;
2. По средней себестоимости;
3. По себестоимости первых по времени приобретения припасов.

Выбранный способ закрепляется в учетной политике и применяется из месяца в месяц.

Для учета запасов присущи особенности:

1. Численный учет перемещения различных видов МПЗ проводится на складах по карточкам складского учета;
2. Денежный учет проводится по синтетическим счетам, субсчетам и местам хранения;

По истечении месяца производится сопоставление сведений складского учета в денежной оценке с числовыми показателями остатков запасов на складах.

Информационном обеспечением анализа эффективности использования материально-производственных запасов являются бухгалтерская отчетность организации, план материально-технического снабжения, заявка, договоры на поставку сырья и материалов, формы статистической отчетности о наличии и использовании материальных ресурсов и его затратах на производство и реализацию продукции, плановые и отчетные калькуляции себестоимости

выпускаемых изделий, данные о нормативах и нормах расходов материальных ресурсов.[5]

Оценка и анализ эффективности использования материально-производственных запасов, является частью общего анализа материальных ресурсов, который включает в себя:

1. Оценка эффективности использования материально-производственных запасов;
2. Оценка влияния эффективности использования материальных ресурсов на величину материальных расходов;
3. Анализ обеспеченности организации материальными ресурсами;
4. Анализ обоснованности норм расходов материальных ресурсов;
5. Обоснование материальной потребности материальных ресурсов.

Для характеристики эффективности использования материальных ресурсов применяется система обобщающих и частных показателей. К обобщающим показателям относятся прибыль на рубль материальных затрат, материалоотдача, материалоемкость, коэффициент соотношений темпов роста объема производства и материальных затрат, удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции, коэффициент использования материалов.

Прибыль на рубль материальных затрат является наиболее обобщающим показателем эффективности использования материальных ресурсов. Определяется делением суммы полученной прибыли от основной деятельности на сумму материальных затрат.

Определение эффективности использования производственных запасов ограничено и подчинен анализу других показателей деятельности предприятий. Вопросы измерения эффективности использования производственных запасов рассредоточиваются, как правило, по разделам анализа обеспеченности предметами труда и их использования на объем себестоимости продукции.

## 2 Краткая характеристика деятельности предприятия

### 2.1 Анализ природных и экономических условий

Общество с ограниченной ответственностью САБА Сабинского района образовано 17 декабря 2003 года по адресу 422060, Республика Татарстан Сабинский район, п.г.т. Б Сабы, ул. Г. Закирова, д52. Основным видом деятельности является смешанное сельское хозяйство, Выращивание зерновых культур (01.11.1)

- Выращивание зернобобовых культур (01.11.2)
- Выращивание столовых корнеплодных и клубнеплодных культур с высоким содержанием крахмала или инулина (01.13.3)
- Выращивание однолетних кормовых культур (01.19.1)
- Разведение молочного крупного рогатого скота, производство сырого молока (01.41)
- И еще 19 видов деятельности

ООО САБА расположено в центральной части Сабинского муниципального района РТ, в 98 км от республиканского центра города Казани, в 22 км от железнодорожной станции Шемордан и в 60 км от пристани Вятские Поляны. Предприятие входит в состав Предкамской природно-экономической зоны РТ.

ООО САБА относится к частной собственности. Размер уставного капитала -1319982884 руб., количество учредителей-2.

Климат района-умеренно-континентальный, с холодной зимой и теплым летом, а также достаточным количеством осадков. Количество осадков составляет за год 460мм. Здесь господствуют холмистые равнины, разделенными речными долинами на широкие и пологие ряды. В рельефе заметны 4 основных водораздела: северный(между верховьями р. Мешы и уходящими на юг ее притоками), западный(между реками Малая Меша и Сабинка), центральный и юго-восточный.

Размер земельного фонда хозяйства зависит от типа деятельности, осуществляемой на земле, а также от местоположения и доступности земельных участков. Например, земельный фонд хозяйства, занятого сельским хозяйством, включает в себя земельные участки под зерновыми культурами, картофелем, овощами, садами, виноградниками и т.д. [6]

Состав земельного фонда хозяйства зависит от целевого назначения земельных участков. Так, земельный фонд хозяйства может включать в себя земли сельскохозяйственного использования, земли под населенные пункты, земли лесного фонда, земли промышленного назначения, земли под транспортные сооружения и др.[7] Для того чтобы определить это, обратимся к таблице.

Таблица 1- Анализ размера, состава и структуры земельного фонда в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Земельные угодья	Площадь, га			Структура, %			Отклонение, га (+,-) 2021 г. от		В среднем по РТ за 2021 год	
	2019г	2020г	2021г	2019г	2020г	2021г	2019г	2020г	Площадь, га	Структура, %
Пашня	14336	14332	14290	82,1	82,1	82,1	-46	-42	5917	89,0
Сенокосы	130	130	130	0,7	0,7	0,7	0	0	106	1,6
Пастбища	1407	1407	1411	8,0	8,0	8,1	-4	-4	605	9,1
Многолетние насаждения	4	4	-	0,02	0,02	-	0	0	х	х
Итого сельхозугодий	15877	15863	15831	-	-	-	-46	-32	6647	100
Лес	754,0	754,0	754,0	4,31	4,32	4,33	0	0	х	х
Пруды и водоемы	139,0	139,0	139,0	0,79	0,79	0,79	0	0	х	х
Прочие земли	688,0	688,0	688,0	3,9	3,9	3,9	0	0	х	х
Всего земель	17458	17444	7412	-	-	-	-46	-32	6931	х

Исходя из данных данной таблицы можем сделать вывод, что с 2019 по 2021 год наблюдается значительное уменьшение общей площади земли в хозяйстве на 46 га (сравнивая 2021 год с 2019) и на 42 га(сравнивая 2021 год с 2020). Заметно, что в структуре сельскохозяйственных угодий доля пастбищ с 2019 по 2021 год сокращается на 4 га и к 2021 году становится 1411 га.

Неизменными остались сенокосы, многолетние насаждения, леса, пруды и водоемы, прочие земли.

## 2.2 Анализ основных показателей и специализации организации

Анализ природных и экономических условий - это процесс оценки и изучения характеристик и возможностей, связанных с окружающей природной средой и экономической сферой, для планирования, реализации и управления проектами и программами.[8]

Когда планируется проект, необходимо учитывать природные условия, такие как климат, почва, растительность, водные ресурсы и т. д. Проект также должен учитывать экономические факторы, такие как стоимость материалов и труда, налоговые пошлины, рыночные требования и т. д. При проведении анализа природных и экономических условий, строятся модели, которые помогают прогнозировать риски и потенциальные результаты. Анализ также включает исследование законодательства, регулирующего экономическую деятельность и охрану окружающей среды, а также меры по поддержке развития региона.

Уровень специализации - это удельный вес главной отрасли в структуре товарной продукции. К специализированным относят предприятия с главной отраслью, на долю которой приходится свыше 50% всей товарной продукции, а также предприятия, имеющие две основные отрасли, доля каждой из которых составляет не менее 25%. Все остальные хозяйства относятся к многоотраслевым.

По уровню развития специализации можно выделить следующие группы предприятий:

Узкоспециализированные предприятия, имеющие одну отрасль и удельный вес которой близок к 100%;

Специализированные предприятия, с главной отраслью, на долю которой приходится свыше 50% всей товарной продукции, а также

предприятия имеющие две основные отрасли, каждая из которых составляет не менее 25%.

Многоотраслевые, которые не имеют четко выраженной специализации, развивают несколько отраслей, каждая из которых в структуре занимает не более 15-25%.[9]

Специализация предприятия - форма производства в организации, основной частью которой является обособление производств по отдельным стадиям изготовления или частям выпускаемой продукции.[7] Для расчета стоимости и структуры товарной продукции в сопоставимых ценах, обратимся к таблице 2

Таблица 2 - Стоимость и структура товарной продукции (в сопоставимых ценах) в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Виды товарной продукции	Стоимость товарной продукции (СТП), тыс. руб.		Структура, %				В среднем за 3 года	
	Годы							
	2019	2020	2021	2019	2020	2021	СТП, тыс. руб.	проценты к итогу, %
Зерно	1842,92	2465,80	1145,97	21,9	26,8	14,13	1818,23	20,9
Картофель	568,17	558,97	350,31	6,7	6,1	4,3	492,48	5,7
Молоко	4629,97	4802,75	5209,72	54,9	52,2	64,21	4880,81	57,1
Мясо КРС	1389,95	1370,61	1407,02	16,5	14,9	17,43	1389,19	16,3
Итого	8431,01	9198,13	8113,02	100	100	100	8580,72	100

Исходя из данных таблицы и коэффициента специализации можем сделать вывод, что продукциями организации является зерно, картофель, молоко, мясо КРС в живом весе. Наибольший удельный вес в динамике по годам на отрасль скотоводства 73,4% из которых 57,1% приход на молоко. В отрасли растениеводстве 20,9% приходится на зерно. Согласно проведенным расчетам специализация предприятия молочное скотоводство.

Для оценки уровня(глубины) специализации рассчитываются коэффициент специализации Ксп:

$$K_{cn} = \frac{100}{\sum |y_{\partial_n}(2n-1)|}$$

где  $U_{дn}$ , — удельный вес n-го вида товарной продукции в общем ее объеме;

n — порядковый номер отдельных видов продукции по их удельному весу в ранжированном ряду.

Значение коэффициента специализации может колебаться от 0 до 1. Если его уровень меньше 0,2, то это свидетельствует о слабо выраженной специализации, от 0,2 до 0,6 — о средней и свыше 0,6 — об углубленной специализации.

$$K_c = 100 / (73,4(2 \times 1 - 1) + 20,9(2 \times 2 - 1) + 5,4(2 \times 3 - 1)) = 100 / (73,4 + 62,7 + 28,5) = 100 / 164,6 = 0,61\%$$

Предприятие - специализированная единица, основанием которой является профессионально-организованный трудовой коллектив, с помощью имеющихся в его распоряжении средств производства изготовить нужную потребителю продукцию соответствующего профиля.

Задачами предприятия являются:

- получение максимально возможной прибыли;
- обеспечение продукцией потребителей;
- создание рабочих мест для населения;
- охрана окружающей среды.

Основными показателями размера хозяйства являются объем валовой продукции в натуральном и стоимостном выражении и размер сельскохозяйственных угодий, в том числе по их видам косвенными показателями являются: стоимость основного и оборотного капитала, количество энергетических мощностей, среднегодовая численность работников.[10]

Для анализа показателей размера производства обратимся к таблице 3

Таблица 3 – Показатели размера производства в ООО «Саба»  
Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатели	Годы			Темп роста, %		В среднем по РТ за 2021 год
	2019	2020	2021	2020	2021	
Стоимость валовой продукции (в сопост ценах), тыс.руб.	9049,4	13264,1	10116,4	111,7	76,26	436382
в том числе:						
растениеводства	2791	6400	2948	105,6	46,0	9229
животноводства	6258,4	6864,1	7168,4	114,5	104,4	90
Выручка от продаж, тыс.руб.	623097	746629	780249	125,2	104,5	6647
в том числе:						
растениеводства	1448281	241105	194430	131,1	80,6	5917
животноводства	474816	505524	585815	123,4	115,4	6565,5
Среднегодовая численность работников, чел.	568	548	542	95,4	98,9	4863,0
в том числе занятых в сельскохозяйственном производстве	555	516	511	92,0	99,0	156,0
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	1509401,5	1733441	1962454	130,0	113,2	102,8
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	1415985	1563005	1681361,5	118,7	107,5	X
Сумма энергетических ресурсов, л.с.	4817	4739	4432	92,0	93,5	X
Сумма затрат на производство, тыс. руб.	1188	1146	1134	95,4	98,9	X
Площадь сельскохозяйственных угодий, га	15877	15863	15831	99,7	99,7	X
в том числе пашня	14336	14322	14290	99,6	99,7	X
Поголовье скота (на конец года), усл.гол.	4023	4300	4590	144,0	106,7	X
Мощность энергоресурсов, л.с.	49732	49982	50420	101,3	100,8	X

В данной таблице показана динамика показателей размера предприятия, таких как размеры валовой и товарной продукции, денежной выручки, среднегодовой стоимости ОС, наличие посевных площадей, среднегодовой численности работников. Из таблицы видно, что в период с 2019 по 2021 год не все показатели подверглись росту. В 2020 году стоимость валовой продукции заметно увеличилась по отношению к 2021 на 3147,7. Среднегодовая численность работников уменьшилась. Среднегодовая стоимость оборотных средств увеличилась к 2021 году на 18,7%. Площадь

сельскохозяйственных угодий незаметно уменьшается, сумма затрат также незначительно снижается. Рассматривая данные показатели, мы видим тенденцию к увеличению и сохранению, что говорит о стабильности хозяйствующего субъекта.

Анализ обеспеченности предприятия основными средствами начинается с изучения наличия основных средств, их динамики, состава и структуры, технического уровня. Его основная задача - дать оценку обеспеченности организации основными средствами, соответствующими современному уровню развития науки и техники, определит потенциальные возможности организации в повышении эффективности деятельности за счет их лучшего формирования и использования. Основные средства подразделяются на активные и пассивные. Активные, участие которых может быть измерено количеством часов работы, объемом работ. Пассивные, участие в которых в основной деятельности невозможно измерить в каких-либо показателях, но их необходимо учитывать, так как они обеспечивают нормальное функционирование активных элементов основных средств. [11]

Согласно приведенным расчетам анализа обеспеченности предприятия основными средствами в ООО «Саба» среднегодовая стоимость Основных производственных фондов с 2019 по 2020 годы увеличилось на 172086 тыс.руб., а с 2020 по 2021 года увеличилась на 285340 тыс.руб. Фондооснащенность на 100 га сельскохозяйственных угодий также увеличивается с 2019 по 2020 год на 1094тыс.руб., а с 2020 по 2021 год на 1829,4 тыс.руб. Энергооснащенность на 100 га пашни с 2019 по 2021 года осталась неизменной. Фондовооруженность с 2019 по 2020 г увеличилась на 419,9 тыс.руб., а с 2020 по 2021годы на 564,3 тыс.руб. Энерговооруженность на 1 работника осталась неизменной .

Таблица 4 – Анализ обеспеченности предприятия основными средствами в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатели	годы			темпы роста, % 2021 г. к	
	2019	2020	2021	2019 г.	2020 г.
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения, тыс. руб.	1509401,5	1733441	1962454	130,0	113,2
Сумма энергетических мощностей, л.с.	313,23	315,09	318,49	101,68	101,08
Число среднегодовых работников, чел.	568	548	542	95,4	98,9
Площадь сельскохозяйственных угодий, га	15877	15863	15831	99,7	99,7
Площадь пашни, га	14336	14322	14290	99,6	99,7
Фондооснащенность на 100 га сельскохозяйственных угодий, тыс. руб.	9506,8	10927,6	12396,3	130,4	113,4
Фондовооруженность на 1 работника, тыс. руб.	2657,4	3163,2	3620,8	13,6	11,4
Энергооснащенность на 100 га пашни, л.с.	2,2	2,2	2,2	0	0
Энерговооруженность на 1 работника, л.с.	0,6	0,6	0,6	0	0

Таблица 5 - Анализ использования трудовых ресурсов в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатели	Годы			В среднем по РТ за 2021 год
	2019	2020	2021	
Среднегодовая численность работников, чел.	568	548	542	96
Годовой запас труда, тыс. чел-час	1093,4	1054,9	1043,3	175
Фактически отработано всеми работниками, тыс. чел-час	1188,8	1146,6	1134,0	185
Уровень использования запаса труда, %	109	109	109	105,5

Исходя из данных таблицы 5, можно сделать вывод, что среднегодовая численность работников с каждым годом уменьшается. Годовой запас труда, тыс. Чел-час уменьшается незначительно, также уменьшается фактически отработанное всеми сотрудниками, тыс.чел-час. Уровень использования запаса труда,% остаётся неизменным.

Интенсификация означает увеличение интенсивности, то есть силы, глубины, объема или скорости какого-либо процесса. Это может относиться к различным областям, таким как сельское хозяйство, производство, транспорт

и др.[13] В сельском хозяйстве интенсификация подразумевает повышение производительности на занимаемой площади, путем использования новых технологий, удобрений, гербицидов и т. д. В производстве - увеличение объема производства на уже существующих производствах, например, посредством автоматизации и улучшения процесса производства. В целом, интенсификация является одним из способов повышения эффективности и производительности различных процессов.

Экономическая эффективность - это способность предприятий, организаций, проектов, программ или инвестиций выводить прибыль, уменьшать издержки и эффективно использовать ресурсы.[14] Она определяется как соотношение полученной выгоды и затрат, которые были необходимы для достижения этой выгоды. Чем выше отношение полученной выгоды к затратам, тем выше уровень экономической эффективности. В экономическом анализе это понятие используется для оценки результатов деятельности предприятий и принятия решений об оптимизации инвестиций и затрат. Конечной целью экономической эффективности является достижение максимальной прибыли при минимальных затратах.

Интенсификация означает увеличение интенсивности, то есть силы, глубины, объема или скорости какого-либо процесса. Это может относиться к различным областям, таким как сельское хозяйство, производство, транспорт и др. В сельском хозяйстве интенсификация подразумевает повышение производительности на занимаемой площади, путем использования новых технологий, удобрений, гербицидов и т. д. В производстве - увеличение объема производства на уже существующих производствах, например, посредством автоматизации и улучшения процесса производства. В целом, интенсификация является одним из способов повышения эффективности и производительности различных процессов.

Таблица 6 – Уровень интенсивности и экономическая эффективность интенсификации в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатели	Годы			Темп роста, % 2021 г. к:		В среднем по РТ за 202 год
	2019	2020	2021	2019г.	2020г.	
<b>Уровень интенсивности</b>						
Приходится на 100 га сельхозугодий: основных средств, тыс. руб.	9506,8	10927,5	12396,2	130,3	113,4	59,1
производственных затрат, тыс.руб.	6791,6	7805,8	8403,7	123,7	107,6	229,0
затрат труда, тыс. чел.-час.	7,4	7,2	7,1	95,9	98,6	0,9
энергетических ресурсов, л.с.	313,2	29,87	28,00	92,2	93,7	1,3
<b>Экономическая эффективность интенсификации</b>						
Выход валовой продукции (в сопост. ценах) на: 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	57,00	83,62	63,9	112,11	76,42	423,1
1 среднегодового работника, тыс. руб.	15,93	24,20	18,66	117,14	77,1	43,8
Сумма прибыли (убытка) на: 100 га сельхозугодий, тыс.руб.	134,19	550,83	571,39	425,81	103,73	342,9
100 га соизмеримой пашни, тыс.руб.	240,7	353,1	269,9	112,13	76,41	1328,1
100 рублей основных средств, руб.	1,57	5,60	5,12	326,11	94,43	5,2
100 рублей издержек производства, руб.	1,98	7,06	6,80	343,43	96,32	7,7
1 среднегодового работника, тыс. руб.	37,51	159,45	166,89	444,92	104,67	254,0
Уровень рентабельности (убыточности) продукции, %	3,54	13,25	13,11	370,34	98,94	11,4

На основании данных таблицы 6, можно сделать вывод что экономическая эффективность интенсификации в сельскохозяйственном производстве ООО«Саба» в 2021 году по сравнению с 2019 годом незначительно увеличивается. Объем прибыли в 2021 году по сравнению с 2019 годом увеличивается на 437,2, что составляет на 425,8% больше. Уровень рентабельности продукции также увеличивается сравнивая 2021 с 2019 на 9,57, что составляет темп роста 370,34%, а 2020-2021 колеблется. Уровень интенсивности производственных затрат увеличился на 30%, сравнивая 2021 год к 2019, а 2021 к 2020 на 7,6%. Экономическая эффективность

интенсификации: по выходу валовой продукции на 100га сельхозугодий, тыс.руб. виден спад, к 2021 году составляет 76,42%(63,9). Сумма прибыли (убытка) на 100га сельхозугодий, тыс.руб. к 2020 году увеличился на (425,81%) и составляет 550,83, а к 2021 году составил 571,39, а темп роста составил (103,73%).

### 2.3 Анализ финансового состояния

Анализ финансового состояния - это процесс оценки финансовых данных и показателей, направленный на выявление финансовых проблем и определение возможных способов их решения.[15] Анализ финансового состояния может быть проведен на любом уровне - на уровне индивидуального предпринимателя, компании или даже государства.

Основной целью анализа финансового состояния является определение эффективности использования финансовых ресурсов и выработка рекомендаций по улучшению результатов. При этом производится оценка финансовых показателей, таких как доходы, расходы, прибыль, рентабельность, ликвидность, обеспеченность капиталом и т.д.

В результате анализа финансового состояния определяется текущее финансовое положение организации, ее финансовая устойчивость, возможности для инвестирования и развития, а также потенциальные риски и угрозы, которые могут повлиять на финансовое состояние.

Структура имущества - это совокупность активов (включая денежные средства, недвижимость, транспортные средства, инвестиции, оборудование, запасы и пр.) и пассивов (займы, кредиты, задолженности и пр.), находящихся в собственности или пользовании организации или человека. [16]

Источники формирования имущества могут быть различными и зависят от типа собственности и целей формирования. Как для физических, так и юридических лиц, источниками могут быть:

- доходы от основной деятельности (продажа товаров, услуг и пр.);

- инвестирование собственных средств в активы;
- займы и кредиты от банков и других кредитных организаций;
- выручка от продажи имущества;
- гранты и субсидии от государства и некоммерческих организаций;
- прибыль от инвестиций в акции, облигации и другие финансовые инструменты;
- наследство и дарения и пр.

Таблица 7 - Структура имущества и источники его формирования в в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатель	Значение показателя				Изменение	
	в тыс. руб.		в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.3-гр.2)	± % ((гр.3-гр.2) : гр.2)
	на начало года	на конец года	на начало года	на конец года		
<b>Актив</b>						
1. Внеоборотные активы в том числе: основные средства	987332	1196636	37,3	39,7	+190314	+19,3
Прочие	62502	18990	2,4	0,6	-43512	-69,6
Итого по разделу 1	1049834	1196636	34,7	40,4	+146802	+
2. Оборотные активы в том числе: запасы	747186	874720	28,2	29,5	+127534	+17,1
дебиторская задолженность	824840	827608	31,2	27,9	+27,68	+0,3
краткосрочные финансовые вложения	121	121	0,005	0,004	0	0
денежные средства и их эквиваленты	24470	63657	0,9	2,1	+39187	+160,1
Итого по разделу 2	1596617	1766106	60,3	59,6	+169489	+10,6
<b>Валюта баланса</b>	2646451	2962742	100	100	+316291	+12,0
<b>Пассив</b>						
3. Собственный капитал в том числе Уставный капитал	1319982	1319982	49,9	44,6	0	0
Добавочный капитал	59180	59180	2,2	2,0	0	0

Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	785988	967572	29,7	32,7	-689236	-87,7
Итого по разделу 3	2165150	2346734	81,8	73,2	+181584	+8,4
4. Долгосрочные обязательства в том числе: заемные средства	28899	22900	1,1	0,8	-5999	-20,8
Прочие	98606	106185	3,7	3,6	+7579	+7,7
Итого по разделу 4	127505	129085	4,8	4,4	+1580	+
5. Краткосрочные обязательства, в том числе: Заемные средства	39150	241678	1,5	8,2	+202528	+517,3
Кредиторская задолженность	110011	101269	4,2	3,4	-8742	-7,9
Доходы будущих периодов	204635	143976	7,7	4,9	-60659	-29,6
Итого по разделу 5	353796	486923	13,4	16,4	+133121	+37,6
<b>Валюта баланса</b>	<b>2646451</b>	<b>2962742</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>+316291</b>	<b>+12,0</b>

Исходя из данных таблицы активы на 31 декабря 2021 года характеризуются большой долей (39,7%) основных средств и незначительным процентом краткосрочных финансовых вложений. Активы организации за весь рассматриваемый период увеличиваются на 316291тыс. Руб. Пассивы характеризуются большой долей(44,6%) уставного капитала, и незначительным процентом заемных средств. Дебиторская задолженность организации ООО «Саба» за анализируемый период увеличились на 2768 т.руб.что является негативным изменением и может свидетельствовать об ухудшении ситуации с оплатой продукции предприятия.

Ликвидность – это возможность быстрой конвертации активов в деньги без значительной потери стоимости. Ликвидность является важным показателем эффективности функционирования рынка и той мерой, насколько быстро и легко можно купить или продать актив на рынке без искажения цены.[17]

Высокая ликвидность означает, что сделки на рынке осуществляются быстро и без значительных изменений цен. Низкая ликвидность может создать

проблемы для инвесторов, которые пытаются продать активы, т.к. это может занять значительное время и/или привести к значительным потерям из-за изменения цен. [17]

Таблица 8 - Анализ ликвидности бухгалтерского баланса в ООО «Саба»  
Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Актив	На начало	На конец	Пассив	На начало	На конец	Платежный излишек (недостаток)	
						На начало	На конец
А1 Наиболее ликвидные активы	42591	63778	П1 Наиболее срочные обязательства	110011	101269	-85420	-37491
А2 Быстро реализуемые активы	824840	827608	П2 Краткосрочные пассивы	39150	241678	785690	585930
А3 Медленно реализуемые активы	747186	874720	П3 Долгосрочные пассивы	127505	129085	619681	745635
А4 Трудно реализуемые активы	1049834	1196636	П4 Постоянные (устойчивые) пассивы	2369785	2490710	-1319951	-1294074
Валюта баланса	2646451	2962742	Валюта баланса	2646451	2962742	-	-

Исходя из данных таблицы 8, мы видим, что не выполняется первое условие ( $A1 > P1$ ) это свидетельствует что организация недостаточно платежеспособна на момент составления баланса. На конец года платежный недостаток составил(-37491).

Второе условие ( $A2 > P2$ ) выполняется, организация может быть платежеспособна в недалеком будущем с учетом своевременных расчетов с кредиторами. На конец года платежный излишек составил (585930).

Третье условие ( $A3 > P3$ ) выполняется, в будущем, при своевременном поступлении денежных средств от продаж и платежей организация может быть платежеспособной на период, равный средней продолжительности одного оборота оборотных средств после даты составления баланса.

Четвертое условие также выполняется ( $A4 < P4$ ), это условие свидетельствует о соблюдении минимального условия финансовой

устойчивости организации, наличия у нее оборотных средств. Излишек составил (-1294074). Таким образом организация ликвидна на 75%.

Таблица 9 – Анализ финансовых коэффициентов платежеспособности в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатели	Нормативное ограничение	На начало года	На конец года	Изменение
Общий показатель платежеспособности (L1)	$L1 > 1$	1,73	2,84	1,11
Коэффициент абсолютной ликвидности (L 2)	$0,2 < L2 < 0,5$	0,16	0,18	+0,02
Коэффициент «критической оценки» (L 3)	$0,7 < L3 < 0,8$	5,7	5,9	0,2
Коэффициент текущей ликвидности (L 4)	$1,5 < L4 < 2$	5,77	5,14	-0,63
Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L 5)	Увеличение в динамике положительно	0,51	0,61	+0,1
Доля оборотных средств в активах (L 6)	$L6 > 0,5$	0,6	0,6	+0,1
Коэффициент обеспеченности собственными средствами (L7)	$L7 > 0,1$	0,8	2,0	1,2

Исходя из данных таблицы мы видим что общий показатель платежеспособности на конец года составляет 2,84, сравнивая с началом года увеличился показатель 1,11, таким образом предприятие может погасить краткосрочную задолженность за счёт тех или иных элементов оборотных средств. Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая часть краткосрочной задолженности может быть покрыта наиболее ликвидными оборотными активами- денежными средствами или краткосрочными финансовыми вложениями. Так как у нас показатель уменьшается это указывает на возможное замедление погашения дебиторской задолженности. Коэффициент текущей ликвидности выше нормы, составляет 5,9 на конец года, означает, что организация может гасить свои долги непродавая имущество организации. Доля оборотных средств в активе выше нормы, и составляет 0,6 значит ликвидность организации растет. Коэффициент обеспеченности собственными средствами на начало года составляет 0,8 на конец года 2,0 , изменение на 1,2. На предприятии наблюдается рост

независимости от заемных средств, компания успешно распоряжается собственными средствами и остаётся платежеспособным.

Коэффициент абсолютной ликвидности (L2) выше нормативного ограничения, это означает, что предприятие сможет в полном объеме погасить долги.

Коэффициент критической оценки (L3) в пределах нормы, предприятие сможет расплатиться по обязательствам в полном объеме.

Коэффициент текущей ликвидности (L4) ниже нормативного ограничения, это означает, что при продаже готовой продукции, а также расчетов с дебиторами будет возможно рассчитаться по обязательствам в полном объеме.

Коэффициент маневренности функционирующего капитала (L5) увеличивается, что положительно влияет в динамике.

Доля оборотных средств в активах (L 6) увеличилась, свидетельствует о ликвидности баланса.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами (L7) выше нормативного значения, это означает, что у организации имеются устойчивые источники финансирования внеоборотных активов.

Таблица 10 Анализ коэффициентов финансовой устойчивости в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Показатели	Норма ограничения	На начало года	На конец года	Изменения
Коэффициент капитализации U1	Не выше 1,5	0,12	0,19	0,07
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования U2	0,1-0,5	0,83	0,73	-0,1
Коэффициент финансовой независимости U3	0,4-0,7	0,89	0,84	-0,05
Коэффициент финансирования U4	>0,7	8,56	5,28	-3,28
Коэффициент финансовой устойчивости U5	>0,6	0,94	0,88	-0,06

Исходя из данных таблицы 10, можно сделать вывод что, Коэффициент капитализации U1 не превышает норму ограничения и составляет 0,19 на конец года, это означает, что у предприятия имеются заемные средства.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования  $U_2$  выше нормы, это означает, что предприятие финансово устойчиво.

Коэффициент финансовой независимости  $U_3$  выше нормативного значения, это говорит о том, что предприятие сможет погасить свои долги за счет собственных средств.

Коэффициент финансирования  $U_4$  выше нормативного значения, это свидетельствует о своевременной платежеспособности.

Коэффициент финансовой устойчивости  $U_5$  выше нормы, что означает, что предприятие имеет финансовую устойчивость.

### 3. Анализ наличия запасов

Анализ наличия и эффективности использования запасов - это осмотр и оценка количества и качества товаров или сырья, которые находятся на складах компании для использования в процессе производства или продажи.[14]

Цель анализа заключается в том, чтобы выявить проблемы и недостатки в управлении запасами, которые могут привести к избытку или нехватке запасов, увеличению затрат на их хранение, упадку качества продукции и т.д.

Анализ наличия запасов помогает определить, сколько материалов или товаров необходимо заказывать и когда, чтобы не допустить недостатка или избытка запасов. Анализ эффективности использования запасов позволяет определить, сколько времени требуется, чтобы продать или использовать запасы, и оптимизировать процесс управления запасами. Для проведения анализа наличия и эффективности использования запасов используются различные методы и инструменты, такие как анализ ABC-анализа, методы сезонного прогнозирования, методы определения уровня сервиса и другие.[18]

Анализ наличия запасов - это процесс, в рамках которого оценивается количество товаров или сырья, которое предприятие имеет в своём

распоряжении на момент проведения анализа. Данный процесс позволяет оценить, насколько эффективно и оптимально использованы мощности предприятия. В результате анализа наличия запасов можно определить, какие товары необходимо заказывать в ближайшее время, а какие можно отложить до более подходящего момента. Это позволяет улучшить эффективность производства и получить более высокие прибыли за счёт снижения издержек.

Основные фонды - это средства труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму.[19] Предназначаются для нужд основной деятельности организации и должны иметь срок использования больше года. По мере износа, стоимость основных средств уменьшается и переносится на себестоимость продукции с помощью амортизации. Оборотные средства постоянно совершают кругооборот, в процессе которого проходят три стадии: снабжение, производство и сбыт .

Таблица 11 Анализ наличия запасов в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2020-2021 годы

показатель	Значение показателя				Изменение	
	в тыс. руб.		в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.3-гр.2)	± % ((гр.3-гр.2) : гр.2)
	на начало года	на конец года	на начало года	на конец года		
1. Внеоборотные активы в том числе: основные средства	987332	1196636	37,3	39,7	+190314	+19,3
Итого по разделу 1	1049834	1196636	34,7	40,4	+146802	+13,9
2. Оборотные активы в том числе: запасы	747186	874720	28,2	29,5	+127534	+17,1
Итого по разделу 2	1596617	1766106	60,3	59,6	+169489	+10,6

Исходя из данных таблицы 11 можно увидеть что, на конец года запасы значительно увеличиваются. Внеоборотные активы в том числе основные средства увеличились на 190314(+19,3%) и по оборотным активам на 169489(+10,6%).

Таблица 12 Анализ состава, структуры и состояния оборотных активов в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2020-2021 годы

	в тыс. руб.		в % к валюте баланса	
	на начало года	на конец года	на начало года	на конец года
2. Оборотные активы в том числе: запасы	747186	874720	28,2	29,5
дебиторская задолженность	824840	827608	31,2	27,9
краткосрочные финансовые вложения	121	121	0,005	0,004
денежные средства и их эквиваленты	24470	63657	0,9	2,1
Итого по разделу	1596617	1766106	60,3	59,6

Исходя из данных таблицы 12, мы видим что оборотные активы в том числе запасы увеличиваются на 12534 тыс.руб. и к концу года составляют 874720 тыс.руб. Дебиторская задолженность увеличивается незначительно на 2768 тыс.руб. Краткосрочные финансовые вложения без изменений. Денежные средства и их эквиваленты увеличиваются на 39187 тыс.руб. И составляют 63657 тыс.руб.

Таблица 13 Анализ состава, структуры и состояния запасов в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2019-2021 годы

Наименование показателя	На начало года	На конец года	Отклонение (+,-)	Структура,%	
Запасы - всего	747186	874720	+127534	100	100
В т.ч. сырье, материалы и другие аналогичные ценности	410116	524076	+113960	55,0	60,0
Животные на выращивании и откорме	308004	318174	+10170	41,2	36,2
Затраты в незавершенном производстве	28064	32466	+4402	3,8	3,8
Готовая продукция и товары для перепродажи	1002	1002	0	0,1	0,1

Исходя из данных таблицы 13 можно сделать вывод, что запасы на предприятии растут, на конец года составило 874720, к концу года увеличение составило на 127534. Сырье и материалы увеличились на 113960 и составило на конец года 524076. Животные на выращивании и откорме увеличились на 10170 и составило 318174. Затраты в незавершенном производстве увеличились на 4402 и составляют на конец года 32466. Готовая продукция и товары для перепродажи остаются неизменными

Коэффициент оборачиваемости и длительность одного оборота производственных запасов используются для анализа эффективности управления запасами в организации.[20] Коэффициент оборачиваемости запасов показывает, сколько раз в течение определенного периода обновляются запасы. Данный коэффициент позволяет определить, насколько активно используются запасы, и подскажет, нужно ли совершенствовать систему управления запасами. Длительность одного оборота производственных запасов показывает, сколько дней занимает один оборот запасов. Чем меньше длительность оборота, тем лучше, так как это свидетельствует об эффективности работы организации и уменьшение затрат на хранение.

Таблица 14 Коэффициент оборачиваемости и длительность одного оборота производственных запасов на складе в ООО «Саба» Сабинского района Республики Татарстан за 2020-2021 годы

Показатели	2020 год	2021 год	Отклонения +-
Материальные затраты	888666	940365	+51699
Остатки запасов	747186	874720	+127534
Коэффициент оборачиваемости	1,2	1,07	-0,13
Длительность хранения запасов, дни	304,1	361,4	+57,3

Исходя из данных таблицы 14 можем увидеть снижение деловой активности и замедлении оборачиваемости запасов, так как коэффициент оборачиваемости снижается на (0,13) и составляет к 2021 году 1,07. Длительность хранения запасов возросла с 304,1 до 361,4 дней, что является отрицательной тенденцией и свидетельствует о снижении спроса на готовую продукцию или товары, которые входят в запасы организации.

## ВЫВОДЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Основной задачей управления запасами является инвестирование средств в запасы таким образом, чтобы достичь стратегических целей бизнеса. Должны стремиться к эффективному управлению процессами снабжения и сбыта, запасами. Исследование запасами должно включать следующие вопросы: какой уровень запасов необходимо иметь, какие объемы запасов должны быть созданы на каждой стадии производственного процесса, как необходимо контролировать уровень запасов, как меняются затраты на содержание запасов.

Во второй главе был проведен финансовый анализ, анализ основных показателей и специализации организации и природных и экономических условий. Наибольший удельный вес в динамике по годам на отрасль скотоводства 73,4%, из которых 57,1% приход на молоко. В растениеводстве 20,9% приходится на зерно, таким образом специализация предприятия молочное скотоводство.

Анализ платежеспособности показал, что предприятие может погасить свои задолженности за счет тех или иных элементов оборотных средств. Коэффициенты ликвидности показывают что, организация может гасить свои долги не продавая имущество. Коэффициент обеспеченности показывает рост независимости от заемных средств, компания успешно распоряжается собственными средствами и остается платежеспособной. Коэффициент критической оценки показывает, что предприятие расплатиться с долгами в полном объеме. Коэффициент текущей ликвидности показывает, что предприятие сможет продать готовую продукцию, тем самым рассчитаться по обязательствам в полном объеме.

В третьей главе проводили анализ использования запасов, последняя таблица показала, что коэффициент оборачиваемости падает, а длительность хранения запасов растет, это является негативным фактором и свидетельствует о том, что финансы предприятия, вложенные в запасы, медленнее совершают оборот и используются неэффективно. Такое

положение возможно возникло вследствие увеличения объема производства продукции и потребностью предприятия в дополнительных ресурсах.

Также весьма эффективным может оказаться увеличение производства продукции на собственные нужды, поскольку производственные подразделения, не имея необходимый объем заказов, тем не менее не желают останавливать производство даже там, где технологически это не составляет труда, так как такая мера приведет к ухудшению показателей производственной экономики и сокращению получаемых ими выплат по сдельной оплате труда.

В качестве первоочередной меры для предприятия можно предложить сокращение производства на склад. Так как не используются методы оптимизации и рационализации запасов, что приводит к отсутствию экономического роста и продвижению, необходимо разрабатывать новые методы.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Приказ Минфина России от 15.11.2019 N 180н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2019 "Запасы" (вместе с "ФСБУ 5/2019...") (Зарегистрировано в Минюсте России 25.03.2020 N 57837)[3]
2. Абрютин М. С. Экономический анализ деятельности / М. С. Абрютин – М: Издательство «Дело и Сервис», 2013. – 512 с. [13]
3. Агапова Т.А. Макроэкономика: учебное пособие / Т.А. Агапова, С.Ф. Серегина. - М.: МГУ, 2012[10]
4. Аксенова, Э.А. Анализ и диагностика финансово – хозяйственной деятельности предприятия / Учебное пособие по дисциплине «Экономический анализ» для студентов очного и заочного отделений экономического факультета, специальности «Финансы и кредит». Москва, 2019 – 541с.[11]
5. Акулов, А.В. Оценка и пути улучшения финансового состояния предприятия [Текст] / А.В. Акулов // Вестник ГГУ. — 2020. — № 1. — С. 1-8[14]
6. Алексеева, Н.И., Алёхина, Ю.В. Управление товарными запасами предприятия на основе анализа системы показателей / Н.И. Алексеева, Ю.В. Алёхина // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности. 2019. Т. 1. № 5 (5). С. 56-59.[4]
8. Арсенова Е.В., Корнеева И.В. Экономика организации (предприятия): Учебник / Под ред. Н.А.Сафронова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Магистр, 2011. – 687 с. [1]
9. Банк В. Р. Теория экономического анализа/ А.В. Тараскина. – М.: Финансы и статистика, 2019. – 536 с[16]
10. Боргардт Е.А. Современные подходы к классификации резервов повышения эффективности деятельности предприятия / Е.А. Боргардт // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 1 (18). С. 130-134.[3]
11. Варламов А.А. Земельный кадастр: в 6 т. Т. 2: Управление земельными ресурсами. -М.: КолосС, 2018. -528 с.[7]
12. Выварец А.Д. Экономика предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" / А.Д.Выварец. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 543 с.[2]

- 13.Донцова Л.В. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности: учебное пособие. М.: изд-во Дело и сервис, — 2015. — 228 с.[15]
- 14.Магомедов, Ш. Ш. Управление товарным ассортиментом и запасами: Учебник для бакалавров/Ш.Ш. Магомедов — М.: Дашков и К, 2019. — 176 с.[19]
- 15.Маклаков, Г.В. Влияние времени на эффективность товарного обращения /Г.В. Маклаков // ЦИТИСЭ. 2019. № 3 (7). С. 2.[18]
- 16.Сазонова, А.К., Матвийчук, Л.Н. Управление запасами предприятия и их оптимизация / А.К. Сазонова, Л.Н. Матвийчук // Современные тенденции развития науки и технологий. 2019. Т. 8. № 5. [5]
- 17.Сапронова, Л.М. Теоретические аспекты управления товарными ресурсами в торговле. / Л.М. Сапронова // Вестник[17]
- 18.Сучилин, А.А. Аудит расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами. Методология проведения / А.А. Сучилин. - М.: Экзамен.[6]
- 19.Притужалова, О. А. Экологический менеджмент и аудит : учеб. пособие для вузов / О. А. Притужалова. — М. : Издательство Юрайт, 2019.[8]
- 20.Шрайбфедер Дж. Эффективное управление запасами/Дж. Шрайбфедер; пер. с англ. Ю. Орлова. Изд-во Альпина Паблишер, 2019. 304 с.[12]